

De Hovenier

HÉT VAKBLAD VOOR ALLE HOVENIERS



VAN STUDENTENDIENST NAAR PROFESSIONELE HOVENIER

'Schoffelstudent' is zijn naam ontgroeid door
succesvol ondernemen

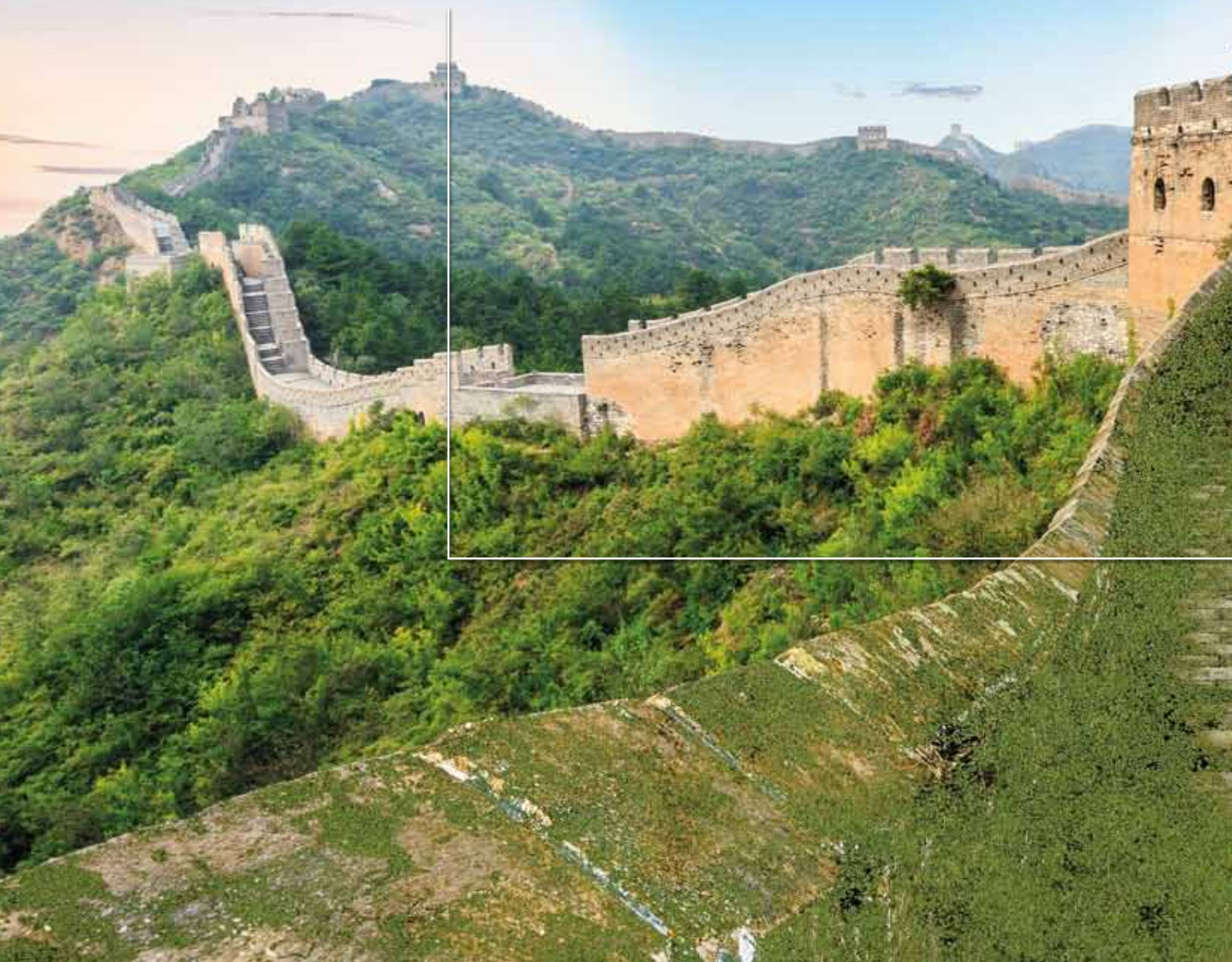
Schoonmaakbedrijf
neemt hovenier over

Vaste planten
in een onderhouds-
arme tuin

Hoveniersbedrijf
Harry Esselink
Mooiste Rotonde 2018

Voorkom onkruid

Kies voor onderhoudsvrije
voegen van Normeco



De wonderen zijn de wereld nog niet uit...

Normeco levert gebruiksvriendelijke oplossingen voor een langdurig onderhoudsvrije tuin en bestrating. Dat doet wonderen! Ervaar hoe gemakkelijk het werkt dankzij de unieke structuur van de voegmortel en het duidelijke verwerkingsadvies. Mocht je het prettig vinden dan begeleidt Normeco ook op locatie. Normeco heeft meer dan 20 jaar ervaring met voegen en is de juiste partner in het voorkomen van onkruid. Daarnaast kunt u profiteren van scherpe inkooprijzen. Neem contact met ons op, dan komen wij graag bij u langs!



AQUA XP FIJN

- Voegen vanaf 1,5 mm
- Verwerkbaar op natte stenen
- Belastbaar tot 3500 kg
- Geschikt voor alle soorten tegels en bestrating



POWERCLEAN

- Voeg - verwijder machine
- Verwijdert zandvoegen
 - Zonder water
 - Snel en schoon



FUGENSAND

- Geschikt voor alle soorten bestrating
- Duurzaamheidslabel A+
- 100% ecologisch
- Vanaf 1 mm



HOVENIERSKIT EASY

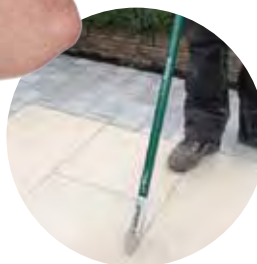
- IJzersterke verlijming
- Blijvend elastisch
- Speciaal voor natuursteen



STROPELLETS

De ecologische bodembedekker

- Tegen mos- en onkruidgroei
- Werkzaam 12-18 maanden
- Ecologisch en duurzaam



VOEGMAATJE

Voor tegels met aaneengesloten voeg

- Werkt snel en eenvoudig
- Voor een nog beter eindresultaat
- RVS schijven van 1 t/m 6 mm breed

www.normeco.nl

Normeco BV • +31 (0)6 45 60 56 29 • info@normeco.nl



normeco
ECOLOGIC SOLUTIONS

Terras & Trends

Tuininspiratie



UW LEVERANCIER VAN SIERBESTRATING & TUINMATERIALEN

ONZE VOORDELEN:

- Een vast contactpersoon
- Wij maken voordelig uw gepersonaliseerde catalogus
- Showtuin voor zakelijke klanten 24/7 bereikbaar
- Wij brengen vraag en aanbod bij elkaar
- U genereert naamsbekendheid via Terras & Trends

Bent u geïnteresseerd in het Terras & Trends concept of wilt u in contact komen met Buiten Beton?

Wij staan op 15, 16 en 17 januari op de Groene Sector Vakbeurs in Hardenberg.

Wij verwelkomen
u graag tijdens de
Groene Sector Vakbeurs.
Wij staan in hal 1
op standnummer

149



Exclusief Partner van De Tuinen van Appeltern





Een schone
dieselbrandstof.
Ontwikkeld voor u
en uw machine.

ASPEN D

Beter voor mens, machine en milieu.

Aspen D vermindert gezondheidsrisico's, heeft een optimale, lang houdbare formule voor uw kleinere dieselmachine en is voor 90% gemaakt van hernieuwbare grondstoffen. Het is tijd om voor een slimme en duurzame dieselbrandstof te kiezen, zodat u klaar bent voor de toekomst.

- Minder schadelijk voor uw gezondheid
- Gegarandeerd een betrouwbare werking van uw machine
- 50-80% reductie van broeikasgassen*

* vergeleken met fossiele diesel

Verkrijgbaar bij uw verkooppunt
www.aspendiesel.com

90%
HERNIEUWBAAR



ASPEN 
Fuel for professionals

KIES EEN TRACTOR, EN PERSONALISEER

De geselecteerde actiemodellen van onze nieuwe reeks machines onder de 130 pk zijn nu verkrijgbaar tegen een speciale prijs. Neem contact op met uw dealer voor meer informatie of bezoek www.deere.nl.



3038E

38 pk, 1.5 l motor, 3 cilinder,
Open bestuurdersplatform, Hydrostaats,
Gazon banden, mechanisch geveerde stoel

SPECIALE PRIJS

13.999

(excl. BTW)

Financiering 0% voor 5 jaar**



404

49 pk, 1.9 l motor,
Open bestuurdersplatform,
Gazon banden, Mechanisch geveerde stoel

SPECIALE PRIJS

19.999

(excl. BTW)

Financiering 0% voor 5 jaar**

* Getoonde afbeelding kan afwijken van de werkelijke uitvoering. Prijzen zijn exclusief BTW en klaarmaakkosten. Actie geldig tot 15 oktober 2019 * **De financieringsactie is geldig t/m 31 januari 2019. Vraag uw dealer naar alle voorwaarden en condities. Fouten, aanvullingen, modificatie en herroeping voorbehouden. Alle aanbiedingen zijn onder voorbehoud van acceptatie door John Deere Financial, 's-Hertogenbosch. John Deere Financial is een handelsnaam van BNP Paribas Leasing Solutions N.V.



49M

motor, 4 cilinder,
platform, Hydrostaat,
mechanisch geveerde stoel

LE PRIJS

999

(BTW)

% voor 5 jaar**



1026R

25 pk, 1.1 l motor, 3 cilinder,
Open bestuurdersplatform, Hydrostaat,
Gazon banden, Mechanisch geveerde stoel

NU MET

GRATIS

120R VOORLADER

Financiering 0,99% voor 3 jaar**



JOHN DEERE

POSI-TRAC

OMDAT WE WERKEN VOOR DE TOEKOMST

0% CO₂ 100% Electrisch ⚡



De POSI-TRAC is een werktuigdrager met de beproefde elektrische componenten van NIMOS. Want werken doe je voor de toekomst. Milieubewust aan de slag met alle gebruikersvoordelen van een NIMOS machine, zoals jij dat van ons gewend bent.

nimos.nl



JOB WELL DONE.

De Groene Sector
Vakbeurs 2019
15, 16, 17 januari



Standnummer 621



46 Buiten Beton brengt leven in de brouwerij

De (her)inrichting van tuinen en openbare werken kan voor alle betrokken partijen een ingrijpend project zijn. Dan is het wel zo makkelijk dat je met slechts één partner van doen hebt, zeker wanneer het om de handling van stenen of betonnen elementen gaat.

COLOFON

Vakblad De Hovenier -een uitgave van NWST NeWTories bv- wordt acht keer per jaar in een gemiddelde oplage van 4500 exemplaren verspreid onder hoveniers, toeleveringsbedrijven voor de groene sector en individuele abonnees.

Redactie & commercie

NWST NeWTories bv

Fransestraat 41

6524 HT Nijmegen

T 024-3602454

F 024-3602464

I www.vakbladdehovenier.nl

M info@nwst.nl

Hoofdredacteur: Hein van Iersel (hein@nwst.nl)

Operationeelmanager: Peter Jansen (peter@nwst.nl)

Redacteurs: Kelly Kuenen (kelly@nwst.nl)

Guus van Rijswijk (guus@nwst.nl)

Linde Kruese (linde@nwst.nl)

Willemijn van Iersel

(willemijn@nwst.nl)

Vormgeving: Marie Cecile Oosterhout
en Tessa Benders (StudioBont)

Advertenties: Alberto Palsgraaf
(alberto@nwst.nl)

Rik Groenewegen

(rik@nwst.nl)

Sales support: Lieke van der Weijde
(lieke@nwst.nl)

Abonnementen

Een abonnement op Vakblad De Hovenier is gratis voor geregistreerde hoveniersbedrijven. Voor andere bedrijven bedragen de abonnementskosten € 77,- per jaar. De abonnementsperiode loopt van 1 januari tot en met 31 december van ieder jaar en uw abonnement zal jaarlijks automatisch worden verlengd, tenzij uw schriftelijke wederopzegging uiterlijk 31 oktober voorafgaand aan de nieuwe abonnementsperiode in bij de uitgever in bezit is.

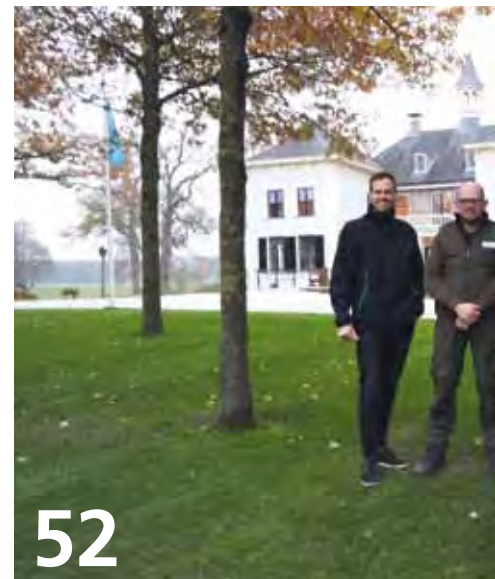
ISSN: 2589-935X

Alle auteursrechten en databankrechten ten aanzien van (de inhoud van) deze uitgave worden uitdrukkelijk voorbehouden. Deze berusten bij Vakblad De Hovenier c.q. de betreffende auteur. Niets uit deze uitgave mag zonder schriftelijke toestemming van de uitgever worden verveelvoudigd en/of openbaar gemaakt door middel van druk, scan, foto-kopie, elektronisch of op welke wijze dan ook. Vakblad De Hovenier wordt tevens elektronisch opge-slagen en geëxploiteerd. Alle auteurs van tekstbijdragen in de vorm van artikelen of ingezonden brieven en/of makers van beeldmateriaal worden geacht daarvan op de hoogte te zijn en daarmee in te stemmen e.e.a. overeenkomstig de publicatie- en/of inkoopvoorwaarden. Deze zijn bij de redactie ter inzage of op te vragen.



Bijzondere binnenplaats houdt historie Boxtels kasteel levend

Wie ooit bij kasteel Stapelen in Boxtel is geweest, herinnert het zich ongetwijfeld: het imposante labirint op de binnenplaats. De verkoop van het kasteel aan een investeerder markeert het einde van de bewoning door ridders, adellijken en geestelijken. Het labirint laat een blijvende herinnering achter van de laatste bewoners. De Hovenier blikt terug met de betrokken partners.



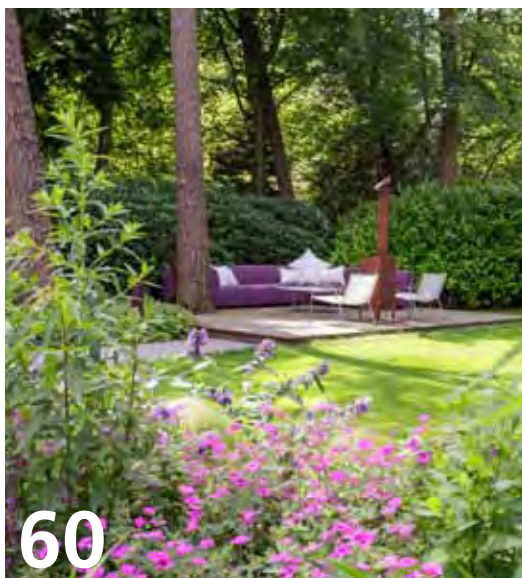
Gerrit is gek van gras

Hovenier Gerrit Riezebos is betrokken bij de renovatie van de kasteeltuinen van landgoed De Haere in Olst. Als Riezebos vertelt over het project klinkt hij niet als een hovenier, want hij praat alleen maar over gras. De enthousiaste hovenier blijkt zestien jaar als greenkeeper gewerkt te hebben. Toen is volgens hem zijn voorliefde voor gras ontstaan. Aan vakblad De Hovenier vertelt de greenkeepende hovenier over de renovatie van de grasmat.

Van studentendienst naar professionele hovenier

Ooit begonnen twee studenten met onkruid wieden met het gereedschap van hun ouders onder de koosnaam Schoffelstudent. Hun bedrijf groeide in zeven jaar tijd uit tot het ambitieuze, bruisende bedrijf van nu, met meer dan dertig man personeel. De oprichter Fred Vermeij denkt inmiddels na over een nieuwe bedrijfsnaam.

18



60

Welke tuin wordt Tuin van het Jaar 2019?

De vakjury van de landelijke competitie Tuin van het Jaar (TvhJ) heeft zes tuinen genomineerd voor de editie van 2019. Al deze tuinen maken kans op de titel Tuin van het Jaar 2019. Om de nominaties bij een breed publiek bekend te maken, kan het publiek vanaf januari stemmen en zo bepalen welke inzending de Publieksprijs wint.

VOLG ONS



twitter.com/vakbladhovenier



facebook.com/vakbladdehovenier



MIX
Papier van
verantwoorde harkomst
FSC® C092667

EN VERDER

- 14 Kort nieuws
- 30 Extra levensvreugde dankzij kleine aanpassingen in de tuin
- 38 Verkeerde veltechniek bij hellende bomen veroorzaakt ongelukken
- 40 Onkruidborstelmachine met wielaandrijving speciaal voor hellend vlak
- 47 Column Nico Wissing
- 48 Wat staat er nog meer op het menu van de buxusrups?
- 54 Heet, heter, heetst
- 56 Slimme software voor hoveniers
- 66 Bijzondere tuinen
- 73 De Groene Sector vakbeurs
- 112 Hoofredactioneel

NL Greenlabel en uitgeverij NWST slaan handen ineen

NL Greenlabel en uitgeverij NWST, bekend van onder meer vakblad De Hovenier, gaan een samenwerking aan. Deze werd 19 november officieel bekrachtigd met de ondertekening van



de overeenkomst door Nico Wissing (eigenaar en medeoprichter van NL Greenlabel) en Hein van Iersel (eigenaar en hoofdredacteur van NWST). NL Greenlabel helpt bedrijven, overheden en consumenten om duurzame ambities meetbaar te maken en daadwerkelijk te komen tot een aantoonbaar gezonde woon-, werk- en leefomgeving, waarbij groen en duurzaam centraal staan. Als uitgever van vakbladen in de groene sector voorziet NWST professionals in deze sector van nieuws, kennis en achtergrondinformatie. De samenwerking biedt NL Greenlabel een extra platform om zijn kennis over te dragen en door te vertalen naar praktische kennis, handvatten en tools waarmee professionals direct aan de slag kunnen. NWST kan op zijn beurt gebruikmaken van de kennis die NL Greenlabel in huis heeft. Hein van Iersel van NWST is enthousiast over de samenwerking: 'Ik denk dat we elkaar enorm kunnen inspireren. Een duurzame en levendige buitenruimte draagt bij aan het welbevinden van mensen die in een gebied wonen of werken. Samenwerken om deze buitenruimte te realiseren is uitdagend en stimulerend, met alle

positieve effecten voor de bewoners en gebruikers van de buitenruimte. En dit is pas het begin! NL Greenlabel zal een waardevolle bijdrage leveren aan het mooier maken van de buitenruimte in Nederland. Wij kunnen daar op onze beurt professionals over informeren.' Dat is ook de verwachting van Nico Wissing van NL Greenlabel: 'NL Greenlabel is een platform van producenten, kwekers, leveranciers en groene professionals. We kunnen producten, materialen en planten integraal toetsen op basis van duurzaamheidspaspoorten. We vertellen wat je ermee kunt en hoe ze je helpen in de dagelijkse praktijk. NWST kan als geen ander deze informatie verspreiden onder alle lagen van de groenprofessionals. Zij werken immers dagelijks aan een duurzame en groene leefomgeving. Het gemeenschappelijke doel van deze kennisoverdracht: het verhogen van het welzijn en het meetbaar maken van de waarde van onder andere groen.' Op de foto: Hein van Iersel (l) en Nico Wissing.

Wij wensen u een



Leerlingen praktijk- onderwijs krijgen diploma

Leerlingen in het praktijkonderwijs krijgen voortaan een schooldiploma. Dat gaat minister Arie Slob in de wet vastleggen, zo schrijft hij in een brief aan de Kamer. Het praktijkonderwijs is bedoeld voor leerlingen voor wie het vmbo te zwaar is. Er zijn 175 scholen voor praktijkonderwijs met ongeveer 30.000 leerlingen. De meeste leerlingen gaan na het praktijkonderwijs aan het werk. Het praktijkonderwijs heeft als enige schoolsoort

in het voortgezet onderwijs geen eindexamen. Volgens de minister verdienen deze leerlingen aan het eind van hun middelbareschooltijd ook een bewijs van hun prestaties. Omdat in het praktijkonderwijs geen eindexamen wordt afgenomen, gaat het om een schooldiploma. Daaraan kunnen bijvoorbeeld branchecertificaten en praktijkverklaringen worden toegevoegd. Er komt geen landelijk examen, omdat de leerlingen niet allemaal hetzelfde onderwijs krijgen. 'De kracht van het praktijkonderwijs zit in maatwerk', zegt minister Slob. De minister gaat de wet zo snel mogelijk invoeren. Ondertussen gaat hij gesprekken voeren om te zorgen dat zoveel mogelijk scholen alvast schooldiploma's gaan afgeven. Hij wil ook dat leerlingen in het praktijkonderwijs meer kansen krijgen om door te stromen naar het vmbo. In het schooljaar 2019/2020 start daarom op 30 scholen een pilot waarbij leerlingen uit het praktijkonderwijs lessen kunnen volgen op een vmbo-locatie. Zo worden zij in twee of drie jaar stapsgewijs voorbereid op het vmbo. Leerlingen die dit niveau aankunnen, stromen daarna door. Foto: Rijksoverheid.



Hoveniers gaan voor wintertijd

Uit een poll van Branchevereniging VHG blijkt dat groenvoorzieners en hoveniers de voorkeur geven aan een permanente wintertijd in plaats van een permanente zomertijd. 319 mensen brachten hun stem uit, waarvan een grote meerderheid van 74,9 procent aangaf een permanente wintertijd te prefereren. 25,1 procent heeft liever een permanente zomertijd. VHG gaat samen met andere brancheorganisaties binnen de koepelorganisatie VNO-NCW en MKB-Nederland bij de Europese Unie pleiten voor behoud van zomer- en wintertijd. Als dat niet mogelijk blijkt, zal VHG de uitslag van de poll volgen en de voorkeur voor een permanente wintertijd aanhouden, vooral omdat het dan tijdens reguliere werktijden nagenoeg niet donker zal zijn.

n kleurrijk 2019!



MAAIEN IS PASSÉ!

Laag-blijvend gras.

MowSaver®

Grass for less mowing
& fast establishment



- Minder afvoer van maaisel.
- Snel een dichte zode.
- Minder onkruid.

Erkend door:



Ideaal voor
robotmaaiers!



 **BARENBRUG**

www.barenbrug.nl/mowsaver

Gezocht: Werkvoorbereider/Calculator



Werkvoorbereider/Calculator: (Fulltime)

Wij zijn op zoek naar een gemotiveerde collega die projecten kan calculeren en voorbereiden. Op kantoor ben je de schakel tussen verkoop en uitvoering, een praktische instelling, representatief uiterlijk en flexibiliteit is daarbij een belangrijke eigenschap.

Taken binnen de functie zijn;

- opstellen van offertes
- maken van meer- en minderwerk calculaties
- onderhouden van contacten met (onder)aannemers, opdrachtgevers en uitvoering
- bewaken van budgetten
- planning maken en begeleiden
- bewaken van tijdige levering en aanwezigheid van materialen
- plannen, begeleiden en controleren van onderhoudsprojecten

Wij zoeken iemand met de volgende eigenschappen;

- praktisch, positief, nuchter ingesteld persoon met mbo+ werk- en denkniveau
- relevante praktijkervaring
- rijbewijs
- computervaardigheden (ervaring met Autocad en Groen Vision is een pré)
- persoonkenmerken: coördinator, communicatief vaardig, verbinder, ambassadeur, aanjager en verantwoordelijkheid durven nemen.

Wij bieden een uitdagende functie binnen een bedrijf op een schitterende plek in het groene hart met leuke collega's, mooie projecten en een salaris conform CAO met mogelijkheden om een bonus te verdienen.

RODENBURG®
tuinen

Haanwijk 17A, 3481 LH Harmelen
Tel: 0348-412466 Email: cees@rodenburgtuinen.nl
www.rodenburgtuinen.nl

OP 19 SEPTEMBER KUNT U ONS EEN BEZÖEK BRENGEN
TIJDENS DE NATIONALE DEMODAG HOVENIERS

BILLY GOAT

BLAD- EN GROFVUILZUIGERS

Duw of zelfrijdende modellen



KV 601

69 cm werkbreedte
Opvangzak met inzuigstelsysteem
SP: heeft 1 snelheid



QV 550 & 900

84 cm werkbreedte
Opvangzak met snelwissel systeem
SP: hydrostatisch traploos
regelbare snelheid

MV 650

69 cm werkbreedte
Opvangzak met
railsysteem
SP: 3 versnellingen



Lankhaar Techniek 

Telefoon (0416) 35 57 70 – info@lankhaartechniek.nl

www.lankhaartechniek.nl

Normenboek met tijd en kosten groen

Wageningen Environmental Research heeft een nieuw boek uitgebracht voor beheerders van openbaar groen in de stedelijke omgeving: het Normenboek Gemeentelijk Groen. Het bevat tijd- en kostennormen voor allerlei werkzaamheden in het groen. Dit kan variëren van het maaien van gazons met verschillende soorten machines tot het schoffelen onder diverse omstandigheden en het snoeien van bomen. Daarnaast zijn de kosten voor de werkzaamheden in euro's berekend, op basis van uurtarieven voor arbeid en machines en kosten van materialen, aldus de universiteit. Het boek is gemaakt voor beheerders van openbaar groen in de stedelijke omgeving, zoals gazons, bermen, plantenperken en struiken. De normen kunnen gebruikt worden door gemeenten, bijvoorbeeld om het werk te plannen en te begroten. Ook loonwerk- en hoveniersbedrijven, die veel werk in het groen uitvoeren, kunnen er hun voordeel mee doen.

Eurogarden neemt distributie Bahco op zich

Eurogarden sloot onlangs een deal met producent Bahco. Daarmee is het bedrijf distributeur voor de Benelux van twee compacte elektrische snoeischaars en een kleine kettingzaag op accu. 'Het is een beperkt, maar vrij uniek programma', meent productmanager Johan Teeuwen van Eurogarden. De elektrische snoeischaars Bahco BCL21 en Bahco BCL22 werden al eerder gepresenteerd, maar de distributierol in de Benelux wordt nu dus sinds kort ingevuld door Eurogarden. Ook de compacte BCL132-kettingzaag op accu wordt door Eurogarden gedistribueerd. De snoeischaars zijn in een set verkrijgbaar, dus met een opbergkoffer, lader en batterij. De kettingzaag wordt geleverd zonder lader en batterij en kan worden toegevoegd aan de set van de grootste snoeischaar, de BCL22. Bahco is wereldwijd groot geworden, maar vooral in Frankrijk, in de wijnteelt. De mechanisatie van de afgelopen tientallen jaren bood deze producent veel mogelijkheden toen ook de accutechniek om de hoek kwam kijken. Het gereedschap van het merk wordt momenteel gelanceerd bij de verscheidene dealers. Op de foto: de snoeischaar Bahco BCL21.

#TRENDING

Meest gelezen op vakbladdehovenier.nl



Compleet programma Tuinprofessionaldagen 2019 bekend

Het complete programma van de Tuinprofessionaldagen (9 en 10 januari 2019) is bekend, met dit jaar een extra vroege start.

Lees hier verder: www.vakbladdehovenier.nl/article/27697/tuinprofessionaldagen-2019



VHG laat specialisten speuren naar belastingvoordeel werkgevers

Te veel betalen aan de Belastingdienst staat op niemand's to-dolijst. Maar volgens een pilot van het VHG gebeurt het werkgevers ongemerkt toch regelmatig.

Lees hier verder: www.vakbladdehovenier.nl/article/27798/vhg-laet-specialisten-speuren-naar-belastingvoordeel-werkgevers



Masterclass Tuinhout tijdens Tuinprofessionaldagen

Dr. René Klaassen is auteur van het bekende Houtvadecum en werkzaam bij de Stichting Hout Research. Tijdens de Tuinprofessionaldagen, half januari, geeft hij een masterclass Tuinhout.

Lees hier verder: www.vakbladdehovenier.nl/article/27795/masterclass-tuinhout-tijdens-tuinprofessionaldagen



Van studentendienst naar professionele hovenier

'Schoffelstudent' is zijn naam ontgroeid door succesvol ondernemen

Ooit begonnen twee studenten met onkruid wieden met het gereedschap van hun ouders onder de koosnaam Schoffelstudent. Hun bedrijf groeide in zeven jaar tijd uit tot het ambitieuze, bruisende bedrijf van nu, met meer dan dertig man personeel. De oprichter Fred Vermeij denkt inmiddels na over een nieuwe bedrijfsnaam

Auteur: Santi Raats



6 min. leestijd

Schoffelen als student

In 2011 richtten Fred Vermeij en Martijn van Boven, destijds nog student, hun hoveniersbedrijf op. Van Boven is onlangs uit het bedrijf gestapt om een nieuwe uitdaging aan te gaan. Het ondernemen begon kleinschalig. Vermeij: 'Ik studeerde aan het mbo internationale handel en groothandel, want veel van mijn creativiteit kon ik kwijt in het ondernemerschap. Daarna heb ik aan de hogeschool commerciële economie gedaan. Voor de studie deed ik marketingonderzoek. Mijn toenmalige compagnon werkte al bij mensen in de tuin en vroeg of ik hem een boek over marktonderzoek kon lenen. Dat boek is er nooit van gekomen, maar we zijn wel gaan samenwerken. We begonnen met het gereedschap van onze ouders voor eenvoudige klussen, zoals het wieden van onkruid, en kochten met ons eerste geld beter gereedschap, zodat we ook grotere onderhoudsklussen konden doen. Daarna volgde een Hyundai Excel met aanhanger. We noemden ons bedrijf Schoffelstudent, want we wilden in de crisis een knipoog geven en betaalbaarheid uitstralen. We hebben daarna een logo ontworpen en T-shirts bedrukt. Daarna hebben we een website in de lucht gebracht en geadverteerd in een lokaal blad en op Facebook.'



De nieuwe bedrijfsnaam wordt waarschijnlijk Schoffelstudent & Hoveniers

Groei

Vooral het eerste jaar deden de twee veel zelf. Alles wat Vermeij nu weet, heeft hij door ervaring geleerd. Zo deden hij en Van Boven hun sortimentskennis op via Google en leerden ze van de hoveniers met wie ze samenwerkten. In het eerste jaar hadden ze zo'n dertig klanten. 'Daar waren we al heel blij mee. We realiseerden ons dat er vraag was naar ons concept. Op een gegeven moment hadden we zo veel werk dat we het niet meer aankonden naast onze studie. Gelukkig boden vrienden en anderen al gauw aan om voor ons te werken.'

Het eerste jaar keken Vermeij en Van Boven niet

naar winst. 'We waren gericht op meer klussen krijgen. De winst was beperkt. Daarvan hebben we geleerd dat omzet en groei leuk en aardig is, maar dat het erom gaat wat je onder de streep overhoudt. Daarop hebben we de stap gezet om de kostprijs goed door te rekenen en om over te gaan van zelf uitvoeren naar goed organiseren en laten uitvoeren.'

De werkzaamheden waren in het eerste jaar niet ingewikkeld: het betrof voornamelijk simpel tuinonderhoud. Na een paar jaar gingen Vermeij en Van Boven samenwerken met hoveniers. Inmiddels telt het bedrijf 30 medewerkers, waarvan het grootste deel bestaat uit parttime hulpkrachten en studenten. De hulpkrachten en studenten assisteren de hoveniers bij eenvoudige klussen, zoals het leeghalen van de tuin, kruien en verwijderen van beplanting. Na een jaar interne opleiding mogen de hulpkrachten en studenten zelfstandig werken. 'Per klus kijken we welke werkzaamheden moeten worden gedaan en wie we daar het beste op kunnen zetten. Veel projecten nemen we aan op basis van een totale aanneemsom.'

De garage is vervuld voor een bedrijfspand en de Hyundai Excel voor meerdere bedrijfswagens. 'Twee jaar geleden hebben we besloten om substantieel te investeren in samenwerkingen met hoveniers. Brede vakkennis is voor ons zeer belang-

rijk, op het gebied van onderhoud, aanleg en houtbouw zoals schuttingen, beschoeiing en pergola's. Ook nemen we hoveniers in opleiding aan.'

Verdienmodel

Het bedrijf opereert in het lagere en middensegment voor particulieren en op bedrijfsterreinen en is bij kleinschalige klussen concurrerend. De diensten variëren van onderhoud en aanleg tot houtbouw en boomverzorging. Per jaar steeg de omzet van het bedrijf zo'n 20 procent, vorig jaar zelfs 25 procent. 'Soms kan een klus worden uitgevoerd door hulpkrachten of studenten voor 26,50 euro per uur. Wanneer meer vakkennis vereist is, zetten we junior-hoveniers in voor 32,50 euro per uur. Dat zijn hoveniers die nog werkervaring opdoen. Voor het echte vakwerk, zoals aanlegklussen, bieden we volwaardige hoveniers aan voor 40 euro per uur.' Daarnaast blijft het bedrijf trouw aan zijn vroegere speerpunt: een steentje bijdragen aan een betere wereld door betaalbaarheid of vrijwilligerswerk. 'Elke maand doen we gratis tuinonderhoud voor mensen die het niet kunnen betalen en het zelf niet kunnen wegens omstandigheden. Ook planten we bomen terug voor de bomen die we kappen', aldus Vermeij.



Antoon Rijnbeek

handelskwekerij b.v.

Antoon Rijnbeek
handelskwekerij b.v.
Reijerskoop 283
2771 BL Boskoop

E info@antoonrijnbeek.nl
T 0172 213 823
F 0172 212 950
www.antoonrijnbeek.nl

Compleet goed geleverd



www.dcm-info.nl

DCM BODENAKTIVATOR

NPK 4-3-4 – 60 % OS – korrel

Unieke aanlegmeststof voor aanplant en inzaai

Wat doet DCM BODENAKTIVATOR?

- Zorgt voor inbreng van humus en voedingsstoffen
- Verbetert de structuur en het vochthoudend vermogen van de grond
- Verbetert de wortelontwikkeling bij aanplant of ingezaaide gazons of grasrollen
- Verbetert het microbiologisch leven in de bodem



DOWNLOAD NU
DCM APP VOOR DE
HOVENIER!

Geert van Kerkvoorde
Noord Nederland
06-126 71 236 • gvk@dcm-info.nl
Gerrit Klop
Midden Nederland
06-516 01 208 • gkl@dcm-info.nl

Jeffrey Jansen
Zuid Nederland
06-220 12 023 • jja@dcm-info.nl
Aldert Engelsman
West Nederland
06-236 89 287 • aen@dcm-info.nl

DCM Nederland B.V. • Valkenburgseweg 62a • 2223 KE Katwijk
tel: 071 401 88 44 • info@dcm-info.nl

HUMUS + NPK



Metten is weten!

Voor het beste resultaat start u voor de aanleg met een bodemanalyse. Haal een doosje bij uw dealer of vraag het aan via de app of website. Na ontvangst van de analyseresultaten krijgt u een passend advies van DCM.

Ik ben creatief, maar vaak afgeleid door prikkels zoals Messenger, e-mail, apps en mensen om me heen'

Helicopterview

Zowel het bedrijf als Vermeij focust zich nu op zijn eigen kracht. 'Dat is goede communicatie en een goede organisatie. We onderhouden intensief contact met de klant en zijn snel met onze offerte.

Ikzelf heb zo'n drieënhalf jaar tuinonderhoud gedaan en richt mij nu op mijn sterkste punten, namelijk ondernemen en managen, om de organisatie te verbeteren en te laten groeien. Ik kan prima dingen uit handen geven en geef snel verantwoordelijkheid aan mensen, maar probeer wel over de schouder mee te kijken door na afloop van het project te vragen hoe alles is gegaan. Ik ben wel resultaatgericht en trek de teugels wat strakker aan als ik zie dat er ruimte voor verbetering is. Ik meet de omzet, de winst en het aantal websitebezoeken en conversies, dus hoeveel aanvragen er uit de websitebezoeken voortvloeien.'

