

De Hovenier

HÉT VAKBLAD VOOR ALLE HOVENIERS

DE GOUDEN
GIETER

ADVISEER EENS WAT ANDERS:
nestkasten uit houtvezelcement

Uitreiking
Gouden Gieter
2019

Tropisch hout:
woud van
misverstanden

‘Hoveniers kunnen
rekenen op steeds
meer accupower’



**LOGO UPDATE
EN NIEUW
ETIKET**

Dezelfde vertrouwde
Aspen alkylaatbenzine

Vind een verkooppunt bij u in de buurt: www.aspen-benelux.nl



ASPEN START 2020 MET EEN NIEUWE LOOK...

**DEZELFDE VERTROUWDE
ASPEN ALKYLAATBENZINE**

Natuurlijk gaat Aspen met haar tijd mee. Daarom heeft het logo een subtiële facelift gehad en pronkt het voortaan vanaf een stralend witte achtergrond op het nieuwe etiket. Nieuwsgierig naar hoe de nieuwe look er verder uit ziet? Kom even kijken op onze stand, hal 5 - nummer 539.



Voorkom onkruid

Kies voor onderhoudsvrije
voegen van Normeco



De wonderen zijn de wereld nog niet uit...

Normeco levert gebruiksvriendelijke oplossingen voor een langdurig onderhoudsvrije tuin en bestrating. Dat doet wonderen! Ervaar hoe gemakkelijk het werkt dankzij de unieke structuur van de voegmortel en het duidelijke verwerkingsadvies. Mocht je het prettig vinden dan begeleidt Normeco ook op locatie. Normeco heeft meer dan 20 jaar ervaring met voegen en is de juiste partner in het voorkomen van onkruid. Daarnaast kunt u profiteren van scherpe inkooprijzen. Neem contact met ons op, dan komen wij graag bij u langs!



AQUA XP FIJN

- Voegen vanaf 1,5 mm
- Verwerkbaar op natte stenen
- Belastbaar tot 3500 kg
- Geschikt voor alle soorten tegels en bestrating



POWERCLEAN

Voeg - verwijder machine

- Verwijdert zandvoegen
- Zonder water
- Snel en schoon



FUGENSAND

- Geschikt voor alle soorten bestrating
- Duurzaamheidslabel A+
- 100% ecologisch
- Vanaf 1 mm



HOVENIERSKIT EASY

- IJzersterke verlijming
- Blijvend elastisch
- Speciaal voor natuursteen



STROPELLETS

De ecologische bodembedekker

- Tegen mos- en onkruidgroei
- Werkzaam 12-18 maanden
- Ecologisch en duurzaam



VOEGMAATJE

Voor tegels met aaneengesloten voeg

- Werkt snel en eenvoudig
- Voor een nog beter eindresultaat
- RVS schijven van 1 t/m 6 mm breed

www.normeco.nl

Normeco BV • +31 (0)6 45 60 56 29 • info@normeco.nl



normeco
ECOLOGIC SOLUTIONS

OUT-FRONT PERFORMANCE



GROUNDMASTER® 3200/3300 SERIE

**VAN
START
■ TOT ■
FINISH**

Van ruw terrein tot fraaie landschappen en perfect maaien: het uitgebreide productaanbod van Toro® heeft voor elke klus precies de juiste oplossing.

De nieuwe Groundsmaster 3200/3300 Serie levert een ongeëvenaarde productiviteit. Met een krachtige 27,5 kW (37,4 pk) of 18,4 kW (24,7 pk) Stage V Yanmar® motor, CrossTrax® vierwielaandrijving en de legendarische Groundsmaster maaideks die een uitzonderlijke snijkwaliteit leveren. Door de volledig verstelbare



VAN LEGENDARISCHE DUURZAAMHEID



TOT VEELZIJDIGHEID

©2019 The Toro Company. All rights reserved.

geveerde stoel en stuurkolom, de vingertopbediening van de motor en de optionele cabine voor het hele seizoen ervaart u de gehele dag optimaal comfort. Routinematig onderhoud is ook eenvoudig dankzij het innovatieve ontwerp van het kanteldek. Productiviteit, comfort en betrouwbaarheid. Dat is de gloednieuwe Groundsmaster 3200/3300.

Ontdek de volledige lijn Toro-producten voor tuinprofessionals op **toro.com/StartToFinish** en neem contact op met uw plaatselijke Toro-verdeler voor meer informatie.



Bel dealer Jean Heybroek op
+31 (0)30 63 94 611
of kijk op jeanheybroek.com

TRIVIUM

MEESTERS IN STEEN



#keramiek #natuursteen #beton #grindsplint #straatbaksteen

www.trivium.nu



028

Intratuin Lochem spoort klanten aan tot klimaatadaptieve maatregelen met innovatietuin

Klimaatadaptatie is een hot issue. Dat geldt natuurlijk voor hoveniers; die kunnen nu eenmaal niet achterblijven. Maar ook in tuincentrumland begint het thema te spelen. Dat is ook het geval bij Intratuin Lochem, waar eerder dit jaar een klimaatadaptieve tuin werd aangelegd om de particulier te inspireren op het gebied hemelwaterafvoer. Want zelfs de minst klimaatbewuste tuineigenaar kan infiltratiekratten onder zijn kunstgras plaatsen.

INHOUDELIJK

016

ConnectedGreen en drijvend terras winnen Gouden Gieter 2019!