Meten is weten

Dat Vermeij resultaatgericht is, blijkt ook uit het feit dat hij de klanttevredenheid meet. 'We vragen direct na het uitvoeren van een werk om een cijfer. De klanten mogen dit vrijwillig geven op het moment dat zij tekenen voor het aantal werkuren. Daaraan kan ik zien of een klant tevreden was of

niet. Als een klant een lager cijfer geeft, moet de medewerker even terugkoppelen met de klant en evalueren wat beter kon. Ook vragen we de klant om een recensie achter te laten op het onafhankelijke reviewplatform Kiyoh.nl. Daarop staan inmiddels 216 reviews over ons. Ik ga wat dat betreft cijfermatig te werk, want meten maakt inzichtelijk waar je je voor inzet en wat je nog zo lang mogelijk met plezier wilt kunnen doen: werken in het groen. Meten doen wij ook omdat het een drijfveer is om leuke persoonlijke reacties te krijgen of om na te praten met een blijde klant.'

Naamsverandering

Inmiddels is Schoffelstudent zijn imago ontgroeid: 'We zijn nu een bedrijf dat professioneel hovenierswerk levert, in combinatie met betaalbare dienstverlening. Dat betekent dat we naast studenten-tarieven ook volwaardige tarieven hanteren voor het inkopen van professionele hoveniers. Want we willen betaalbaar blijven, maar ook serieus



DUURZAMER. BETROUWBAARDER.



PROLINE H800

Verzamel-maaier met liftstelsel

De ProLine H800 is een cirkelmaaier met lift- en opvangstelsel en is ontworpen voor maximale levensduur en minimale uitvaltijd. Het slimme ontwerp maakt de ProLine H800 perfect voor het trimmen van gras rond landschapselementen in stedelijk gebied en parken. Het hoog presterende maaisysteem levert goede kwaliteit en een mooi maaibeeld - cruciaal voor sportvelden en bedrijfsterreinen.

TORO[®]

GROENTECHNIEK

Jean Heybroek

www.jeanheybroek.com



Fred Vermeij

‘Het was even slikken toen mijn compagnon een andere kant op ging’

vakmanschap kunnen aanbieden. Onze dienstverlening is hierdoor verbeterd. Het vakmanschap dat wij inkopen is duurder; daar kunnen we niet onder gaan zitten met de prijs. Daarover zijn we heel transparant tegen onze klanten. Omdat we ons imago zijn ontgroeid, zoeken we een kleine retouche in onze bedrijfsnaam. Waarschijnlijk wordt het Schoffelstudent & Hoveniers. Omdat ons businessmodel is veranderd, moeten we scherp blijven om zo betaalbaar mogelijk te blijven. We houden ons bezig met slim plannen, bijvoorbeeld door zoveel mogelijk klanten tegelijkertijd te bedienen die bij elkaar in de buurt zitten, door materialen te hergebruiken en door vaak offertes te maken op basis van foto's. Klanten beschrijven wat ze gedaan willen hebben en wij maken dan aan de hand van

foto's van de klant en Google Street View-foto's een inschatting van de kosten. Soms kun je alleen een offerte maken door meteen langs te gaan bij de klant. En voor grotere klussen willen we vooraf foto's maken en gaan we pas inmeten nadat we de klus hebben aangenomen.'

Handboek werkethiek

Schoffelstudent steekt veel tijd en energie in duidelijkheid en goede dienstverlening voor de klant. Daarvoor bestaat er een klantenservice met twee voltijd- en twee deeltijdmedewerkers. 'We willen fulltime bereikbaar zijn, van 7 uur 's ochtends tot 5 uur 's avonds.' Er is zelfs geïnvesteerd in een duidelijke werkcultuur: een handboek voor medewerkers, dat in stappen beschrijft hoe zij projecten moeten aanpakken. 'Een hovenier gaat eerst langs om kennis te maken', legt Vermeij uit. 'Het boek beschrijft hoe je dan een praatje maakt. Dat lijkt logisch, maar is niet voor iedereen even makkelijk. Toch is dat praatje wel belangrijk voor de kwaliteit van het klantcontact. Ook is het belangrijk om na afloop feedback te vragen. Verder staan in het boek bepaalde standaarden, zoals hoelang je erover doet om een kuub aarde te kruien, of hoeveel kruiwagens er in een kuub passen.'

Tegenslag

Zakelijk is het Vermeij altijd voor de wind gegaan, maar zijn ex-compagnon Van Boven stapte recentelijk uit het bedrijf. 'Dat was wel even slikken. Ik

ging toen ook nadenken over wat ik belangrijk vind. Ik besloot om het bedrijf alleen voort te zetten. Ik vind het wel jammer dat we het niet meer samen kunnen doen. We hadden al een rechterhand in dienst voor het operationele deel: klanten aansturen, klantcontact en offertes maken. Ook is er een hovenier die voor ons de grotere projecten begeleidt en calculeert. Zij vangen veel op van het werk dat Martijn van Boven deed. Ook ik pak voorlopig extra werkzaamheden op. Over een paar maanden zien we de resultaten van deze herindeling. Misschien moeten we de werkzaamheden dan nog strakker inplannen.'

'Als ondernemer ben ik mezelf aan het trainen om snel beslissingen te maken. Ik weeg de dingen vaak lang af, omdat ik een totaalbeeld wil hebben voordat ik de knoop doorhak. Ik wil meer vertrouwen op het onderbuikgevoel. Ook probeer ik gefocust te werken. Ik ben wel creatief, maar ben vaak en snel afgeleid door prikkels zoals Messenger, e-mail, apps en mensen om me heen op het werk. Als ik iets voor elkaar wil krijgen, moet ik mezelf echt afschermen door mijn telefoon op de vliegtuigmodus te zetten en een paar uur of soms een hele dag in mijn agenda blokken.'

Toekomst

Vermeij blijft koers zetten naar verdere samenwerking met vakmensen en met andere bedrijven. Het is niet zijn droom om over vijf jaar veel meer personeel te hebben. 'Ik wil vooral het concept verder uitbouwen door samen te werken met andere bedrijven. Dat doen we al regionaal, maar gaan we ook landelijk doen. In rustige periodes zoals in de winter lenen we onze medewerkers uit aan andere bedrijven, alhoewel we in de winter ook geregeld grotere projecten aannemen.' 'We zetten sinds 2015 ook studenten in onder de naam Studentenkracht om andere bedrijven te versterken door extra handen te leveren. Dat doen we voornamelijk voor zakelijke klanten. We lenen ook studenten uit aan bedrijven op dit gebied. Onze focus ligt wel op ons sterkste punt: hovenierswerk. Daarnaast wil ik als bedrijf sterk blijven communiceren met de klant en studenten blijven inzetten. Voorlopig zijn de studenten nog volop in beeld! Zij zijn onze kracht.'



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/27429/van-studentendienst-naar-professionele-hovenier



Het keramiekmuseum in Leeuwarden werd deze zomer verfraaid door Tuinen met Gevoel

Buiter Beton brengt leven in de brouwerij

Uitgangspunten voor kwaliteit, service en prijs zijn gegoten in beton

De (her)inrichting van tuinen en openbare werken kan voor alle betrokken partijen een ingrijpend project zijn. Dan is het wel zo makkelijk dat je met slechts één partner van doen hebt, zeker wanneer het om de handling van stenen of betonnen elementen gaat.

Auteur: Guy Oldenkotte

In een tijd waarin informatie vrijelijk verkrijgbaar is zodat iedereen zich kan oriënteren en informeren, en waarin minimale kwaliteitseisen en standaarden nauwkeurig zijn vastgelegd voor vrijwel elk product, resten hoveniers en aannemers weinig opties om zich met producten of materialen te onderscheiden van de concurrentie. Wie zich wil profileren als specialist in het aanleggen van particuliere, zakelijke of openbare werken, moet zich vooral op de secundaire aspecten onderscheiden. Bij Buiter Beton is men zich daarvan bewust, vandaar dat ze die cruciale uitgangspunten let-

terlijk en figuurlijk in beton gieten. 'Vanuit onze drie vestigingen kunnen we overal in het land snel de gewenste producten leveren. Onze vertegenwoordigers bezoeken dagelijks onze klanten, om hen onze laatste producten te tonen en te horen welke verbeteringen er eventueel worden gewenst in het assortiment of de ondersteuning', stelt Pieter Dragt van Buiter Beton. Het bedrijf met de hoofdvestiging in Balkbrug richt zich met zijn pakket sierbestrating en tuinmaterialen vooral op hoveniers, aannemers en gemeenten. Zijn aanpak is even doeltreffend als simpel. 'Wij betrekken onze

producten bij alle grote fabrikanten in ons land en daarbuiten, en zorgen ervoor dat hun producten ook voor kleinere aannemers en hoveniers toegankelijk zijn.' Die kunnen dus profiteren van gunstigere prijzen, maar deze methode biedt de kleinere ondernemers nog een extra voordeel. 'Zo kunnen wij onze logistiek veel handiger en slimmer maken', stelt Harold Meijerink van Terras & Trends in Sneek. 'Ze leveren alles in één keer af. Dat kan zowel op locatie zijn als bij ons op de zaak.' Zo kan Meijerink efficiënt blijven werken.



5 min. leestijd

ACHTERGROND

#5 'Vanuit onze drie vestigingen kunnen we overal in het land snel de gewenste producten leveren'

Minder overhead

Meijerink ziet de winst vooral in de reductie van zijn overhead. 'Voor mij volstaat het nu om maar één persoon op kantoor te hebben.' Terras & Trends Sneek werkt samen met in totaal zo'n vijftien tot twintig leveranciers. 'Dat is enorm bewerkelijk. Dankzij de samenwerking met Buiten Beton hebben we nog maar met één partij te maken. Je weet van tevoren dat ze elke donderdag bij ons komen afleveren.' Voor Meijerink is het grootste voordeel dat hij totaal wordt ontzorgd. 'Bij klachten betalen ze direct uit of sturen ze een nieuwe levering, waarna ze zelf intern uitzoeken waar het probleem nu eigenlijk ligt. Ik hoef dus niet te wachten op die uitkomst voordat ik weet waar ik aan toe ben.' De gestroomlijnde aanpak scheelt hem ook in de kosten. 'Leveranciers brengen op elke vrachtwagenbeweging 10 procent vrachtkosten in rekening. Als je bij drie verschillende leveranciers voor 1.000 euro elk bestelt, betaal je dus 300 euro leveringskosten. Aangezien de marges krap zijn, zeker op bestrating, is alle winst mooi meegenomen.' John Laridon van Tuinen met Gevoel uit Leeuwarden ziet nog een ander voordeel. 'Drie jaar geleden hebben we

de binnentuin van boekhandel Van der Velde in Leeuwarden gedaan. Die was moeilijk te bereiken. We hebben dat met Buiten Beton besproken en ervoor gekozen om met kleinere vrachtwagens te leveren, zodat ze toch de locatie konden bereiken. Dat heeft ons veel tijd gescheeld.'

Voor elk wat wils

Het assortiment van Buiten Beton varieert van bestrating tot muur- en stapelementen, tuinhout en composiet en tuininrichtingscomponenten. 'Vrijwel alles kan worden bekeken of besteld via de website,' zegt Pieter Dragt van Buiten Beton. Een service waar aannemers en hoveniers nu al van kunnen profiteren, is het laten personaliseren van de Buiten Beton-catalogus. 'Daarmee kunnen klanten ons assortiment presenteren als ware het van henzelf.' Het is een van de redenen waarom Albert van der Smit van STS Tuinverzorging in Hoogeveen graag zaken met Buiten Beton doet. 'Ze hebben een breed assortiment,' zo is zijn observatie. 'Daarnaast zijn de kwaliteit en service goed en garanderen ze een snelle levering.' Van der Smit heeft vooral particulieren en bedrijven als klant. Juist om die doelgroep bij te staan, heeft Buiten Beton bij zijn hoofdvestiging in Balkbrug een siertuin met dertien verschillende ontwerpen. De hele tuin meet

5.000 m². 'Ik stuur regelmatig klanten naar die siertuin, om ideeën op te doen of om te zien wat er allemaal mogelijk en verkrijgbaar is.' Dankzij een speciale, unieke code kunnen zakelijke klanten letterlijk dag en nacht in de siertuin terecht. 'Buiten openingsuren hoeft men alleen vooraf contact met ons op te nemen, zodat wij een eenmalige toegangscode kunnen verstrekken,' zo licht Dragt de mogelijkheid toe. 'De dertien verschillende opties laten het grootste deel van ons assortiment zien en spelen in op nieuwe en bekende trends.'

Terras & Trends

Om de markt voor tuin- en groenprojecten nog verder open te breken, heeft Buiten Beton sinds enige tijd ook Terras & Trends in het pakket. 'Het is een inspiratiemerk, waarmee we met de dealers en de klanten samenwerken. Klanten kunnen inspiratie opdoen, terwijl de dealers nog meer voorop worden gezet,' stelt Dragt. Aan Terras & Trends zijn een aantal private labels gekoppeld. Partners krijgen toegang tot zo'n label door middel van bekende en bewezen kwaliteit, terwijl ze het mogen presenteren als hun eigen huismerk. Harold Meijerink zag de toegevoegde waarde van het concept. 'Wij zijn een zogenaamde soft-franchisenemer; we zijn vrij om te doen wat wij



Terras & Trends is een nieuwe lijn inrichtingselementen van hoge kwaliteit van Buiten Beton.

**Landscaper
Pro®**

MESTSTOFFEN
GRASZADEN
STROOIERS



GUN UZELF DIT
JAAR **EEN MOOI
KERSTKADO!**

Strooier bestellen? Vraag het uw dealer

WIJ WENSEN U **FIJNE FEESTDAGEN!**

www.landscaperpro.nl

AICL



Albert van der Smit



Pieter Dragt

willen. Daarbij kunnen we wel profiteren van de naamsbekendheid van het concept en de beschikbare marketingmaterialen.' Ook John Laridon van Tuinen met Gevoel in Leeuwarden heeft de Terras & Trends-lijn opgenomen in zijn pakket. 'Voor mij is het een groot voordeel dat ik maar één catalogus naar mijn klanten hoeft mee te nemen. Veel van



mijn klanten zijn in eerste instantie vooral geïnteresseerd in de bestratingsmogelijkheden, maar als ik ze de catalogus voorleg, zijn ze ook graag bereid om andere dingen te bespreken.' Voor Laridon is de kwaliteit van het product het uitgangspunt. 'Het is mooi en degelijk. Dat is voor mij het belangrijkste. Bovendien profiteer ik van het feit dat het merk steeds meer in het nieuws komt. Van die herkenbaarheid kan ik meeprofiteren.'

Laridon merkt dat zijn klanten vooral op zoek zijn naar duurzame, maar kwalitatieve oplossingen. 'Zeker particulieren willen 's avonds thuis ontspannen in de tuin kunnen zitten.' Het feit dat er nauwelijks schade of breuk is bij de producten die bij hem worden afgeleverd, is voor hem dan ook een belangrijk argument. 'Ik had de ervaring dat sommige fabrikanten hun betonnen producten te snel wilden uitleveren, maar als beton niet voldoende is uitgehard, kan het beschadigen. Dat is nu niet meer het geval.' Hij gaat zelfs zover te stellen dat hij altijd A-kwaliteit geleverd krijgt. 'In het verleden kreeg ik soms klachten over de meest eenvoudige betontegels als die door andere leveranciers geleverd werden, maar dat is nu verleden tijd.' Laridon ervaart dat voordeel ook zelf. 'Vorig jaar november hebben wij een mooi project opgeleverd bij het keramiekmuseum Prinsessehof in Leeuwarden. Tegenwoordig doen wij daar ook het onderhoud, maar tot dusver hebben we nog geen enkel herstelwerk hoeven te doen, ondanks het feit dat er 600 kuub vervuilde grond vervangen is, wat tot verzakkingen zou kunnen leiden. Alles ligt er nog net zo mooi bij als bij de oplevering.'

De Groene Sector Vakbeurs

Van 15 tot 17 januari 2019 zal Buiten Beton ook aanwezig zijn op de Groene Sector Vakbeurs in de

Evenementenhal in Hardenberg. 'Bezoekers kunnen daar een deel van ons assortiment zien, maar vooral ook onze verschillende specialisten spreken', stelt Pieter Dragt. Het deel van het assortiment dat Buiten Beton die dagen zal tonen, is beperkt als het wordt afgezet tegen het volledige assortiment dat ze kunnen bieden. Dat is dat te groot en te breed en de uitdaging om dat allemaal in de Evenementenhal te krijgen is te groot. Gelukkig is de hoofdvestiging in Balkbrug slechts 18 kilometer van Hardenberg verwijderd. 'Het fijne aan de Groene Sector Vakbeurs is dat deze alleen 's middags en 's avonds toegankelijk is. Bezoekers die het maximale uit hun dag willen halen, zijn welkom voor een bezoek vooraf aan onze hoofdvestiging en showtuin in Balkbrug. Je komt er praktisch langs wanneer je op de A28 de afslag naar Hardenberg neemt.'

De Groene Sector Vakbeurs in Hardenberg is zeer aantrekkelijk vanwege de brede variatie aan exposanten en de mogelijkheid om ter plekke iets te eten. Wilt u echter op uw gemak wat informatie inwinnen en genieten van een kop koffie, dan is het raadzaam om vooraf ook eens bij Buiten Beton in Balkbrug te kijken. Dan hoeft u de rest van de beurs alleen maar aan te grijpen om te bepalen met welke producten u hun tegels of inrichtingsmaterialen wilt combineren.



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/28144/buiten-beton-brengt-leven-in-de-brouwerij



Hovenier is het mooiste beroep ter wereld

Hij volgde ooit een opleiding tot automonteur, werkte jaren in de aanleg van gas- en waterleidingen en vond uiteindelijk via de avondopleiding hovenier (BOL) zijn echte werkbestemming. Inmiddels is Jan van de Kraats al achttien jaar eigenaar van hoveniersbedrijf v.d. Kraats in Scherpenzeel en werkt hij samen met vijf collega's dagelijks met plezier aan de aanleg en het onderhoud van kwaliteitstuinen, of zoals hij het zelf zegt: 'Groene tuinen met mooie materialen, in die volgorde.' In dit artikel leest u welke keuzes hij maakt in zijn bedrijfsvoering en hoe de software van INFOGROEN hem daarbij ondersteunt.

In de tijd dat Jan werkzaam was in de aanleg van gas- en waterleidingen, straatte hij in het weekend regelmatig tuinen van vrienden, kennissen en collega's. Hoewel het een leuke bijbaan was, vond Jan het diep in zijn hart jammer dat hij maar 'half werk' mocht leveren en het groene deel van de tuin links moest laten liggen. Jan: 'Toen begon het hoveniersbloed bij mij voor het eerst te kriebelen. Toen een van mijn weekendbazen vertelde dat zij een

avondopleiding tot hovenier volgde, dacht ik: dat wil ik ook! Zo gezegd, zo gedaan. Jan begon aan de BOL-opleiding tot hovenier en vond werk als leerling-hovenier. Nog voor het einde van zijn opleiding begon hij voor zichzelf. Jan: 'Ik wilde altijd al voor mezelf beginnen en vond in het groen het vakgebied waarin ik dat ook echt aandurfde. In die tijd heb ik veel contact gehad met een oom van mij, die gepensioneerd hovenier was. Zijn verhalen

en mijn eerste ervaringen als hovenier bevestigden voor mij dat ik de juiste keuze gemaakt had. Het is dankbaar werk: elke dag is anders, we mogen de mooiste dingen maken en klanten worden blij van ons. Hovenier is het mooiste beroep ter wereld.'

Aanstekelijk – uitbreiding team

Jans enthousiasme over het hoveniersvak was zo groot en aanstekelijk, dat zijn vrouw José na een

aantal jaren besloot om ook een hoveniersopleiding te gaan volgen. Zij koos voor de ontwerp kant van het vak, als aanvulling op de specialisatie van Jan: aanleg en onderhoud. Sinds die tijd ontwerpt José alle nieuwe 'v.d. Kraats-tuinen' en verzorgt zij de administratie van het bedrijf, terwijl Jan zich concentreert op de in- en verkoop, de klantcontacten en de aansturing van zijn inmiddels vier collega's in het veld. De slogan van het bedrijf laat geen twijfel bestaan over wat bestaande en potentiële particuliere en zakelijke klanten van dit team vakmensen mogen verwachten: 'Waar kwaliteit zijn plek kent.' Jan: 'Kwaliteit staat voor ons voor het invullen van de wensen van onze klanten met de best passende beplanting en kwaliteitsmaterialen. Dat betekent zeker niet dat we alleen uitvoeren wat klanten van ons vragen. In de ontwerp fase bijvoorbeeld laten we ook altijd alternatieven zien die in onze optiek goed bij de tuin passen, maar waar de klant zelf niet zo snel aan gedacht had. In ons

voorstel voor de beplanting en de materialen gaan we uit van duurzaamheid, oftewel een zo lang mogelijke levensduur.'

INFOGROEN begrijpt wat ik bedoel

Omdat in Jans optiek de kwaliteit van zijn bedrijf ook spreekt uit kloppende calculaties, goede offertes en een sluitende administratie, begon hij al vrij snel met het automatiseren van deze werkprocessen. Hij koos voor de software van INFOGROEN. Jan: 'Ik heb zelf geen verstand van ICT en ben afgegaan op referenties uit de markt. Daaruit kwam INFOGROEN als beste naar voren. Nu ik een aantal jaren met ze werk, kan ik dat bevestigen, temeer omdat onze contactpersoon hovenier is geweest en als geen ander begrijpt hoe ons werkproces in elkaar zit. Als ik hem vraag om "een knopje extra", snapt hij direct waar ik tegenaan loop en kan hij mij zo uitleggen hoe ik dat kan oplossen.'

Software die de processen ondersteunt

In 2017 stapte Jan over op EasyVision, de vernieuwde groene software van INFOGROEN – een stap waar hij geen spijt van heeft. Jan: 'Het is een gebruikersvriendelijk programma, dat eenmaal ingevoerde gegevens hergebruikt in het hele werkproces. Ik kan er bij wijze van spreken met één druk op de knop alle lijsten en overzichten uit halen die ik nodig heb. Dat bespaart tijd.' Jan maakt in EasyVision zijn calculaties, offertes en inkoopopdrachten, maar ook werkinstructies voor zijn collega's. Jan: 'Wat ik ook prettig vind, is dat de offertes uit EasyVision er goed uitzien; daar kunnen we mee voor de dag komen bij klanten.' In EasyVision zitten ook functionaliteiten waar Jan nog geen gebruik van maakt, vertelt hij. Het programma kan bijvoorbeeld gekoppeld worden aan het ontwerp-programma HelixCAD en uitgebreid worden met een module om op locatie uren te registreren. Jan: 'Dat we dat nog niet doen, heeft alles met mijzelf te maken. Als je het maximale uit automatisering wilt halen, moet je er zelf tijd en energie in willen steken. En die wil ontbreekt bij mij, mede omdat ik al heel blij ben met wat ik er nu mee kan.'

Uitbreidingsplannen

Wellicht gaat Jan daar in de toekomst nog anders tegenaan kijken. Vooralsnog ligt zijn focus vooral op de werving van twee nieuwe collega's. Jan: 'Ik zie nog genoeg kansen in de markt; we kunnen meer opdrachten binnenhalen dan we nu doen. Ik wil ons team daarom graag uitbreiden met twee nieuwe hoveniers, maar dat is in de huidige markt nog niet zo eenvoudig. We zoeken ze zeker niet alleen binnen onze branche en de groene opleidingen, maar ook daarbuiten. José – die uit de horeca komt – en ik zijn immers het levende bewijs dat je als "zij-instromer" heel gelukkig kunt worden in het groen', besluit Jan met een lach.



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/28145/hovenier-is-het-mooiste-beroep-ter-wereld





Extra levensvreugde dankzij kleine aanpassingen in de tuin

Toegankelijkheid en onderhoudsvriendelijkheid tuin cruciaal voor senioren om thuis te blijven

Ouderen die in hun eigen huis willen blijven wonen, lopen nogal eens tegen praktische obstakels aan. Zo hebben slaap- en badkamer soms aanpassingen nodig om te zorgen dat ze ongehinderd in hun eigen omgeving van de oude dag kunnen blijven genieten. Ook de tuin kan voor problemen zorgen; het tuinonderhoud kan zelfs de *trigger* zijn om op latere leeftijd toch nog te verhuizen. Vaak is dit echter onnodig. Enkele simpele aanpassingen in de tuin kunnen wonderen verrichten.

Auteur: Guus van Rijswijk

(Reuvers Buro voor Groene Ruimtes)



(Reuvers Buro voor Groene Ruimtes)

We worden steeds ouder. De levensverwachting is tussen 2000 en 2015 met vijf jaar toegenomen. Dat is de snelste groei sinds de jaren zestig, meldde de Wereldgezondheidsorganisatie (WHO) onlangs. Experts melden dat het aantal ouderen van 75 jaar en ouder dat alleen woont, snel stijgt en na 2050 zal zijn opgelopen tot zo'n 1,3 miljoen. Het kabinet wil deze senioren – mede met het oog op de druk op het personeel van verpleeghuizen – het liefst zo lang mogelijk zelfstandig thuis laten wonen. Dat is niet altijd eenvoudig; het pijnlijke van ouder worden is dat je nu eenmaal steeds minder kunt. Huis en tuin zijn ineens niet meer zoals vroeger: onhandig soms, omdat drempels, verdiepingen of een schuin aflopend paadje obstakels kunnen worden. Ook het onderhoud van de tuin kan een rol gaan spelen.

Bewegingsvrijheid

Dick de Jong van Dick de Jong Hoveniers werkt regelmatig voor senioren. 'Het ging in het verleden vaak om klanten die overwogen te verhuizen omdat hun tuin te bewerkelijk werd. Jammer, want in een appartement misten ze toch de vrijheid. En achteraf gezien blijkt de aanschaf van nieuwe gordijnen vaak even duur als enig grondig tuinonderhoud.' De Jong merkt dat ouderen vaak vooral tegen het tuinonderhoud opzien. 'Het kan hen dwingen te verhuizen, terwijl ze liever in de eigen omgeving blijven wonen met hun vertrouwde burens en de familie in de buurt.'

Volgens De Jong kan een tuin al met een paar simpele aanpassingen heel wat minder onderhoudsintensief worden gemaakt voor senioren. 'Ze willen vaak mensen uit hun eigen leeftijdsgroep blijven

ontvangen en hun kleinkinderen over de vloer krijgen. Door bijvoorbeeld een zitje of een chillhoek te maken, kom je aan die wens tegemoet. Dat is veel aansprekender. Slechts weinig mensen op hoge leeftijd willen naar een appartementencomplex om daar alleen op het balkon te kunnen zitten. Dat is toch minder gezellig.'

De tuin kan met het stijgen der jaren zelfs fungeren als de bottleneck waardoor een oudere bewoner zich gedwongen voelt te verhuizen. Dat is volgens De Jong in veel gevallen niet nodig. 'Vaak is de tuin een heet hangijzer voor ouderen. Vooral de beleving en bewegingsvrijheid zijn voor hen erg belangrijk. Je kunt erover nadenken om bijvoorbeeld de klinkers weg te halen, waardoor het loopoppervlak minder glad wordt. Ook kan een hovenier ervoor zorgen dat de grond minder schuin afloopt.'



(Buro voor Groene Ruimtes)

Fleurigheid en beleving

Anne Elverdink van Elverdink Hoveniers herkent het verlangen van senioren om in hun woning te blijven wonen. Met name beplanting is belangrijk voor deze groep, aldus Elverdink. 'Dan gaat het om vierkante meters kleur; alleen tegels werkt niet meer. Sommigen willen onderhoudsarm met een verhouding van 30 à 35 procent groen en de rest verharding. Jaren geleden was de verhouding eerder 80 à 90 procent verharding en 10 tot 20 procent groen. Maar dat strakke en steriele willen ze niet meer. Daarmee bedoel ik ook dat er in de winter niet gesnoeid wordt. Het moet fleurig zijn en er moet wat te beleven zijn. Denk daarbij aan een bijtje, een vogeltje, een egel of muisje dat er te zien is.'

De hang naar fleurigheid en beleving vertaalt zich ook in meer bloei en hippe boeketten, stelt de hovenier. 'Ook in diversiteit, met verschillende groepen vaste planten door elkaar heen, dus bloembollen met wat siergrasjes. Ook bloei en beplanting in borders is populair, liefst onderhoudsarm. Denk daarbij aan siergrassen, rozen, heesters, buxus, *pennisetum*, en liefst bloemen die het hele jaar rond in bloei staan.'

Elverdink werkt nauw samen met ontwerpbureau Reuvers, dat tuinen ontwerpt voor hoveniers, particulieren, overheden en zorginstellingen. Volgens Wilfried Reuvers van het Buro voor Groene Ruimtes speelt het langer thuis wonen dankzij enkele tuinaanpassingen momenteel enorm onder senioren. 'Alhoewel beleidsmakers er nu weer op terug komen, want bij sommige mensen gaat dat gewoon echt niet meer.' Hij noemt de seniorensector voor hoveniers een goede markt. Reuvers: 'Ze hebben voldoende kapitaal en vaak ook levensbestendigheid om hun tuin aan te passen en daarin te investeren.' In de particuliere markt die hij bedient, komt tachtig procent van zijn omzet voor rekening van zestigplussers, vertelt hij. 'Hoveniers kunnen daar goed op inspelen met service en onderhoudscontractjes. Het is een prettige doelgroep. Ze zijn niet veeleisend en je hoeft ze meestal niet eerst zes offertes voor te leggen. Ze zijn dankbaar; ik heb er goede ervaringen mee. Jongeren zijn vaak toch wat wispelturiger. En daarnaast: er zijn weinig mensen die bij een starterswoning in een nieuwbouwwijk een uitgebreide tuin laten aanleggen.'

Dementie

Ook Lensen hoveniers in Oosterbeek heeft veel ouderen als klant, vertelt compagnon Ger van Dijk. 'We merken dat veel ouderen en senioren

DE GROENE WERKPAARDEN

DE TOEKOMST IS ELEKTRISCH

KOM NU GRATIS
PROEFRIJDEN!



- Trendsetter in 100% elektrisch aangedreven werk- en voertuigen
- Subsidiemogelijkheden en géén wegenbelasting, BPM en bijtelling
- Standaard geleverd op kenteken, maar ook verkrijgbaar op landbouwkenteken
- 4x4 aandrijving
- Snelheid ca. 60 km/u en een actieradius van ca. 80 kilometer

LEFFERT



www.frisianmotors.nl



thuis willen blijven wonen en zaken in en rond het huis uitbesteden. Met een hovenier voor de tuin en een huishoudelijke hulp kun je dan een heel eind komen. Als het gaat om het bijhouden van een tuin kun je met kleine inspanningen mensen ontzorgen.' Lensen doet veel hovenierswerk voor ouderen, zoals hagen knippen, grasmaaien en onkruid verwijderen. 'Alles waar een beetje kracht voor nodig is, nemen wij hen uit handen. Dat geldt ook voor dementerenden. Dementie is een sluipend proces; op een gegeven moment gaat het niet meer. Door de tuin goed bij te houden, kun je als hovenier voor deze mensen de mogelijkheid om thuis te blijven wonen nog een paar jaar rekken. In zo'n geval hebben wij wat meer contact met zonen en dochters; facturen en e-mailverkeer lopen dan via hen.'

Lensen ziet de afgelopen vijf jaar een toenemende trend bij senioren om thuis te willen blijven wonen. Ook hij ziet een tendens naar meer 'beleving': 'Tuinen gaan vaak wat meer verwilderen en krijgen doorgaans een iets ruigere uitstraling. Een paar keer per jaar voeren we de wat zwaardere klussen uit. Het ziet er wat minder strak uit, veel ouderen hebben daar vrede mee. Sommigen zijn heel hulp-behoevend. Er zijn gradaties in wat we uitvoeren. Er zijn senioren die het zelf blijven doen, er zijn oudere klanten die we twee keer per jaar bezoeken en bij sommige ouderen komen we elke maand over de vloer. Het is een leuke doelgroep; ze zijn altijd enthousiast.'

Grondige aanpassingen

Eén van de klanten van Dick de Jong Hoveniers is Henk Westerhof. Hij schakelde het hoveniers-bedrijf enkele jaren geleden in voor zijn moeder, die rond de negentig jaar oud was en alleen woonde. Westerhof: 'Mijn moeder woonde in de wijk Lombardije in Rotterdam-Zuid en had een tuin voor en een tuin achter het huis. In die wijk zakte de grond heel erg, waardoor het huis een stuk hoger was komen te liggen dan het publieke trottoir. Toen mijn vader nog leefde, had hij in de voortuin terrassen gemaakt, waardoor je rustig naar beneden kon stappen.' Nadat zijn moeder ten val was gekomen, had ze een rollator nodig. 'Het lukte haar niet meer om met een rollator de voortuin in te lopen. Het terras liep stapsgewijs naar beneden. Vanwege de afstapjes kon ze de voortuin niet meer doorkruisen.'

Vervolgens schakelde hij Dick de Jong in, die een plateaukje met een gekromd pad met enkele leuningen aanlegde. 'Toen kon mijn moeder weer met haar rollator van de voordeur naar beneden om



Verhoogde waterelementen (Reuvers Buro voor Groene Ruimtes)

de straat te bereiken. Daarna heeft hij ook de tuin aangepast, want mijn moeder kon daar op haar leeftijd niet veel meer aan doen.' Allereerst werden de borders links en rechts van het loophek aangepast, vertelt hij. 'Daar werden meer bloeiende struiken in geplaatst. Eerst veranderde de tuin in een bescheiden rotstuintje, dat alleen in het voorjaar bloeide.' Nadat zijn moeder was gevallen, moest de hele tuin grondig worden aangepast. 'Er kwamen nieuwe heesters, hortensia's met een vrij lange bloem en uitgebloeide bloemhoofden. Ook werd er een kurkboompje geplaatst en enkele wind-groene coniferen, wat mooie herfstbloei geeft en bloei die langer aanhoudt. Het was all year round, prettig om naar te kijken.'

Boompalen als leuningen

Zijn moeder wilde – ook na haar val – absoluut niet verhuizen, vertelt Westerhof. 'Ze wilde echt zelfstandig blijven wonen. Een verzorgings- of bejaardentehuis vond ze geen optie. Ze wenste uit dit huis gedragen te worden.' In de loop der jaren was alles in huis aangepast om er te kunnen blijven wonen, vertelt hij. 'Op een flatje zou het niet goed zijn gegaan met haar. Met hulp van de thuiszorg en enkele aanpassingen zoals een traplift naar boven, een stoeltje in de douche en een wc met handgrip, kon ze thuis blijven wonen.' Ook de tuin werd zodanig aangepast, dat zijn moeder, ondanks de hoogteverschillen, de tuin probleemloos kon doorkruisen én ervan kon genieten. 'Ik heb met



Verhoogde onderhoudsvriendelijke borders (Reuvers Buro voor groene Ruimtes)



Cub Cadet



Kom tijdens de Groene Sector Vakbeurs naar onze stand (537) en laat u overtuigen door onze sterke merken!



Dick de Jong besproken welke mogelijkheden er waren om de tuin aan te passen, zodat zij naar buiten kan. Hij had vervolgens het tuinidee om halve boompalen doormidden te zagen om deze als leuningen te gebruiken.'

'Vooral de beleving en bewegingsvrijheid zijn voor ouderen erg belangrijk'

Zijn moeder kon weer ouderwets van haar tuin genieten, vertelt hij. 'Het was heel netjes opgelost met die leuning. Ook de thuishulp vond het erg fraai. Zelfs de buurtvereniging reageerde positief en liet weten hoe mooi het was geworden. Iedereen die langs liep, complimenteerde haar met haar tuin. Ook vanuit de keuken gaf het een prettige aanblik.' Als zijn moeder wat langer was blijven leven, was de achtertuin ook aangepakt, vertelt hij. 'De tuin was alles voor haar. Ze haalde er elke dag haar levensvreugde uit.' Uiteindelijk ging het met zijn moeder toch bergafwaarts en moest ze in een zorghotel worden opgenomen. 'Nadat ze was gevallen, had ze een flinke wond, maar de



(Buro voor Groene Ruimtes)

fysio hielp haar op de been. Dankzij de fysio en de mogelijkheid om met de rollator het huis in en uit te kunnen, bleef zij mobiel. Later lukte dit ook met een rolstoel.'

Inmiddels is de moeder van Henk Westerhof overleden. Westerhof is blij dat zijn moeder tot op hoge leeftijd in haar eigen huis heeft kunnen blijven wonen, mede dankzij de aanpassingen in haar tuin. 'In de voortuin onder het keukenraam stond een bankje, waar ze weleens zat. Dan kon ze nog

dichter bij de tuin zijn. Ze genoot dan erg van het visuele aspect. Ze zei vaak: "Wat ben ik blij dat ik dát heb laten doen."'



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/27821/extra-levensvreugde-dankzij-kleine-aanpassingen-in-de-tuin

'Zorg voor beleving en begaanbaarheid in seniorentuin'

Wilfried Reuvers heeft de volgende praktische tips voor een seniorentuin: 'Zorg ervoor dat de tuin begaanbaar blijft door brede paden aan te leggen, zodat een oudere er met de rollator doorheen kan. Verhoogde bakken, geen afstapjes, de putjes op de juiste plaats leggen en drempels weghalen. Denk ook aan het voegen van stenen en klinkers en de inzet van een robotmaaier. Maar houd ook de beleving in de gaten: door bijvoorbeeld een waterpartij te verhogen, is het mogelijk om zittend op een stoel in het water te kijken. Vaak hebben ouderen wat met vogels. Een boompje waar ze iets in kunnen hangen, maakt een tuin direct een stuk aantrekkelijker.'



De tuin van mevrouw Westerhof (Dick de Jong Hoveniers)



De degelijkste FrontMount-maaier heeft een nieuw broertje

Grasshopper 526V-52 is een lichtere maaier voor alledaags gebruik

Ze staan niet bekend om het flitsende uiterlijk, de maaiers van Grasshopper. Maar eenieder die zich in twijfel laat brengen door de kleur van de maaiers komt bedrogen uit. De filosofie van het merk uit de Verenigde Staten is dat datgene wat goed werkt niet onnodig aangepast moet worden. De maaiers zijn eenvoudig gebouwd en zijn heel degelijk, waardoor ze lang meegaan. En dus zijn er geen plannen om de herkenbare kleuren te vervangen. Dat geldt ook voor de nieuwe 500V-serie FrontMount-maaier.

Auteur: Linde Kruese

Bij importeur Lozeman Tuinmachines in Elst is de eerste Grasshopper 526V-52 al binnen. Lozeman importeert alle maaiers van Grasshopper naar de Benelux en Duitsland. Dat vertelt Bob Heezen, vertegenwoordiger bij Lozeman. 'Ook dit model importeren we naar de Benelux, en sinds een maand ook naar Duitsland. Er zijn al twintig 526V-52-maaiers besteld door dealers van ons, waarvan er dertien in Nederland zijn verkocht en zeven in het buitenland. De maaier wordt goed ontvangen in de markt. Dat komt door de prijs en kwaliteit. Het is een instapmodel en daarmee de voordeligste frontmaaier in het assortiment.' De Grasshopper 526V-52 zal voor de eindgebruiker 10.750 euro gaan kosten, inclusief btw.

Met één druk op de knop

Andere series FrontMount-maaiers van Grasshopper zijn de 600-serie, de 700-serie en de 900-serie. De maaiers gaan tot 30 pk. Er kunnen verschillende werktuigen op gezet worden, in 80 procent van de gevallen een maaier. Heezen: 'Het verschil met de nieuwe maaier is dat deze standaard compleet met maaidek wordt geleverd. Daarnaast heeft de nieuwe uitvoering ook een gelast maaidek met grote maaipotten, die gemonteerd zijn op dikke platen van bijna een centimeter dik.' Het dek met aambeeldrand en versterkte voorrand is bestand tegen alles waar hij bij commercieel maaierwerk tegenaan loopt. De maaier haalt maaisnelheden tot 12,9 km/u en maait 1,53 ha/u

met een maaibreedte van 132 cm. Tot de opties behoren onder andere een grasopvangsysteem, mulchpakket, messensysteem en led-werkverlichting. Uniek is dat men zelf onderhoud kan plegen onder het maaidek. Met één druk op de knop kan de maaier overleidend worden gezet. Hierdoor wordt het heel makkelijk om de maaier schoon te maken en te onderhouden.' Het is mogelijk om een demo aan te vragen bij de Grasshopper-dealers.

Extra lange garantie

Veel onderhoud heeft de maaier niet nodig. De hydrauliekolie hoeft pas na 300 werkuren vervangen te worden. De machines van Grasshopper hebben lage onderhoudsintervallen. Dat komt

DE VOLGENDE GRASSHOPPER-DEALERS HEBBEN DE 526V-52 OP VOORRAAD:

A.J. van Zijtveld in Mijdrecht
E. Arensman Machines in Oude-Tonge
Gebr. Weststrate Nieuwkerk in Nieuwkerk
Lakman Tuinmachines in Dronten
M. van Dijk Tuin- & Parkmachines in Rucphen
Kuperus Oudehorne in Oudehorne
R. Grooten in Ter Apel
De Nood Mechanisatie in Middelburg
L.M.B. Hoogendoorn in Houten
CatsburgRuiter in Voorthuizen
Merks Tuinmachines in Lieshout

OVERIGE GRASSHOPPER-DEALERS:

Fa. Keizers in Haaksbergen
Z. van der Lingen in Monnickendam
L.M.B. Cees Rijkhoff in Wormerveer
Almat in Laren (Gelderland)
Paus Agroservice in Weerselo
W.H. Bod in Beek (gemeente Montferland)
Mechanisatiebedrijf Bijker in Nijveen
Kools LMB Alphen in Alphen (Noord-Brabant)
A.C.A. de Jong in Stolwijk
LMB den Engelsman in Sint-Maartensdijk
Dijkstra Mechanisatie in Sondel
Groen Mechanisatie Friesland in Jirsum
Doekele Terpstra Tuin- en parkmachines in Allingawier
Mechanisatiebedrijf Bijker in Nijveen
Mols Tuinmachines in Wessem



onder andere door het kleine aantal smeerpunten. De motor is ingekocht bij motorfabrikant Briggs & Stratton, dus daar is standaard-onderhoud voor nodig, maar de fabrikant biedt gebruikers van een Grasshopper-maaier een extra voordeel. 'Exclusief op motoren in Grasshopper-maaiers geeft Briggs & Stratton een garantie van drie jaar in plaats van twee jaar. Tevens geldt voor het gehele Grasshopper-programma een garantieregeling van twee jaar voor professionele gebruikers en vier jaar voor particuliere gebruikers, bij maximaal 800 draaiuren gedurende die periode.'

Verskillende beroepsgroepen

Grasshopper staat bekend om zijn comfort, onder andere door de luxe zitting. Als grondlegger van het zeroturn-principe steekt Grasshopper veel tijd, energie en geld in het besturingssysteem. De besturing werkt heel fijntjes, wat te danken is

aan het vele testen. De Grasshopper 526V-52 is breed inzetbaar, wat hem interessant maakt voor verschillende beroepsgroepen. Heezen: 'De maaier is geschikt voor hoveniers omdat hij onderhoudsvriendelijk is en een lange levensduur heeft. Het is niet de goedkoopste machine, maar hij is wel heel degelijk. Voor groenbeheerders is de 526V-52 inzetbaar voor het maaierwerk waar de grotere machine niet bij kan. Zelfs door particulieren is hij te gebruiken. Het is een zwaar gebouwde machine, maar door de prijs ook zeker voor hen interessant.'



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/27364/de-dege-lijkste-frontmount-maaier-heeft-een-nieuw-broertje



Verkeerde veltechniek bij hellende bomen veroorzaakt ongelukken

Steken en terugzagen voorkomt opscheurende bomen

Het Duitse SVLFG (Sozialversicherung für Landwirtschaft, Forsten und Gartenbau) registreert verschillende ernstige ongelukken per jaar bij het onjuist kappen van hellende bomen. Dat zijn bomen die al schuin in de valrichting hangen. Hierbij worden vaak niet de juiste voorzorgsmaatregelen genomen. Opscheurende bomen kunnen gevaarlijke ongelukken tot gevolg hebben. Wouter Schulp van IPC Groene Ruimte legt uit hoe deze ongelukken ontstaan en, belangrijker nog, hoe deze ongelukken voorkomen kunnen worden.

Auteur: Wouter Schulp

Tijdens het vellen scheuren de boomstammen plotseling meerdere meters van onder naar boven op en verwonden daarbij de medewerker met de kettingzaag. Dit ongeluk lijkt op het eerste gezicht verrassend: de boom hangt immers al in de gewenste richting. Hierdoor is moeizaam wiggen of lieren niet nodig. De oorzaak van dergelijke ongelukken is bijna altijd de verkeerde houtkap-techniek.

Grondige boombeoordeling

Met de 'steken en terugzagen-techniek' is het risico op opscheuren klein. Een boom kan bijvoorbeeld gaan hellen door zijn plek aan de rand van het bos of doordat hij enigszins schuin is gaan staan vanwege een storm.

Zoals bij iedere velling is een grondige boombeoordeling een voorwaarde om veilig te kunnen werken. Wanneer daar uitkomt dat de boom niet

recht staat en naar de velrichting hangt, weet je dat de basisveltechniek gevaarlijk kan zijn en niet volstaat. Bij een dergelijke boom is de 'steken en terugzagen-techniek' de enige veltechniek die veilig is en toegepast moet worden.

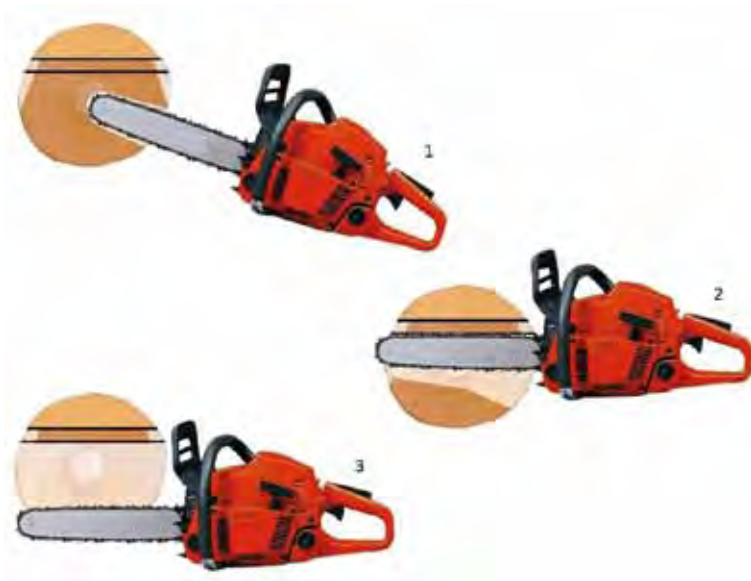
Bepaal zelf het moment waarop de boom valt

Bij een boom die in de velrichting hangt, bevindt zich veel spanning in de stam. De richting waarin



2 min. leestijd

ACHTERGROND



Na het maken van de valkerf en het zetten van de spitsneden wordt de zaag achter de breuklijst in de stam gestoken. Als laatste wordt het laatste stuk hout aan de achterzijde (de halteband) doorgezaagd.

'Basisveltechniek toepassen op hellende bomen is gevaarlijk'

de boom hangt, bepaalt dat er aan die zijde hout in elkaar wordt gedrukt door het gewicht van de boom. Aan de achterzijde van de boom wordt het hout uit elkaar getrokken. Als de basisveltechniek wordt toegepast (waarbij de velsnede van achteren naar voren wordt gemaakt), ontstaat er in één keer veel spanning, waardoor de boom kan opscheuren. Bij 'steken en terugzagen' wordt het hout aan de achterzijde pas als laatste doorgezaagd, waardoor de spanning als het ware uit het hout wordt gehaald.

Als eerst wordt de valkerf gemaakt. Als er gewaar-schuwd is, steekt men de zaag achter de breuklijst in de boom. Hierbij is het belangrijk dat de punt van de geleider niet in of door de breuklijst wordt gestoken. Het laatste stukje hout aan de achterkant van de stam, ook wel 'halteband' genoemd, wordt zo snel mogelijk van achteren doorgezaagd. De veller gaat snel naar een veilige plek en blijft naar de boom kijken totdat deze veilig op de grond ligt. Belangrijk hierbij is dat er nog loshangende takken of stukken dood hout naar beneden kunnen komen.



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/27445/verkeer-de-veltechniek-bij-hellende-bomen-veroorzaakt-ongelukken





De wielaangedreven onkruidborstelmachine TW50X

Onkruidborstelmachine met wielaandrijving speciaal voor hellend vlak

Tielbürger breidt assortiment onkruidborstelmachines uit met het wielaangedreven model TW50X

#1 Met de introductie van de wielaangedreven variant TW50X komt het Tielbürger-assortiment onkruidborstelmachines op zeven modellen. Met het nieuwe model richt de Tielbürger-importeur voor de Benelux, D.B. van der Horst, zich op professionele gebruikers. De TW50X is het zusje van de al langer bestaande TW50S. 'Dit is de meest verkochte machine voor professioneel gebruik van Tielbürger.' De draaiende borstels, met een werkbreedte van 0,5 meter, zorgen bij deze niet-wielaangedreven versie tevens voor de voortbeweging. Donat van der Horst: 'Op vlakke terreinen werkt dit prima. Op hellende oppervlakken kun je er ook wel mee werken, maar met wielaandrijving gaat dit een stuk gemakkelijker.'

Auteur: Bart Mullink



3 min. leestijd

ACHTERGROND

Zowel de TW50S als de TW50X is professioneel, duurzaam en qua bedieningsgemak comfortabel, onderstreept hij. 'De machines zijn vaak de hele dag in gebruik, van de ochtend tot de avond. Dan is bedieningscomfort heel belangrijk.' De TW50X heeft drie versnellingen vooruit en één versnelling achteruit. 'Nederland heeft een paar heuvelachtige regio's, maar in een groot deel van het land is slechts af en toe sprake van – meestal kunstmatige – hoogteverschillen in de bestrating, waarvoor de wielaandrijving uiteraard van pas kan komen.' Met zijn onkruidborstelmachines heeft Tielbürger in de twee jaar die zijn verstreken sinds de introductie een sterke positie opgebouwd onder hoveniers. Afnemers zijn ook gemeenten en allerlei soorten bedrijven, bijvoorbeeld in de groenvoorziening.

Voor op vlak terrein werkt voortbeweging door borstels prima'

De hoveniersbranche is al langer vertrouwd met het merk, dat is gespecialiseerd in praktisch en handzaam materieel voor de sector. Materieel dat, samen met het overige gereedschap, mee kan met een bestelbus, pick-up of aanhanger. 'Met onkruidborstelaars is Tielbürger pas relatief laat op de markt gekomen. Het merk staat voor Duitse degelijkheid en wil die garanderen. Tielbürger



Vegen met de TK 38 Pro

heeft eerst goed gekeken naar de problemen met zulke machines bij de concurrentie en die vervolgens in het eigen ontwerp opgelost', verklaart Van der Horst.

Vakhandel

Tevreden stelt hij vast dat de machines in de circa twee jaar dat ze nu op de markt zijn hun weg naar de gebruikers hebben gevonden. 'Terwijl we er nog bijna geen reclame voor hebben gemaakt.' Klanten waren al bekend met het merk door de andere machines van Tielbürger; ze vertrouwen erop dat ze met dit merk kwaliteit krijgen, zo verklaart de importeur. 'Bovendien wordt er alleen geleverd via de vakhandel, die het A-merk Tielbürger graag aan klanten adviseert. Daar weet men ook: een goed merk is het halve werk.'

Bij het werk van elke onkruidborstelaar hoort een veger, die het losgeborstelde onkruid opveegt.

Dit kan een bezem zijn of een veegmachine. Voor de grote oppervlakken die op één dag met de borstelmachines kunnen worden bestreken, ligt een machine volgens Van der Horst voor de hand. 'Daarmee kun je in één werkgang achter de borstelaar aan rijden en het onkruid meteen opvegen.'

Als geschikt koppel noemt hij de borstelmachine TW50S/TW50X en de veegmachine TK38 professional. 'De TK38 professional heeft, net als de TW50X, drie versnellingen vooruit en één achteruit. Die kan met zijn borsteldiameter van 35 centimeter veel werk verzetten.' Van de twee machines samen heb je een groot deel van het jaar plezier, schetst de importeur. 'Onkruid borstelen kun je zomer en winter doen, als het maar droog is. Als het weer ongeschikt is om onkruid aan te pakken, staat de borstelmachine noodgedwongen stil, maar de veegmachine niet. Die is voor verschillende taken inzetbaar: voor alles dat geveegd moet worden,



Donat van der Horst zelf achter de veger



SCHELLEVIS: AL 80 JAAR VERSTAND VAN TEGELS

Nieuwe productiemethoden en technologieën hebben hun intrede gedaan in het productieproces. Maar nog altijd is de fabricage van tegels een ambacht. Eén dat Schellevis al driekwart eeuw in de vingers heeft. Met veel gevoel voor vakmanschap maken we van elke tegel een kunstwerk. Esthetisch en functioneel. Tijdloos en exclusief. De kwaliteitscontrole gaat ver. Iedere tegel wordt streng gecontroleerd. De combinatie van milieuvriendelijk productieproces en speciale kleurstoffen geeft Schellevis tegels een natuurlijk uiterlijk. En tegelijkertijd robuustheid en duurzaamheid voor de jaren. Met Schellevis maakt u er meer tuin van. Bijvoorbeeld deze speciaal gemaakte cortenstalen trap in combinatie onze traprede maakt dit een bijzondere project.

Ontwerp en aanleg: www.hendrikshoveniers.nl

SCHELLEVIS

Schellevis Beton B.V. Loswal 11, 4270 BA Dussen Nederland

Tel: 0416-391147 | www.schellvi.nl

uiteraard, maar bijvoorbeeld ook voor sneeuw-ruimen of bladeren ruimen. 'Hij komt het hele jaar van pas. Daardoor is het gauw een rendabele investering.'

Sneeuw

Sneeuwruimen is iets wat veel hoveniers doen in de winter, weet Van der Horst. De klanten variëren van particulieren, bedrijven en zorginstellingen tot gemeenten; het ruimen wordt gedaan in tuinen en parken, op trottoirs, parkeerplaatsen en stations. 'De sneeuwschuif ervoor en ruimen maar. De sneeuwschuif staat op twee wieltjes en blijft daardoor iets van de grond. Het laagje sneeuw dat de schuif laat liggen, wordt gepakt door de veger. Zo kost het sneeuwschuiven relatief weinig kracht en wordt er in één arbeidsgang ook geveegd. Mits de sneeuw niet is belopen, is de bestrating in één keer sneeuwvrij en kan er weer veilig worden gelopen op bijvoorbeeld stoepen en perrons. Eerder werden voor dat doel sneeuwblazers aangeschaft. Omdat er dan altijd wat sneeuw bleef liggen, gleden er toch nog geregeld mensen uit. Met deze vegers is dat opgelost.'

Van der Horst legt uit dat zijn klanten de machines in alle seizoenen gebruiken, vaak acht uur per dag. 'Van 's morgens tot 's avonds. Hoveniers, werkvoorzieningsschappen, gemeentes, ze verzetten er ontzettend veel werk mee. Om die reden is het belangrijk dat machines zoals deze onkruidborstelaars voldoen aan een hoge professionele standaard. Ze moeten probleemloos functioneren, krachtig zijn, gemakkelijk te bedienen en het altijd doen.'

Prestaties

Voor de kracht gebruikt Tielbürger Honda-industriemotoren. De aandrijving van de onkruid-



Sneeuwschuiven en vegen in één werkgang

borstels gebeurt door middel van een grote poelie. 'Deze zorgt voor veel kracht op de borstels en is onderhoudsvrij.' Als alternatief voor de verbrandingsmotor experimenteert Tielbürger met machines aangedreven door elektromotoren, maar dat is volgens Van der Horst iets voor de langere termijn. 'Het lukt nog niet daarmee dezelfde prestaties en gebruiksmogelijkheden te krijgen als met de brandstofmotor.'

Tielbürger is een kwaliteitsmerk, onderstreept de importeur. 'De Duitse fabrikant staat erop dat het imago van Duitse kwaliteit hooggehouden wordt.' Andere merken halen onderdelen in China bij de goedkoopste producent die ze kunnen vinden; Tielbürger maakt ze zelf. 'Als je de onderdelen zo veel mogelijk zelf produceert, kun je de kwaliteit het beste garanderen, zowel van de techniek als van de uitvoering. Ook de leverantie is zo gegarandeerd.' Donat van der Horst is importeur van het merk voor Nederland, België en Luxemburg. De levering vindt zoals gezegd plaats via de vakhandel.



Borstelmachine TW50S, zonder wielaandrijving



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/28017/onkruidborstelmachine-met-wielaandrijving-voor-hellend-vlak



Binnentuin stapelen

Bijzondere binnenplaats houdt historie Boxtels kasteel levend

Geïnspireerd op erfgoed, maar met moderne uitvoering

Wie ooit bij kasteel Stapelen in Boxtel is geweest, herinnert het zich ongetwijfeld: het imposante labrynt op de binnenplaats. De verkoop van het kasteel aan een investeerder markeert het einde van de bewoning door ridders, adellijken en geestelijken. Het labrynt laat een blijvende herinnering achter van de laatste bewoners. De Hovenier blikt terug met de betrokken partners.

Auteur: Kelly Kuenen

Ruim honderd jaar geleden betrokken de paters Assumptionisten het kasteel Stapelen in Boxtel. De binnenplaats vormt het middelpunt van het kasteel en staat in verbinding met alle ruimtes in en om het gebouw, waaronder de kapel, de ridderzaal en de appartementen van de paters. In het kader van het 100-jarig verblijf van de paters in het kasteel werd de binnenplaats opnieuw ingericht, naar een ontwerp van landschapsarchitect Edith Kolkman uit Boxtel. Het ontwerp voor de *cour* is

bijzonder omdat het geïnspireerd is op religieus erfgoed, terwijl de betekenis alledaags is en de uitvoering eigentijds.

Edith Kolkman: 'Nadat het kasteel verbouwd was, werkte ik op verzoek van de paters Assumptionisten aan het reconstructieontwerp van het omliggende park met eeuwenoude bomen (Park Stapelen, dat samen met percelen van andere eigenaren Stadslandgoed Stapelen vormt, red.).

Ik kwam daardoor bijna dagelijks in het park en vond dat het plein er niet goed uitzag. Ik heb aangegeven dat bij een verbouwd kasteel ook een goed plein hoort en een eerste idee uitgewerkt in een schets. Daar werd enthousiast op gereageerd. Omdat het een monument betreft en je niet zomaar iets mag aanpassen, is het idee onder meer voorgelegd aan de welstandscommissie. Alle betrokkenen reageerden enthousiast, dus werd het project gerealiseerd.'



Ontwerp

Er werd gekozen voor een ingetogen plein met een labyrint, uitgevoerd in hagen en met een natuurstenen rand. Het patroon van het stenen vloerlabyrint in de kathedraal van Chartres vormde hiervoor de inspiratie. Kolkman had veel vrijheid bij het ontwerp en kwam zelf op het idee een labyrint te maken, vertelt ze. 'Ik vind het altijd bijzonder om naast een ruimtelijk ontwerp ook een speciale "laag" te ontwerpen. De centrale haagfiguratie is een labyrint. Dit is de laag van bezinning en weerspiegelt de missie van de paters. Tegelijkertijd verbindt het labyrint de verschillende bouwstijlen van het kasteel en vormt dit het centrum van alle activiteiten.'

In de religie staat een labyrint van oudsher symbool voor het pad van bezinning. Het heeft één ingang en leidt je vervolgens naar het centrum van het labyrint; je vindt je weg altijd. Het pad dat je bewandelt, dient voor gebed, meditatie of berouw en is een plaats voor vrede en rust. Kolkman: 'Bij een labyrint is de belangrijkste activiteit het lopen en het beleven van het labyrint zelf. Je betreedt het met een vraagstuk of probleem en door de route al mediterend af te leggen, is het aan het einde van de route – in het centrum – opgelost.' Op vier punten om het labyrint heen werden in de natuurstenen rand spots ingebouwd. Deze markeren de noord-zuidcoördinaten van een kompas, zodat de lopers de juiste koers volgen op het pad van bezinning.

In het centrum van het labyrint ligt een gedenksteen. Deze maakt deel uit van een reeks gedenk-

stenen op de historische as in Boxtel. Die werd in 2005 aangelegd en refereert aan het verleden van de plaats. De as begint bij de Petrusbasiliek in Boxtel en loopt vandaaruit naar het kasteel, een kilometer verderop. Alle stenen bevatten een sleutel en een merlet – een vogel die vaak in wapens te zien is. Beide symbolen verwijzen naar het wapen van Boxtel en komen in elke gedenksteen in de stad terug.

De laatste steen op de route bevond zich voor de ophaalbrug, maar werd voor dit project naar het centrum van het labyrint verplaatst. Hierin is in het midden ook het logo van de paters Assumptionisten verwerkt. Daaromheen staat de tekst: 'Wie mij volgt, dwaalt niet rond in de duisternis', afkomstig uit het evangelie volgens Johannes. De steen komt goed tot zijn recht in het centrum van het labyrint, vanwege het inschrift, maar ook vanwege de afmetingen. Centraal wilde Kolkman namelijk een niet al te hoog element, zodat dit vanbuitenaf niet zichtbaar is.

Aanleg

Bij het project waren ook civieltechnisch adviseur Wim Geukemeijer en aannemer Blommeij Groenprojecten betrokken. Blommeij Groenprojecten uit het Noord-Brabantse Gemonde won het project met een aanneemsom van ruim 40 duizend euro via een onderhandse aanbesteding, waarbij drie regionale bedrijven werden uitgenodigd om in te schrijven. Blommeij Groenprojecten diende in te schrijven met een plan van aanpak en een open offerte en moest de plannen presenteren.

Het bedrijf werkt met zes vaste krachten en richt zich op het hogere segment. Als lid van de Vereniging van Erfgoedhoveniers heeft het ervaring met dergelijke projecten. Projecten die in de pijpleiding zitten, zijn een landgoed in Sint Oedenrode en een kloostertuin in hartje Den Bosch. 'Bij dergelijke projecten kom je niet weg met alleen maar inplanten. Deze tuinen moeten goed zijn en blijven tot in lengte van dagen, eventueel met tussentijdse aanvulling. Je moet ver vooruitdenken', aldus eigenaar Teun van der Meijden.

Uitdagingen

Ook in dit project werd vooruitgedacht. Er kwam veel voorwerk bij kijken en er waren de nodige uitdagingen op het gebied van planning, denkwerk en logistiek, vertelt Van der Meijden. Zo werden de natuurstenen #Lbluestone\$-randen uitgetekend en in de fabriek op maat gemaakt op basis van een vooraf ingediende tekening. Alle materialen moesten vervoerd worden over de brug die over de kasteelgracht hangt. Ook de cirkels waren een precies werkje. Met gps en een touwtje vanaf het centrum werden alle tegels en kinderkoppen precies in een cirkelvorm gelegd. De kinderkoppen uit het oorspronkelijke plein zijn hiervoor hergebruikt.

Er mocht, behalve voor de bomen, niet dieper dan 60 centimeter gegraven worden. 'In de grond bevonden zich mogelijk archeologische resten. Daarom moesten we voorzichtig te werk gaan met graafwerk', vertelt Van der Meijden. 'In de grondlaag kon je mooi de afzetting zien, waar de grond



De gedenksteen, met daarin iconen van het wapen van Boxtel, het symbool van de paters en een verwijzing naar Johannes



De vier spots markeren de noord-zuidcoördinaten



foto: edith kolkman



Teun van der Meijden



Edith Kolkman

in het verleden geroerd is en waar niet. We hebben een stukje van een oude fundering gevonden. Er is verder niks mee gedaan; de muur is ingetekend en vervolgens is dit deel dichtgestraat. Wel is vanwege deze vondst de locatie van een van de bomen aangepast.

Het ontwerp is zo gemaakt dat het labyrint op een 'groene punaise' lijkt als je komt aanlopen; pas als je dichterbij komt, zie je dat het een labyrint is. In het ontwerp werd gekozen voor *Gleditsia* vanwege de open, transparante structuur van de kroon. Kolkman: 'Ik wilde graag een geveerde bladboom. Een leuke bijkomstigheid is dat *Gleditsia* ook wel "valse christusdoorn" wordt genoemd. De hagen werden gemaakt van *Taxus*. Ook werd een groenblijvende *Pinus* aangeplant en, op verzoek van een van de paters, een tulpenboom (*Liriodendron*). 'Deze pater vond het erg jammer dat er bloeiend groen wegging; daarom is er iets bloeiends teruggeplant.' Bij het hekwerk bij de entree staat *Hortensia* 'Limelight'; tegen de muren van het kasteel groeien rozen.

Betrokken bewoners

Bijzonder was ook dat de hoveniers rekening moesten houden met de activiteiten op de locatie zelf. Zo moest er rust zijn tijdens de mis van de paters. Ook diende het kasteel tijdens de werkzaamheden regelmatig als trouwlocatie, zodat het er ondanks de werkzaamheden netjes uit moest zien. Dat betekende dat er tussentijds, maar ook aan het einde van elke dag moest worden opgeruimd.

In het kasteel woonde ten tijde van de werkzaamheden een aantal paters. De paters toonden zich erg enthousiast over het project, vertelt Van der Meijden, en in de twee maanden dat het bedrijf er bezig was, werden elke dag wel vragen gesteld.

'We zijn een paar weken bezig geweest met de voorbereidingen en hebben de paters vanaf het begin bij het ontwerp en de voorbereidingen betrokken. Ook hebben we nog twee keer een tussentijdse presentatie verzorgd.'

Door die betrokkenheid van de paters bij het project in Boxtel ontstond het idee om bij volgende projecten omwonenden actief op de hoogte te brengen, vertelt Van der Meijden. 'Als we nu ergens aan een tuin werken, stoppen we bij omwonenden kaartjes in de bus, waarop we de werkzaamheden aankondigen en vertellen dat ze gerust even binnen mogen lopen als ze overlast ondervinden. Dat gebeurt nu regelmatig. Moet dat zo? Of: Kan dat niet anders?, vragen ze dan. We kunnen nu zorgen voor overleg en begrip. Sinds we dat doen, krijg ik nooit meer boze mailtjes of telefoontjes.'

Verkoop

Het project in Boxtel werd al in 2012 gerealiseerd. Blommeij Groenprojecten verzorgde het groen gedurende twee jaar. Daarbij werden de hagen in vorm gesnoeid en op hoogte gebracht. Daarna werd het onderhoud overgedragen aan de tuinbaas van het kasteel. Onlangs werd kasteel Stapelen verkocht aan een particuliere koper, die het plan zou hebben er een woon- en zorgcomplex in te realiseren, zo meldden diverse media in september. Het labyrint zal daarmee een stille getuige blijven van een bijzonder periode. Of het park toegankelijk blijft voor bezoekers, is onbekend. Hoewel Van der Meijden weet te melden dat de toegangspoorten op dit moment gesloten zijn, gaf de investeerder eerder aan wel van plan te zijn het gebied open te laten voor publiek. Het is te hopen dat dit gebeurt, zodat ook het grote publiek kan blijven genieten van dit bijzondere werk.

Het labyrint heeft immers een enorme aantrekkingskracht op het publiek, zowel jong als oud, vertelt Kolkman. 'Jonge kinderen beginnen gelijk te lopen of te rennen door het haagfiguur. De paters genoten daar destijds enorm van. Ook ik kreeg energie door het ontwerpen en realiseren van deze bijzondere buitenontmoetingsplaats, waar mensen op een natuurlijke manier kunnen rusten en zich ontspannen.'



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/28137/bijzondere-binnenplaats-houdt-historie-boxtels-kasteel-levend

London Calling



Hoveniers hebben het mooiste beroep ter wereld. Ze mogen al hun kennis en creativiteit in een ontwerp stoppen, dat ze vervolgens met eigen handen in de buitenlucht kunnen realiseren.

De hovenier ontwerpt wat gangbaar is voor een mager budget en legt het vervolgens zo snel en makkelijk mogelijk aan

De gemiddelde Nederlandse hovenier pakt het traditioneel aan. In de praktijk levert dat helaas een niet zo groene tuin op. De hovenier ontwerpt wat gangbaar is voor een mager budget en legt het vervolgens zo snel en makkelijk mogelijk aan. Daarbij geldt helaas ook dat de handel veel te dominant aanwezig in ons vak. Een goede hovenier is veel meer dan een wederverkoper van stenen en andere hardware. Klanten zoeken een hovenier die iets kan wat de klant zelf niet kan. Daarbij hoort ook inspiratie.

Dankzij een budget heeft de hovenier vervolgens tijd voor een ontwerp waarin gedetailleerde plantenkennis optimaal tot zijn recht komt

In mijn optiek zou het anders moeten én kunnen. Na een gedegen opleiding vindt een hovenier een aantal klanten die hij of zij verrast met zijn of haar kennis van planten, bodem, flora en fauna. Dankzij een budget heeft de hovenier vervolgens tijd voor een ontwerp waarin gedetailleerde plantenkennis optimaal tot zijn recht komt. Ten slotte zoekt de professional bij de beste kwekers de mooiste planten uit. Het onderhoud is dankzij het goede ontwerp en de sterke planten overzichtelijk.

Ik noem dit zelf het Londense model, omdat ik het heb geleerd van mijn collega-ontwerpers in Engeland. De hovenier heeft de rol van specialist, die waarde toevoegt aan de tuin, in plaats van die van wederkoper van hardware of beheerder van vulgroen. De Nederlandse hovenier doet zichzelf tekort door zijn of haar kennis niet te gebruiken en zich op beheer te blijven richten. Hovenier, weet wat je waard bent!

Nico Wissing



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/28138/london-calling



Wat staat er nog meer op het menu van de buxusrups?

Heeft rupsje-nooit-genoege nog andere voorkeuren?

Bijna iedere buxuseigenaar in Nederland heeft gedwongen kennisgemaakt met de hongerige buxusrupsen. Deze Aziatische exoot heeft vele buxuseigenaren opgezadeld met extra werk. Consumenten reden massaal naar groenwinkels om hun buxusstruiken te vervangen. Maar wat heeft dit rupsje-nooit-genoege nog meer op het menu staan? Zijn andere struiken ook in gevaar?

Auteur: Willemijn van Iersel

De buxusrups smult ook van Pachysandra. Foto: Eline Arts



2 min. leestijd

ACTUEEL



Onderzoek Vlinderstichting

Er werd tot nu toe van uitgegaan dat buxusmotten slechts buxus eten. Wij spraken Eline Arts hierover. Arts is vanuit mbo Helicon in Geldermalsen stagiaire bij de Vlinderstichting. Arts heeft tijdens haar stage onderzocht welke struiken de buxusmot nog

meer eet. De kweekproef bestond uit een opbouw van zes verschillende struiken, waarbij zowel rupsen als vlinders werden geplaatst. Er werd vervolgens geregistreerd wat er gebeurde. De zes gebruikte struiken in de proef waren: Japanse hulst (*Ilex crenata*), dwergmispel (*Cotoneaster*), wilde liguster (*Ligustrum vulgare*), dikkemanskruid of schaduwkruid (*Pachysandra terminalis*), Japanse kardinaalsmuts (*Euonymus fortunei*) en uiteraard buxus.

Japanse kardinaalsmuts (*Euonymus fortunei*) aanraden als vervanger voor buxus is wellicht geen goede keus

Uitkomsten

Zoals verwacht, deden de rupsen zich tegoed aan de buxusplant en ook de vlinders voelden zich daar thuis. Eitjes werden gelegd en een nieuwe generatie kwam uit. Op Japanse hulst (*Ilex crenata*), dwergmispel (*Cotoneaster*) en wilde liguster (*Ligustrum vulgare*) werd weinig activiteit waargenomen. De rupsen aten niets en er werd geen succesvolle voortplanting geconstateerd. De vlinders zetten eitjes af op wilde liguster; deze kwamen niet uit.

De 'winnaars' van de proef waren *Pachysandra*, behorend tot de buxusfamilie, en Japanse kardinaalsmuts (*Euonymus fortunei*). Op *Pachysandra* werd zowel vraat als voortplanting waargenomen. Van Japanse kardinaalsmuts werd wel gegeten, maar daar is nog geen voortplanting gesignaleerd. In theorie zijn beide planten goede waardplanten voor de buxusmot. Meldingen dat vlinders in de vrije natuur op deze planten hun eitjes afzetten, zijn nog niet binnengekomen.

Aanvullend onderzoek

Meer onderzoek naar de voorkeuren van de buxusmot is wenselijk. De uitkomst van Japanse kardinaalsmuts als mogelijke waardplant voor de buxusmot is opmerkelijk. Diverse groensites en hoveniers raden deze plant aan als uitstekende vervanger voor de geplaagde buxus, maar in theorie kunnen de buxusmotten ook deze haag kaal eten. Aanvullend onderzoek was dan ook een van de aanbevelingen in het onderzoek van Arts. Het is zeer waarschijnlijk dat de Vlinderstichting hiermee aan de slag gaat.



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/28047/wat-staat-er-nog-meer-op-het-menu-van-de-buxusrups



Van jonge rups tot pop en uiteindelijk tot vlinder. Levensloop buxusmot. (Bron: Eline Arts)



Dankzij de Mow Saver kan de maaifrequentie omlaag.