Op 21 november werd het dan eindelijk bekendgemaakt: wie mag er met de felbegeerde Gouden Gieter naar huis? De Vakbeurs Klimaat was de setting voor de feestelijke uitreiking. Niemand minder dan ConnectedGreen en Dionysios Sofronas van Aardoom Hoveniers gingen met de eer strijken.



035

048

'Discussies met andere hoveniers geven nieuwe inzichten over mijn bedrijf'

Dat het Groenversneller-coachings-traject zijn vruchten afwerpt, bewijst Adne Veeneman. De hovenier uit Hoog-Keppel startte blanco met dit avontuur, maar heeft nu aardig wat stof tot nadenken. Over de doelen die hij voor zijn bedrijf AVhovenier voor ogen heeft, maar ook over de identiteit van zijn bedrijf. Wie wil Veeneman precies zijn?

060

Europees eiken versus tropisch hardhout

Hout is zeer geliefd in de tuin. Het zet de natuurlijke uitstraling van de tuin extra kracht bij en het is praktisch om mee te werken. Maar welke uitdagingen komen er kijken bij het gebruik van zo'n natuurproduct? We vragen het tuin- en landschapontwerper Steven Boink.



074



088

Groene voornemens voor 2020

Dit jaar beginnen we aan het volgende decennium: de jaren twintig. Vakblad De Hovenier vraagt zich af of onze partners goede voornemens hebben voor de komende tien jaar.

Vragen of opmerkingen?



Linde Kruese
Vakredacteur
E: linde@nwst.nl
T: 024-360 2454
M: 06-45700441



Alberto Palsgraaf
Uitgever
E: alberto@nwst.nl
T: 024-360 2454
M: 06-20436728

Ambities vertalen naar acties met behulp van een strategiekaart

Groenversneller gaat verder met sessie 2. Na de inspirerende presentaties en opdrachten met het thema Mens is tijdens de sessie van november het thema Strategie aan de beurt. Aan de hand van een zogenoemde strategiekaart gaan de deelnemende hoveniers aan de slag met de toekomst: welke ontwikkelingen zie je in je bedrijf en welke kant gaat het op?

‘Peppelhout draagt bij aan een mooie achtertuin, maar ook aan de Néderlandse achtertuin: het populierenbos’

Tropisch hardhout is een prachtig product voor toepassing in tuinen. Het imago ervan daalt echter al enige jaren, ondanks de goede bedoelingen van duurzaamheidskeurmerk FSC.



Pieter Peelen, No Nonsancy

Hoe wordt elke klant een reclamemaker voor jouw bedrijf?

De klant is een thema dat niet mag ontbreken als het gaat over de groei van een organisatie. In zekere zin is de klant de ‘groeimotor’ van elk bedrijf. Daarom staat de klant centraal tijdens de derde Groenversneller sessie die in december plaatsvond bij Infogroen Software in Boskoop.

Tijdens deze sessie onderzoeken de deelnemende hoveniers hoe hun klanten de groei van het bedrijf beïnvloeden. Daarbij richten ze zich op de klantreis: door je bewust te zijn van de verschillende fases die een klant doorloopt wordt duidelijk welke middelen nodig zijn voor het creëren van ambassadeurs.

Lees verder op pagina 38

VERDER

- 012 **Kort nieuws**
- 021 **Olivijn is meer waard dan goud!**
- 024 **Rouwenhorst Tuinmachines mikt met Tielbürger op topsegment**
- 028 **Intratuin Lochem spoort klanten aan tot klimaatadaptieve maatregelen met innovatietuin**
- 032 **Hydrangea macrophylla You&Me Together**
- 038 **Hoe wordt een klant een reclamemaker voor jouw bedrijf?**
- 042 **‘Hoveniers kunnen rekenen op steeds meer accupower’**
- 046 **‘Het hoveniersvak staat aan vooravond van grote stap’**
- 052 **Wesseling Tuinen werkt al jaren met Ecostyle**
- 055 **Beste keus voor droogteresistente bloembollen**
- 064 **Tropisch hout: woud van misverstanden**
- 067 **‘Hout en kunststof, al dan niet op hout lijkend: allebei geschikt, mits duurzaam’**
- 077 **Nieuw siergras voor in de tuin**
- 080 **Twaalf tips van ACO voor een klimaatbestendige tuin**
- 082 **Adviseer wat anders: nestkasten uit houtvezelcement**
- 084 **Wat worden de voegtrends van 2020?**
- 094 **Hoofredactioneel**

COLOFON

Vakblad De Hovenier - een uitgave van NWST NewStories bv- wordt acht keer per jaar in een gemiddelde oplage van 4500 exemplaren verspreid onder hoveniers, toeleveringsbedrijven voor de groene sector en individuele abonnees. **REDACTIE & COMMERCIE** NWST NewStories bv, Fransestraat 41, 6524 HT Nijmegen, T 024-3602454, F 024-3602464, www.vakbladdehovenier.nl **HOOFDREDACTEUR** Hein van Iersel (hein@nwst.nl) **OPERATIONEELMANAGER** Peter Jansen (peter@nwst.nl) **REDACTEURS** Linde Kruese (linde@nwst.nl) Willemijn van Iersel (willemijn@nwst.nl) Nino Stuivenberg (nino@nwst.nl) Karlijn Klei (karlijn@nwst.nl) Sjoerd Rispen (sjoerd@nwst.nl) **VORMGEVING** StudioBont Nijmegen **ADVERTENTIES** Alberto Palsgraaf (alberto@nwst.nl) Rik Groenewegen (rik@nwst.nl) **SALES SUPPORT** Lieke van der Weijde (lieke@nwst.nl) **ABONNEMENTEN** € 104,- per jaar. De abonnementsperiode loopt tot en met 31 december van ieder jaar en uw abonnement zal jaarlijks automatisch worden verlengd, tenzij uw schriftelijke wederopzegging uiterlijk 31 oktober voorafgaand aan de nieuwe abonnementsperiode in ons bezit is. Voor opgave van een nieuw abonnement belt u met (024) 360 24 54. Op alle abonnementen zijn onze leveringsvoorwaarden van toepassing. Deze vindt u op www.vakbladdehovenier.nl/pages/9/abonneren

ISSN: 2589-935X

Alle auteursrechten en databankrechten ten aanzien van (de inhoud van) deze uitgave worden uitdrukkelijk voorbehouden. Deze berusten bij De Hovenier c.q. de betreffende auteur. Niets uit deze uitgave mag zonder schriftelijke toestemming van de uitgever worden vervoelvoudigd en/of openbaar gemaakt door middel van druk, scan, foto-kopie, elektronisch of op welke wijze dan ook. De Hovenier wordt tevens elektronisch opgeslagen en geëxploiteerd. Alle auteurs van tekstbijdragen in de vorm van artikelen of ingezonden brieven en/of makers van beeldmateriaal worden geacht daarvan op de hoogte te zijn en daarmee in te stemmen e.e.a. overeenkomstig de publicatie-en/of inkoopvoorwaarden. Deze zijn bij de redactie ter inzage of op te vragen.



Groenoord neemt collega-dealer Jan de Winkel over

In januari 2020 neemt John Deere-dealer Groenoord collega-dealer Jan de Winkel over. Dat betekent een uitbreiding van vijftien naar negentien vestigingen in de provincies Groningen, Friesland, Drenthe, Flevoland, Overijssel en Gelderland.

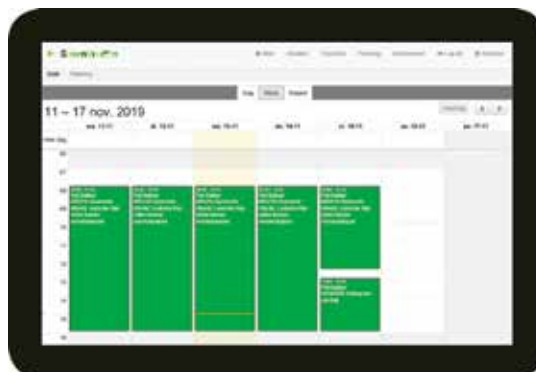
De huidige landbouwtechnologie vereist steeds meer specialisatie op het gebied van onder andere precisielandbouw, ondersteund door gps en vakmanschap bij verkoop en onderhoud. Groenoord zet hiermee een stap in de verdere professionalisering van het bedrijf. De geplande overname is in lijn met John Deere's Dealer of

Tomorrow-strategie. Deze strategie is ontworpen om het Europese dealernetwerk te versterken en te zorgen voor stabiliteit op lange termijn, zowel voor dealers als klanten van John Deere. Door verdere schaalvergroting en professionalisering van het dealernetwerk in Nederland worden de marketing en verkoopadministratieve taken geconsolideerd tot gecentraliseerde functies binnen John Deere Walldorf GmbH & Co. KG in Walldorf (Duitsland). Vanaf maandag 16 december 2019 zullen de buitendienstmedewerkers van John Deere Nederland BV hun functies vanuit een thuishkantoor voortzetten.

Infogroen introduceert app Vision-Mobile

Het softwaresysteem van Infogroen wordt binnenkort nog vollediger met de introductie van Vision-Mobile, een app waarmee medewerkers de projectgegevens en -planning altijd bij zich hebben op hun mobiele telefoon. Tijdens de Groene Sector Vakbeurs wordt de app gelanceerd.

Vision-Mobile is geïntegreerd in Groenvision en geschikt voor smartphone, tablet en pc. Met de app kunnen hoveniers op locatie online uren en materialen boeken, alle relevante projectinformatie inzien en meerwerk vastleggen en laten accorderen. Daardoor is er op kantoor minder invoercapaciteit nodig en kan meer tijd worden besteed aan de uitvoering van de projecten en de samenwerking tussen medewerkers op kantoor en buiten.



Nieuwe houtsoort: Platowood populier

Platowood populier is duurzaam hout dat afkomstig is uit FSC-gecertificeerde bossen in Europa. Door het hydrothermische modificatieproces dat platoniseren heet, is deze houtsoort geschikt om toe te passen als gevelbekleding, zelfs onbehandeld. Platowood populier kenmerkt zich door de gelijkmatige nerf, lichte lijntekening en verfijnde kleurschakeringen. Daarnaast voelt de nieuwe houtsoort zacht aan, is het licht van gewicht en heeft het door het proces een goudkleurige tint. Net als andere houtsoorten is Platowood populier duurzaam, milieuvriendelijk, dimensiestabiel en onderhoudsarm.

Het populierenhout van Platowood is verkrijgbaar in vier profielen, waaronder *channelsiding* en *rombus*, in verschillende kopmaten en in lengtes van 3, 3,5 en 4 meter. Ook is het mogelijk om het hout te voorzien van verschillende afwerkingen. Bart Raymann, commercieel directeur bij Platowood: 'Platowood populier heeft andere esthetische kenmerken dan Platowood Fraké en vuren. Hiermee breiden we ons aanbod voor gevelbekleding uit en kunnen we beter voldoen aan de toenemende vraag naar duurzame bouwmaterialen.'