Het betere ellebogenwerk

Door trager te groeien, voorkomt Mow Saver dat de kosten de pan uit rijzen

Bij de beoordeling van het beheer van openbaar of particulier groen is de beeldkwaliteit op veel plaatsen nog altijd leidend. Wat nu als u hetzelfde zichtbare effect houdt, maar tegen een fractie van de onderhoudsprijs?

Auteur: Guy Oldenkotte

Veel gemeenten en bedrijven die het beheer van hun (openbaar) groen uitbesteden aan een externe partij, hanteren bij de beoordeling van de geleverde kwaliteit een zogenaamd 'beeldbestek'. Bij het beheren van gazons en grasvelden valt men dan vaak terug op de eis dat dat gras niet langer dan 5 centimeter mag zijn. Het idee is aardig, maar problematisch voor de beheerder om na te leven. Een periode met overvloedige regen of iets te enthousiaste bemesting dwingt de aannemer ertoe om de lengte van dat gras koste wat het kost terug te dringen. Een verkeerde planning of maaien onder verkeerde omstandigheden kan in zo'n geval desastreuze gevolgen hebben. Robotmaaiers ondervangen dat probleem deels, maar in feite wordt met die aanpak het paard voor de wagen gespannen. Waarom zou men zo'n investering doen wanneer er ook grassen zijn die een volle, groene mat geven, maar waarvan de groei in de hoogte beperkt is?

Duurzame oplossing

Eén van die grassen is Mow Saver van Barenbrug.

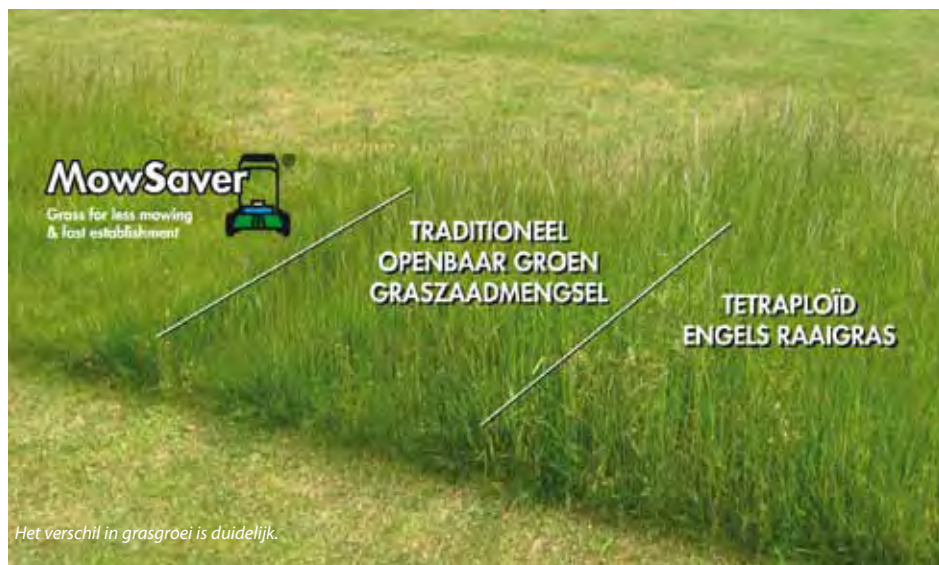
'Een veld met Mow Saver-gras groeit na het maaien minder snel weer de hoogte in. Het gras heeft een lagere groeiwijze en een lager groeipunt, zodat er een dichte grasmatt ontstaat', zegt Floor Drissen van Barenbrug. Kortgezegd komt het erop neer dat de maaifrequentie voor een veld met Mow Saver na vestiging van de mat langzaamaan afneemt. Drissen schat dat die 35 procent lager is dan op velden met andere mengsels. Op de proefvelden die Barenbrug wereldwijd heeft liggen, bleek dat een mat die was ingezaaid met Mow Saver veertien dagen na een maaibeurt nog altijd 30 procent korter was dan een mat met standaard grasmengsels. Aannemers die grasvelden moeten maaien die zijn ingezaaid met Mow Saver van Barenbrug, hoeven dus geen 22 keer, maar slechts 13 keer per groeiseizoen naar de betreffende locatie terug te keren. De grassoort biedt daarbij nog een extra voordeel. 'Omdat het gras actief een andere groeiwijze heeft, wordt er vanzelf een vollere grasmatt gecreëerd. We weten allemaal dat een volle grasmatt essentieel is om te voorkomen dat onkruid, ziektes en schimmels de mogelijkheid krij-

gen om zich in het gras te vestigen.' In dat opzicht kan gesteld worden dat Mow Saver aannemers volop helpt om duurzamer te werken.

Dat Mow Saver een duurzaam grasmengsel is, is niet een conclusie van Drissen of Barenbrug zelf,



Floor Drissen



maar van NL Greenlabel. Het label is opgericht door Lodewijk Hoekstra en Nico Wissing en fungeert als een belangrijke schakel tussen burgers, bedrijfsleven en overheden om duurzaamheid te borgen, vanaf het ontwerp tot de realisatie en het beheer. De graszaden van Barenbrugs GreenEarth-programma vallen allemaal onder het NL Greenlabel. 'Bij de ontwikkeling van onze GreenEarth-producten hebben we onze kennis en researchcapaciteit vooral ingezet om grasplanten te ontwikkelen die minder water, bemesting en pesticiden nodig hebben en waarbij uiteindelijk ook minder vaak gemaaid hoeft te worden', stelt Drissen.

Weerbaar tegen omstandigheden

Eén van de gebruikers die zich direct aangetrok-

ken voelden tot de voordelen van Mow Saver, is Henri Bekkers van de gemeente 's-Hertogenbosch. Bekkers is verantwoordelijk voor het beheer van de sport- en recreatie-accommodaties in de Brabantse hoofdstad. 'Wij hebben onder andere 54 voetbalvelden en 25 hectare restgras', zo merkt hij op. Een reductie van meer dan 60 procent van de maaiactiviteiten zou dus een forse besparing kunnen opleveren. Vooralsnog heeft Bekkers het mengsel gebruikt op een honk- en softbalveld en op een ligweide bij een recreatieplas. 'Dat zijn plaatsen waar de betredingstolerantie anders is. We zien dat het gras goed kiemt en zeer resistent tegen droogte is. De mat ziet er visueel goed uit.' Omdat 2018 een absurd weerpatroon kende, is het voor Bekkers haast onmogelijk te bepalen hoeveel hij bespaard heeft. Toch is hij positief. Het stemt hem tevreden dat het gras weerbaar was tegen alle grillen van het weer. Optisch verschilt Mow Saver nauwelijks

van het gras uit traditionele mengsels. 'Het is een fijnbladig grasmengsel, dat eruitziet en voelt als elke andere grassoort', stelt Floor Drissen. Omdat het gras trager groeit, kan het per jaar wel 40 procent minder bladmassa hebben en 30 procent minder lengtegroei dan standaard grasmengsels. Drissen durft wel te stellen dat de maai-frequentie 35 procent lager ligt.

Een investering in robotmaaiers kan al snel gezien worden als een poging om het paard achter de wagen te spannen, zolang niet onderzocht is of er grasmengsels zijn die niet of nauwelijks de hoogte in groeien. Drissen wijst erop dat de combinatie van Mow Saver en een robotmaaier wel degelijk goed kan werken. Per maaibeurt zal er slechts een heel klein topje van het sprietje worden gemaaid. 'Een gazon met Mow Saver-graszaad dat gemaaid wordt door een robotmaaier zal daarom minder last hebben van vervilting. Bovendien zien we een veel vitalere mat ontstaan, doordat de planten in Mow Saver een laag groeipunt hebben.' Een beeldbestek is voor overheid en bedrijven nog altijd de ideale manier voor het beoordelen van de kwaliteit van groenbeheer dat wordt gedaan door derden. Maak het u gemakkelijk en zet in op Mow Saver van Barenbrug; dan hoeft u niet meer zo vaak naar dezelfde locatie terug te keren.

De cijfers op een rij

Om een beeld te geven van wat Mow Saver een gemeente kan opleveren, heeft Barenbrug de volgende gegevens bij elkaar gezet:

Gemeentelijk grasveld van 1.000 m ² dat 20 keer per seizoen wordt gemaaid	Standaardgras voor de openbare ruimte	Mow Saver
Fysieke afschrijving (€ 10 per keer)	€ 200,00	€ 130,00
Onderhoudskosten	€ 1.000,00	€ 650,00
Brandstof	€ 500,00	€ 325,00
Transport	€ 240,00	€ 156,00
Overige kosten (€ 0,75/m ²)	€ 750,00	€ 487,50
Loonkosten inclusief verwijdering (€ 25)	€ 1.500,00	€ 975,00
Totaal (per jaar)	€ 4.190,00	€ 2.723,50
Besparing per 1.000 m ²		€ 1.466,50
Besparing per 100 m ²		€ 146,65



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/28143/het-betere-ellebogenwerk



Gerrit inspecteert zijn grasmat

Gerrit is gek van gras

Gerrit Riezebos: hovenier met een voorliefde voor gras

Hovenier Gerrit Riezebos is betrokken bij de renovatie van de kasteeltuinen van landgoed De Haere in Olst. Als Riezebos vertelt over het project klinkt hij niet als een hovenier, want hij praat alleen maar over gras. De enthousiaste hovenier blijkt zestien jaar als greenkeeper gewerkt te hebben. Toen is volgens hem zijn voorliefde voor gras ontstaan. Aan vakblad De Hovenier vertelt de greenkeepende hovenier over de renovatie van de grasmat.

Auteur: Willemijn van Iersel

Riezebos is werkzaam als hovenier bij IJssellandschap. Deze stichting beheert ongeveer tachtig panden en zo'n 4296 hectare grond in de omgeving van Deventer, waaronder landgoed De Haere. De kasteeltuin van het landgoed was toe aan een opknappbeurt. Waar de meeste hoveniers de grasmat als laatste aanpakken, koos Riezebos een andere route. Hij wilde beginnen met zijn grote liefde, de grasmat. Riezebos: 'Wij hebben deze keuze gemaakt omdat hier mijn kennis en kunde ligt. Zo maak je meteen een goede indruk en dat kweekt vertrouwen voor de rest van de renovatie.'

Riezebos waarschuwt me tijdens het gesprek dat hij dagenlang over gras kan praten. Hij moet ook het nodige uitleggen, want mijn graskennis reikt niet zo ver, wat volgens Riezebos voor de meeste hoveniers ook geldt. 'Hoveniers zijn alleskunnners.

Ze weten van alles wat, maar gras heeft eigenlijk meer kennis nodig. Iedere grondsoort, iedere ligging en iedere toepassing vraagt om een ander grasmengsel. Sommige hoveniers kiezen voor het grasmengsel dat ze hebben liggen of dat het goedkoopste is. Dit kan nadelig uitpakken, volgens hem. 'Er is zoveel keuze in grasmengsels en er zijn nog veel meer verschillende toepassingen voor gras. Wordt het gras onderdeel van een siertuin bij een bedrijf? Of wordt het actief gebruikt? Allemaal vragen die van belang zijn. En de omgevingsfactoren zijn minstens zo belangrijk: ligt het gras grotendeels in de zon of bevindt het zich in een schaduwrijke omgeving? Heb je te maken met kleigrond of komt de grasmat op een schrale zandbodem? Lukraak een grasmengsel kiezen is dus niet verstandig.' Riezebos wil hoveniers dan ook op het hart drukken niet het eerste het beste grasmengsel te kiezen, maar zich goed te laten voorlichten.

Onkruid, mos en straatgras

Op mijn volgende vraag: Wat voor grasmat lag er eerst? wordt wat lacherig gereageerd. Riezebos lacht: 'Een mengsel van onkruid, straatgras en mos. Het oorspronkelijke mengsel dat er lag was een soort weilandmengsel; dit bevatte veel oude Engels raaigrassen. Dit mengsel is oorspronkelijk bedoeld voor de veeteelt. Het is een echt productiemengsel, gras dat in een zo kort mogelijke tijd zo hard mogelijk moet groeien. Dit gras is dus absoluut niet onderhoudsvriendelijk. Daarnaast groeide hier vooral straatgras.' Mijn vraag waarom straatgras een probleem is, herkent Riezebos ook. 'Mensen zeggen al gauw: er staat toch gras, dus het is toch goed? Maar straatgras is een eenjarige plant die uiteindelijk doodgaat. Hierdoor krijg je open plekken in het gazon en open plekken geven weer meer kans op onkruid, ongedierte en uitdroging. Open plekken in de mat zijn voor de rozen-



4 min. leestijd

ACHTERGROND

kever en de langpootmug een uitnodiging om hun kinderen, engerlingen en emelten, daar te laten opgroeien. Ook die geven weer extra schade aan de grasmatten. Daarnaast trekken deze larven mollen en vogels aan, die ook niet zachtzinnig omgaan met de mat.

Waterafstotend

De bodem in de kasteeltuinen is volgens Riezebos bosgrond. Bij de kasteeltuinen was er geen mogelijkheid tot water geven. Bij langdurig droog weer wordt de bodem eerder waterafstotend. Riezebos: 'Een slimmigheidje van Moeder Natuur: als de bodem waterafstotend is, wordt het water vastgehouden in de toplaag. Zo overleeft droge heidegrond ook. Maar het enige wat dan nat wordt, is de toplaag. Het nadeel hiervan is dat straatgraszaadjes zich voornamelijk in deze toplaag bevinden. Straatgras heeft dus een betere concurrentiepositie dan de gewenste grassen. De rest van de bodem is door die waterafstotende laag sterk uitgedroogd. Daarbij werd de grasmatten ook te weinig gemaaid. Er werd altijd gewacht met maaien tot het laatste moment, maar dan is het eigenlijk al te laat ... Door structureel te laat te maaien, maai je continu het groeipunt weg. Daarmee put je het grasplantje op de lange termijn uit, wat ook weer kale plekken geeft in het gras waar vervolgens onkruid, ongedierte en straatgras een kans krijgen. Je moet dus frequent maaien; hoe vaker je maait, hoe dichter de grasmatten wordt.'

Solario

Welke maatregelen heeft de hovenier nu genomen? Riezebos: 'We hebben gekozen voor Solario, een mengsel van DSV. Dit bevat drie soorten roodzwenkgrassen, wat Engels raaigras en veldbeemd.



Het grasmengsel moest worden aangepast aan de bodem en de omgeving – schaduwrijk, zoals te zien is op de foto

We hebben hiervoor gekozen mede op advies van Tako van den Hul van Vitagro. Roodzwenkgras heeft als voordeel dat het een mooie groene kleur heeft, niet veel voeding nodig heeft en traag groeit. Je hoeft dus minder vaak te maaien en krijgt een mat die ook goed gedijt in een schaduwrijke omgeving. En, voegt Riezebos nog toe: 'Roodzwenk is ook meer droogteresistent en het veldbeemd in het mengsel zorgt voor stevigheid van het gazon, vergelijkbaar met bewapening in betonblokken. Veldbeemd kan ook goed tegen droogte en redelijk goed tegen een schrale grond.' 'Dus: minder maaien, minder voeding, mooiere kleur, minder vocht en wat schaduwtoleranter. Ik denk dat dit de perfecte keuze is voor de kasteeltuin. Het wordt uiteraard nog spannend hoe het in de praktijk gaat uitpakken, maar ik heb mijn huiswerk in ieder geval gedaan; daar kan het niet aan liggen.'

Kwestie van aanpassen

Volgens Riezebos heb je twee keuzes: je past de bodem aan het grasmengsel aan of je past het grasmengsel aan de bodem en de omgeving aan. De keus voor het tweede brengt minder werk met zich mee en is dan ook stukken duurzamer. Waaraan Riezebos toevoegt: 'Door het grasmengsel zoveel mogelijk aan te passen aan de bodem, bespaar je jezelf heel wat werk. Anders ben je voortdurend bezig om de bodem aan te passen, bijvoorbeeld door het toevoegen van kalk of meer voeding en dus water.'

Riezebos biecht op dat hij, als volleerd greenkeeper, het mengsel zelf nog een tikje heeft aangepast. 'Ik heb er nog een beetje SV7 Maxima-mengsel doorheen gegooit, een mengsel dat voornamelijk uit Engels raaigras bestaat. Engels raaigras heeft als voordeel dat het snel opkomt. Roodzwenk komt trager op, waardoor je meer risico hebt dat het graszaad uitspoelt. Doordat ik wat extra Engels raaigras heb toegevoegd, groeit de grond sneller dicht, waardoor hij ook minder snel uitdroogt. En een fijne bijkomstigheid is minder kans op uitspoelende graszaden.' Wat de volgende stap wordt van Riezebos bij de renovatie? 'We gaan nu beginnen met 1.000 m² rozenborder.' Grappend: 'Als greenkeeper moet ik me daarvoor nog even inlezen.'



Steven Wiersema, accountmanager bij DSV Zaden (l), Gerrit Riezebos, hovenier bij IJssellandschap en Tako van den Hul, productspecialist bij Vitagro (r)



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/28141/gerrit-is-gekvand-gras



Heet, heter, heetst

Onkruid verdelgen bij 700 graden Celsius

Na het wettelijk verbod op chemische onkruidbestrijding in 2016 zijn hoveniers op zoek gegaan naar alternatieven, zoals heteluchtbranders. Als het binnen die categorie gaat om efficiëntie, energiezuinigheid en gebruikersgemak, eindigt deze zoektocht haast logischerwijs bij de Hoaf Weedair 75.

Auteur: Jeroen Poldermans

Waarom dat logisch is, wordt duidelijk als we deze heteluchtbrander onder de loep nemen. 'Qua toepassing zijn we met de Hoaf Weedair 75 niet uniek in de wereld, maar wel qua techniek. Het unieke uit zich in de eenvoud van de toepassing', aldus Menno Looman, accountmanager en agronomist bij Hoaf Infrared Technology. 'Geen toeters en bel-len, maar een makkelijk te bedienen brander die een intense hitte van 700 graden produceert. Het is een oven waarvan de hitte met een elektrische ventilator neerwaarts wordt geblazen. Het onkruid komt niet direct in contact met de hittebron, waardoor de gebruiker niet bang hoeft te zijn voor brandgevaar. De temperatuur wordt sensorisch continu bewaakt en via een processor geregeld. De processor wordt digitaal aangestuurd door een PLC (*embedded computer*). Via de PLC wordt het gasverbruik gereguleerd.' De eenvoud betreft dus het bedieningsgemak, niet de technologie erachter.

Energie besparen dankzij zij-uitstoot

Menno Looman: 'Een energiebesparend voordeel van de Weedair 75 is de zij-uitstoot, die apart te bedienen is. Voor het bewerken van trottoirbanden of afvoerputten is dat ideaal, want je gebruikt maar een deel van de machine en dus bespaar je enorm op het gasverbruik. Enkele andere voordelen zijn: het onderhoud, de wendbaarheid, de lage storingsgevoeligheid en een aparte werkstand voor halfverharding.'

Denemarken als voorloper

Met de Hoaf Weedair-serie speelt Hoaf in op de stijgende vraag naar heteluchtbranders die sinds 2016 is ontstaan. Volgens Looman is Denemarken de voorloper in Europa als het gaat om milieubewuste onkruidbeheersing. 'Daar waren ze in de jaren 90 al bezig met niet-chemische toepassingen in de openbare ruimte. In Denemarken zijn we gestart met een pilot van de Weedair 75, die naast

de Weedair 100 en de Weedair 150 (*special edition*) aan ons assortiment is toegevoegd. Volgend jaar willen we daar ook de Weedair 120 uitrollen', vertelt Looman.

Weedair 75 in de praktijk

Om deze lovende woorden te toetsen, sprak Stad+Groen met De Beek Groencreatief. De Beek Groencreatief is een allround hoveniersbedrijf te Eibergen. Vanuit deze locatie werken zij voornamelijk in Oost-Nederland en in het westelijke Munsterland, net over de grens in Duitsland. Op hun website schrijven de groenwerkers dat ze bij de inzet van machines bewust kiezen voor de meest geluidsarme en energiezuinige oplossingen. 'Allereerst is de Weedair 75 een gebruiksvriendelijke en degelijke machine', aldus hovenier Leon Berentsen van De Beek Groencreatief. 'Het apparaat verbruikt weinig brandstof, wat voor ons zowel uit financieel als milieubewust oogpunt een



4 min. leestijd

ACHTERGROND

HOAF INFRARED TECHNOLOGY

Hoaf Infrared Technology is sinds de oprichting in 1968 gespecialiseerd in gasgestookte infrarood- en brandertechnologie. In eerste instantie bestond de corebusiness uit het opwarmen van betonbekisting voor de wegenbouw en het verwarmen van fabriekshallen. Daarna werd de infraroodtechnologie doorontwikkeld voor onder andere de glasindustrie en de biologische landbouw. In de jaren 80 kwam het openbaar groen als nieuwe marktsector in beeld. Vanaf die tijd hield het bedrijf zich ook met thermische onkruidbeheersing bezig. Zo is onder de paraplu van het moederbedrijf Hoaf Infrared Technology de tak Hoaf Weedcontrol ontstaan.

belangrijk aspect was bij de keuze. Arbotechnisch is de Weedair 75 ook aan te bevelen, op basis van de geringe hoeveelheid lawaai die hij produceert. De goede wendbaarheid levert daarnaast voor ons een hoop gebruikersgemak op. Wij onderhouden de tuinen en bijbehorende parkeerplaatsen van enkele bedrijven. Vooral aan de randen en trottoirbanden van parkeerplaatsen groeit vaak veel onkruid; daarvoor is de energiebesparende zijbrander de perfecte oplossing. Deze eigenschap van de Weedair 75 was voor ons zelfs doorslaggevend bij de aanschaf. We hebben ook gekozen voor de Weedair 75 omdat dit een zelfrijdend exemplaar is, terwijl de Weedair 100 en Weedair 150 aan een voertuig gekoppeld moeten worden.'

Onkruid uitputten

'Ook met de Weedair 75 zal hergroei optreden, want de onkruidwortel blijft intact. Efficiënt onkruid bestrijden betekent eigenlijk dat je de verharding iedere maand opnieuw moet behandelen. Niet wachten op het voorjaar, maar in het najaar al beginnen', aldus Berentsen. 'Je moet het onkruid uitputten. Het onkruid moet als het ware de moed

SPECIFICATIES

- Verbruik hoofdblander: 3,0 kg/u
- Breedte: 750 mm
- Verbruik separate zijbrander: 1,6 kg/u
- Gewicht: 116 kg
- Vermogen: 47 kW
- Brandstof: propaan
- Gasvoorziening: gasfles
- Capaciteit: 1500 m²/uur bij een snelheid van 2,0 km/u
- Ontsteking: elektrisch
- Hetelucht onkruidbestrijder



Menno Looman

opgeven om weer terug te groeien.' Onkruid ver gaat niet, blijkt maar weer eens, zelfs niet met de Hoaf Weedair 75.

Een niet onbelangrijk aandachtspunt bij het werken met de Weedair 75 is dat het te behandelen stuk bestrating goed moet worden gecontroleerd op de aanwezigheid van plastic, papier en ander brandbaar spul.

'Je moet ook oppassen met kunststof planken van vlonders en dergelijke. Zorg ervoor dat je de zijbrander uitschakelt als je langs geplastificeerde of gecoate omheiningen werkt en langs gebouwen die zijn opgetrokken uit gecoate of geïsoleerde sandwichpanelen, in verband met vervorming en ontbranding. Kijk goed uit dat je echt alleen steen behandelt, want je werkt wel met 700 graden Celsius', benadrukt Berentsen. De Beek Groencreatief geeft de Hoaf Weedair 75 als rapportcijfer een 7,5.

Locaties met veel hoeken en muren

Diederer Green Technology in het Zuid-Limburgse Brunssum is een groenbedrijf dat zowel in Nederland, Duitsland als België werkzaam is. Ze verrichten werkzaamheden bij gemeentes, de overheid, defensie, zorginstellingen en particulieren. Er werken zes man vast personeel en daarnaast nog uitzendkrachten en zzp'ers. De hoveniers van het bedrijf werken nu een half jaar met de Weedair 75. Hiervóór werd het onkruid door de Limburgers bestreden met een stoomapparaat, maar de resultaten van de heteluchtbrander zijn aanzienlijk

beter. Marcel Diederer: 'We hebben gekozen voor de Weedair 75 omdat het compacte formaat (in vergelijking met de Weedair 100 of 150) gemakkelijker is bij gebruik op trottoirs, vanwege de vaak smalle ruimte rond lantaarnpalen en obstakels. We onderhouden schoolgebouwen en gebouwen van gemeentes, kortom locaties bestaande uit grote oppervlaktes met veel hoeken en muren. De Weedair 75 is voor dit soort opdrachten ideaal. De resultaten zijn uitstekend. Daarom krijgt de Hoaf Weedair 75 van Diederer Green Technology als rapportcijfer een 8.'

Aandrijving

De aandrijving van de machine gebeurt met behulp van een Kersten K1500 GE-werktuigendrager. Dankzij het Kersten-koppelstuk kan er vlot van machine worden gewisseld, waardoor er ook andere werktuigen aan gekoppeld kunnen worden. Door het scharnierpunt is de combinatie van de Kersten 1500 GE en Weedair 75 makkelijk op een aanhanger of een oprijplaat te rijden.



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/28187/heet-heter-heetst



Slimme software voor hoveniers

‘Groene automatisering levert veel tijd op’

Klantgesprekken, contact met leveranciers, bestellingen verzorgen, zorgen voor een strakke bestrating en beplanting die gezond kan groeien. O ja, en dan in het weekend de administratie nog doen. Een hovenier heeft het druk. Gelukkig kun je met de juiste software makkelijk op die administratie-uren besparen.

Auteur: Suzanne de Boer



5 min. leestijd

ACHTERGROND

Het zijn hoogtijdagen voor hoveniers. De vraag naar buitengroen stijgt, en steeds vaker wordt er een beroep op de kennis en kunde van groene professionals gedaan. Zzp'ers en kleine bedrijven krijgen meer klussen, grotere opdrachten, huren eens iemand in of nemen eens iemand aan ... Met die werkgroei neemt ook de administratie toe. En dat is in het hoveniersvak nogal wat: klantcontacten, bestellingen van beplanting en materialen, de planning, werkuren. Om dat allemaal netjes in kaart te brengen, ben je heel wat tijd achter de computer kwijt. En dat is nou misschien net niet waarom je hovenier geworden bent. Jij bent veel liever buiten, steekt liever een spa in de grond.

De Hovenier spreekt Frank Raanhuis, softwareadviseur bij InfoGroen. Als gediplomeerd hovenier weet hij hoeveel er voor een opdracht in het groen georganiseerd moet worden. 'En dat moet je allemaal goed vastleggen, want op basis van je administratie komen de verdiensten binnen. We hebben ze nog wel meegemaakt: snelle schetsen op een A4'tje, offertes op oude enveloppen. Tegenwoordig is de automatisering veel meer klantgericht. En hoveniergericht, want het is makkelijk als je altijd een mobiel administratiekantoor bij je hebt. Zoals een intakeformulier, waarin je direct kunt vastleggen wat tijdens het eerste gesprek met een potentiële klant is besproken: welke stijl en sfeer de klant wil, welke planten en ander groen, een haag of een schutting, een pergola of een vijver, of het slim is een klic-melding aan te vragen, of er bodemonsters genomen moeten worden.'

Invul oefening

Het mobiele administratiekantoor waar Frank het over heeft, heet EasyVision en is ontwikkeld door Infogroen. 'Het is een gebruiksklaar programma, met alle gegevens die je nodig hebt voor het maken van een voorcalculatie, offerte en factuur. Het werkt via de cloud en beschikt over een bestand van ruim vierhonderd genormeerde werkzaamheden, inclusief het bijbehorende aantal werkuren en de benodigde materialen en machines. Als je bijvoorbeeld op je tablet een project aanmaakt, klik je de betreffende werkzaamheden aan: hoeveel vierkante meter bestrating is er nodig voor de oprit, hoeveel vierkante meter gras et cetera. Je hoeft niet meer na te denken hoeveel materiaal je moet bestellen of hoeveel uren de werkzaamheden kosten; dat weet het programma allemaal al. Al moet je natuurlijk wel rekening houden met zaken als de extra tijd die een lastig patroontje met zich meebrengt, of je direct naar een project kunt komen of dat de aan- en afvoer over een grotere afstand plaatsvinden. Vanuit die

calculatie heb je inzicht in de kostprijs en verkoopprijs met een bepaalde marge. Je stelt een offerte op. Als alle werkzaamheden zijn uitgevoerd, maak je een factuur of bied je desgewenst termijnfacturatie aan.'

EasyVision beschikt over een materialenbestand en een plantenbestand, inclusief foto's, afmetingen en plantafstanden. Als je de offerte aanvult met afbeeldingen van de te gebruiken tegels, opsluitbanden, omheining en planten, dan heb je de potentiële klant echt een professionele offerte te bieden. Dat maakt een deskundige indruk. 'En als de materialen die je voor je project wilt gebruiken nog niet in EasyVision staan, dan kun je heel makkelijk bestanden van andere aanbieders importeren', vertelt Frank. 'En ook je bedrijfslogo, bijvoorbeeld. Dat staat mooi op de factuur.'

Met één druk op de knop

Doordat je direct over alle gegevens beschikt, zul je minder snel iets vergeten. Vroeger werkte je de wensen eerst uit op een notitieblok en was je er thuis nog een tijdje mee zoet om het in de computer in te voeren. Met EasyVision bespaar je deze tijd. Die extra tijd kun je thuis aan je gezin besteden of aan een nieuwe opdracht.

Door de toevoeging van VisionMobile kan direct op de werkvloer worden geregistreerd wat er is verwerkt en hoe. 'Wat je buiten op je tablet registreert, komt meteen binnen in het systeem', vertelt Frank. 'Bij thuiskomst hoeft je het programma maar te openen en het staat er allemaal in. En werk



je met meerdere mensen, dan ziet de man op kantoor welke werkzaamheden en opdrachten er zijn uitgevoerd. Vervolgens heb je met één druk op de knop inzicht in de hoeveelheid werk en materialen die de klus daadwerkelijk heeft gekost. Die kennis is handig voor volgende opdrachten.'

In de nacalculatie zit ook een urenregistratie. Frank: 'Als je twee, drie mensen buiten hebt lopen die je elke dag hun uren laat bijhouden, kun je zien waar





Plantenlijst met afbeeldingen

G. VAN DER AREND, 0038/2017, aanleg tuin vakantiehuis

Foto	Plantinformatie
	Botanische naam : Agastache 'Blue Fortune' Nederlandse naam : Dropplant Bloeitijd : juli, augustus, september Bloeikleur : blauw, aar Gebruik : groepen/vakken, borders, tuinkruiden Hoogte : 0.60-0.80 m, 0.80-1.20 m
	Botanische naam : Anemone hybrida 'Honorine Jobert' Nederlandse naam : Japanse anemoon Bloeitijd : september, oktober Bloeikleur : wit/crème, hoofdje Gebruik : groepen/vakken, borders, kust/zeewind Hoogte : 0.60-0.80 m
	Botanische naam : Echinacea p. 'Magnus' Nederlandse naam : Rode zonnehoed Bloeitijd : juli, augustus, september Bloeikleur : oranje, rood/bruin, roze Gebruik : groepen/vakken, borders, kust/zeewind Hoogte : 0.80-1.20 m
	Botanische naam : Buddleja 'Lilac Chip' Nederlandse naam : Dwerg vlinderstruik Bloeitijd : juli, augustus, september Bloeikleur : lila, paars
	Botanische naam : Cornus sanguineum 'Winter Beauty' Nederlandse naam : Rode kornoelje Bloeitijd : mei, juni Bloeikleur : geurend, wit/crème Blad : herfstkleur, bladverliezend Vrucht : zwart, paars, opvallend
	Botanische naam : Hydrangea pan. Vanille-Fraise Nederlandse naam : Pluimhortensia Bloeitijd : juli, augustus, september Bloeikleur : wit/crème, roze, rood/bruin
	Botanische naam : Liriope muscari 'Majestic' Nederlandse naam : Lirope Bloeitijd : augustus, september, oktober Bloeikleur : lila, paars Gebruik : groepen/vakken, bladplant Hoogte : 0.10-0.20 m

de productieve en inproductieve uren zitten. Dan kun je meteen ingrijpen; anders ben je altijd te laat.'

EasyVision stroomlijnt het administratieve traject van de fijnhovenier. De administratie is veel minder foutgevoelig doordat je steeds uitgaat van dezelfde cijfers, en je loopt nooit meer achter met de administratie. 'Sterker nog', zegt Frank, 'het systeem houdt voor je bij wat je nog moet factureren en welke termijnen er nog lopen. Je loopt dus ook geen inkomsten meer mis.'

'Die extra tijd besteed je aan je gezin of aan een nieuwe opdracht'

Custommade

Bijna twee jaar is EasyVision nu operationeel. De sector had behoefte aan een goed, compleet pakket, dat elke dag naar volle tevredenheid gebruikt kan worden. Een deel van die tevredenheid zit hem in de uitbreidingsmogelijkheden, zoals nacalculatie of planning, handig als je bedrijf gaat groeien. Met een module die je aan EasyVision koppelt, zie je in één oogopslag waar ruimte is om iemand in te zetten. Ook kun je meer aan relatiebeheer doen om nieuwe opdrachten te krijgen; aan EasyVision kan een volwaardig crm-pakket gekoppeld worden.

Zo betaal je dus nooit voor een duur pakket waarvan je maar de helft gebruikt, maar kun je stap voor stap uitbreiden met modules waar jouw bedrijf behoefte aan heeft. Ook mooi is het tekenprogramma HelixCAD. Daarmee teken je digitaal driedimensionale tuinen. De ultieme automatisering is dat je per plantvak maar één keer de gewenste plant hoeft te kiezen. Je gaat naar het plantenbestand, klikt op de gewenste plant en ziet meteen hoeveel je er nodig hebt voor die bepaalde oppervlakte. Zo doe je dat met alle plantvakken, waarna er automatisch verschillende lijsten kunnen worden gemaakt, bijvoorbeeld met foto's van alle gewenste planten inclusief hun Latijnse naam, het benodigde aantal stuks, de verwachte kosten, bestellijsten et cetera.

Met de laatste digitale update is de kadaسترimport in het tekenprogramma gebracht. Frank: 'Als je een tuin gaat tekenen, heb je kadastrale

LEGENDA



gegevens over de woning en de erfgrans nodig. Die kun je zo importeren door het adres in het programma in te tikken. Je hoeft niet meer in te meten, er niet eens voor te rijden. Een luchtfoto, de kadastrale tekeningen inclusief de bebouwing eromheen, alles kun je zo downloaden en gebruiken voor een prachtige ontwerp tekening die je potentiële klant over de streep zal trekken.'

‘Je loopt nooit meer achter met de administratie’

ToekomstVision

Frank ziet nog mooie mogelijkheden voor de toekomst: 'Het zou handig zijn als je vanuit het programma direct de klant kunt bellen, dat de route naar een project zo op je navigatie verschijnt, de urenregistratie start wanneer je daar bent aangekomen.'

En dan is er nog de drone, voor omvangrijkere tekenprojecten. Frank: 'Een drone kan bijvoorbeeld op elke tien centimeter een punt inmeten en die gegevens direct doorsturen in het systeem. Dat is goedkoper voor de hovenier, sneller en nauwkeuriger dan wanneer hij dat zelf zou doen.'

Een van de toekomstwensen van Infogroen wordt waarschijnlijk binnenkort vervuld. 'We willen dat de klant ter plaatse op een digitale werkbom een

handtekening voor het uitgevoerde werk kan zetten', vertelt Frank. 'Hoe vaak komt het niet voor dat je bezig bent in een tuin en de buurman vraagt of je zijn haag ook even wilt snoeien. Op je tablet maak je dan een projectje aan: een x-aantal uren voor de hovenier, een heggeschaar die een aantal uur gebruikt wordt en wat groenafval. Je maakt de afspraak, toont de offerte, voert het werk uit en laat de factuur tekenen. 'De dingen zijn dan maar gedaan; je hoeft er niet meer achteraan. En heb je meer van dit sloort klusjes op een dag, dan levert dit veel tijdswinst op.'

Met de groei van je bedrijf verandert de automatiseringsbehoefte, en dankzij automatisering kun je groeien. EasyVision. Zie jij het jezelf al gebruiken?

Wat is EasyVision precies?

- V Groene software om mee te calculeren, offren en factureren
- V Overal en altijd, op je eigen pc, telefoon en/of tablet
- V Voor Windows-gebruikers en Apple-fans
- V Eenvoudig, overzichtelijk en professioneel
- V Vanaf € 49,50 per maand
- V Uit te breiden met praktische modules als nacalculatie, planningen, relatiebeheer en het tekenprogramma HelixCAD

Meer informatie over deze smart software op www.easy-vision.nl / www.groenvision.nl

Easy
VISION
Simpel en doeltreffend



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/28139/slimme-software-voor-hoveniers



Welke tuin wordt Tuin van het Jaar 2019?