Platowood is sinds de oprichting pionier in de houtbranche. Het is het eerste en enige bedrijf ter wereld dat duurzaam hout maakt door middel van hydrothermische modificatie (platoniseren). Door het platoniseren worden de aanwezige eigenschappen in het hout versterkt zonder chemische toevoegingen. Daarmee is het hout van Platowood een duurzame keuze voor onder andere gevelbekleding, kozijnen en interieurbouw.

#TRENDING

Meest gelezen op vakbladdehovenier.nl

De leverancier gooide een Ego-accu met een zwier op straat

Het Chinese Ego zet scherp en stevig in op de markt voor tuingereedschappen. De accuspecialist claimt onomwonden: 'Ego-tuïnmachines evenaren of overtreffen benzine-aangedreven tuïnmachines!' Het vakblad laat Ego-gebruiker Rinus Jansen aan het woord.



Lees hier verder:

www.vakbladdehovenier.nl/article/30779/jansen-de-leverancier-gooide-een-ego-accu-met-een-zwier-op-sstraat-geen-krasje-te-bekennen

De beste planttijd voor vaste planten

Er bestaan veel misverstanden over de geschiktste planttijd voor vaste planten. Benieuwd hoe het zit? Bert Griffioen van vasteplantenkwekerij Griffioen blogt erover.



Lees hier verder:

www.vakbladdehovenier.nl/article/27653/de-beste-planttijd-voor-vaste-planten

Wijsheden uit de tuin door Ben van Ooijen

Ben van Ooijen is met zijn Tuinen van Appeltern al meer dan dertig jaar bezig om zijn liefde voor de tuin te verspreiden. Hij doet dat natuurlijk met zijn park in Appeltern, maar ook met voordrachten in het land en zijn zelfbedachte tuinwijsheden.

Toen Van Ooijen jaren geleden een relatiegeschenk voor de plaatselijke Rabobank mocht bedenken, moest het geen tuinboekje worden; dat zou zeker niet door alle relaties gewaardeerd worden. Van Ooijen maakte meerdere boekjes: 'De kortste weg naar de burens is een gat in de haag' en 'Je tuin is je binnenste buiten'. Voor De Tuinen van Appeltern zijn de tuinwijshedenboekjes een middel geworden om de tuin in een vrolijker daglicht te stellen. Lang niet iedere tuinbezitter is nu eenmaal blij met zijn of haar tuin. In algemene zin betekent een tuin voor velen toch vooral 'zorg' en 'werk'. De tuinwijshedenboekjes laten de andere kant van de medaille zien. Een tuin maakt jezelf en de wereld een



stuk kleuriger, mits je een goede aanpak hanteert en mentaal een omslag maakt. Een kwestie van gewoon beginnen. Het nieuwste tuinboekje heet 'Zaaien of zeuren ... een wereld van verschil' en is te koop in de webshop van de Tuinen van Appeltern.



Partij voor de Dieren wil af van 'bladblazerterreur'

Ze verschijnen jaarlijks met het vallen van de blaadjes: de bladblazers. De Partij voor de Dieren (PvdD) wil van de 'lawaaierige en ongezonde' apparaten af, laat PvdD-kamerlid Frank Wassenberg weten.

Lees hier verder:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31557/partij-voor-de-dieren-wil-af-van-bladblazerterreur

**Veel nieuwe machines op De Groene Sector Vakbeurs Hardenberg 2020!
standnummer 614 en 620**

**14, 15 en 16
januari 2020**



REFORM 



KERSTEN
DIE ERSTEN BEI KRÄUTERFLIEGMASCHINEN



comac
STREETLINE



VOTEX



HERDER

WIM VAN BREDA
MECHANISATIE SINDS 1957

+31 (0)345 585050
www.wimvanbreda.nl

mechanisatie in weg-, berm- en slootonderhoud

Oudenhof 14
4191NW Geldermalsen

EEN SLUITEND VIJVERADVIES

ECOLAN®
Topkwaliteit vijverfolie

Totaaloplossingen

ECOLAN®
Industrieweg 16, 8263 AD Kampen
T. +31(0)38 3393333 • info@ccm-europe.com
www.ecolan.nl

AUGA®
Amazing Water

voor tuinprofessionals

AUGA
Winkelskamp 13, 7255 PZ Hengelo Gld
T. +31(0)575 468020 • info@auga.nl
www.auga.nl



Husqvarna brengt loopmaaiers met dubbele accu uit

De vraag naar professionele accu-aangedreven grasmaaiers zonder uitstoot neemt snel toe en ook de ontwikkeling van accutechnologie gaat snel. Daarom breidt Husqvarna zijn gamma accu-aangedreven machines uit met de LB 548i-mulchmaaier en de LC 551iV-grasmaaier met opvangzak. Beide modellen hebben een dubbele accu en de mogelijkheid om een beugel voor een extra accu te monteren. De nieuwe maaiers hebben een robuust aluminium maaidek met verkoelend effect. Daarmee zijn ze een solide optie voor groenprofessionals die behoefte hebben aan een groot bereik en vermogen.

Beide maaiers zijn volledig elektrisch en uitgerust met een motor van 1500 W. Ze bieden alle duurzaamheidsvoordelen van werken op accu. Als het nodig is, zorgt de ingebouwde PowerBoost-technologie voor een vermogen dat gelijkwaardig is aan dat van een benzine-maaier. Ook onder zware omstandigheden worden uitstekende prestaties behaald. De LB 548i heeft een maai breedte van 48 cm, de LC 551iV 51 cm.

De stille maaiers zijn uitstekend geschikt voor commercieel gebruik. Het aluminium dek heeft een verkoelend effect. De accukoelingsfunctie zorgt ervoor dat er lange tijd onder zware omstandigheden gewerkt kan worden. Het intuïtieve toetsenbord met digitale interface en bedieningspaneel biedt optimaal gebruiksgemak en geeft permanent inzicht in de resterende looptijd van de accu. Op de Husqvarna LC 551iV kan de gebruiker tevens kiezen uit vier snelheden, afhankelijk van zijn behoefte.

De save-functie verlaagt het toerental, maar

met behoud van het koppel. Dat verlengt de werkduur van de accu en verlaagt het geluidsniveau. De nieuwe accumaaiers zijn daardoor zeer geschikt voor geluidsgevoelige omgevingen. Door eenvoudigweg op de save-knop te drukken, wordt de energiebesparende modus in- of uitgeschakeld. De maaihoogte kan met één handeling ingesteld worden. De metalen velgen en rubberen wielen zorgen voor meer tractie en efficiëntie.

De LB 548i en LC 551iV zijn geschikt voor gebruik met de Husqvarna Fleet-sensor. Daarmee wordt verbinding gemaakt met Husqvarna Fleet Services. Zo krijgen groenprofessionals een overzicht van hun volledige Husqvarna-machinepark, zowel op eigen terrein als op werklocaties. Gebruikers kunnen de Husqvarna LB 548i en LC 551iV ook verbinden met de Husqvarna Connect-app voor smartphone of tablet. Deze app geeft informatie, onderhoudstips, probleemoplossingen en handleidingen. Indien nodig biedt de Common Service Tool-software mogelijkheden voor het digitaal oplossen van problemen.

Hoveniers blijken online slecht vindbaar

Aangezien het goed gaat met de economie, besteden steeds meer mensen hun tuinonderhoud uit. Tegenwoordig is het als hoveniersbedrijf van belang om online vindbaar te zijn voor de doelgroep die een bedrijf zoekt. Elke bezoeker die op uw website komt en toch wegklikt, is er een te veel. Een herkenbaar probleem? Uit onderzoek van Places Nieuws blijkt dat 57 procent van de bedrijfswebsites van hoveniers niet goed werkt.

Places Nieuws doet regelmatig onderzoek naar de beveiliging en mobielvriendelijkheid van websites, twee elementen die invloed hebben op het percentage websitebezoekers dat afhaakt. Places nam de websites van hoveniersbedrijven op het gebied van veiligheid en gebruiksvriendelijkheid onder de loep. In totaal werden in het onderzoek 235 websites meegenomen die geregistreerd staan op online bedrijvengids Telefoonboek.nl. Hiervan bleek maar 57 procent goed te werken. Een werkende en professionele website dient als online visitekaartje van uw bedrijf. Bedrijven die niet beschikken over een werkende website, lopen

kansen mis. De zoektocht van klanten begint tegenwoordig steeds vaker online; het is dus een must om een werkende website te hebben.

Een veilige website kan herkend worden aan de URL, waarbij de toevoeging 'https' of een slotje staat. 'Https' staat voor *hypertext transfer protocol secure* en verschijnt wanneer een website beveiligd is met een SSL-certificaat. Dit betekent dat data worden versleuteld en niet voor derden inzichtelijk zijn. Zeker wanneer u persoonsgegevens moet achterlaten op een website, is het belangrijk om te checken of de website veilig is. In totaal beschikt 18 procent van de websites van hoveniers over een veilige verbinding.

Behalve op veiligheid werden de websites ook onderzocht op mobielvriendelijkheid. Dit wordt aangeduid met de term *responsiveness*. *Responsiveness* betekent dat de website meeschaalt naar het formaat van het scherm waarvandaan de website wordt bezocht. In totaal was 28 procent van de websites van hoveniers *responsive*. Dit betekent dat deze websites goed toegankelijk zijn vanaf een

mobiel apparaat. Als u een werkende en *responsive* website hebt, bent u op elk moment en vanaf elk apparaat beschikbaar voor uw klanten en vergroot u uw online vindbaarheid in zoekmachines. Zo heeft u altijd profijt van uw online visitekaartje om nieuwe klanten te trekken.

Zorg ervoor dat uw website veilig en *responsive* is. Het verhoogt zowel de betrouwbaarheid van uw bedrijf als het gebruiksgemak voor potentiële klanten. Daarnaast hebben zoekmachines als Google een voorkeur voor websites met een SSL-certificaat en *responsive* design. Het kan uw zoekmachineoptimalisatie (SEO) dus een flinke boost geven.



ConnectedGreen en drijvend terras winnen Gouden Gieter 2019!

Op 21 november werd het dan eindelijk bekendgemaakt: wie mag er met de felbegeerde Gouden Gieter naar huis? De Vakbeurs Klimaat was de setting voor de feestelijke uitreiking. Niemand minder dan ConnectedGreen en Dionysios Sofronas van Aardoom Hoveniers gingen met de eer strijken.

Auteur: Linde Kruese

De Gouden Gieter voor het beste product werd in ontvangst genomen door René Voogt van ConnectedGreen. ConnectedGreen helpt groenvoorzieners en opdrachtgevers om te besparen op watergift, projectbezoeken en inboet. Het systeem werkt met draadloze sensoren die op strategische plekken onzichtbaar in groenprojecten worden weggewerkt. Deze sensoren zijn verkrijgbaar in verschillende lengtes, zodat het bodemvocht altijd wordt gemeten op worteldiepte. In ConnectedGreen worden projecten aangemaakt (bijvoorbeeld per groenproject, straat, plein of wijk), die worden verdeeld in verschillende indicatiebomen, -bakken of -vakken met een sensor. De sensoren worden ingesteld op basis van de combinatie van grondsoort en boom- of plantsoort. Zowel medewerkers van de opdrachtgever als van de groenvoorziener kunnen meekijken naar de gegevens of alerts ontvangen. Dit geldt zowel voor te droge als te natte situaties. ConnectedGreen biedt naast de optimalisatie van de watergift ook inzichten die helpen bij het verbeteren van groeiplaatsen.