De zes genomineerde tuinen laten zien dat smaken verschillen

De vakjury van de landelijke competitie Tuin van het Jaar (TvhJ) heeft zes tuinen genomineerd voor de editie van 2019. Al deze tuinen maken kans op de titel Tuin van het Jaar 2019. Om de nominaties bij een breed publiek bekend te maken, kan het publiek vanaf januari stemmen en zo bepalen welke inzending de Publieksprijs wint.

Auteur: Frank Blaauboer

Geboetseerde bostuin, Bilthoven

Voor de nominatie bezocht de vakjury de in de voorronde geselecteerde tuinen:

- Relax-terras tuin, Den Haag, Paul Casteleijn Hoveniers
- Eclectische ingetogen villatuin, Valkenswaard, Somers Tuinen
- Weelderige vijvertuin, Nuenen, Fons Linders Tuinmeesters
- Geboetseerde bostuin, Bilthoven, Hendriks Hoveniers
- Verenigde voortuinen in stijl, Rhenen, De Lingebrug
- 'Citycandy'-tuin, Zwolle, Hoveniersbedrijf Ed Bijker

Al deze inzendingen laten zien hoe divers tuinen kunnen zijn als het gaat om professioneel ontwerp, aanleg en onderhoud, afhankelijk van de wens van de klant, de kwaliteit en stijl van de hovenier en de tuintrends.

De vakjury heeft deze tuinen beoordeeld op de volgende vooraf vastgestelde aspecten: ontwerp, vakmanschap, toegepaste beplanting, verhouding groen/niet-levende materialen en uitwerking van de oorspronkelijke opdracht. Ook de inzet van creativiteit, innovatie, duurzaamheid en ondernemerschap in het gehele proces heeft de jury meegenomen. In februari wordt tijdens TuinIdee in Den Bosch de winnaar van de Tuin van het Jaar 2019 bekendgemaakt.

De tuinen hebben
veel hoogteverschillen



5 min. leestijd

ACHTERGROND



Relax-terrastuin, Den Haag

In Scheveningen, op 120 meter van het strand, heeft Paul Casteleijn Hoveniers uit Barendrecht een 'technische' tuin in 'strandsfeer' aangelegd naar een ontwerp van Donders! & van der heiden. Opvallend is het zwembad met een traploos verstelbare vloer. In de hoogste stand vormt de bodem van het zwembad een uitbreiding van het terras. Omdat de tuin half op een duin ligt, moest er een keerwand worden gemaakt om de tuin vlak te krijgen. Verder is de tuin met een meter polystyreen opgehoogd, zodat hij niet door zijn gewicht van de duin af glijdt. Paul Casteleijn: 'Een op maat gemaakte boomhut, een geleemde wilgenschutting, een Japanse den en een wolkenhaag moeten de tuin, die verder strak is, natuurlijke elementen geven. Daartegenover hebben we een transparante wand geplaatst met gras ertussen. De lange tafel met stoelen en loungehoek maken de tuin af.' 'Het is een technisch hoogstandje geworden,' zegt Monique Donders van Donders! & van der heiden. 'De opdrachtgever wilde een onderhoudsvriendelijke leefruimte, voorzien van alle gemakken, waar hij een feest kan geven en met twintig mensen kan eten. Zo zijn er ook een buitenkeuken en een spa.' De beplanting is rustig en representatief. Tegenover de transparante wand staan een wilgenschutting met een behoorlijke haag van *Osmanthus* en een grote *Pinus* par. 'Glauca'. Deze boom is in een speciale bak geplaatst, om te voorkomen dat het chloorwater van het zwembad bij de den kan komen. De vloer van zandkleurige keramische tegels in de serre loopt naadloos door in het terras tot de zwembadrand, om het binnen-buitengevoel te benadrukken.

Eclectische ingetogen villatuin, Valkenswaard

De nieuwe eigenaar van een bungalow in Valkenswaard heeft deze eerst gerenoveerd tot een strakke villa, om daarna de tuin aan te pakken. Voor dit laatste werd in 2016 Somers Tuinen ingeschakeld, zowel voor het ontwerp als de uitvoering. Willem Somers: 'Dit was een heel fijne tuin om te ontwerpen en aan te leggen, omdat we een goede klik hadden met de opdrachtgever. De tuin is in



Relax-terrastuin, Den Haag

perfecte samenwerking tot stand gekomen. Die samenwerking was heel belangrijk, omdat er veel te doen was. Zo was er wateroverlast in de kelder, die wij hebben opgelost door het aanbrengen van een infiltratiesysteem. Verder hebben we gebruikgemaakt van de bestaande niveauverschillen in de tuin om een fraai lijnenspel te creëren.' De opdracht was een natuurlijke omgeving te creëren rondom een kubistisch huis. De hele tuin is aangepakt, op de drie rode beuken in het gazon aan de voorzijde na; die zijn intact gehouden. Verder zijn er sedummatten op de taluds gebruikt om de grond te binden en erosie te voorkomen. Somers: 'Het resultaat is een onderhoudsvriendelijke tuin, waarin natuurlijk wel het gras gemaaid moet worden. Maar dat is regulier onderhoud ...'



Willem Somers



Eclectische ingetogen villatuin, Valkenswaard



Weelderige vijvertuin, Nuenen



Fons Linders

Weelderige vijvertuin, Nuenen

Ruim drie jaar geleden werd deze vijvertuin in Nuenen ontworpen en aangelegd door Fons Linders Tuinmeesters. Dit eveneens in Nuenen gevestigde bedrijf werd ingeschakeld door de opdrachtgever omdat hij het huis van zijn achterbuurman erbij gekocht had. Daardoor ontstond de mogelijkheid om de tuinen samen te voegen. Fons Linders Tuinmeesters kreeg opdracht om daar één tuin van te maken. Fons Linders: 'Er stonden drie grote bomen in: een notenboom, een *Catalpa* en een rode beuk. Die heb ik geïntegreerd in het plan. De eigenaar wilde een grotere, spannendere tuin met vijver. Wij hebben daarom alles vernieuwd en er terrassen omheen gebouwd.'

De tuin heeft veel privacy, is ruim en een beetje ruig, dus niet te veel gestileerd. Behalve de vijver met helder water valt op dat er gebruik is gemaakt van robuuste natuurlijke materialen, zoals gemetselde natuurstenen muurtjes, vlonderplanken van gebruikt scheepshout, grote stapstenen in de vijver en *Robinia*-palen bij de erfafscheiding. De tuin is voorzien van gevarieerde beplanting, die het gehele jaar aantrekkelijk blijft.

Geboetseerde bostuin, Bilthoven

Deze 'geboetseerde bostuin' in Bilthoven is in 2016/2017 aangelegd door Hendriks Hoveniers uit Didam en ontworpen door Donders! & van der heiden. De tuin ligt in een bosrijk gebied; daar is met het ontwerp op ingespeeld. 'De uitdaging lag in het grondwerk', zegt directeur Diderik Corts. 'We

troffen een tuin aan met grote struiken en bomen waarin al het een en ander was gerooid, en niet op een zorgvuldige manier. Bij het herstelwerk konden we onze meerwaarde als hovenier laten zien en onze vakkennis aanspreken. Het is een technische tuin geworden, met een boomhut met kabelbaan, een hockeyveldje van kunstgras en een automatische toegangspoort met exclusief metselwerk in de voortuin. Maar de tuin is ook duurzaam met tijdloze producten van mooie materialen en een infiltratiesysteem voor de regenwaterberging van de woning.'

Ook ontbreekt het niet aan terrassen. Er is er een van natuursteen en een met houten vlonders, zowel in de zon als in de schaduw. De tuin is er groot genoeg voor. Ook de beplanting verdient een aparte vermelding: grote groepen rodo-dendrons en wolkhagen van laurier zorgen voor privacy. Samengestelde bloemrijke borders met prachtige bloei in de zomer, herfsttinten in het najaar en bloembollen in het voorjaar maken de tuin idyllisch.



Jeroen Hendriks en Diderik Corts



Geboetseerde bostuin, Bilthoven



Teun Spies

Verenigde voortuinen in stijl, Rhenen

In Rhenen heeft De Lingebrug Hoveniers een viertal voortuinen ontworpen en aangelegd. Een en ander werd gerealiseerd in 2017. Een van de opdrachtgevers sprak op TuinIdee 2016 met Teun Spies, eigenaar van en ontwerper bij De Lingebrug; daaruit kwam de eerste opdracht, voor een van de voortuinen, voort. Vervolgens sloten de drie burens zich erbij aan. De wensen van de vier opdrachtgevers waren gelijkluidend: maak een onderhoudsvriendelijke tuin met respect voor groen. Teun Spies: 'De tuinen hebben veel hoogteverschillen. De voor- en zijkanten lopen af. Dat was een belangrijk aspect waarmee we rekening moesten houden. Bovendien hebben alle voortuinen een oprit voor een auto. En er waren veel wensen, waardoor het een hele uitdaging was.' Zo kregen de meeste tuinen ook nog een zitje, verlichting of een kleine waterpartij. Daarbij moest Spies rekening houden met verschillen in budget; niet iedereen wilde er even veel aan besteden. Ook moest er een boom blijven staan en iedereen wilde het hele jaar door genieten van het groen. Mede daarom is de beplanting divers. Met veel vaste planten en heesters hebben de voortuinen in Rhenen een natuurlijk karakter gekregen.

'Citycandy'-tuin, Zwolle

In 2013 legde Ed Bijker Hoveniersbedrijf de 'Citycandy'-tuin in Zwolle aan naar een ontwerp van lifestyleadviseur en tuinarchitect Jacqueline Volker, gevestigd in Hasselt. Het was de wens van de opdrachtgever om van de 52 vierkante meter tuin een 'kamer' te maken zonder dak: de tuin moest een verlengstuk van de huiskamer worden. Hoewel dat een cliché is, vindt Ed Bijker dat het goed gelukt is: 'De tuin is precies goed. Alles klopt.



Verenigde voortuinen in stijl, Rhenen



Ed Bijker

Zelfs de houten vloer is doorgelegd, de tuin in. Ook qua belijning is die tuin helemaal wat hij moet zijn. De smalle vijver en de wit gestucte muurtjes maken de tuin diep, gezellig en af. Je hebt niet door dat je midden in Zwolle zit.' De verhouding beplanting/bestrating is ook precies goed in dit 'stadsnoepje'. Beschut en prettig zitten in de tuin is wat de bewoners graag wilden. Aan die wens is gehoor gegeven met een loungehoek achter de twee muurtjes.



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladhovenier.nl/article/28023/welke-tuin-wordt-tuin-van-het-jaar-2019



Citycandy-tuin, Zwolle



‘Met deze opleiding kan ik me flink onderscheiden in de markt’

Helicon Eindhoven gestart met avondopleiding Vakbekwaam hovenier

Helicon Eindhoven is ook dit schooljaar weer gestart met de opleiding Vakbekwaam hovenier. Dit is een zij-instroomopleiding en aanvulling op de basisopleidingen Aankomend hovenier en Hovenier. De opleiding wordt op school gegeven aan particulieren, maar kan ook *in-company* plaatsvinden.

Auteur: Santi Raats

De opleiding Vakbekwaam hovenier is een VHG-brancheopleiding. William Peters, coördinator training en cursussen: ‘De opleiding is 100 procent vakgericht. Na een opleiding van een jaar tot aankomend hovenier en nog een jaar tot hovenier is dit het laatste jaar waarin de hovenier een specialisatie kiest: tuinontwerpen of aanleg en onderhoud. De meesten doen uiteindelijk beide specialisaties, waardoor hun totale hoveniersopleiding vier jaar duurt. Dat extra jaar heeft als voordeel dat de student ook een jaar extra plantenkennis opdoet. Na vier jaar moeten studenten achthonderd planten en bomen kunnen herkennen. Na deze opleiding kunnen ze nog kiezen voor de mbo+-opleiding Aankomend projectleider.’

Avondopleiding met vijf contactdagen

De opleiding Vakbekwaam hovenier is een avondopleiding en omvat naast zo’n 38 avonden ook vijf praktijkdagen. Op 12 november is de groep studenten van dit jaar bezig met een praktijkdag

bestraten in de loods. Het is de eerste praktijkdag, waarop docenten kijken op welk niveau hun studenten zich bevinden. Sommigen van hen hebben een eigen bedrijf, werken al bij een hoveniersbedrijf of zijn omscholen. ‘Vroeger zagen we een groter percentage hobbyisten bij deze opleiding, maar de doelgroep wordt steeds professioneler’, aldus Peters. ‘Ze willen met deze opleiding een tuinadviesbureau of hoveniersbedrijf starten, of een bepaalde expertise binnen een bedrijf oppakken, bijvoorbeeld als vijverspecialist, zwembadspecialist of daktuinspecialist. Het voordeel is dat ze in de aanloop naar het behalen van hun doel hun baan niet hoeven op te geven.’

Ruiken, voelen, proeven

Alhoewel het in principe een avondopleiding is, blijft de praktijk de insteek. ‘De docent komt letterlijk met een aanhanger vol planten binnenrijden. Studenten kunnen ruiken, voelen, proeven. Het lesmateriaal is actueel. Een van de lesonderdelen

is duurzaam onkruidbeheer. Omdat de lesblokken een hele avond duren in plaats van een uur, kan de nieuwe kennis beter beklijven en krijgt de student de diepgang die nodig is om het vak goed onder de knie te krijgen.’

Praktijkervaring aanvullen

Marcel van Rijsbergen, docent tuin, park en landschap, loopt tussen de studenten door die in groepjes opdrachten uitvoeren van een examen uit 2017. ‘Er zitten sterke groepjes bij’, observeert hij. ‘Ze moeten vandaag uitzetten, balken leggen, stoepen maken en een palissade slaan.’

Demy Temmermans (20) werkt bij het hoveniersbedrijf van zijn vader. Hij is als eerste klaar met de opdrachten in de loods. ‘Ik werk al vanaf mijn twaalfde bij hem in mijn vakanties en in de weekenden. Ik heb de opleiding Aankomend hovenier al gedaan bij Helicon. De opleiding Vakbekwaam hovenier is weer wat moeilijker, uitdagender.



Marcel van Rijsbergen, docent Vakbekwaam hovenier



Demy Temmermans, student Vakbekwaam hovenier



Coördinator William Peters

Voor al op het gebied van plantenkennis wordt nu meer verwacht. Ik ben voorstander van een grote plantenkennis. Dat onderscheidt in mijn ogen een hovenier van A-kwaliteit van een hovenier van B-kwaliteit. Je moet als hovenier weten waar je over praat en geen onzin verkopen.'

'Werksystematiek betekent professionaliteit'

Sommige hovenierstudenten hebben al veel ervaring, materialenkennis en vakkennis opgedaan in de praktijk. Op school leren ze vooral slim, efficiënt en veilig te werken. Peters: 'Als je bij een hoveniersbedrijf werkt, verlopen alle werkzaamheden doorgaans snel. Tijd is immers geld. Hier op school leren de studenten verschillende technieken, zodat ze kunnen kiezen welke werkwijze het efficiëntst is. Er zijn namelijk verschillende oefjes. Ook leren ze ergonomische werkhoudingen die arbotechnisch als verantwoord bekendstaan, zoals een bandje met twee man oppakken, werken met een zuignap en met een steekwagen om tegels te verplaatsen. Maar ook tekeningen lezen komt aan bod. Met slim werken bedoel ik dat studenten leren om systematiek in hun werk aan te brengen: weten waar ze moeten beginnen en waar ze naartoe werken. Snelheid komt vanzelf wel als je ervaren bent. Het is belangrijk dat je de juiste volgorde van de werkzaamheden ziet. Dat straalt professionaliteit uit. De klant wil niet dat je iets dubbel uitvoert.' Temmermans knikt: 'Bij mijn vaders bedrijf werken we op onze eigen manier, zoals bij elk bedrijf. Ik tilde zojuist in mijn eentje een band van 33 kilo op. Hier leer je allerlei adviezen over wat technisch en ergonomisch handig is, zowel van medestudenten als van docenten. Ik heb een handigheid opgepikt bij het in de grond slaan van de palen voor een palissade: vanuit het midden werken en er vervolgens een rechte lat boven houden, om ervoor te zorgen dat alle palen even hoog zijn.'

Nabespreking

Wanneer alle groepen klaar zijn, verzamelt docent Van Rijsbergen de vijftien studenten om zich heen om te evalueren. 'De meeste moeite hadden ze om de palen van de palenwand zo dicht mogelijk tegen elkaar te zetten. Omdat die verticaal staan,

is het moeilijk om ze onder op elkaar te laten aansluiten. Je slaat ze soms uit elkaar doordat je in het zand slaat. Het is ook de kunst om ze in een keurige halve cirkel de grond in te slaan en de hoogte waterpas te houden. En het is belangrijk om zowel de binnen- als de buitenmaat door te rekenen. Daarna maak je een kaarsrecht sleufje en stel je alle paaltjes vanaf het centrale punt.' Van Rijsbergen doet voor hoe het moet, terwijl alle studenten met volle aandacht over hem heen hangen.

Samen werk maken

Peters: 'Aan theorie ontkomen de studenten niet. Contact met de klant komt terug in de lessen, maar ook werkvoorbereiding: begroten, calculeren en offertes maken. Hierna is de student opgeleid tot allround hovenier. Natuurlijk heeft elke student zijn of haar specialisme. Tijdens de opleiding zien we vaak dat studenten van elkaar leren, ook omdat ze vanuit hun werk al de nodige ervaring meenemen. Dat is alleen maar goed. Deze avondopleiding biedt gelegenheid tot netwerken. Na de opleiding maken de studenten vaak gebruik van elkaars specialiteiten en huren ze elkaar in voor werkzaamheden. Dan is de cirkel weer rond in het vakgebied, en dat is waar we naar streven.'



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/28146/met-deze-opleiding-kan-ik-me-flink-onderscheiden-in-de-markt



De docent evalueert de praktijklles te midden van de groep.



Bijzondere tuinen

De mooiste groenprojecten op een rij

De Projectenparade is een overzicht van de leukste, mooiste en meest bijzondere renovaties, nieuwbouwprojecten of verbeteringen aan nieuwe en bestaande tuinen. Uw project ook op deze pagina's in De Hovenier? Stuur een e-mail naar Lieke van der Weijde (lieke@nwst.nl) en u krijgt alle juiste formulieren toegestuurd.

PALEISTUIN KERAMIEKMUSEUM PRINCESSEHOF

De Paleistuin heeft in 2017 een ware transformatie ondergaan, voor de heropening en viering van 100-jarig bestaan van het Keramiekmuseum Princessehof. Het tuinontwerp en de aanleg ervan is gecoördineerd door de Belgische tuinontwerper John Laridon. Er is een tuin gecreëerd om in te kuieren en waar men van een kop koffie of thee kan genieten op het terras van de Theesalon. Daarnaast is de gehele tuin uitgelicht met subtiele LED armaturen; welke een mooi warm welkom geven tijdens de donkere avonden. De plataan en rode beuk zijn blikvangers en een herinnering aan de vroegere tuin. De grote taxus- en buxusbollen zorgen voor het nodige groen in de winter zodat de uitstraling het gehele jaar levendig blijft. Het uitwaaiende bladerdek van de meerstammige krentenbomen zorgen voor volume in de tuin en voor de nodige luwte. De wandelpaden, die bestaan uit warmkleurige

stenen van gebakken waalformaat in visgraatverband, zorgt voor een prettige wandelbeleving. Zowel de paden als de terrassen zijn rolstoelvriendelijk. Het ruime terras bij de Theesalon en de diverse zitgelegenheden elders in de tuin zorgen voor de nodige rustpunten.

Aanneemsom: €250.000,-

Opdrachtgever: Keramiekmuseum Princessehof

Contactpersoon opdrachtgever: directeur Kris Callens

Architect: John Laridon

Contactpersoon architect: John Laridon

Aannemer: Tuinen met gevoel

Contactpersoon aannemer: John Laridon

PROJECTEN



AANLEG KLEINE ACHTERTUIN IN MAASTRICHT

Klein maar fijn in het bourgondische hart van Maastricht. Een tuin die alles heeft! Van attractief waterspel met een strakke cement-vezelplaat wand tot een knus zithoekje waar je mooi afgeschermd de laatste zonnestraaltjes kunt mee pikken. Verhoogde hardhouten vlonder en gepoedercoat stalen bloembak complementeren dit mooie plaatje. Zelfs de bijpassende tafel is in het ontwerp meegenomen. Alles op slechts 15 vierkante meter.

Aanneemsom: ca. € 14.000,-

Opdrachtgever: Mevr. Rasquin

Contactpersoon opdrachtgever: Mevr. Rasquin

Architect: Mathijs Wolfs

Contactpersoon architect: Mathijs Wolfs

Aannemer: Hoveniersbedrijf Guy Wolfs

Contactpersoon aannemer: Mathijs Wolfs



AANLEG MODERNE TUIN MET IN HOOGEVEEN

In deze moderne tuin in Hogeveen is gekozen voor de Terras & Trends Allemagne Bruin Gevlamd 60 x 60 cm. Deze sluit naadloos aan op de houten overkapping van Hillhout. Diverse planten en overig groen die in de borders geplant zijn, zorgen voor een groen karakter. Een letterlijk hoogtepunt zijn de Wallblocks in de het midden van de tuin waar een Catalpa bignoides boom staat, met daaromheen de mogelijkheid om zitjes te creëren. Alleen de kussentjes ontbreken nog rondom de boom, maar het is hier een heerlijk plekje om te genieten! Ook in de avonduren is de tuin door in-lite buitenverlichting een

verlengstuk van de woonkamer. Her en der zijn in de borders spots geplaatst zodat planten en struiken mooi in het donker worden uitgelicht.

Aanneemsom: € 12500,- / €15000,-

Opdrachtgever: Particulier

Architect: Tuinverzorging S.T.S

Contactpersoon architect: Albert van der Smit

Aannemer: Tuinverzorging S.T.S

Contactpersoon aannemer: Albert van der Smit



- **Overzicht van uw machinepark**
- **Status van uw machines**
- **Efficiënte werkplanning**
- **Rechtstreeks contact met uw STIHL dealer**

Welkom in de wereld van STIHL connected!

Met STIHL connect pro beheert u digitaal machineparken en werkopdrachten. De compacte STIHL Smart Connector wordt op de machine gemonteerd, registreert de bedrijfsuren en verzendt die naar de STIHL Cloud via uw smartphone of tablet. Ook de geolocatie kan worden overgedragen. Het STIHL connect pro portaal geeft een gedetailleerd online overzicht van de status van uw machines en werkopdrachten. Zo kan u werkprocessen optimaliseren, onderhoud inplannen, en uitvaltijden minimaliseren. Kortom, een nieuwe innovatie van STIHL voor elke tuinprofessional.

**Test STIHL connected bij uw STIHL dealer,
of kijk voor meer informatie op connect.stihl.com.**



Ontdek nu de
STIHL app

STIHL®



TUINONTWERP VOOR MODERNE WONING IN LANDELIJK GEBIED IN DIEPENVEEN

Voor een klant in Diepenveen heeft Vos Tuinvisie een tuin in de modern/landelijke stijl aangelegd incl. overkapping en zwembijver. De wens van de klant was een zwembijver, een carport, overdekte zitplek, bergruimte en sauna. Daarnaast een tuin met veel bloeiende planten. Er is een mooi ontwerp gemaakt en ook de opdracht voor uitvoering gekregen. In een centrale zichtlijn vanuit de woning hebben we een ruime zwembijver aangelegd, de klant houdt van zwemmen en zwemt hier dagelijks in. Daarnaast is in Douglasshout een grote overkapping gezet met alle elementen die ze graag wilden, praktisch veel bergruimte, een carportgedeelte voor de auto, een overdekt zitgedeelte met uitzicht over de tuin en de zwembijver en ruimte voor een sauna. Het gaat om een vrij moderne kapschuurwoning in een prachtig landelijk gebied, de tuin hebben we hier dan ook mooi op aan laten sluiten, rondom de woning is met strakke lijnen gewerkt en verder naar buiten de overgang naar het omliggende gebied door middel van grote borders met uitbundig bloeiende vaste planten.

Aanneemsom: € 65.000,00

Aannemer: Vos Tuinvisie



BEPLANTING CHODOV SHOPPING CENTRE PRAGUE

In Praag staat één van de grootste overdekte winkelcentra van Europa: Centrum Chodov. Het centrum trekt jaarlijks zo'n 14 miljoen bezoekers. Het winkelcentrum is omringd door grote internationale bedrijven waarvan de medewerkers volop gebruik maken van de vele zitplekken, restaurants en winkels tijdens en na hun werk. De opdracht was het gebouw rondom te voorzien van een duurzame, kleurrijke en natuurlijke beplanting met één uitstraling. Een uitdagende klus door de grote variatie in de omgeving. Vlakke en steile stukken, drukke en rustige plekken, randbeplanting langs stoepen, straten, muren en trappen, grote en kleinere oppervlaktes, daken et cetera. Deze grote verscheidenheid in sferen en locaties heeft geleid tot een soortrijke mix van vaste planten en siergrassen. Om de hoger liggende kantoren in de omringende gebouwen te voorzien van een mooi uitzicht op de beplanting, is gekozen om structuren in het ontwerp te verwerken. Op deze manier is ook

een aantrekkelijk bovenaanzicht gecreëerd.

De wisselende hoogtes in dit project, de verscheidenheid aan sferen en functies van de beplantingslocaties en de verschillende standplaatsen maakten het een uitdaging om het geheel één uitstraling te geven. In nauwe samenwerking met de architect is een op maat ontworpen Prairie Garden® succesvol toegepast.

Opdrachtgever: Centrum Chodov Praha

Architect: Monika Popczyk – PoLa Landscape Architecture

Aannemer: Jan Bartik - Zahradnické úpravy s.r.o.

Leverancier: Laurens Iageschaar – Iageschaar Vaste Planten



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladhovenier.nl/article/28191/bijzondere-tuinen



'Keizerlijk' bezoek voor start bloembollenplantseizoen

'Keizer Wilhelm II' plant begin oktober samen met kinderen van basisscholen uit Amerongen bloembollen. Op initiatief van de KAVB worden 75.000 lentebloeiers geplant in de tuinen van Kasteel Amerongen. Een groot gedeelte van de lentebloeiers wordt door bloembollenleverancier Lubbe uit Lisse machinaal onder de grasmatten geplant. Tuinvrijwilligers maken de najaarsklus af. Het is 100 jaar geleden dat de Eerste Wereldoorlog werd beëindigd en de gevluchte Duitse keizer Wilhelm II op Kasteel Amerongen arriveerde; het kasteel heeft dit jaar daarom als thema 'Help, de keizer komt'. Bij de bloembollenkeuze is rekening gehouden met de historische omgeving, een gespreide bloeiperiode en meerjarige bloei. Passend bij de klassieke stijl worden diverse historische tulpen toegepast, waaronder *Tulipa* 'Keizerskroon' (1750), 'Marjoletti' (1894) en de gevlamde Rembrandttulp 'Insulinde' (1915). Tevens wordt in de kasteeltuin een exclusieve *Muscari*-collectie geplant: blauwe, maar ook witte, roze en crème-gekleurde druifjes. In het gazon tussen het koetshuis en het kasteel worden twee stroken met nectarrijke bloembollen geplant, waaronder boerenkrokussen, wilde narcissen, bostulpen en sneeuwroem. Het plantseizoen loopt tot medio december. Vanaf het vroege voorjaar komen de eerste bloembollen tot bloei.





De juiste partner
in het voorkomen
van onkruid



Jack Weijers - Normeco

Bent u ook benieuwd naar onze producten en/of de mogelijkheden van samenwerken? Neem dan contact op. Ik nodig u graag uit voor het maken van een afspraak.

Normeco BV
+31 (0)6 45 60 56 29
info@normeco.nl

Over de prettige samenwerking tussen een aanbieder van een breed assortiment tegels en een leverancier van onkruidvrije voegen

Steenrijk Sierbestrating en Normeco bedienen samen hoveniers, particulieren en stratenmakers

Steenrijk Sierbestrating levert een prachtig assortiment tegels voor zowel binnenruimtes als buiten. Daarnaast leveren ze ook overkappingen en producten voor verwerking en onderhoud. Dit tuinbedrijf uit Sittard bestaat sinds 2009. Eigenaar Pascal Penders vertelt over de diensten en producten die zij leveren aan hoveniers en particulieren. Ook de jarenlange samenwerking met Jack Weijers van Normeco passeert de revue. Een samenwerking die gebaseerd is op vertrouwen en een win-winsituatie voor beide partijen.

We vragen Pascal waarvoor klanten terugkomen bij Steenrijk Sierbestrating. Hij vertelt: 'Klanten komen bij ons terug, omdat ze weten dat ze bij ons persoonlijke aandacht krijgen. We leven ons goed in in de klant en leveren oplossingen voor elke portemonnee. Daarnaast hebben we een breed assortiment, waardoor klanten altijd iets vinden naar hun smaak.'

Bij Steenrijk Sierbestrating verkopen ze dus een breed assortiment bestratingsmateriaal. Daarnaast adviseren ze bij de materiaalkeuze en nemen ze de tijd om hoveniers en particulieren rustig te informeren over de verwerkingsadviezen van de producten die ze verkopen. Pascal licht toe: 'Om lang plezier te hebben van je tuin en bestrating is een goede verwerking essentieel. Dus nemen we de tijd om mensen hierover te informeren en begeleiden we ze waar gewenst. Door wat extra tijd te investeren in de beginfase heb je jarenlang plezier van je tuin. Wij verkopen de voegmiddelen van Normeco. Vooral de Aqua XP en Aqua XP Fijn zijn erg populair. We raden deze voegmiddelen aan, omdat ze zeer eenvoudig zijn te verwerken en een hoogwaardige voeg opleveren. Ook hebben we recent een groot project met Stonefix Excellent opgeleverd.'

Mede dankzij de inspanningen van Jack heeft de klant de keuze voor ons gemaakt. Jack heeft op locatie een proef opgezet en goede uitleg gegeven over de verwerking, waardoor de klant met vol vertrouwen voor ons heeft gekozen.'

Als we Pascal vragen waarom zij al zolang samenwerken met Normeco hoeft hij niet lang na te denken. 'We kiezen voor Normeco omdat Normeco voor ons een betrouwbare partner is die altijd voor je klaar staat. Ze leveren vlot uit voorraad en zonder manco's. Verder biedt Normeco producten tegen nette prijzen met een prima marge voor de handel en een laag franco bedrag.'

De trends voor de toekomst

Als we Pascal vragen naar de verwachtingen voor de toekomst moet hij even nadenken. Pascal: 'Mensen vragen om producten die hun tuin zo onderhoudsvriendelijk mogelijk maken. We vertellen ze dan dat de keuze voor de juiste tegels en voegen erg belangrijk is. Verder zien we dat er steeds meer vraag is naar warmere kleuren en verwachten we dat de keramische tegels van 3 centimeter dikte het goed gaan doen.'

De Groene Sector Vakbeurs

20 JAAR

15 - 16 - 17
JANUARI

Groene Sector Vakbeurs focust op arbeidsproblematiek en innovatie

Op 15, 16 en 17 januari 2019 vindt de twintigste editie van de Groene Sector Vakbeurs plaats in Evenementenhal Hardenberg. Jaarlijks komen ruim

17.000 professionals uit de groene sector op het driedaagse evenement af.

Een nieuw initiatief op de Groene Sector Vakbeurs dit jaar is de Innovatie Award. Exposanten hebben hun innovaties ingestuurd. Uit de inzendingen kiest een onafhankelijke jury drie innovaties uit, die worden getoond op het Innovatieplein. Tijdens de eerste beursdag wordt de winnaar van de Innovatie Award bekendgemaakt.

Arbeidsproblematiek

Eén van de speerpunten van de Groene Sector Vakbeurs is de arbeidsproblematiek in de groene branche, door te focussen op de aanwas van jeugd en het tevreden houden van het bestaande personeel. Om jong talent te koppelen aan de groene sector, is het nieuwe initiatief vmbo Groentour in het leven geroepen. Vmbo-leerlingen maken kennis met de ontwikkeling en dynamiek van het werken in de groene branche. Tevens is er een onderwijsplein waar bezoekers terecht kunnen voor alle opleidingsvragen, zoals de in- en doorstroom van personeel.

Beleving

Tijdens de twintigste editie van de beurs in Hardenberg wordt volop beleving geboden. Ook het Groene Inspiratiepark maakt weer deel uit van de beurs. Dit initiatief zal een complete beurshal van duizenden vierkante meters beslaan. Het Groene Inspiratiepark speelt in op duurzaamheid, innovatie en onderscheidend vermogen. In het park is ook het Kennistheater, waar tal van sprekers in een doorlopend programma hun visie geven op duurzaamheid en relevante innovaties. Daarnaast vinden er tuinaanlegwedstrijden plaats.



De MiD3.0 is een primeur voor de Groene Sector Vakbeurs

DiBO Cleaning Systems is al jaren te vinden op de Groene Sector Vakbeurs. Voor Jan van der Zanden, accountmanager Weed Solutions, biedt de beurs zowel nieuwigheden als gelegenheid om bestaande relaties en nieuwe geïnteresseerden te ontmoeten. Dit jaar kunnen bezoekers in de stand van DiBO kennismaken met de tweede generatie onkruidbestrijders van Heatweed: ecovriendelijke machines tegen onkruid en mos, gebaseerd op heetwatertechnologie.

Auteur: Linde Kruese

DiBO ziet onkruidbestrijding niet als probleem, maar als kans

Daarmee is de boodschap die DiBO dit jaar wil meegeven volgens Van der Zanden duidelijk. 'DiBO is in de groensector een serieuze partij. Als we dat weten uit te stralen en over te brengen naar de bezoekers, gaan we met een goed gevoel naar huis.' DiBO komt met een primeur voor Hardenberg: de MiD3.0. 'Deze duurzame en efficiënte oplossing maximaliseert het effect van heet water. Met state of the art technologie, geoptimaliseerde flow en de Heatweed *active temperature regulation* stoot de MiD3.0 minder uitlaatgassen uit en gebruikt hij minder water en brandstof.' Ook de Heatweed Sensor 2.0 is te zien op de beurs. Door middel van sensoren detecteert de machine waar het onkruid zich bevindt. Alleen op die plekken wordt heet water toegepast. 'Deze technologie staat garant voor het laagst mogelijke waterverbruik, brandstofverbruik en emissieniveau. Deze tweede generatie van de Sensor is minder onderhoudsgevoelig en heeft 30 procent meer capaciteit', legt Van der Zanden uit.

Multi-inzetbaar en multifunctioneel

De Heatweed Multi-S en Multi-M doen hun naam eer aan: deze trailers zijn multi-inzetbaar door de tweeledige werking van de machines. Enerzijds kunnen de compacte trailers vrijwel drukloos onkruid bestrijden met heet water van 99 graden Celsius. Anderzijds kun je er uitstekend mee reinigen, met een druk van maximaal 250 bar en met heet water. Daarnaast is onder in de voertuigen een watertank aanwezig. Van der Zanden: 'Twee jaar geleden zei ik al tijdens presentaties op de Groene Sector Vakbeurs dat hoveniers, aannemers en gemeentes onkruidbestrijding niet als een probleem, maar als een kans zouden moeten zien. Met de Heatweed-machines kun je perfect onkruid bestrijden én reinigen met heet water.'

Brandstof besparen met de Heatweed-methode

Duurzaamheid wordt een steeds groter thema. DiBO denkt veel na over nieuwe, duurzamere manieren van werken. 'Duurzaamheid is heel belangrijk. De meeste Heatweed-machines kunnen

Aspen-brandstof gebruiken, wat minder belastend is voor mens en milieu. Diesel-gestookte machines zijn voor nu nog de beste optie, omdat het rendement het hoogst is. De temperatuur houden we stabiel op 99 graden Celsius. Alleen bij deze temperatuur en een correcte energieoverdracht is er een systematisch effect op de wortels van de plant. Dat bespaart extra behandelingen en daardoor veel tijd en brandstof.'

Elektrische heetwater-onkruidbestrijder

DiBO heeft al wel een elektrische heetwater-onkruidbestrijder: de Heatweed Mini 2.1. Deze machine is vooral geschikt voor compacte ruimtes en plekken die moeilijk toegankelijk zijn. De Mini 2.1 heeft een hogere capaciteit dan de meeste machines van dit formaat. Net als de andere onkruidbestrijders zal de Mini 2.1 te zien zijn op de Groene Sector Vakbeurs. DiBO is te vinden in stand nummer 625.



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/28180/dibo-ziet-onkruidbestrijding-niet-als-probleem-maar-als-kans



Milieuvriendelijk onkruid bestrijden met WeedPLUS van Meclean

CityCleaner

Meclean is al jaren te vinden op de Groene Sector Vakbeurs. Als hét kennis- en netwerkmoment voor de groene branche is dit voor Meclean een mooie gelegenheid voor nieuwe ontmoetingen, hernieuwd contact met bestaande zakenrelaties, kennisdeling en natuurlijk de presentatie van het productaanbod van professionele reinigingsmachines.

Auteur: Linde Kruese

De ontwikkelingen staan niet stil bij Meclean. Zo werd vorig jaar de CityCleaner geïntroduceerd. Deze multifunctionele reinigingsmachine voor de openbare ruimte is uitgerust met SteamPLUS-techniek en is inzetbaar voor de meest diverse reinigingstaken, zoals rioolreiniging, wegmarkeringen verwijderen, graffiti, kauwgom en aanplakbiljetten verwijderen, effectief geuren verwijderen en wegdekreiniging bij calamiteiten. Daarnaast kan deze machine worden uitgevoerd met WeedPLUS-techniek. Door simpelweg over te schakelen naar de WeedPLUS-stand, kan de CityCleaner ook direct worden ingezet voor heetwater-onkruidbestrijding. De CityCleaner kan op nagenoeg elke werk-

tuigdrager worden gemonteerd. Op de Groene Sector Vakbeurs is er in de stand van Meclean bijvoorbeeld een CityCleaner te bewonderen die is gemonteerd op een bestuurbaar voertuig.

De filosofie van brede inzetbaarheid, bewezen mechanische techniek en eenvoud in gebruik wordt door Meclean ook toegepast op andere machines uit het programma, bijvoorbeeld de hogedruktrailers. Ook hier is het mogelijk om naast de SteamPLUS-techniek te kiezen voor WeedPLUS. Zo kan de gebruiker eenvoudig een breder dienstenpakket aanbieden.

Bestrijding tot in de wortel

Tijdens de Groene Sector Vakbeurs wordt ook de Weedsweep getoond. Met een snel ronddraaiende staalborstel kunnen onkruid en mos snel en efficiënt worden verwijderd. Een sterke combi is een Weedsweep-machine met een met WeedPLUS uitgeruste machine. Met de Weedsweep worden de langere onkruidplantjes gekortwiek, waarna een heetwaterbehandeling voor bestrijding tot in de wortel zorgt. Onkruidbestrijding met heet water is één van de efficiëntste manieren om de strijd met onkruid aan te gaan; met drie tot vier behandelingen per jaar wordt een zeer goed resultaat behaald. Zo wordt niet alleen op tijd, maar ook op kosten bespaard.

Veelzijdige machines

Met de Serie B en Serie C heeft Meclean twee-in-eenmachines in de markt gezet. De Serie B is een warmwater-hogedrukreiniger op 240 V, die met de optionele WeedPLUS-techniek ook een heetwater-onkruidbestrijdingsmachine is. De Serie C 130/8 is ook zo'n veelzijdige machine, verpakt in een robuust stalen frame met rvs kappen en hefkokers en hijsogen. Deze combimachine is geschikt voor zeer intensief gebruik. De Serie C is ook leverbaar op frame: inclusief aggregaat, 500-literwatertank en rvs haspel met hogedrukslang. Dit is een zorgvuldig uitgedachte combinatie, die qua afmetingen en gewicht nog goed op een gemiddelde pickup of aanhanger past en waarmee het mogelijk is om langere tijd onafhankelijk van stroom en water te werken. Ook deze machines zijn tijdens de Groene Sector Vakbeurs te zien in de stand van Meclean.



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/28181/milieuvriendelijk-onkruid-bestrijden-met-weedplus-van-meclean



WeedPLUS

De Groene Sector Vakbeurs 2019

Het kennis- en netwerkmoment voor de groene branche

15, 16 en 17 januari 2019

Evenementenhal Hardenberg

Bestel uw gratis tickets:

www.evenementenhal.nl/groenesector-hb

Uw registratiecode: **6192116**



 @degroenesectorvakbeurs
 @GS_EH #GSHB2019

20^e editie

www.groenesector.nl

by EASYFAIRS



Structuur actief aanplant grond:

Voor aan- en verplant, bevat Mycorrhizae en bacteriën.

VaBomix 2 najaar winter bemesting:

Voor een sterk en donkergroen gazon



innogreen

www.innogreen.nl

info@innogreen.nl



15—17 januari

Bezoek ons op het Inspiratiepark!

Vooruitlopen op de tijd



Het digitale tijdperk betekent
**toch niet dat we alles
digitaal moeten doen?**

Op het moment dat deze Stad+Groen verschijnt, zit ik, samen met mijn collega's, midden in de laatste voorbereidingen voor De Groene Sector Vakbeurs in Hardenberg. Over iets meer dan een maand vindt de beurs alweer plaats; wat vliegt de tijd toch voorbij.

Soms hoor ik mensen zeggen dat beurzen niet meer van deze tijd zouden zijn, want we zitten immers in het digitale tijdperk. Maar dat betekent toch niet dat we alles digitaal moeten doen? Volgens mij is face to face contact nog altijd heel belangrijk. Grote deals maak je nou eenmaal gemakkelijker aan tafel en het is toch fijn om een gezicht te hebben bij vaste leveranciers.

We proberen de jeugd enthousiast te maken voor de sector

Daarnaast veranderen beurzen; de beurswereld gaat mee met de tijd. Beurzen zijn allang niet meer alleen gericht op directe verkoop. Het is veel meer. Netwerken is een belangrijk aspect, want waar anders dan op een beurs vindt je zoveel partijen bij elkaar? Je ontmoet er niet alleen bekende relaties, maar kunt ook kennismaken met nieuwe contacten.

Misschien nog wel belangrijker tegenwoordig is het kennisaspect. Je wilt als bedrijf op de hoogte blijven. Naast exposanten die in hun stand kennis kunnen leveren, zijn daarvoor nog vele andere mogelijkheden. Denk bijvoorbeeld aan lezingen over actuele onderwerpen, workshops en productdemonstraties. En vergeet natuurlijk de noviteiten in de sector niet. Een beurs is hét moment om nieuwigheden te ontdekken.

Dan komen we toch weer terug bij de digitalisering, want er zijn diverse innovaties in de groene branche die werkzaamheden gemakkelijk maken door er digitale hulpmiddelen bij te betrekken. Ik wil dus zeker niet zeggen dat wij ons distantiëren van de digitale wereld. We maken het digitale tastbaar, want op een beurs kun je producten zien, voelen, ruiken, proeven en testen. Uiteraard zijn de wensen van bezoekers belangrijk. Waar liggen zij nou wakker van en kunnen wij daar op inspelen? Dit jaar is arbeidsproblematiek één van de focusgebieden tijdens De Groene Sector Vakbeurs. Het personeelstekort is momenteel de meest genoemde belemmering voor de groene onderneming, na de weersomstandigheden. Daar moeten we dus iets mee. We doen dat in de vorm van een vmbo-Groentour en een onderwijsplein. Tijdens de Groentour maken vmbo-leerlingen kennis met de ontwikkelingen en dynamiek van het werken in de groene branche. Daarmee proberen we de jeugd enthousiast te maken voor de sector. Het onderwijsplein wordt ingevuld door TRI Groei in Groen, Terranext en Groeipunt. Bezoekers kunnen er terecht voor alle opleidingsvragen.

Binnen ons bedrijf wordt steeds gekeken hoe we bezoekers een beeld kunnen geven van hun toekomst, onder het motto Visit the future. Beurzen niet meer van deze tijd? Beurzen lopen juist vooruit op de tijd!

Ramon Schlepers
Adviseur
Easyfairs Evenementenhal



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/28020/vooruitlopen-op-de-tijd

De producten van RootBarrier dragen bij aan een leefbaar Nederland

Sinds enkele jaren is er een grote verandering gaande in de branche van de professionele groenvoorziening. Voor openbare ruimtes, wegen, sportparken, fietspaden, recreatievelden en woonwijken is de juiste balans van grijs en groen steeds belangrijker. Investeren in groen vertegenwoordigt een economische waarde en draagt bij aan de gezondheid van bewoners. Om dit te kunnen realiseren, is het van belang de infrastructuur zowel onder- als bovengronds goed te beschermen. De duurzame producten van RootBarrier leveren een bijdrage aan een leefbaar Nederland.

RootBarrier is gespecialiseerd in de ontwikkeling, productie en distributie van duurzame oplossingen tegen wortelopdruk en diverse soorten onkruid. Daarnaast levert RootBarrier producten voor grondstabilisatie, paddenwering en bewatering. RootBarrier heeft zich in de afgelopen jaren ontwikkeld tot een betrouwbare en innovatieve partner voor professionals in de groenvoorziening en zal tijdens de Groene Sector Vakbeurs diverse oplossingen presenteren.

RootBarrier RollRib

Wortelopdruk: wat betekent dat eigenlijk precies en wat voor schade kan dit aanrichten? Boomwortels kennen geen beperking en groeien waar ze de mogelijkheid krijgen. Wortelopdruk kan worden beperkt door verticale schermen in de grond aan te brengen tussen bomen en de

weg. Deze producten beschermen zowel de boom als de infrastructuur onder en boven de grond. Wortels worden naar beneden begeleid en groeien op een dieper niveau horizontaal verder. Dit zorgt voor stabiliteit en verdere groei van de boom. De RollRib is zeer stevig om worteldruk op te vangen, en is flexibel genoeg om lineair, rondom en als vierkant gebruikt te worden en op korte afstand van de boom. Met behulp van schroeven kan de RollRib eenvoudig worden verbonden. De RollRib is verkrijgbaar op rol met een lengte van 21 en 75 meter.

DuPont Plantex Platinum

RootBarrier heeft sinds drie jaar het door DuPont ontwikkelde DuPont Plantex Platinum in het assortiment. Dit water- en luchtdoorlatende doek weert en beheert invasieve plantensoorten, zoals Japanse duizendknoop en reuzenberenklauw, zonder het bodemleven te verstoren. Nadat de Japanse duizendknoop is afgeknipt en de resten zijn blijven liggen, adviseren wij de grond waarin de wortels liggen tot zo'n 10 cm diepte te frezen; anders steken de afgeknipte stengels nog boven het veld uit en raakt het doek beschadigd. Vervolgens wordt de grond ingepakt met Plantex Platinum en afgedekt met een schone laag aarde van 20 cm, waardoor de plant uit het fotosyntheseprocess wordt gehaald. Hiermee gaat uiteindelijk de kracht van de wortel verloren. Het doek kan snel en eenvoud-

dig geïnstalleerd worden en heeft een levensduur van ten minste 35 jaar.

RootBarrier BioCovers

RootBarrier BioCovers is het eerste volledig biodegradeerbare en composteerbare onkruiddoek, samengesteld uit plantaardig materiaal. Hiermee geeft u onkruid geen kans en laat u planten tot volle bloei komen in tuinen, parken en bermen. RootBarrier BioCovers hoeft ook niet afgedekt te worden en behoeft nagenoeg geen onderhoud. Met de gemêleerde bruine kleur draagt RootBarrier BioCovers bij aan een duurzaam en onkruidvrij landschap. Het doek is makkelijk te transporteren en op maat te snijden. Daarnaast is het uv-stabiel en rafelt het niet.



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/28111/de-producten-van-rootbarrier-dragen-bij-aan-een-leefbaar-nederland



DuPont Plantex Platinum



ISX800

ADVERTORIAL



Op de Groene Sector Vakbeurs zal Van der Haeghe uit Geldermalsen prominent aanwezig zijn. In stand nummer 550 zal de importeur van park- en tuinmachines een zestal van zijn importmerken tonen.

Van der Haeghe met zes merken op de Groene Sector Vakbeurs

Primeur voor 2019 is het topmodel, de achtervanger SRD 360, afkomstig uit de nieuwe lijn achtervangers. Dit model heeft een gepatenteerd veersysteem dat de rug ontziet, omdat schokken en trillingen met 25 procent worden verminderd. De schokdempers met vering achter zijn bevestigd aan draagarmen, zodat de vering geen negatief effect heeft op de maaikwaliteit. Deze SRD 360 heeft een maaibreedte van 107 cm en een 27 pk-tweecilindermotor van Briggs & Stratton, Professional Series 8270 V-Twin. De inhoud van de grasvangbak is 350 liter en deze is eenvoudig te legen.

Ferris-zeroturnmaaier ISX 800

Een andere primeur is de Ferris ISX 800. Deze professionele zeroturnmaaier is de opvolger van de IS 700. De nieuwe ISX 800 zet een nieuwe standaard op het gebied van compacte zeroturnmaaiers als het gaat om comfort, bedieningsgemak en prestaties. Dankzij de onafhankelijke wielophanging vóór aan beide zijden (in plaats van een pendelas), worden de contouren van de ondergrond beter gevolgd, wat voor een optimaal bedieningscomfort zorgt. De grotere wielen verlagen de bodemdruk en zorgen voor meer tractie. De dubbele snaaraandrijving van de messen verkleint de kans op slippen en verhoogt de levensduur van de snaren.

Iseki SF 200-frontmaaier

In 2018 werd de nieuwe Iseki SF 200-serie frontmaaiers met opvang geïntroduceerd, die buiten gewoon goed werd ontvangen. Men kan kiezen uit twee types: een motor met 24 pk of met 35 pk. Daarnaast heeft de maaier een Pro Cut-maaidek in twee verschillende werkbreedtes: 137 cm of 150 cm. Het hoog kippende vangstelsel met een inhoud van maar liefst 950 liter zorgt ervoor dat u lang kunt doorwerken, zonder dat de container vaak geleegd hoeft te worden.

Köppl: tweewielige werktuigdragers

Van der Haeghe is in 2017 gestart met de import van Köppl en kan daardoor een zeer brede range van tweewielige trekkers met hydrostatische rij-aandrijving bieden. Köppl onderscheidt zich niet alleen op het gebied van hoogwaardige componenten, maar ook door het enorme aanbod van aanbouwwerktuigen. Zo is deze range van machines interessant voor allerlei soorten grondbewerking en maaien, zoals cirkel-, klepel- en trommelmaaien, maar ook voor mechanisch onkruidbeheer.

Avril: mechanisch onkruidbeheer

Met het merk Avril biedt Van der Haeghe een breed assortiment aan machines voor mechanisch onkruidbeheer op halfverharding, die gemonteerd kunnen worden aan een Köppl-werktuigdrager of

op de driepunt van een tractor. Avril biedt zo een eenvoudige, maar zeer doeltreffende manier van onkruidbeheer.

Snapper ZTX 110

Een bestseller op het gebied van zeroturns is de Snapper ZTX 110 met een maaibreedte van 107 cm. Dankzij het volledig gelaste stalen frame, de robuust uitgevoerde stalen vooras en het stalen maaidek van 107 cm, mag u keer op keer een prachtig maaieresultaat verwachten.



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/28182/van-der-haeghe-met-zes-merken-op-de-groene-sector-vakbeurs



ARIENS®

MET GEPASTE TROTS INTRODUCEREN WE DE GEHEEL NIEUWE ARIENS
ZENITH ZERO-TURN ZITMAAIER, DE **PROFESSIONELE** KEUS!

De Ariens Zenith combineert hoogwaardige functies in elke centimeter van dit duurzame werkpaard. Bij dit beproefde ontwerp, gebaseerd op kerncomponenten van de Gravely Pro lijn, is geen detail over het hoofd gezien om de hoogste niveaus van prestaties en duurzaamheid te garanderen... prestaties die professionele toepassingen vereisen. Alleen verhoogt ZENITH de verwachtingen van stijl, comfort, snelheid en precisie.

Ontworpen met de professional in gedachten, is de Zenith uitgevoerd met een 152cm (60") maaidek en een hogere rijsnelheid om de productiviteit te verhogen. Zijn ultra-comfortabele, ergonomisch-ontworpen gevoerde stoel vermindert niet alleen de vermoeidheid van de gebruiker, het helpt ook schokken te absorberen op oneffen terrein. Het robuuste frame is gevormd uit dikwandige stalen buis van 4 x 8 cm. Standaard is de ZENITH voorzien van een neerklapbare rolbeugel en veiligheidsgordel, zodat de gebruiker zich kan concentreren op het leveren van een perfect maai resultaat.



**TIJDENS DE GROENE SECTOR VAKBEURS IN HARDENBERG OP
15, 16 EN 17 JANUARI 2019 PRESENTEREN WE MET TROTS
ONZE MODELLEN IN HAL 6 OP ONZE STAND MET NUMMER 633**



HELTHUIS

Tuin- en Parkmachines B.V.

Sinds 1958 het adres voor Tuin- en Parkmachines

www.helthuis.nl

"Poort van Midden-Gelderland"

info@helthuis.nl

Oranje 2

+31 (0)26 47 23 464

6666 LV Heteren



Nieuwste ontwikkelingen onkruidsector bij Wim van Breda

Wim van Breda BV neemt naar de Groene Sector Vakbeurs in Hardenberg maar liefst drie nieuwtjes mee. Als officiële importeur en dealer van het veegmachinemark Comac nemen ze de gloednieuwe Comac CS140 T mee, een zelfrijdende veegmachine voor zowel reiniging als onkruidbeheersing. Daarnaast neemt de Gelderse dealer de gloednieuwe Kersten Weedo mee naar de beurs, een nieuw type eenassige onkruidborstel. Tot slot laat Wim van Breda de nodige nieuwe machines op het gebied van maaitechniek van fabrikant Reform zien.

Auteur: Willemijn van Iersel

Comac is wereldwijd één van de belangrijkste marktspelers als het gaat om reinigingstechniek. Volgens Frans-Jaap Moree, verkoper bij Wim van Breda, komen de reinigingstak en onkruidtak steeds dichterbij elkaar. Moree: 'We zien de laatste tijd dat deze twee werkzaamheden worden geïntegreerd. De hoofdreden hiervoor is dat vegen steeds meer als een belangrijke factor wordt gezien bij onkruidbeheersing. Goed en frequent vegen reinigt niet alleen, maar houdt de boel ook vrij van onkruid. De nieuwste Comac CS140 T is daarvan een mooi voorbeeld: een zelfrijdende machine die takken verkleint en stenen en ander straatvuil verpulvert. Comac hanteert het zogeheten *twin action systeem*, waarbij borstels aan de voorzijde het straatvuil geleiden naar een centraal gepositioneerde rolborstel met een werkbreedte van 140 cm. In combinatie met de vacuümwerking van de ventilator zorgt deze centrale rolborstel

ervoor dat het straatvuil en stof in een aanzuignit terecht komen, waar het vuil door een rotoras fijn gemalen wordt. Volgens Wim van Breda wordt hiermee zo'n 100.000 liter water per jaar bespaard, een besparing oplevert op de kosten voor water en een aanzienlijk bedrag voor vuilstort. Het waterverbruik van een Comac-veegmachine beperkt zich tot de optionele watersprinklers op de frontborstels of de hogedrukreiniger.

Kersten Weedo

Het tweede 'nieuwtje' dat meegaat naar de beurs, is de vernieuwde Kersten Weedo: een compleet nieuw ontwikkelde eenassige onkruidborstel, waarbij bedieningsgemak en werkcapaciteit de belangrijkste uitgangspunten zijn. Het is een compacte onkruidborstel met een lichtgewicht constructie, speciaal ontwikkeld voor kleinere oppervlaktes. Tot slot neemt Wim van Breda van

fabrikant Reform de nodige nieuwe machines mee op het gebied van maaitechniek, zoals de Reform RM18, een eenassige maaier die speciaal ontwikkeld is voor het maaien van hellingen en het werken in slecht begaanbare gebieden.



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/28183/nieuwste-ontwikkelingen-onkruidsector-bij-wim-van-breda



Elektrische werktuigdrager gepresenteerd

Weed Control en FPS-Machines starten nieuw bedrijf met elektrisch materieel

Geen half werk bij Weed Control: op 6 december presenteerde het bedrijf voor een select gezelschap de nieuwe elektrische werktuigdrager Alltrec. Het eerste kindje van de gloednieuwe bv FPS-Electric was speciaal voor de gelegenheid naar theater De Leest in Waalwijk vervoerd.

Auteur: Kelly Kuenen



De onthulling van de nieuwe machine in deze bijzondere setting werd voorafgegaan door een inspirerende presentatie door Jan-Henk Bouman en Wim van Rooijen van Fountainheads. Het duo praatte de aanwezigen bij over de techniek van de toekomst. Denk aan vernieuwend (elektrisch) transport, maar ook aan big data, augmented reality en blockchain. Wat betekenen deze ontwikkelingen voor de toekomst? Hoeveel vaart loopt het? En hoe bereid je je erop voor? Zelf niet afkomstig uit de groensector, wisten Bouman en Van Rooijen een mooie brug te slaan naar deze sector.

Zo passeerde de term *change blindness* de revue. Dit is een fenomeen waarbij de kijker een verandering die hem ogenschijnlijk wel moet opvallen, niet opmerkt. Je hoeft geen genie te zijn om te zien dat hiermee ook een bruggetje gemaakt kan worden naar andere sectoren. We zijn bezig met innoveren, maar kijken we wel de goede kant op? Dat stelden Bouman en Van Rooijen zichzelf en het publiek als vraag. Moeten we niet veel meer out of the box denken in plaats van bestaande producten te optimaliseren? En: bereid je voor, want de toekomst komt sneller dan je denkt.

Ontwikkeling

Een select gezelschap van ruim honderd man, met onder meer aannemers en medewerkers van gemeenten, zag hoe aansluitend op de presentatie de nieuwe elektrische werktuigdrager op het thea-

terpodium gepresenteerd werd. Weed Control had de presentatie slim gematcht met de lancering. Van Loon: 'In 2025 moeten we een emissievrije binnenstad hebben (Green Deal Zero Emission Stadslogistiek, red.). We hebben daarop ingespeeld met de eerste serie heteluchtonkruidbestrijders met minder energieverbruik. Toen we ons richtten op de vraag hoe we emissieloos konden gaan werken, ontmoette ik Frank van de Staak. Hij heeft vanaf zijn tekentafel een nieuw voertuig ontworpen.'

Frank van de Staak van FPS-Machines is de grondlegger en ontwikkelaar van de Alltrec. De ontmoeting tussen Van Loon en Van de Staak resulteerde uiteindelijk in de oprichting van een aparte bv, FPS-Electric, en de geboorte van de Alltrec met de daarbij horende E-Variator. Het motorblok werd niet vervangen door een elektromotor. Het unieke aan deze machine is dat alle hydraulische aandrijvingen zijn gemaakt voor volledig elektrisch.

Techniek

De Alltrec is een volledig elektrisch werkende werktuigdrager. Gecombineerd met de hetelucht-E-Variator, een doorontwikkelde en elektrische variant van de Air Variator van Weed Control, ontstaat een volledige elektrische combinatie. De Alltrec is echter zo ontworpen dat hij gecombineerd kan worden met verschillende werktuigen, zoals een veegunit, borstel of maaidek. Juist daarom is de Alltrec met zijn capaciteiten en flexibele inzetmogelijkheden dé oplossing voor de emissievrije stadskern, aldus de ontwikkelaars. 'Op de hefinrichting na wordt er geen hydrauliek toegepast. De machine heeft geen CO₂-uitstoot en kenmerkt zich door het weinige geluid dat hij produceert, de grote actieradius en de lage verbruiks- en onderhoudskosten. Ook is de werktuigdrager uiterst

wendbaar met *easy does it*-gebruikersgemak.' De volledige naam van de eerste Alltrec is Alltrec 4810T. Afhankelijk van de bandenbreedte is de werktuigdrager 110 tot 120 centimeter breed. Hij werkt met een LiFePO₄-lithiumaccu, die geleverd kan worden in drie oplopende uitvoeringen. De werktijd met één volle accu is maximaal acht uur, uiteraard afhankelijk van de accu-uitvoering en werkzaamheden. Binnen twee uur is de accu weer opgeladen. De E-Variator en een maaidek zijn de eerste elektrische aanbouwwerktuigen. Het aanbod zal in de toekomst verder uitgebreid worden, zo meldde Van Loon tijdens de lancering.

De Alltrec wordt aan het grote publiek gepresenteerd op de Groene Sector Vakbeurs van 15-17 januari in Hardenberg. Weed Control is daar aanwezig in stand 642.



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/28092/elektrische-werktuigdrager-gepresenteerd



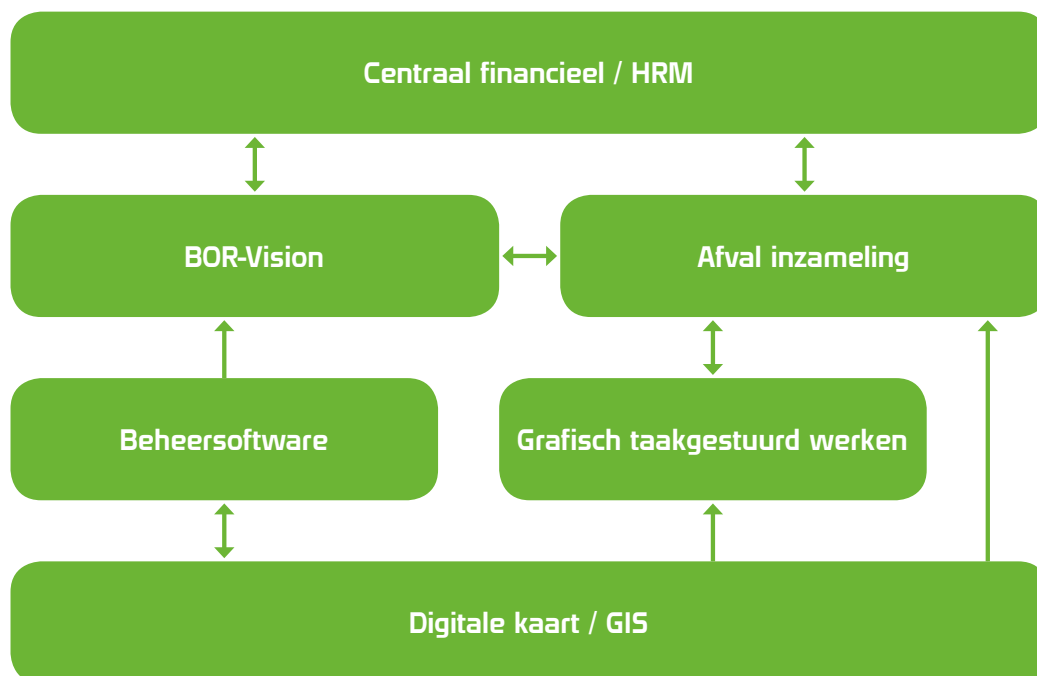
Bert van Loon en Frank van de Staak proosten op het resultaat

Voor overzicht en inzicht in uw projecten en planning rond Beheer Openbare Ruimte.

BOR-Vision van INFOGROEN Software is de complete geïntegreerde automatiseringsoplossing voor uw projecten in het BOR-domein voor de aanleg en het onderhoud van groen en grijs.

BOR-Vision omvat modules voor uw totale werkproces: van calculatie en offertes tot en met planning, nacalculatie, facturatie en rapportages. BOR-Vision helpt u om in de dynamiek van alledag overzicht te houden op uw lopende projecten en planning en inzicht te krijgen in de performance van uw activiteiten in het BOR-domein.

Aanwezig op
De Groene Sector Vakbeurs
15-17 jan. 2019
standnr. 113



Groene software geïntegreerd in uw ICT-landschap.

Buiter Beton, deelnemer van het eerste uur

De Terras & Trends Deck, lichtgrijs

Buiter Beton is een leverancier van sierbestrating en tuinmaterialen. Met drie vestigingen levert het bedrijf door het hele land, maar het heeft nog altijd de mentaliteit van de kruidenier op de hoek: strakke lijnen en een persoonlijke aanpak.

Auteur: Linde Kruese

De gezelligheid van de woonkamer verplaatst zich steeds meer naar de tuin. Het belooft daarom weer een mooi tuinseizoen te worden, mede dankzij de ontwikkeling van nieuwe tuinmaterialen en trends in de tuinbranche. Met het merk Terras & Trends houdt Buiter Beton trends en ontwikkelingen nauwlettend in de gaten, zonder actuele thema's zoals duurzaamheid uit het oog te verliezen.

Terras & Trends private label

Met het inspiratiemerk Terras & Trends brengt Buiter Beton vraag en aanbod bij elkaar. Particulieren ontmoeten de vakspecialisten die dagelijks werken met de beste producten uit het programma. Naast de blauwe showborden waarop het assortiment gepresenteerd wordt, heeft Buiter Beton voor het nieuwe tuinseizoen het *private label* uitgebreid met schitterende materialen. Een

bijkomend voordeel is dat deze scherp geprijsd zijn en doorgaans uit voorraad leverbaar. De Terras & Trends *private label*-materialen zijn herkenbaar aan het blauwe label in de hoek. Bovendien is het aanbod te zien in de Terras & Trends-catalogus, een 500 pagina's dik boekwerk boordevol tuinmaterialen en tuininspiratie. Klanten van de Buiter Beton Groep kunnen deze catalogus in hun eigen huisstijl bestellen. Al sinds de eerste editie is Buiter Beton een vaste deelnemer aan de Groene Sector Vakbeurs. De showtuin van 5000 vierkante meter in Balkbrug ligt op een steenworp afstand van de Evenementenhal Hardenberg. Ieder jaar ontmoet het team nieuwe mensen op de beurs en worden ideeën opgedaan bij diverse leveranciers.

Groots uitpakken

Ieder jaar licht Buiter Beton in de stand een tipje

van de sluier op van het nieuwe programma. Ook dit jaar worden er nieuwe *private label*-materialen gepresenteerd. Het belooft weer een mooi evenement te worden, met een speciaal tintje: het is namelijk de 20e editie van de Groene Sector Vakbeurs. Daarom wordt groots uitgepakt met een informatieve stand en een speciale bar, waar mensen onder het genot van een hapje en drankje kunnen bijpraten en vakspecialisten elkaar kunnen ontmoeten.

Maatschappelijk verantwoord ondernemen

Als vaste deelnemer is Buiter Beton ervan overtuigd dat de Groene Sector Vakbeurs nog lang zal bestaan, wellicht in een andere opzet gezien de digitalisering en andere ontwikkelingen. Ook zien we dat tegenwoordig andere thema's steeds belangrijker worden, zoals duurzaamheid, milieu en maatschappelijk verantwoord ondernemen. Wilt u meer informatie over Buiter Beton of het inspiratiemerk Terras & Trends? Bezoek dan de stand van Buiter Beton en het Terras & Trends-café in hal 1 in stand 149.

BUITER  BETON



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/28113/buiter-beton-deelnemer-van-het-eerste-uur



De showtuin van ruim 5000 m² is voor zakelijke klanten 24/7 bereikbaar



Ralph van der Hulst en zijn vader Frans brengen generaties bij elkaar

Donar Groen is na een aantal jaar afwezigheid weer present op de Groene Sector Vakbeurs

Het is een klein familiebedrijf met een grote landelijke impact. Na een paar jaar afwezigheid is Donar Groen dit jaar weer als vanouds aanwezig op de Groene Sector Vakbeurs. Volgens mede-eigenaar Ralph van der Hulst worden het mooie ontmoetingen met de huidige klanten, maar ook met oude bekenden.

Auteur: Linde Kruese

Donar Groen bestaat sinds 1995, toen Frans van der Hulst het bedrijf overnam. Ondertussen is zijn zoon Ralph mede-eigenaar van het bedrijf, dat zich richt op de verkoop van handgereedschapen en persoonlijke beschermingsmiddelen voor gemeenten, sociale werkplaatsen, hoveniers en groenvoorzieners. Er werken in totaal zeven mensen, wat volgens Ralph de grote kracht is. 'Ons bedrijf is geen grote machine van mensen die zich

aan regels en procedures moeten houden. Dat is onze kracht. We hebben een grote voorraad, dus wanneer een klant met spoed iets nodig heeft, ren ik zelf naar het magazijn om het artikel te pakken. Dat maakt ons flexibel.'

Verschillende generaties ontmoeten elkaar

Na twee jaar afwezigheid staat Donar Groen weer op de vakbeurs, maar wel met een ander doel dan voorheen. 'Vroeger gingen we altijd met een wagen vol handgereedschap naar de beurs, maar we merkten dat dat niets nieuws toevoegde. Mensen kennen de producten die we verkopen. Daarom doen we het dit jaar op een andere manier. We gaan er staan voor de mensen, om nieuwe contacten op te doen en om bestaande klanten te ontmoeten. Het gaat veel meer om de relaties.' Volgens Van der Hulst wordt het een ontmoeting tussen verschillende generaties. 'Ik ga er samen met mijn vader staan. Veel mensen kennen hem al geruime tijd; in 2020 runt hij het bedrijf al

25 jaar. Ik ken meer jongere mensen, omdat ik veel contact heb met de nieuwe generatie.'

Januari is volgens Van der Hulst een gunstige tijd voor de Groene Sector Vakbeurs. 'Het is de beurstijd. We gaan er staan met een statafel en concentreren ons op wat er allemaal gebeurt tijdens de beurs. We zijn tevreden als we leuke gesprekken hebben gevoerd, oude contacten hebben aangehaald en nieuwe klanten hebben ontmoet. Met die verwachting gaan we erheen.'



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/28112/ralph-van-der-hulst-en-zijn-vader-frans-brengen-generaties-bij-elkaar





Met Empas heetwater-onkruidbestrijding duurzaam 2019 in

Empas is sinds 1999 specialist op het gebied van onkruidbestrijding met heet water. Empas staat voor 'eenvoudige machines, praktisch en altijd safe'.

Deze slogan staat bij de ontwikkeling en de productie van de machines hoog in het vaandel. Gerard Baars, product- en verkoopmanager bij Empas: 'Wij zijn mensen uit de praktijk. Daarom willen we onze klanten ook praktische oplossingen bieden met onze machines.'

Een machine op elektra en gas

De machinebouwer heeft een breed scala aan heetwaterunits in het assortiment. Zo produceert Empas onder andere de elektrisch aangedreven MCB-E. Dit is een unit die op een elektrisch voertuig gebouwd wordt. 'De MCB-E is een heel duurzame unit, zeker als de klant kiest voor een gasgestookte variant (propane). We merken dat deze machine erg populair is op het moment. Met name de combinatie van een lage emissie, wendbaarheid van de unit én de capaciteit om meters te maken spreekt de klant aan. Deze combinatie helpt de groenaannemer met zijn prestatie op de CO2-ladder', aldus Gerard.



Tijdens de Groene Sector Vakbeurs introduceert Empas een nieuw concept, namelijk een MCE elektrische heetwaterunit gecombineerd met een e-bike. Kom kijken op stand 630!

De elektrische heetwaterunit voor de hovenier

Samen met hoveniers heeft Empas de elektrische MCE ontwikkeld. De MCE is een compacte machine, speciaal gemaakt voor het werk dat hoveniers doen. Inmiddels is de MCE de populairste machine in het assortiment van Empas. Luitzen Madhuizen van hoveniersbedrijf Madhuizen: 'Empas en de MCE komen na wat ze beloven; de machine werkt uitstekend en is inzetbaar op alle vlakken. We gebruiken hem op industrieterreinen, begraafplaatsen en in tuinen. Daarnaast is de MCE makkelijk in de bus te laden en overal op de kraan aan te koppelen. Kortom, een multi-inzetbare top-machine.'

Tools voor invasieve soorten

Afgelopen jaar heeft Empas ook het assortiment tools uitgebreid. In samenwerking met een aantal groenaannemers zijn tools ontwikkeld om Japanse duizendknoop en berenklauw in het hart te treffen met heet water. Tijdens de Groene Sector Vakbeurs zijn de tools te bekijken in stand 630.

MCE-EINDEJAARSACTIE WEGENS SUCCES VERLENGD

Op dit moment loopt er een aantrekkelijke actie waarbij u met ruim € 700 korting een zeer complete MCE-heetwaterunit kunt aanschaffen. Daarnaast heeft u ook 10 procent korting op alle tools. Wegens het grote succes is de actie verlengd tot 31 januari 2019. Tijdens de Groene Sector Vakbeurs kunt u de machine bekijken in de stand van Empas.