Oproep tot kennisdag

Hein van Iersel, hoofdredacteur van dit blad en degene die de Gouden Gieter uitreikte, riep de drie laatste kanshebbers bij zich:

ConnectedGreen, Greenmax en Optigrün. Van Iersel maakte het nog even spannend met tromgeroffel en riep toen ConnectedGreen uit tot winnaar. Voogt reageerde als volgt op de winst: 'Deze prijs is een erkenning voor al ons harde werk van de afgelopen jaren. Toen ik alle genomineerden voor de prijs zag, dacht ik direct: als we nu eens een kennisdag organiseren waar alle genomineerden en andere partijen in de markt aanwezig zijn, dan wordt het mogelijk om alle oplossingen bij elkaar te voegen. Pas dan komen er echt duurzame groeiplaatsen.'

Drijvend terras

De Gouden Gieter voor het beste idee ging naar het drijvende terras van Dionysios Sofronas. Sofronas van Aardoom Hoveniers is altijd op zoek naar nieuwe dingen. Zijn idee is een drijvend terras, waarbij overtollig water wordt geïntegreerd in het design van het terras. Door het terras in een wateropvangbassin te plaatsen, drijft het als het ware op overtollig regenwater. Sofronas legt uit: 'In periodes met veel regen vangen we het water op en komt het terras omhoog. In droge periodes laten we het water vrij en zakt het terras, waardoor er een zitkuil ontstaat. Het terras ligt dus hoog in de donkere winterperiode, waardoor het veel



3 min. leestijd

De drie finalisten in de categorie 'beste product': Sharell Hoogervorst van Greenmax, René Voogt van ConnectedGreen en Henk Vlijm van Optigrün



'Deze prijs is een erkenning voor al ons harde werk van de afgelopen jaren'



licht vangt, en tijdens de warme zomermaanden ligt het terras tussen het groen.' Mensen moeten zelf kunnen bepalen wanneer het terras omhoog of omlaag gaat. In de zomer kan het water gebruikt worden om de tuin te sproeien. 'Je zet een kraan open, waardoor het water via leidingen wegloopt. Door het gewicht van het terras loopt de waterbak vanzelf leeg; er komt dus geen elektriciteit bij kijken.'

Integrale oplossingen

Ook Sofronas sprak tijdens zijn dankspeech de wens uit dat er meer wordt samengewerkt bij het beheersen van de gevolgen van klimaat-

verandering: 'Het drijvende terras is een idee dat nog niet gerealiseerd is, maar ik heb het vermoeden dat het technisch haalbaar is. Naast "losse" oplossingen, zoals het drijvende terras, denk ik dat we op zoek moeten gaan naar integrale oplossingen. Vaak bieden bedrijven producten aan die maar voor één onderdeel in de tuin een oplossing zijn. Daardoor is er minder draagvlak en zijn er minder mogelijkheden. Ik ben heel benieuwd wie er in de maakindustrie het idee van het drijvende terras oppakt om er samen met mij werk van te maken.'

Sofronas kwam op het idee voor het drijvende terras doordat gemeenten waterbuffering in de particuliere tuin volledig overlaten aan hoveniers. In kleine stadstuinen zijn de opties relatief beperkt. 'Ik wil een serieuze waterbuffer creëren die ook de klimaatproblemen van de toekomst aankan. Door de watertank te combineren met een spelelement, ontstaat er een beleving in de tuin. De wateropvang zal zo'n 9 tot 16 kubieke meter groot zijn en 1 meter diep.' Voor nu is het drijvende terras nog maar een idee, al heeft Sofronas wel de intentie om het verder uit te werken. 'Maar ik moet eerst de tijd vinden om er een gedetailleerde schets van te maken.'



DCS-2500T

**PROFESSIONELE SNOEIKETTINGZAAG
OP 50,4 V BATTERIJ - 1,6 KG**

	DCS-2500T	DCS-2500TC-NC
Zaagblad lengte	30 cm	25 cm
Zaagketting steek	3/8" LP	1/4"
Zaagblad groef	0.050"	0.043"



Leverbaar vanaf april 2019 | Reserveer de DCS-2500T nu reeds via een dealer in uw buurt.



facebook.com/echobenelux

instagram.com/echodependonit



Vind een dealer bij jou in de buurt en ontdek ons volledig assortiment kettingzagen op WWW.ECHODEPENDONIT.COM



www.cramer-machines.com

EFFICIËNTER WERKEN

Het 82V-accusysteem voor professioneel gebruik



82V LITHIUM ION

82V platform met meer dan 25 machines



EuroGarden
Nederland B.V.

De specialist voor alle tuin, park- en bosbouwmachines.

Hogelandseweg 51 | 6545 AB Nijmegen | Tel.: +31 (0)24 373 19 90
info@eurogarden.nl | www.eurogarden.nl

Dionysios Sofronas beantwoordt een vraag van Hein van Iersel.



De Gouden Gieters werden uitgereikt voor de Groene Keet.