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/28110/met-empas-heetwater-onkruidbestrijding-duurzaam-2019-in

MP SERIE 3-DELIGE CIRKELMAAIERS



Laagste brandstofgebruik door licht gewicht (Domex®)

Grootste werkbreedte (300, 330 of 350 cm)

Hoogste motorvermogen (49 - 65pk Kubota® Commonrail turbodiesel)

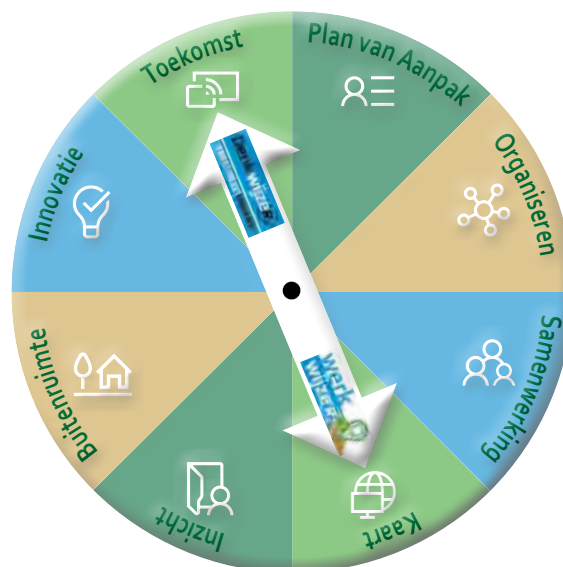
Smalste transportbreedte (1.65 meter transportbreedte)

Luxe cabine met aircó

RANSOMES
A Textron Company

Pols Groep | +31 (0) 181 45 88 45 | info@pols.nl | www.pols.nl

Wij geven er opnieuw een draai aan
in 2019, doet u mee?



Denkwijzer
TENDER & PROJECT MANAGEMENT

werkwijzer
BUITENRUIMTE IN KAART

www.denkwijzer-toekomst.nu
info@denkwijzer-toekomst.nu
085-52019075

www.werkwijzer-kaart.nl
info@werkwijzer-kaart.nl
085-52019075

ONKRUIDWERING



ROOTBARRIER
MADE BY KING



25 JAAR PRODUCTIEERVARING

DuPont™ Plantex® Pro onkruiddoek

Langdurige, effectieve en milieuvriendelijke onkruidbestrijding



25 JAAR PRODUCTIEERVARING

DuPont™ Plantex® Gold onkruiddoek

Onovertroffen onkruidbestrijding, zelfs bij hardnekkig onkruid



35 JAAR PRODUCTIEERVARING

DuPont™ Plantex® Platinum

De beste manier om invasieve neofyten en agressief onkruid zoals de **Japanse duizendknoop** te bestrijden



DuPont™ Plantex® Cocomat

Erosie- en onkruidbestrijding in één product



RootBarrier® BioCovers®

Het eerste 100% biodegradeerbare en composteerbare onkruiddoek



RootBarrier® Gronddoek T100

Gronddoek voor onder schors, houten terrassen, kunstgras en tegels

KING RootBarrier • T +31 (0) 320 215 805 • sales@rootbarrier.nl • rootbarrier.nl



GreenMax helpt bomen overleven tussen beton, bestrating en gebouwen

Een totaalpakket aan producten, specifiek voor de inrichting van plantvakken

Ook in 2019 opent GreenMax het beurssseizoen traditiegetrouw met een deelname aan de Groene Sector Vakbeurs in Evenementenhal Hardenberg. Al twintig jaar is de Groene Sector Vakbeurs voor GreenMax de plaats om belangrijke spelers uit de groenbranche te ontmoeten.

Auteur: Linde Kruese

Boomkwekers, hoveniers, tuin- en landschapsarchitecten en beslissers bij de gemeentelijke groenvoorziening – bij deze vakbeurs komt iedereen elkaar tegen. Bestaande relaties ontmoeten elkaar weer om bij te praten, maar er worden ook nieuwe contacten gelegd. Met de verschillende demonstraties en presentaties is de Groene Sector Vakbeurs een waardevol event om kennis te delen en vergaren.



Bunker voor bomen in verharding

GreenMax staat in Hardenberg met een totaalpakket aan producten, specifiek voor de inrichting van plantvakken en voor de bescherming van de infrastructuur van onze stedelijke omgeving. Zo heeft GreenMax verschillende typen wortel-schermen, zoals wortelwering en wortelgeleiding, maar ook een uitgebreid assortiment gietranden, boombakken, boomverankering, beluchting/bewatering en oplossingen om boomstammen te beschermen. Voor de steeds grotere behoefte aan een totale inrichting van de groeiplaats ontwikkelde GreenMax met dochterbedrijf TreeBuilders de TreeParker: het meest functionele boombunker-systeem voor bomen in verharding.

Betere levenskwaliteit

De producten van GreenMax helpen bomen te overleven in onze toenemende verstedelijkte wereld van beton, bestrating en gebouwen. Er zijn veel economische voordelen verbonden aan een langere levensduur van bomen en de aanleg van

een groter, gezonder stedelijk bosgebied. Naast de economische voordelen is ook de betere levenskwaliteit door bomen en landschapsgebieden in onze steden van groot belang.

GREENMAX
connecting green and infrastructure



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladhovenier.nl/article/28103/greenmax-helpt-bomen-overleven-tussen-beton-bestrating-en-gebouwen



De vierwielaaangedreven Husqvarna
Automower 535 AWD, genomineerd voor een
Innovatie Award

2019 wordt belangrijk innovatiejaar voor Husqvarna

We verwachten veel van de vierwielaaangedreven Automower 535 AWD

De Groene Sector Vakbeurs heeft zich ontwikkeld tot de opening van het groene jaar; voor Husqvarna reden om belangrijke primeurs voor 2019 mee te nemen naar de beurs. Husqvarna is daarnaast mede-initiator van het Inspiratiepark.

Anton de Jong, commercieel directeur van Husqvarna, en Arian Essenstam, verantwoordelijk voor de professionele markt, zien 2019 als een belangrijk innovatiejaar. 'We hebben in 2018 gezien dat de groene sector de accu echt heeft omarmd, zowel opdrachtgevers als hoveniers en groenvoorzieners. In 2019 komen we met de 550iBTX-ruggedragen accubladblazer, die dezelfde prestaties levert als een 50 cc-benzinebladblazer, maar veel stiller, lichter en uitstootvrij is. Dat daar veel belangstelling voor is, zagen we tijdens onze Innovatiedagen, eind vorig jaar. Maar ook in benzine blijven we bewijzen dat hoge prestaties samen kunnen gaan met zo weinig mogelijk milieubelasting, zoals met onze nieuwe generatie XP-kettingzagen', zegt De Jong. In het Inspiratiepark presenteert Husqvarna *Concept Zero 2025*: een autonome maaio oplossing voor moeilijk bereikbare groene gebieden. 'Met dit concept laten we zien waar robotisering en kunstmatige intelligentie toe kunnen leiden in de groene sector.'

Automower 535 AWD

De Husqvarna Automower 535 AWD is genomineerd voor een Groene Sector Innovatie Award. Daarmee wordt een stap verder gezet in de bewe-

ging naar het 'nieuwe maaien', dat langzaam maar zeker terrein wint in de groene sector. De voordelen voor de sector met betrekking tot CO2-uitstoot, productiviteit en efficiënte inzet van medewerkers, en dus met betrekking tot bedrijfskosten, liggen voor de hand. 'We verwachten veel van de vierwielaaangedreven Automower 535 AWD. Dit is het antwoord op een grote zorg: veilig maaien van hellingen. Onze 535 AWD gaat tot 70 procent en is daarmee een compromisloos antwoord op die vraag uit de markt. Wij zijn er trots op dat deze prompt genomineerd is voor een Groene Sector Innovatie Award', zegt De Jong.

Tot nu toe functioneerden robots alleen op vlak of licht hellend terrein. Extreem hellende gazons kunnen vanaf medio 2019 ook veilig worden gemaaid door de Automower 535 AWD. Werken op hellingen tot 70 procent is voldoende voor dijken, maar bijvoorbeeld ook op groene daken en andere hellende graslocaties die maaien met bestaande middelen tot een gevaarlijke klus kunnen maken. Daarnaast is de 535 AWD door zijn stevige constructie ook inzetbaar op ruw terrein, heeft hij gps-navigatie en aansturing en monitoring op afstand via *Fleet Services*.

Gratis Husqvarna Fleet Services

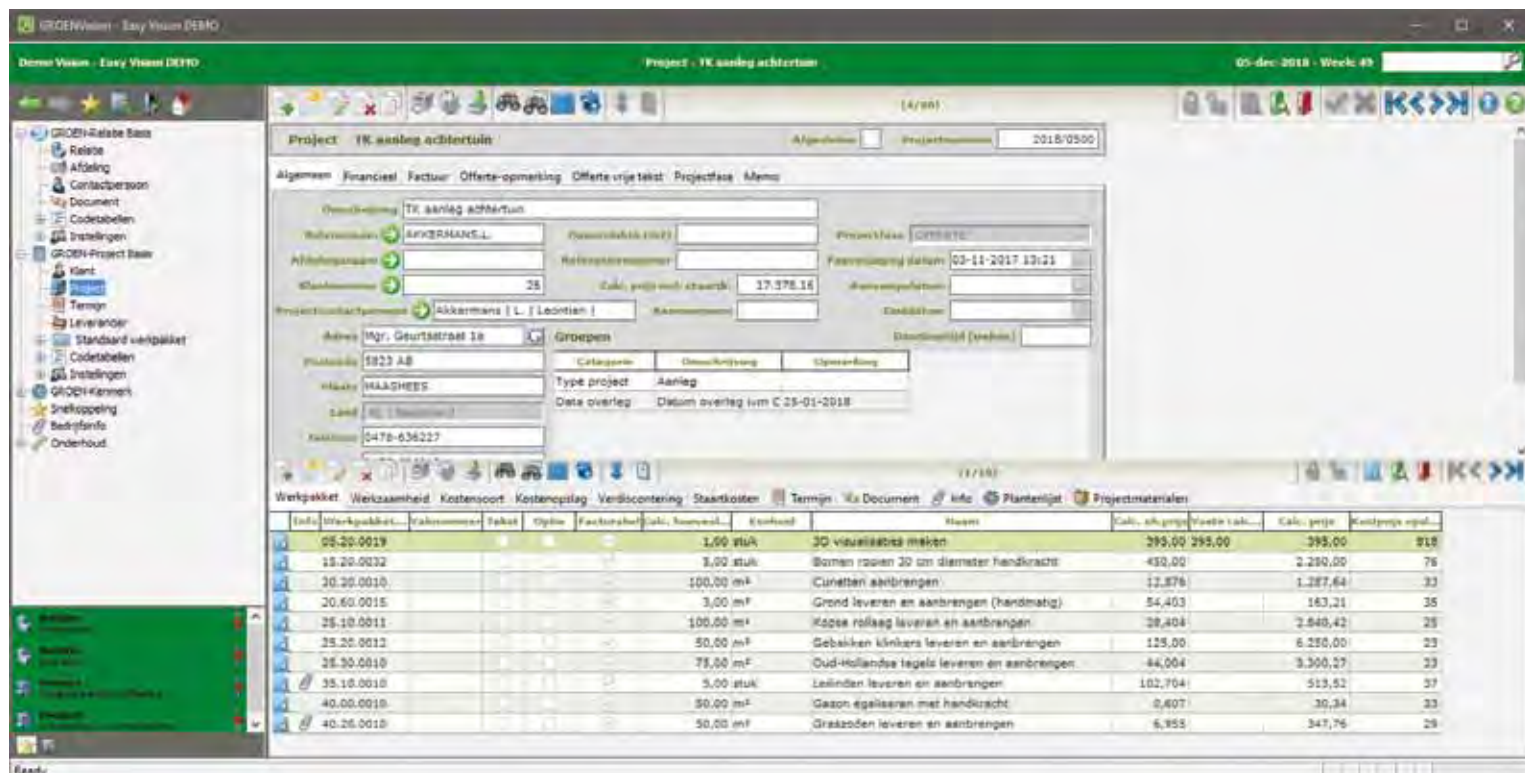
Arian Essenstam sluit af met een interessant nieuwtje: het Husqvarna Fleet Services-programma wordt continu geüpdatet. 'Hiermee hebben beheerders altijd de laatste informatie over de conditie van het machinepark en kunnen analyses worden gemaakt van de productiviteit en inzetbaarheid. Tijdens de Groene Sector Vakbeurs kunnen bedrijven die HFS nog niet kennen de oplossing zelf in de praktijk testen. Zonder verplichtingen, want de eerste zes maanden kan gratis uitgebreid gebruik worden gemaakt van de informatie en analyses. Mijn verwachting is dat veel bedrijven dan zullen ontdekken dat ze anno 2019 eigenlijk niet zonder die inzichten in hun bedrijfsvoering kunnen.'



Be social

Scan of ga naar:

www.stad-en-groen.nl/article/28102/2019-wordt-belangrijk-innovatiejaar-voor-husqvarna



Eenvoudig tekenen en calculeren met software van Infogroen

Infogroen Software is al ruim 30 jaar gespecialiseerd in hoogwaardige en geïntegreerde automatiseringsoplossingen voor de groensector. Gebruikers worden tijdens het hele automatiseringstraject begeleid, van voorlichting tot installatie en opleiding.

Auteur: Linde Kruese

Voor de hovenier staat Infogroen met twee producten op de Groene Sector Vakbeurs, namelijk de tekensoftware HelixCAD met de module 'Online kadastrale gegevens', en EasyVision, een tool voor eenvoudig en snel calculeren, offren en factureren. Na een gesprek over uw manier van werken, uw bedrijfsstructuur, de huidige automatiseringsgraad en het gewenste automatiseringsniveau ontvangt u een op maat gesneden advies.

Kadastergegevens: direct tekenklaar downloaden
Kadastergegevens nooit meer fysiek opmeten?
Digitale kadastergegevens nooit meer opnieuw verschalen? Met deze module kunt u razendsnel de luchtfoto, de kadastergegevens en/of de geografische informatie opvragen van het gewenste perceel. Na het ingeven van het adres met woonplaats krijgt u de gevraagde informatie direct in uw HelixCAD-tekening, zonder passen, schalen, meten en zweten, snel, eenvoudig en effectief. De hoe-

veelheid 'omgeving' die u bij de import wilt meenemen, kunt u aangeven. Deze wordt geschaald, zodat de informatie direct is afgestemd op de wenselijke pagina.

EasyVision – simpel en doeltreffend

Als professioneel zelfstandig hovenier klaart u iedere klus op uw eigen manier én met het juiste gereedschap. Waarom zou u dat dan anders doen als het om automatisering gaat? Waarom zou u werken met allerlei briefjes en aparte bestanden in Word of Excel, of investeren in uitgebreide, geavanceerde software en dus ook betalen voor modules die u nooit gebruikt?

EasyVision biedt u precies wat u nodig heeft: groene software waarmee u eenvoudig kunt calculeren, offren en factureren. Niet meer en niet minder. Overal en altijd. Ontwikkeld door en voor hoveniers.

De vijf voordelen:

1. Fun to work with
2. 24/7 online
3. Easy does it
4. Low cost
5. Quick start

Interesse?

Wilt u zelf ervaren hoe het werkt? Kom dan bij ons langs voor een demonstratie op de Groene Sector Vakbeurs in Hardenberg (standnr. 113).



Be social

Scan of ga naar:

www.stad-en-groen.nl/article/28101/eenvoudig-tekenen-en-calculeren-met-software-van-infogroen

VERSNIPPERAARS VOOR PROFESSIONEEL GEBRUIK

Eliet; de meest ingenieuze versnipperaar in zijn soort

Vraag nu een vrijblijvende demo aan bij Stierman De Leeuw



De voordelen van Eliet versnipperaars:

- ✓ Compact en mobiel
- ✓ Licht en zeer goed wendbaar
- ✓ Zelfreinigend effect ter voorkoming van verstopping
- ✓ Kleine, snel composterende snippers



Stierman De Leeuw

Woudhuizermark 79 • 7325 AC Apeldoorn • Nederland • 31 (0)575 59 99 99 • info@stiermandeleeuw.nl • www.stiermandeleeuw.nl



Onkruidbestrijding zonder chemie

WeedMaster productlijn van Waterkracht



Eigen productontwikkeling | Familiebedrijf | Complete productlijn

www.waterkracht.nl

Een groene eend in de bijt

Innogreen is al geruime tijd deelnemer aan de Groene Sector Vakbeurs, dit jaar al voor de elfde keer

De Groene Sector Vakbeurs is al jaren een plaats waar hoveniers uit heel Nederland naartoe komen om nieuwe dingen te vinden, elkaar te ontmoeten, lezingen bij te wonen of om naar de technische ontwikkelingen te kijken. Het is een ideale gelegenheid om producten, machines en bedrijven te vergelijken, om daarna een keuze te maken. Ook het tijdstip is mooi. Opvallend is dat er de laatste paar jaar weer steeds meer standhouders komen en ook meer medewerkers van gemeenten en kwekerijen hun weg naar de beurs vinden.

Auteur: Linde Kruese



Ook de beursvloer zien we veranderen. Waren er eerst alleen maar rechte paden, er komen nu steeds meer hoeken en plaatsen waar de bezoeker rustig in een ontspannen sfeer kan rondkijken. Innogreen is mede-initiatiefnemer van het groene Inspiratiepark, waar de duurzame ontwikkelingen in de sector getoond worden. Het is daarbij ook een oase van rust. Net als bij voorgaande edities verwacht Innogreen weer veel bestaande en nieuwe relaties in de stand voor uitleg en advies op het gebied van bodem en bemesting. Natuurlijk laten ze hun nieuwe en vernieuwde producten zien. Zo is er dit jaar een belangrijke innovatie in de vorm van de WeevilGrip (bestemd om taxuskevers te vangen en ontwikkeld in Wageningen door de WUR), en laat Innogreen de doorontwikkelde sedummixmeststof zien, waar nu ook koolstof aan is toegevoegd. De sector wordt steeds duurzamer en Innogreen is daarbij al jaren een voortrekker, zoals met deze nieuwe producten en met natuurlijke bestrijders zoals lieveheersbeestjes, gaasvliegen en nematoden. Ook zijn de meststoffen gecertificeerd als zeer duurzaam (NL Greenlabel A+).

Compleet pakket voor duurzaam groenbeheer

Verder zijn er natuurlijk de inmiddels vertrouwde eigen recepturen voor specifieke doelgroepen. Zo is er een complete hovenierslijn, met onder andere GrasZó voor gras en BioBasis als basismeststof

voor borders en plantsoenen. Deze meststoffen bestaan uit organische componenten, verrijkt met micro-organismen en andere specifieke toevoegingen zoals humuszuren. Voor aanlegprojecten is er BioBodem, voor de enting van een rijk bodemleven om inboet te beperken en snelle aangroei te garanderen. Daarnaast zijn er boomkwekerij-, sport- en golfmeststoffen, biostimulatoren en biologische gewasbeschermingsmiddelen verkrijgbaar – een compleet pakket voor duurzaam groenbeheer. Deze stand is zeker een bezoek waard: Innogreen, een onderneming met groene roots in een snel verduurzamende markt.



Be social

Scan of ga naar:

www.stad-en-groen.nl/article/28100/een-groene-eend-in-de-bijt



De Amazone Profihopper 1500

Jean Heybroek heeft spectaculair nieuws

Jean Heybroek pakt flink uit op de twintigste editie van de Groene Sector Vakbeurs. Volgens beursmanager Arne van der Valk heeft Jean Heybroek goede redenen om fors in deze beurs te investeren. 'We hebben heel goed nieuws op het gebied van duurzaamheid en productiviteit. Onze leveranciers komen met enkele zeer interessante innovaties, die echt iets toevoegen aan het huidige aanbod.'

Auteur: Linde Kruese

'Zo tonen we in onze stand onder meer nieuwe machines van Toro, de nieuwe *Imants Field Top Maker 1.6* en de nieuwe *Amazone Profihopper 1500*-klepelmaaier. Dit grotere type is zelfrijdend, heeft een maaibreedte van 1,50 meter en een extra grote maaicapaciteit, tot wel 15.000 m² per uur. En last but not least is er spectaculair nieuws van LM Trac. In opdracht van de Milieudienst Groningen is namelijk een eerste door waterstof aangedreven werktuigdrager ontwikkeld. Dit is natuurlijk geweldig goed nieuws voor de groene sector en zal veel ongetwijfeld veel beursbezoekers naar onze stand trekken.'



De Imants FieldTopMaker 1.6

Compleet team

Jean Heybroek staat dit jaar voor het eerst met een eigen stand op de beurs. Van der Valk: 'De Groene Sector Vakbeurs trekt een steeds groter publiek en de bezoekers komen inmiddels uit het hele land. We zijn dan ook met het complete team aanwezig. Ook onze dealers komen naar de stand. De timing van de beurs is goed; nu het groeiseizoen achter de rug is, hebben onze relaties even de tijd om plannen te maken voor het nieuwe jaar en zich te oriënteren op het nieuwe aanbod. Een goed moment dus om bestaande en nieuwe relaties te spreken en informatie uit te wisselen tijdens deze eerste grote vakbeurs in het nieuwe jaar.'

Serius werk van CO₂-reductie

Te bespreken is er ongetwijfeld genoeg, denkt Van der Valk. 'Er gebeurt bij ons op dit moment heel veel op het gebied van duurzaamheid en productiviteit. Onze leveranciers ontwikkelen machines die steeds schoner, zuiniger en productiever zijn. Daarnaast willen we ook zelf ons steentje bijdragen. Samen met moedermaatschappij Royal Reesink heeft Jean Heybroek zich daarom aangesloten bij de Club van 49. Wij zien het als onze

maatschappelijke plicht om serieus werk te maken van CO₂-reductie en de doelstellingen uit het Parijse Klimaatakkoord (49 procent minder CO₂ in 2030, red.) daadwerkelijk te behalen. Ondertussen zijn wij continu in gesprek met onze klanten en leveranciers om te kijken waar producten verder kunnen worden verbeterd, ook op het gebied van duurzaamheid. Met resultaat, zoals wij op de Groene Sector Vakbeurs graag laten zien. Wij nodigen iedereen dan ook uit om een bezoek aan onze stand te brengen!'



Be social

Scan of ga naar:

www.stad-en-groen.nl/article/28099/goed-nieuws-op-het-gebied-van-duurzaamheid-en-productiviteit



Lozeman Tuinmachines scoort met Branson-tractoren

Een verstandig en efficiënt onkruidbeheersplan is onmisbaar, zowel op openbare terreinen, parkeerplaatsen en eigen verkoopterreinen als in tuinen en parken van klanten. Vaak red je het niet met uitsluitend één behandelingsmethode. Dus moet je op zoek naar een partner die niet alleen verschillende oplossingen in huis heeft, maar ook ervaring in de onkruidsector.

Auteur: Linde Kruese

Branson heeft een mooi programma met goede prijs-kwaliteitverhouding. De lijn bestaat uit drie series: de 00-serie met tractoren van 22 tot 31 pk, de F-serie met tractoren van 36 en 47 pk en de 25-serie met tractoren van 47 tot 60 pk. Alle modellen kunnen geschakeld of als hydrostaat worden geleverd. Nieuw in het programma is de subcompacttractor 1905H. Dit is een 19 pk, 3 cilinder-dieseltractor waarop een frontlader en onderbouwcircelmaaier gemonteerd kunnen worden.

Grasshopper 526 V-serie

Daarnaast neemt Lozeman Tuinmachines andere hoofdmerken mee, zoals de Gianni Ferrari-frontmaaiers met en zonder opvang, de Grasshopper-maaiers, de Loma-aanbouwwerktuigen, twee- en vierwielige tractoren van Ferrari en Orec-ruwterreinmaaiers. Grasshopper heeft bijvoorbeeld een nieuwe frontmaaier, de 526 V-serie. Deze machine is zeer degelijk en betrouwbaar en geeft de gebruiker veel gemak.

Onkruidborstel voor tuintractor

Om onkruid te verwijderen, zijn er verschillende technieken. Je kunt onkruid verwijderen door de bestrating regelmatig te vegen. Daardoor blijven de bestrating en de voegen schoon en opkomend onkruid wordt tegelijkertijd verwijderd. Lozeman Tuinmachines speelt in op de vernieuwde milieueisen en heeft een onkruidborstel ontworpen die aan een tweewielige tuintractor van Ferrari kan worden gebouwd. Deze onkruidborstel is ook te zien in de stand.



Be social

Scan of ga naar:

www.stad-en-groen.nl/article/28098/lozeman-tuinmachines-scoort-met-branson-tractoren

INTRODUCTIE TIJDENS DE
GROENE SECTOR VAKBEURS
BEZOEK ONS OP
STANDNUMMER

642

DE STILLE ALLESKUNNER



ALLTREC®

100% ELECTRIC

**PRIMEUR OP DE NEDERLANDSE
MARKT EN DE ALLEREERSTE
IN ONZE BRANCHE!**



WeedControl
Specialist in gifvrij onkruidbeheer

ENERGIEWEG 9-11 | 5145 NW | WAALWIJK

WWW.WEEDCONTROL.NL | +31 (0)416 540718

Geen **GEBAKKEN LUCHT** maar **HETE LUCHT**

De WeedAir® 100,
één van de vele thermische onkruidbestrijdingsoplossingen
van HOAF Infrared Technology, die doet wat er wordt beloofd.



Voor meer informatie:

HOAF Infrared Technology

Tel: +31 541 530 400

www.hoaf.nl

sales@hoaf.nl





Professionele onkruidbestrijding, een verstandig plan en nog milieubewuster

De OntwerpAcademie: met plantenkennis naar een groenere wereld

Een verstandig en efficiënt onkruidbeheersplan is onmisbaar, zowel op openbare terreinen, parkeerplaatsen en eigen verkoopterreinen als in tuinen en parken van klanten. Vaak red je het niet met uitsluitend één behandelingsmethode. Dus moet je op zoek naar een partner die niet alleen verschillende oplossingen in huis heeft, maar ook ervaring in de onkruidsector.

Auteur: Linde Kruese

Al meer dan 30 jaar ontwikkelt en verkoopt Mantis, als specialist in onkruidbestrijding, milieuvriendelijke machines voor onkruidbeheer. Mantis is bekend van de Mankar ULV-suitsystemen en heeft ook veel ervaring op het gebied van heet water. De BioMant-systemen worden wereldwijd geleverd. Met de BioMant-Mini, -Compact en de grotere ONE- en TWO-modellen biedt Mantis modellen voor de meest uiteenlopende toepassingsgebieden, van een kleine oprit, een begraafplaats of een park tot grote gemeenschappelijke ruimtes en industriële terreinen.

Efficiënt onkruid verwijderen

Voor wegen en verharde terreinen, groot of klein, bieden de BioMant-heetwatermachines een efficiënte oplossing door een hoog debiet en een zeer goede prijs-prestatieverhouding. Met heet water van 99,5 graden Celsius wordt de celstructuur van het onkruid verstoord, zodat dit snel afsterft, en door het hoge waterdebiet kan er snel gewerkt worden met een handlans of aanbouwspuitbalken van verschillende breedtes. Dankzij het nieuwe wendbare lichtgewicht spuitwagentje kan zelfs gemakkelijk gespoten worden op verticale opper-



vlakken, zoals muurtjes, om mos en algen ook daar efficiënt te verwijderen.

Roetuitstoot verleden tijd

Dat het nog milieuvriendelijker kan, bewijst Mantis. De ONE- en TWO-modellen kunnen in plaats van met diesel ook met een lpg-brander en een accupakket worden uitgerust. Daarmee is ook het stikstofdioxiedeprobleem voor een groot deel opgelost en behoren roetuitstoot en overmatig machinelawaai tot het verleden. Mantis biedt natuurlijk ook nog gewoon de vertrouwde Mankar ULV-systemen aan. Door de speciaal ontwikkelde ULV-techniek kan tot 50 procent op herbiciden bespaard worden, met een minimaal risico op drift en zonder water. Dit komt bijzonder goed van pas

op plaatsen waar alternatieve chemievrije methodes onvoldoende resultaat geven. Het Mankar-assortiment bestaat uit vele modellen voor elk toepassingsgebied.



Be social

Scan of ga naar:

www.stad-en-groen.nl/article/28097/professionele-onkruidbestrijding-een-verstandig-plan-en-nog-milieubewuster



Ontdek het machinegamma van Van Dyck Marcel Belgium in Hardenberg

Van 15 t/m 17 januari stelt Van Dyck Marcel Belgium zijn machinegamma voor op de Groene Sector Vakbeurs. Aan bod komen onder andere de multifunctionele werktuigdragers van Multihog, die het hele jaar door inzetbaar zijn voor toepassingen zoals groenonderhoud, onkruidbestrijding, vegen en sneeuwruimen.

Auteur: Linde Kruese

Daarnaast stelt Van Dyck Marcel Belgium ook de chassis-gemonteerde veegmachines van Brock Kehrtechnik voor. Met een capaciteit tot 12 m³ hebben deze machines heel wat te bieden voor steden en gemeenten, dienstverleners en weggebruikers. Van TSM is er de Aria-elektrische zwerfvuilsuiger, die met het grootste gemak voorwerpen zoals sigarettenpeuken, flesjes, papiertjes en bla-

deren opraaft. Er is ook een zelfrijdende versie van deze machine, die de bewegingen van de operator volgt.

Facelift

Onder de aandacht komen eveneens de elektrische bedrijfsvoertuigen van Alkè uit de vernieuwde en verfraaide ATX-reeks. De voertuigen uit de ATX-reeks van 2019 zijn technisch grotendeels hetzelfde gebleven als de vorige versie, maar hebben dus een facelift gekregen, zowel wat het exterieur als het interieur betreft. De voertuigen bezitten nog steeds de N1-goedkeuring voor de openbare weg en kunnen dan ook onmiddellijk geregistreerd worden op EU-niveau.

Milieuvriendelijke voertuigen

Er blijven tal van configuraties beschikbaar, zodat het voertuig afgestemd kan worden op de behoeften van de gebruiker: vijf verschillende wielbasisen, een cabine met twee of vier zitplaatsen en

een laadbak met drie verschillende afmetingen. De voertuigen hebben een laadvermogen tot 1.630 kg. Deze milieuvriendelijke voertuigen worden al jaren in grootstedelijke gebieden over de hele wereld ingezet.

Dit alles en meer kunt u komen ontdekken op de Groene Sector Vakbeurs, in stand nr. 604.



Be social

Scan of ga naar:

www.stad-en-groen.nl/article/28096/ontdek-het-machinegamma-van-van-dyck-marcel-belgium-in-hardenberg



Alkè ATX



De slimme groendaksystemen van Nophadrain verkoelen de stad

De Groene Sector Vakbeurs is voor Nophadrain hét kennis- en netwerkmoment voor de groene branche. De producent en leverancier van groen- en gebruiksdaken wil daar graag deel van uit maken. Nophadrain wil hoveniers, gemeenten en overheid en tuin- en landschapsarchitecten tonen wat het bedrijf te bieden heeft met zijn slimme groendaksystemen, *hydroseeding service* en *Gardliner*-kantopsluitingssystemen. En aangezien deze drie doelgroepen ook tot de primaire bezoekersdoelgroepen van de Groene Sector Vakbeurs horen, is de beurs een uitstekend platform voor Nophadrain.

Auteur: Linde Kruese

Tijdens de Groene Sector Vakbeurs 2019 verwacht Nophadrain bekende relaties te spreken, maar ook nieuwe relaties te kunnen opbouwen en te enthousiasmeren voor de systemen en producten. Het grootste deel van de Nophadrain-stand zal tijdens de beurs gevuld zijn met de *hydroseeder*. Nophadrain biedt een totaalpakket aan, dat bestaat uit het leveren en aanbrengen van de complete sedumvegetatie door middel van *hydroseeding*. De huur van de machine, het personeel en de benodigde materialen zijn inbegrepen in

het totaalpakket. De sedumstekken komen uit de eigen kwekerij.

Meer groen in de warme stad

Daarnaast wordt er ook aandacht besteed aan de Nophadrain-groendaksystemen en *Gardliner*-kantopsluitingssystemen. De belangrijkste taak van de groene sector, de komende tijd, is om meer groen in de stad te realiseren, om zo hittestress en regenwateroverlast tegen te gaan. Dat komt de biodiversiteit ten goede en verbetert de stedelijke leefbaarheid. Nophadrain draagt als producent en leverancier van groen- en gebruiksdaken bij aan deze ontwikkelingen.

Verkoelende voordelen van groene daken

Groene daken ontlasten het riool. De vegetatie en de vegetatiedragende laag houden regenwater vast en zorgen voor een vertraagde afvoer van het regenwater. Hierdoor worden de riolen niet in één keer belast met een grote hoeveelheid water tijdens piekbuien. Bovendien gaan ze het hitte-

eilandeffect tegen, doordat groendaken zonnepower omzetten in waterdamp. Dit zorgt voor een verkoelend effect op de omgeving. Daarbij wordt door de toename van groen in de stad de verscheidenheid aan planten- en diersoorten in de stedelijke omgeving vergroot.

nophadrain
GREEN-ROOF SYSTEMS



Be social

Scan of ga naar:

www.stad-en-groen.nl/article/28095/de-slimme-groen-daksystemen-van-nophadrain-verkoelen-de-stad



Gardliner-kantopsluitingssysteem

DE REGELS HERSCHREVEN. OPNIEUW.



ONTWORPEN VOOR RUW TERREIN EN EXTREME HELLINGEN

In 1995 introduceerden wij de eerste robotmaaier ter wereld, waarmee het gangbare denken over maaien significant werd veranderd. En nu herschrijven we de regels opnieuw. Met de Automower® 535 AWD, de eerste vierwielaangedreven robotmaaier. Een extra solide robotmaaier die zelfs op stevige oneffenheden en hellingen tot 70% een prachtig maaieresultaat bereikt. Kijk op WWW.HUSQVARNA.COM/UK/SILENTCITY



AUTOMOWER® 535 AWD
(leverbaar medio 2019)


Husqvarna®
READY WHEN YOU ARE



Les tuinarchitectuur in Utrecht

Moed nodig om af te stappen van bloembakken, bolcatalpa's en 'Annabelles'

De OntwerpAcademie: met plantenkennis naar een groenere wereld

De OntwerpAcademie wil laten zien dat er enorme kansen liggen voor de sector. Dat juist (tuin)ontwerpers, maar vooral ook hoveniers het keuzeproces van de opdrachtgever in positieve zin kunnen beïnvloeden in de richting van een groenere en duurzamere tuin. Er is kennis en tegelijkertijd moed voor nodig om af te stappen van de clichés als bloembakken, bolcatalpa's en 'Annabelles'. Hoveniers komen vaak met het tegenargument: Ja, maar de klant wil het zo. Dus blijft de tuin betegeld en blijven kansen onbenut.

Auteur: Dolf Houtman

De Groene Sector Vakbeurs biedt de zeldzame mogelijkheid om alle partijen uit de sector samen te brengen onder één dak. Hoe meer we samenwerken, hoe meer we bereiken voor onze leefomgeving. Vindbaarheid is hierbij belangrijk, voor klant en collega. De vakbeurs is een goede gelegenheid om in contact te komen met hoveniers, ontwerpers en andere groenprofessionals die beroepsmatig betrokken zijn bij het ontwerp, de aanleg en het onderhoud van tuinen, parken en andere buitenruimtes. Daarnaast is de betekenis van de groene sector voor het milieu en onze leefomgeving nog nooit zo groot geweest.

Duurzaamheid

Opdrachtgevers willen verrast worden met andere oplossingen en beelden; anders kunnen ze het net zo goed zelf doen. Tijdens de beurs gaat de OntwerpAcademie graag met hoveniers in gesprek over hun toekomstige rol als ambassadeur voor duurzame tuinen. De OntwerpAcademie wil een bijdrage leveren aan een groenere wereld door vakmensen te inspireren, kennis over te dragen en de discussie aan te gaan over de betekenis van het

tuinontwerp. Duurzaamheid begint immers bij een doordacht plan dat authentiek is en verankerd in de plek.

Plantenkennis

Meer kennis van planten geeft een opwaartse spiraal: een gevarieerder sortiment bij hoveniers en gemeenten en een grotere bekendheid bij de particulier. Dit zorgt voor een groeiende vraag bij kwekers en een rijker aanbod bij verkooppunten. Bewustwording van het belang van goede plantenkennis staat voor de OntwerpAcademie centraal. Kennis maakt het kwaliteitsverschil, juist bij beplanting. Bij het oplossen van de klimaatproblematiek spelen planten – mits deskundig toegepast – een essentiële rol. Plantenkennis is meer dan ooit nodig om onze omgeving leefbaar te houden. De plantenkenniscursussen van de OntwerpAcademie bieden bijzonder veel inzicht in planten. Er wordt uitleg gegeven over wetenschappelijke namen, plantenfamilies, land van herkomst, groei-eigenschappen, groeivormen enzovoort. Hierdoor leer je niet alleen individuele soorten kennen, maar ook de samenhang begrijpen. En dat

biedt uiteindelijk kansen voor de hele sector en voor een gezonde toekomst.

OPLEIDER VOOR (AANKOMENDE) GROENPROFESSIONALS

De OntwerpAcademie hoopt je binnenkort te mogen begroeten in standnummer 141 op de Groene Sector Vakbeurs, die gehouden wordt op 15, 16 en 17 januari 2019. Daarnaast organiseert de OntwerpAcademie elke eerste maandagavond van de maand een studievoorlichtingsavond.