‘Ik ben benieuwd wie er in de maak-industrie het idee van het drijvende terras samen met mij oppakt’

Videoboodschap Lodewijk Hoekstra

De vakbladen De Hovenier en Stad+Groen gingen dit jaar voor het eerst op zoek naar vakmensen die creatieve, praktische oplossingen hebben bedacht voor alledaagse problemen die veroorzaakt worden door klimaatverandering. Alle inzendingen werden beoordeeld door een gerenommeerde vakjury, bestaande uit Hein van Iersel (hoofdredacteur De Hovenier en Stad+Groen), Egbert Roozen (directeur VHG), Dick Oosthoek (directeur Stichting Groenkeur), Ben van Ooijen (directeur/eigenaar De Tuinen van Appeltern), Mathieu Gremmen (heemraad en locodijkgraaf van waterschap Rivierenland) en Lodewijk Hoekstra (tv-tuinman en oprichter NL

Greenlabel). Hoekstra had voor de winnaars een videoboodschap opgenomen waarin hij ze feliciteerde: ‘Er zijn heel mooie ideeën binnengekomen voor het tegengaan van klimaatverandering, zorgen voor minder hittestress, het opvangen van water en ga zo maar door. Extra leuk is dat de twee winnaars behoren tot NL Greenlabel, dus daar ben ik supertrots op. Het is mooi om te zien dat dit zeer actuele thema op deze manier de aandacht krijgt die het verdient. Aardoom Hoveniers en ConnectedGreen, jullie hebben de Gouden Gieter met trots en eer verdiend.’



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31783/connectedgreen-en-drijvend-terras-winnen-gouden-gieter-2019



Handel in zand, grind en grond
Transport | Grondverzet
Verhuur van graafmachine,
auto met laadkraan en containers

Levering volgens BRL 9335-4 van:
Teelaarde, bomengrond en bomenzand.
Diverse soorten siersplit en lava.

Specialiteit: **Achterhoeks Padvast**
Hét Halfverhardings materiaal voor de Hoveniers.

Middelbuurtseweg 47A • 3903 LB Veenendaal • T 0318 57 12 68
info@hardeman-zand.nl • www.hardeman-zand.nl

Nieuw agria 9500

Op afstand bestuurbare
taludmaaier



veilig, snel en
betrouwbaar!



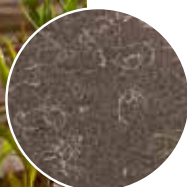
**Gebr.
Bonenkamp**
www.gebrbonenkamp.nl

IJsselstein
Tinbergenlaan 9
3401 MT IJsselstein
T 030 - 688 0 999

Tiel
Marconistraat 6
4004 JM Tiel
T 0344 - 820 344



ONKRUIDWERING



RootBarrier® BioCovers®

- 100% biologisch afbreekbaar onkruiddoek
- Geen onderhoud, geen herbiciden
- Levensduur van minimaal 7 jaar
- UV-stabiel, hoeft niet afgedekt te worden
- Goede water- en luchtdoorlatendheid

100%
biologisch
afbreekbaar



ONDERGRONDSE KLUITVERANKERING



RootBarrier® Arbretio®

- 100% biologisch afbreekbaar houten boomplantwig van Douglasshout
- Snel en makkelijk aan te brengen, tijd- en kostenbesparend
- Goede verankering in substraten en normale bodemomstandigheden
- Stimuleert de beworteling waardoor de boom vlot zelf voldoende verankerd
- De Arbretio® hoeft niet verwijderd te worden



BEWATERING



RootBarrier® Watertapes

- 100% biologisch afbreekbaar tape op basis van jute
- Zorgt voor optimale en langdurige bevochtiging van de bodem
- Houdt langer water vast dan de grond zelf
- Waterbuffer, ca. 40 liter per m²
- Duurzaam

KING RootBarrier • T +31 (0) 320 215 805 • sales@rootbarrier.nl • kingrootbarrier.com



Jaren geleden las ik op vakantie in een boek dat het gesteente olivijn een fantastisch middel is om CO² te binden



Olivijn is meer waard dan goud!

Eén kilo olivijnzand bindt één kilo CO². Olivijn is dus een prachtig materiaal om CO² op te slaan en daarmee de overschotten in de atmosfeer te reduceren. Bij de verwerking van gesteente reageren mineralen met CO² en water, waarbij bicarbonaatoplossingen gemaakt worden. Die worden door de rivieren naar zee gevoerd, en daar maken in zee levende organismen er kalksteen en dolomiet van.

Jaren geleden las ik op vakantie in een boek dat het gesteente olivijn een fantastisch middel is om CO² te binden. Teruggekeerd ging ik meteen op zoek naar meer informatie over dit wondermiddel. Zo stootte ik op professor Olaf Schuiling, toenmalig hoogleraar geologie aan de Universiteit van Utrecht, die daar al heel lang mee bezig was.

Vervolgens heb ik met verve zijn toepassing gebruikt in de vele landschappen die ik als tuin- en landschapontwerper mag inrichten. Onder andere op de Floriade in Venlo en in een gezamenlijke moestuin in een buurtschap in Arnhem heb ik olivijn in mijn ontwerpen gebruikt. Ook bij

het ontwerp van de schooltuin in Megchelen is olivijn toegepast. Ondertussen wordt het breder ingezet en door onderzoekers als een serieuze optie voor CO²-afvang beschouwd. Als je bijvoorbeeld alle 500 duizend hectare Nederlandse landbouwgrond bemest met olivijn in plaats van magnesium en kalk, dan kun je net zoveel CO² afvangen als twee kolencentrales in een jaar uitstoten. Het goede nieuws: olivijn is een veelvoorkomend gesteente!

Er wordt tegenwoordig veel onderzoek gedaan naar mogelijkheden om CO² bijvoorbeeld onder de grond op te slaan. Dat is prachtig en urgent, maar we moeten niet over het hoofd zien welke mogelijkheden de natuur al te bieden heeft. Professor Schuiling heeft aangetoond dat zonder olivijn het CO²-gehalte op aarde (en daarmee de temperatuur) veel hoger zou zijn geweest. Al dat CO² ligt opgeslagen in gesteente, bijvoorbeeld in de Dolomieten en in de beroemde kusten van Dover. Prachtig toch?

NL Greenlabel-partner greenSand heeft de handschoen al opgepakt en werkt voortvarend

aan de toepassing van olivijn. Onder het motto 'strooi mee tegen CO²' biedt de organisatie uit Enkhuizen olivijnkiezels aan die op verschillende wijzen kunnen worden toegepast, bijvoorbeeld als meststof of als kiezels.

Afgezien van olivijn, de steen der wijzen, is de natuurlijke oplossing voor CO²-afvang uiteraard het planten van bomen en het duurzame gebruik van hout, bijvoorbeeld in houtbouw en meubelen. Met het planten kunt u vandaag al beginnen in uw eigen achtertuin. Doet u mee?



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31767/olivijn-is-meer-waard-dan-goud



‘Samenwerking dankzij onderling vertrouwen, openheid en kennisuitwisseling al jaren een goede match’

Partners van Vos Capelle over de kracht van een effectief samenwerkingsverband

Vos Capelle vierde het afgelopen jaar zijn 75-jarige bestaan. Een mooie prestatie, die het bedrijf samen met klanten, leveranciers en partners vierde. Vijf van die partners, Husqvarna, Aqua Aid Europe, ICL Specialty Fertilizers, Barenbrug en Melspring International, vertellen over de kracht van hun samenwerking met Vos Capelle.

Auteur: Linde Kruese

Anton de Jong, general manager voor de Benelux bij Husqvarna, omschrijft Vos Capelle als ‘een zeer stabiele businesspartner, die samen met ons de markt van zowel de particuliere als de professionele klant wil bewerken.’ In 2007 werd Vos Capelle dealer van Husqvarna-tuilmachines, nadat een andere dealer wegviel. De Jong waardeert vooral dat Vos Capelle op kundige wijze nieuwe trends en innovaties signaleert en daar snel op inspeelt. Dat is bijvoorbeeld het geval bij de verschuiving van benzine-aangedreven producten naar accu-aangedreven producten en robots. ‘Er vond een ontwrichting plaats in de markt toen benzine-aangedreven producten zoals zitmaaiers steeds vaker ingevuld werden voor de Husqvarna Automower, een robotmaaier. Men zag het gemak van een robot in de tuin wel zitten en Vos Capelle

heeft hier sinds de start van het dealerschap op ingespeeld. De passie en kennis waarmee bijvoorbeeld de Automower wordt verkocht, kenmerken Vos Capelle. Bij de introductie van Husqvarna-accuproducten weet Vos Capelle ook de weg te vinden naar zowel particuliere als professionele klanten.’

Monteur wordt programmeur

‘Nu er een verschuiving plaatsvindt van handgedragen producten op benzine naar accu-handgedragen producten, zie ik dat Vos Capelle dit omarmt. Dat is zowel in de showroom als in de werkplaats te merken.’ Nu de markt verandert naar computergestuurde apparatuur, moeten dealers meer gaan investeren in de kennis van werknemers, zegt De Jong. ‘De tweetaktmonteur wordt programmeur, nu er geen afstelschroeven

meer te vinden zijn op een tweetaktmachine. Gelukkig zien we de medewerkers van Vos Capelle altijd op onze trainingen.’

Groeien dankzij Vos Capelle

Aqua Aid Europe is een jong bedrijf dat wereldwijd gedijt in de professionele sport-, golf- en tuinbouwsector. Het bedrijf levert producten die het bodemvocht regelen en de agronomie ondersteunen en diverse biostimulanten die als alternatief voor chemie ingezet kunnen worden. De producten worden gebruikt op tal van toonaangevende locaties in Europa, waaronder de Ryder Cup-baan 2018, Le Golf National, Bernardus, Real Madrid en vele andere. Voor eigenaar Hans de Kort is Vos Capelle de aangewezen partner voor deze sector: ‘De samenwerking met Vos Capelle bestaat sinds vijf jaar. Dankzij de goede vertegenwoordiging waren wij in staat om te groeien. De toegevoegde waarde van Vos Capelle is voor mij de vertaling van concepten naar de markt. De samenwerking is gebaseerd op vertrouwen, inzet en gezamenlijk beleid. Dit plaatst Vos Capelle boven de concurrentie.’

Advies op maat

ICL Specialty Fertilizers biedt kwalitatief hoog-

waardige meststoffen en zaden die golfbanen sneller, sportvelden sterker en parken groener maken. Het partnerschap met Vos Capelle in de golf-, sport- en openbaargroenmarkt is ontstaan in 2017 en vanaf 2018 werkt ICL Specialty Fertilizers op exclusieve basis samen met Vos Capelle. De bedrijven zijn de samenwerking aangegaan om beide kwaliteitsproducten in de vorm van A-merken te kunnen aanbieden. De bedrijven versterken elkaar daarbij. De toegevoegde waarde van Vos Capelle zit hem voornamelijk in het geven van advies op maat, zegt Monique van Slobbe, segment-salesmanager Benelux bij ICL. 'De markt gaat