Ontwerp
Academie



Be social

Scan of ga naar:

www.stad-en-groen.nl/article/28094/moed-nodig-om-af-te-stappen-van-bloembakken-bolcatalpas-en-annabelles



Bezoek onze stand > 501
De Groene Sector
Vakbeurs 2019

LIMPAR.NL

Wiper

***Maak het uzelf gemakkelijk,
Wiper zorgt voor uw gazon.***



WIPERMAIROBOT.NL

Advanta presenteert verschillende biodiversiteitsoplossingen

StayGreen 3 met 28 inheemse soorten

Zaaizaadbedrijf Advanta presenteert tijdens de Groene Sector Vakbeurs in Hardenberg verschillende biodiversiteitsoplossingen voor de groene ruimte.

Nu groenbeheerders tot een duurzame invulling van tuinen en openbaar groen willen komen, biedt Advanta maatwerk in toegesneden graskruiden- en veldbloemenmengsels.

Voor het openbaar groen is er het nieuwe StayGreen-pakket, dat voorziet in ecologische en onderhoudsarme groenstroken met een grote soortenrijkdom. Er zijn graskruidmengsels (100% inheems) voor jaarrond groene bermen, voor het aantrekken van vlinders en bijen en voor het op natuurlijke wijze bestrijden van eikenprocessierupsen.

Leefbare stad

Met keuze uit meer dan 50 samenstellingen is Advanta de grootste aanbieder van veldbloemenzaden in ons land. Voor elke grondsoort, toepassing en elk specifiek milieu is er een passende vegetatie voorhanden. Veldbloemen dragen met

al hun kleur en variatie in belangrijke mate bij aan de leefbare stad. Ze verfraaien tuinen, openbare ruimten, bedrijfsterreinen en braakliggende terreinen. In die zin zijn ze onmisbaar voor het herstel van natuur- en landschapswaarden én de biodiversiteit. Denk aan de instandhouding van nuttige insectenpopulaties, vogels, amfibieën en klein wild. En omdat ze erg voordelig zijn in het onderhoud nemen ze in rap tempo de plaats van vaste beplantingen in.

Pluk- en cadeaumengsels

Op de Groene Sector Vakbeurs toont Advanta zijn laatste aanwinsten: speciale snij- en droogbloemenmengsels die ideaal zijn als plukobject én voor

het cadeau-assortiment van bijzonder kleurrijke langbloeiers in blik. Dat bevat 50 gram zaad, waarmee je een seizoen lang de ene na de andere kleurenexplosie in een tuin of plantsoen in gang zet. Een leuke weggever om het biodiversiteitsdenken onder je klanten of personeel te stimuleren.

Gazonnoviteiten

Alhoewel je er niet direct bij stilstaat, gaat ook in en onder een grasmat een rijkdom aan soorten schuil. Daar komen dan nog bij de voordelen van natuurlijk gras voor de waterafvoer en thermische regulering (tegengaan hitte-eilandeffect). Advanta biedt ook op het gebied van gras totaaloplossingen voor gazons, recreatieterrainen, parken en infrastructuur. Nieuw is dat Ravot-speelgazon en Recover 2-herstelgazon nu ook worden aangeboden in handige 1,5 kg-verpakking (naast de 5- en 15 kg-verpakking).

Zaaizaadbedrijf Advanta vind je in de stand van Limagrain Nederland, standnummer 203.



Be social

Scan of ga naar:

www.stad-en-groen.nl/article/28090/advanta-presenteert-verschillende-biodiversiteitsoplossingen

De nieuwe serie bloemcadeaus om het biodiversiteitsdenken te stimuleren



Onkruid vergaat niet, toch?

Overzicht onkruidland na twee jaar Green Deal

Het gezegde luidt: onkruid vergaat niet. Maar tegen een flinke dosis glyfosaat hebben de meeste onkruidplantjes niets in te brengen. 'Platspuiten' is er sinds de Green Deal niet meer bij. Hebben de aanbieders van onkruidmachines na twee jaar de onkruidplantjes wederom overmeesterd, of blijft het dweilen met de kraan open? Wij doken de markt in en trokken wat onkruidmachineproducenten en -leveranciers aan de mouw: Hoaf Infrared Technology, Wim van Breda, Waterkracht, Mantis ULV en Ramm. Wat is hun visie op de onkruidmarkt? Blijven we het onkruid door slimme innovaties een beetje de baas na twee jaar Green Deal?

Auteur: Willemijn van Iersel

Er wordt al gauw gesproken over innovatie bij producten, zelfs als er technisch gezien slechts een verbetering in een bestaande machine is aangebracht. De redactie was benieuwd hoe de aanbieders zelf kijken naar de markt. Zijn ze nog een beetje vernieuwend bezig, of is het oude wijn in nieuwe zakken? De eerste die wij spraken, was Menno Looman van Hoaf Infrared Technology. Looman: 'De markt zit zeker niet stil. Je ziet wel dat de innovatie op dit moment vooral in het maximaliseren van efficiëntie zit. Men wil nóg stillere en nog energiezuinigere machines.' Volgens Looman is de huidige tendens vooral het doorontwikkelen van 'oude' innovaties. Looman heeft hier een simpele verklaring voor. Alle onkruidmachines en -apparaten werden na het verbod op chemische

onkruidbestrijding ineens heel intensief gebruikt. Looman: 'Hierdoor kwamen de verbeterpunten massaal aan het licht.'

Innoverende aandrijvingsmachines

Looman ziet wel innovaties op het gebied van aandrijvingsmachines. 'Bij borstels of branders die elektrisch worden aangedreven. Neem bijvoorbeeld onze Weedair-serie. Door de elektrische aandrijving zijn deze makkelijk te koppelen aan elektrische voertuigen. Dit soort ontwikkelingen neemt toe. Ook hoor ik veel over technieken die onderweg zijn, maar nog niet marktwaardig. Dus nee, de innovatie in onkruidland is nog volop in ontwikkeling.'

Volgens Looman heeft Nederland een koploperspositie in Europa op het gebied van niet-chemisch onkruidbeheer. Looman: 'In Frankrijk zitten mondjesmaat wat producenten, maar de meeste innovaties komen uit Nederland.' Dan is er nog de eeuwige discussie: wat is beter, borstelen, branden, (heet) water of stoom? Volgens Looman is deze discussie deels negatief beïnvloed door partijen die in de begindagen van niet-chemisch-onkruidbeheer te goedkoop hebben ingeschreven. 'Er werden bepaalde beeldbestekken afgesproken voor een onrealistisch lage prijs. De markt was niet gewend aan het feit dat je niet meer alles kunt platspuiten. Hierdoor kregen bepaalde technieken een minder goede naam; jammer voor de klant én jammer voor de dienstverlener. Inmiddels heeft de markt

leergeld betaalden en zijn de inzichten gegroeid bij overheden en bij aannemers.'

Netheidssyndroom

Dat het inzicht is gegroeid bij professionals die dagelijks te maken hebben met niet-chemisch onkruidbeheer, is logisch. Het verbod op chemie is immers al twee jaar geleden ingegaan. Maar bij burgers zijn het inzicht en begrip nog niet altijd aanwezig. Om die burgers dan meteen te beschuldigen van het netheidssyndroom, is volgens Looman te simplistisch. 'Als burger mag je zelf ook geen rommel maken. Dan begrijp ik dat het af en toe moeilijk te verkroppen is als je straat of stoep wordt overwoekerd. Een beetje onkruid is oké en er moet meer groen worden geaccepteerd, maar dit groen hoeft wat mij betreft geen onkruid te zijn.' Dan de vraag of de onkruidsector de innovatieprijs gaat veroveren in Hardenberg. Looman sluit peinzend af: 'Daar heb ik eigenlijk geen mening over. Er wordt branchebreed geïnnoveerd, niet alleen in de onkruidsector.'

Fouten uit het verleden

De niet-chemische onkruidbestrijdingsmarkt floereert pas twee jaar en het einde is nog lang niet in zicht, volgens Gerrit van Nieuwenhuizen, directeur bij Ramm. Van Nieuwenhuizen: 'De markt is nog volop in beweging. Met name gemeenten zijn nog steeds druk op zoek naar effectieve en betaalbare oplossingen voor onkruidbestrijding.' Volgens Van Nieuwenhuizen zijn er in het verleden methodes gebruikt die de onkruiddruk niet kunnen beheersen óf veel te duur zijn in het gebruik, waardoor het afleveren van een bepaald beeldbestek onbetaalbaar wordt. Van Nieuwenhuizen: 'Men is nog steeds op zoek naar dé oplossing, maar er is niet één zaligmakende oplossing. Het is juist de combinatie van verschillende manieren die het beste resultaat geeft.' Van Nieuwenhuizen vervolgt: 'Het beste is om de voedingsbodem op te ruimen. Dit is te realiseren door borstelen en vegen. Het onkruid dat dan nog opkomt, kun je met kokend water bestrijden. Dit is geluidsarm en zonder roetuitstoot, dus overal inzetbaar, vooral in stedelijke gebieden.'

Volgens Van Nieuwenhuizen zijn de goedkopere methodes om onkruid tegen te gaan nu op hun retour. Hij doel dan specifiek op onkruid branden. 'Onkruid branden is gevaarlijk. De apparaten zijn eenvoudig en goedkoper dan andere, maar vanwege de gevaren wordt deze methode niet meer overal geaccepteerd.' De opmerkelijke directeur wil ook nog wel wat zeggen over de begindagen van de niet-chemische onkruidbestrijding. 'De markt

was nog niet helemaal klaar voor het verbod op chemie. Er werden massaal machines verkocht die nog niet voldoende getest waren. Nu blijkt dat deze eerste generatie machines en methodes niet efficiënt werken. De brandstofkosten zijn te hoog en de *cost of ownership* ook. Een concurrerende vierkantemeterprijs aanbieden was daardoor lastig. Ik ben overigens van mening dat kortlopende bestekken bij gemeentes de innovatie remmen. Als de afschrijvingstermijnen kort zijn, vaak één à twee jaar, zul je minder snel dure machines aanschaffen. Innovatieve machines zijn altijd duurder.'

Dat gemeentes eraan moesten wennen dat onkruidbestrijding duurder was geworden, staat buiten kijf. Maar volgens Van Nieuwenhuizen hoeft het niet veel duurder meer te worden. 'Met een goede aanpak hoeft het slechts 7 à 8 procent duurder te zijn dan met Roundup spuiten.' Van Nieuwenhuizen vindt het ook jammer dat niet alle vakgenoten op de hoogte zijn van de chemische processen in de plant als die bestreden wordt met kokend water. Want, zo zegt hij: 'Door het kokende water worden de celwanden opgeblazen, wat uitputting veroorzaakt bij het plantje. Wanneer na enkele weken de hergroei begint, kan het plantje door gebrek aan kalium de osmose niet meer regelen, en de fotosynthese komt niet op gang, waardoor het plantje definitief afsterft.'

Innovatie

Volgens Van Nieuwenhuizen gaat het merk Oeliatec aan kop als het gaat om innovatie. 'Oeliatec is een merk dat elektrische waterpompen heeft, geluidsarm is en geschikt is voor biodiesel, zodat je CO2-neutraal kunt werken met de Oeliatec-machines. Dat is echt wat gemeentes nu zoeken.' Op de vraag of de onkruidsector dit jaar de innovatieprijs pakt, durft Van Nieuwenhuizen geen antwoord te geven. 'Ik durf alleen voor ons als bedrijf te spreken, niet voor de hele sector. Wij als Ramm hebben al een keer het Gouden Klavertje Vier gewonnen op de GTH met onkruidbestrijding, dus ik niet dat wij nogmaals in de prijzen vallen.'

Zoekende naar de beste methode

De derde mouw waaraan we hangen, is die van Frans Jaap Moree, verkoper en marketeer bij Wim van Breda. Moree is ook van mening dat de innovaties in de onkruidbestrijding nog lang niet uit de lucht zijn, maar dat de rem er wel vaak op heeft gestaan. Moree: 'De afgelopen twee jaar is er in rap tempo omgeschakeld van chemisch naar de alternatieve methoden. Borstelen, branden, hete lucht, warm water en hogedruk-koud water zijn slechts enkele methoden die de afgelopen twee jaar zijn geïntroduceerd. Voor ieder van deze methoden zijn

er redenen om erin te investeren, maar we merken dat de klanten na twee jaar zoekend zijn naar de beste methode.' Volgens Moree is er de afgelopen twee jaar massaal geïnvesteerd in nieuwe methodes; daardoor zagen ze de vraag afnemen. De reden daarvoor moet worden gezocht in de onzekerheid onder klanten over de beste methode, en anderzijds is er nog geen vervangingsmarkt gevonden voor de gedane investeringen van de afgelopen twee jaar. Hoewel de markt blijft bewegen, is het spectaculaire er wel vanaf. Ik denk dat er de komende jaren meer stabiliteit komt en dat enkele methodes als beste uit de bus zullen komen.'

Samengaan van twee sectoren

Wim van Breda merkt onder zijn klanten dat de sectoren reinigen en onkruidbeheersing steeds meer integreren. Voorheen stonden deze apart in twee verschillende bestekken en vaak waren er twee verschillende bedrijven die deze werkzaamheden voor hun rekening namen. De laatste tijd zie je echter dat deze werkzaamheden geïntegreerd worden. Het besef begint door te dringen dat vegen een belangrijke schakel is in de onkruidbeheersing. Door goed en frequent te vegen, ontnemen je onkruidkiemen hun voedingsbodem. Volgens Moree is dit de reden waarom Wim van Breda het assortiment deels heeft uitgebreid. 'Er is een toenemende vraag naar veegmachines die geschikt zijn voor zowel traditionele reiniging als onkruidbeheersing. Daarom hebben wij recent een nieuwe veegmachine aan ons assortiment toegevoegd.'

Moree besluit met de opmerking dat de kans dat de onkruidsector ervandoor gaat met innovatieprijs best groot is. Met gepaste trots: 'Hoewel er de afgelopen tijd niet heel grote innovaties in de onkruidsector zijn geweest, is de kans groot dat de innovatieprijs tóch toegekend wordt aan deze sector. Deze markt is voldoende in beweging als je het vergelijkt met de complete groensector. Wij introduceren onder andere een nieuwe veegmachine, die een enorme verandering brengt in de combinatie van reiniging en onkruidbeheersing.'

Voortdurende innovatie

Hiske Weissmann van Mantis ULV is van mening dat innovatie een voortdurend proces is. De industrie zit immers niet stil; nieuwe technieken, de verbetering van bestaande machines en nieuwe toepassingsgebieden blijven doorgaan. Weissmann: 'Ook omdat de wetten steeds veranderen. Neem nu het glyfosaatverbod voor de landbouw, of juist de uitzonderingen in het chemiegebruik, bijvoorbeeld bij de bestrijding van invasieve exo-

ten. Hierdoor moet de industrie doorgaan met innoveren. Het verbod mag dan twee jaar oud zijn, de meeste mensen zijn nog steeds zoekende naar de ideale oplossing en daar handelt de markt ook naar.'

Onafhankelijk onderzoek?

Wat Weissmann terecht aanstipt, is het ontbreken van onafhankelijk onderzoek naar de werkelijke kosten van alternatieve onkruidbestrijding, waarbij echt alle kosten worden meegenomen, ook loonkosten. Daarbij ontbreekt het ook aan recent onderzoek naar de milieudruk van de technieken. Weissmann: 'Het verwarmen van water of lucht

heeft, net als borstelen, gevolgen voor het milieu waar niet iedereen bij stilstaat. Neem bijvoorbeeld de negatieve berichten over elektrische auto's. Daarom voorzie ik nog grote veranderingen in de onkruidbestrijdingsbranche. En dan heb ik het niet alleen over verhardingen, maar ook over de landbouwsector. De komende jaren is deze branche zeker niet saai! Ik denk dan ook dat wij door onze jarenlange wereldwijde ervaring met spuitsystemen in de onkruidmarkt goed kunnen inspelen op marktveranderingen. We blijven dicht bij de gebruiker staan en bouwen daarbij op onze ervaring.' Maar of de onkruidsector er met de innovatieprijs vandoor gaat in Hardenberg, dat betwijfelt

Weissmann ten zeerste. 'De onkruidsector is een politiek geladen sector, waar veel juryleden liever niet hun vingers aan branden. Want aan de innovaties in onze sector ligt het niet!'

Cameradetectiesysteem is een veelbelovende techniek

Ook Marcel Wassink, constructeur bij Waterkracht, is er zeker van dat de sector nog niet klaar is met innoveren. Bestaande heetwatersystemen moeten energiezuiniger worden. Dit kan door herkenning van onkruidsoorten door middel van *embedded vision*, neurale netwerken en hieraan gekoppeld de juiste waterdosering per onkruidsoort. De volgende stap is het opslaan van deze informatie in de cloud, zodat er kennis beschikbaar komt over de doeltreffendheid en toepassingsfrequentie van het proces. Waterkracht heeft voor de ontwikkeling van deze innovatietechnieken een subsidie ontvangen van de Europese Unie en het Europees Fonds voor Regionale Ontwikkeling. Volgens Wassink komt door deze ontwikkelingen de bestrijding, of beter gezegd beheersing met heet water boven drijven als de succesvolste bewezen methode. Daarbij wil hij wel opmerken dat er partijen actief zijn in de markt die veredelde hogedrukreinigers waaruit heet water komt verkopen als onkruidmachines. Wassink: 'Die zijn niet effectief en verstoren het positieve beeld van de sector.' Wat betreft de innovatieprijs is Wassink optimistisch gestemd: 'We hopen dat wij met de gepatenteerde techniek van de WeedMaster TC-Vision een gooi kunnen doen naar de innovatieprijs. Deze machine staat aan de basis van een nieuwe periode van intelligente onkruidbeheersing.'



Marcel Wassink, Waterkracht



Hiske Weissmann



Menno Looman



Gerrit van Nieuwenhuizen bij zijn Oeliatec machine

Winnaar?

De dag dat onkruidmachines het op alle fronten kunnen winnen van de weerbarstige onkruidplantjes, is nog lang niet aangebroken. Maar dit blijkt geen reden om te wanhopen; er zijn nog volop innovaties in ontwikkeling in de onkruidmarkt. Het ei van Columbus zoeken is volgens de aanbieders verspilde moeite. Zij zijn het er alleen over eens dat de oplossing gevonden kan worden in de combinatie van verschillende methoden. In Hardenberg staan alle onkruidbestrijdingsaanbieders; zij laten u maar al te graag zien wat ze in huis hebben.



Be social

Scan of ga naar:

www.stad-en-groen.nl/article/28184/onkruid-vergaat-niet-toch



De reden dat Helthuis Tuin- en Parkmachines op de Groene Sector Vakbeurs staat, is volgens Kathy Sevcikova heel simpel: persoonlijk contact leggen. Of het nu om nieuwe potentiële klanten gaat of om het warm houden van bestaande relaties, de Groene Sector Vakbeurs is een ideale manier om in deze tijd van sociale media nog persoonlijk contact te leggen. 'Want persoonlijk werkt voor ons nog altijd het beste', legt Sevcikova uit.

Auteur: Linde Kruese

Duurzaamheid is ook: een kwalitatief hoogwaardig product op de markt brengen

Helthuis presenteert nieuwe professionele zeroturnmaaier op de Groene Sector Vakbeurs

Sevcikova verwacht dan ook dat Helthuis de relaties en prospects kan interesseren, verleiden, informeren, nieuwsgierig maken en na afloop verbazen. 'Ik denk dat dit een van de moeilijkste uitdagingen is, want bezoekers komen niet om hetzelfde verhaal te horen dat op onze website staat.' Om dat te bereiken, toont Helthuis elk jaar de hoogtepunten van het gamma. De Groene Sector Vakbeurs is daarnaast een mooie kans om de nieuwigheden voor het nieuwe seizoen te introduceren bij het brede publiek. 'Dit jaar gaan we op de Groene Sector Vakbeurs de nieuwe professionele zeroturnmaaier van Ariens introduceren, de Ariens Zenith.'

Kwaliteit, betrouwbaarheid en duurzaamheid

Een belangrijk thema van de Groene Sector Vakbeurs is duurzaamheid. Volgens Sevcikova gaat duurzaamheid bij Helthuis verder dan men in eerste instantie denkt. 'Mensen verstaan onder duurzaamheid vaak alleen het gebruik van batterijen, robots en elektrische machines. We zien tegenwoordig op elke hoek robotmaaiers, accugereedschap en elektrische voertuigen. Men vergeet

dat duurzaamheid ook het op de markt brengen van een kwalitatief hoogwaardig product is. Dat hoeft niet per se batterij- of elektrisch aangedreven te zijn, als het maar vele jaren meegaat. Vooral goedkope Chinese producten leggen een enorme druk op het milieu, omdat ze vaak van relatief slechte kwaliteit zijn. En bij de productie worden geen milieunormen gehanteerd. Helthuis staat voor kwaliteit, betrouwbaarheid en dus ook duurzaamheid.'

Eerste elektrisch aangedreven zeroturnmaaier

De producten van Helthuis hebben een gemiddelde levensduur van vijftien jaar en sommige gaan zelfs 25 jaar mee. De fabrikanten waarmee Helthuis samenwerkt, zijn gerenommeerde bedrijven die een lange geschiedenis van ontwikkeling achter zich hebben en nog steeds elke dag bezig zijn om de nieuwste technologieën toe te passen, zodat mens en milieu in symbiose met elkaar leven. 'Een mooi voorbeeld daarvan zijn de ontwikkelingen in de zeroturnmarkt. De dieselmotoren worden vervangen door meer ergonomische motoren,

zoals EFI, en de investeringen in nieuwe vormen van brandstof voor professionals nemen toe. Ook wordt in 2020 de eerste elektrisch aangedreven professionele zeroturnmaaier van Gravely verwacht.'



Be social

Scan of ga naar:

www.stad-en-groen.nl/article/28186/duurzaamheid-is-ook-een-kwalitatief-hoogwaardig-product-op-de-markt-brengen

één met
Makita

DE MAKITA ACCU BEWEZEN TECHNIEK



Sinds 2006 zijn er in Nederland ruim 1 miljoen 18V LXT accu's aangeschaft. De bouw vertrouwt op Makita accugereedschap vanwege de bewezen kwaliteit en uitwisselbaarheid van de accu. Inmiddels heeft Makita ook een krachtige lijn 2x18V accugereedschap voor de groensector ontwikkeld. Met precies dezelfde accu die op je boormachine of cirkelzaag past. Vertrouw ook in tuin en park op de voordelen van de Makita accu. Kijk op tuin.makita.nl en vraag een demonstratie aan of kom naar onze stand in hal 6, nummer 6.18.

De Makita accu. Daar krijg je energie van.



Makita Nederland B.V., Park Forum 1101, 5657 HK Eindhoven, Tel. 040 - 206 40 40, info@makita.nl

Makita, wereldwijd leider in accugereedschap met 200 machines op de 18 V LXT accu

EuroGarden introduceert duurzaam werken met Cramer-machines



Accumachines met het vermogen van een benzinemotor

EuroGarden is sinds jaar en dag als exposant te vinden op de Groene Sector Vakbeurs. De eerste paar jaar met een onderneming die EuroGarden later overnam, daarna onder eigen naam. Volgens productmanager Johan Teeuwen is dit een beurs die je niet wilt missen: 'De beurs is erg interessant en komt op een goed moment in het jaar. Grootvoorzieners hebben niet altijd de gelegenheid om buiten te werken vanwege het weer, te weinig licht of vorst. Dus wat doen deze mensen? Ze komen naar de beurs. Daarnaast is het voor EuroGarden een mooie gelegenheid om nieuwe producten te tonen.'

Auteur: Linde Kruese

De internationaal opererende importeur en distributeur van machines handelt vanuit Tienen, nabij Brussel. EuroGarden begon in de agrarische sector met het produceren van landbouwwerktuigen, maar in de loop der tijd kwam de focus steeds meer op tuin- en parkmachines te liggen. Op de beurs zal EuroGarden nieuws van het merk Cramer presenteren. Dit merk innoveert op het gebied van accu-aangedreven machines. Teeuwen is enthousiast over de ontwikkelingen die Cramer doormaakt: 'Deze producent heeft het breedste assortiment accuhandgereedschappen, een assortiment met zeer krachtige en professioneel inzetbare machines. Om die reden staat EuroGarden dit jaar exclusief met Cramer-producten op de vakbeurs. We halen enkele bijzondere speerpunten uit het assortiment naar voren.'

GreenFleet Software

Teeuwen heeft het onder andere over de Cramer GreenFleet Software. Met een smartphone wordt via bluetooth verbinding gemaakt met de machines en batterijen van Cramer, waardoor de gegevens op de telefoon af te lezen zijn. Daarmee kan het machinepark gemonitord worden: je kunt zien hoe lang machines werken en of ze op de juiste wijze gebruikt worden. Bovendien werkt de GreenFleet Software als bescherming tegen diefstal. Teeuwen legt uit hoe dat werkt: 'De batterij is multi-inzetbaar en kan dus door een

administrator gekoppeld worden aan meerdere geselecteerde machines van Cramer. Op andere machines werkt de batterij niet. Zo kan het batterijgebruik gestuurd worden.' De markt voor accu-aangedreven machines is volop in ontwikkeling. Volgens Teeuwen is deze software over vijf jaar gemeengoed. 'Maar dat wij het nu al aanbieden, is fantastisch. Als je als bedrijf niet meegaat in deze ontwikkeling, doe je al niet meer mee in de professionele markt.'

Verduurzamen

De populariteit van merken als Cramer stijgt al jaren, omdat accumachines zorgen voor verduurzaming. Volgens Teeuwen wordt dat de komende jaren niet anders. 'Dit alles is nog relatief nieuw voor EuroGarden, dus wij leren veel van Cramer op het gebied van verduurzaming. De belangrijkste stap die Cramer heeft gezet, is dat het vermogen van de machines nu een professioneel niveau heeft bereikt. Machines met accu's zijn ook financieel aantrekkelijker. Een benzinemotor heeft vervangende olie nodig, het brandstofsysteem moet om de zoveel tijd zuiver gemaakt worden; dat zijn allemaal onderhoudskosten die je met accusystemen niet hebt.'

Breed scala

In april komt Cramer met een door een batterij aangedreven zero-turnmaaier: de Tournio-Z. Deze

maaier wordt op de Groene Sector Vakbeurs gepresenteerd. De batterij van de machine kan 4,5 uur mee en de maaier heeft een maaibreedte van 1,52 m. Naast deze maaier zijn er ook bladblazers, heggenscharen en ander handgereedschap te bewonderen op de beurs. Teeuwen hoopt dat EuroGarden met de presentatie van Cramer op de beurs een omschakeling naar accutechniek kan veroorzaken bij groenvoorzieners in Nederland: 'Gemeentewerkers, boomverzorgers, hoveniers, ze hebben allemaal te maken met machines en ze zijn allemaal op zoek naar de juiste partij om het machinepark goed te kunnen beheren. Cramer heeft een breed scala aan machines die genoeg vermogen hebben. Dat is waar Cramer goed in is; het biedt het breedste platform professionele accu-machines binnen één merk.'



Be social

Scan of ga naar:

www.stad-en-groen.nl/article/28089/eurogarden-introduceert-duurzaam-werken-met-cramer-machines

GVG Oliehandel presenteert concept 'Tanken in de Toekomst'

Een volledig autonoom tanksysteem, geschikt voor herwinbare diesel en op termijn misschien zelfs wel voor waterstof. GVG Oliehandel BV presenteert op De Groene Sector Vakbeurs 2019 haar visie over hoe we in de toekomst onze machines tanken.



De huidige focus op elektrificatie van tuin- en parkmachines doet al snel vergeten dat er straks een aanzienlijk deel van de machines brandstof aangedreven blijft. Denk aan machines die zware prestaties moeten leveren. Onder het merk Agealube visualiseert GVG haar toekomstideeën om het tanken zo duurzaam en gemakkelijk mogelijk te maken.

Een voorspellende blik

GVG speculeert over een toekomstig, volledig autonoom tanksysteem. Op de beursstand in Hardenberg laat de brandstofspecialist een visualisatie zien van een tanksysteem voorzien van accupakket, gevoed door geïntegreerde zonnepanelen. Omdat er geen stroomaansluiting nodig is, kun je de tankset dus letterlijk in *the middle of nowhere* plaatsen. De bevoorrading is geautomatiseerd via een sensor die in digitale verbinding staat met GVG en gebruiker. Er gaat een bericht naar beiden zodra de minimale brandstofvoorraad bereikt is.

Vervolgens levert GVG automatisch nieuwe, herwinbare diesel, of misschien zelfs waterstof, waarvan de gebruiker een bevestiging ontvangt op zijn smartphone via een *support app*. In de toekomst grijp je dus nooit meer mis. Maar dat is nog niet alles. Het futuristische tanksysteem is voorzien van een led-scherm waarop je allerlei informatie afleest zoals het gemiddelde verbruik per dag en per gebruiker, of wanneer de volgende levering brandstof te verwachten is. Ook aan een antidielstalsysteem is gedacht. Je krijgt alleen toegang tot het tanksysteem met een gepersonaliseerde, digitale sleutel en via een *gps-tracker* is de unit altijd traceerbaar.

Vandaag al herwinbare diesel op locatie tanken

GVG's concept 'Tanken in de Toekomst' is weliswaar niet meer dan een voorspellende blik, hoewel een aantal van eerdergenoemde features al in de nabije toekomst uitvoerbaar is. En voor wie van

daag al zo duurzaam en gemakkelijk mogelijk zijn dieselmachines wil tanken, is er de Agealube Eco Diesel Tankset. Een uitwisselsysteem van 200-liter-vaten met pompset en lekbak, waarmee je herwinbare, schone diesel op locatie tankt. De Agealube Eco Diesel Tankset is direct te bestellen bij GVG Oliehandel BV.

GVGOLIEHANDEL



Be social

Scan of ga naar:

www.stad-en-groen.nl/article/28185/gvg-oliehandel-presenteert-concept-tanken-in-de-toekomst

Prairie Garden Snowborder

Klimaatadaptieve beplanting van Lageschaar Vaste Planten

Hoe kun je met beplanting in de tuin inspelen op het veranderende klimaat? De duurzame beplantingsmethodes van Lageschaar Vaste Planten helpen mee om de effecten van klimaatverandering in de buitenruimte op te vangen. De gecertificeerde en langlevende planten zijn zeer geschikt voor gebruik in een klimaatbestendige tuin en versterken de flora en fauna. De beplantingsconcepten bieden een goede waterhuishouding voor de planten en het waterbergende vermogen maakt de beplanting bestand tegen extreme hoosbuien en overvloedig water.

Lageschaar Vaste Planten biedt de groenprofessional een totaaloplossing met de flexibele, langlevende en eenvoudig te beheren beplantingsconcepten *Prairie Garden*, *Fleur Dansante* en *Fleur Robuste*. Deze beplantingen zijn jaarrond aantrekkelijk, onderhoudsvriendelijk en passen binnen elke omgeving. Ze worden op beeld per vierkante meter geleverd en bieden praktische ontwerphandvatten met volop ruimte voor eigen creativiteit. Bovendien is er keuze uit ruim 30 voor-gemengde mixen waarin kleur, hoogte en plantei-genschappen al op elkaar afgestemd zijn.

Prairie Garden

Prairie Garden is een onderhoudsvriendelijke beplanting met een enorme belevingswaarde door de natuurlijke schoonheid en de afwisseling in kleur en structuur door de jaargetijden heen. De bloemrijke planten komen in een wisselende samenstelling over het gehele plantvak terug. Deze evenwichtige combinatie van langbloeiende vaste planten en siergrassen zorgt voor een kleurrijke border die weinig onderhoud nodig heeft.

Fleur Robuste

Fleur Robuste is een verantwoorde oplossing voor fleurig openbaar groen. De grotere groepen vaste planten verfraaien de omgeving. Het is een kleurrijk en onderhoudsarm alternatief voor gazon en traditionele heesterbeplanting. Dit fleurige beplantingsconcept omvat een selectief sortiment sterke vaste planten, waarbij de wijze van toepassing ook belangrijk is.

Fleur Dansante

Fleur Dansante is een levendige beplanting die verandert met de seizoenen. Het is een uitgekiende combinatie van stevige bodembedekkende vaste planten en solitaire planten. De solitaire planten zorgen voor een extra accent in het zomer- en najaarsbeeld. Door de bloeiende planten met een repeterend patroon over het gehele plantvak terug te laten komen, ontstaat een natuurlijk ogende beplanting met toch enige structuur.

ENKELE VOORDELEN VAN DE CONCEPTEN:

- zeer onderhoudsvriendelijk
- duurzame beplanting
- goede waterhuishouding
- versterkt de biodiversiteit
- snel gesloten vegetatie
- lage beheerkosten
- jaarrond grote belevingswaarde

lageschaar
vaste planten



Be social

Scan of ga naar:

www.stad-en-groen.nl/article/28088/klimaatadaptieve-beplanting-van-lageschaar-vaste-planten

Gele hesjes

Toch heb ik het idee dat er onderhuids steeds meer rekening wordt gehouden met de grieven van de gele hesjes



Ineens stonden kranten, blogs en de tv vol met een nieuw fenomeen: de gele hesjes. In Frankrijk brachten deze hesjes de nog maar een half jaar eerder immens populaire Franse president Macron tot wankelen. In Nederland hoor of zie je nog weinig van deze gele hesjes, die vooral symbool zouden staan voor 'de gewone man'. Of het zouden de gele hesjes of jassen moeten zijn van de mensen die in het groen werken. Hoveniers en groenvoorzieners dus. Toch heb ik het idee dat er onderhuids steeds meer rekening wordt gehouden met de grieven van de gele hesjes. Hopelijk komen grieven van hoveniers daarmee ook wat meer in beeld. Gisteren las ik zelfs dat er in Den Haag een complete dienst zit die constant de vinger aan de pols houdt van de bevolking en via sociale media meet hoe tevreden of ontevreden wij zijn.

Ik ben niet jaloers op een overheid die dit moet gaan organiseren

Het grootste probleem van de toekomst is natuurlijk de kosten van verduurzaming. Een groene tuin met planten is nu eenmaal duurder (en gelukkig ook leuker) dan een tuin vol met beton. Datzelfde verhaal gaat op voor praktisch ieder dingetje waar duurzaam voor staat. Duurzame energie, duurzame tuinmachines, duurzaam plantmateriaal. Hoe uitgebreid leveranciers (en politici) ook voorrekenen dat het allemaal goedkoper wordt. Geloof het niet. Het wordt misschien wel beter en je kunt met de nodige fantasie voorrekenen dat

dit allemaal terug te verdienen is. De complete transitie naar een duurzame groene sector gaat hoe dan ook gewoon geld kosten. Veel geld zelfs en dat geld moeten hoveniers ophoesten, al zullen zij dat kriebelhoestje logischerwijs doorschuiven naar hun klanten.

Ik ben niet jaloers op een overheid die dit moet gaan organiseren. Alleen als je echt in bubbel zit kun je geloven dat dit een pijnloos proces gaat worden. Die hele transitie gaat sowieso geld kosten. Vooral omdat uit de praktijk zal blijken dat mensen niet vrijwillig gaan verduurzamen. De overheid zal het financiële instrument moeten inzetten om tot een werkelijke verduurzaming te komen. Dat begint voorzichtig: zeven euro boven op een vliegticket, extra energiebelasting voor de afnemer van fossiel gas tot aan het dwingend voorschrijven van accumachines in een groene aanbesteding. In Amerika –ja in het land van Trump– is men al zover dat in bepaalde steden bladblazers op benzine worden verboden. Al die dingen kosten geld en dat geld moet worden opgehoest. De vraag die blijft staan is hoe je hier als groene ondernemer mee om moet gaan. Ik was gisteren op een boomkwekerscongres waar hetzelfde dilemma werd voorgerekend in relatie. Het advies aan ondernemers hier was om voorop te gaan in de transitie. De transitie is een bedreiging, maar kan op het moment ook een kans zijn.

Met vriendelijk groet,
Hein van Iersel (hein@nwst.nl)
Hoofdredacteur



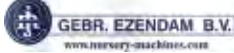
Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/28190/gele-hesjes

De partners van

De Hovenier

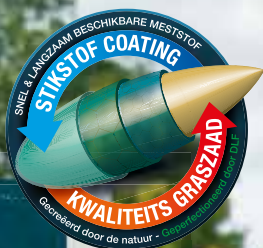


**GRAS
ZAAD
VOOR DE
HOVENIER**



SPEELGAZON ProNitro®

Inzaai-/doorzaaimengsel met een stikstofcoating
zodat u snel een dichte grasmat heeft.



GRASZADEN VOOR PROFESSIONEEL GEBRUIK

Verkrijgbaar bij:

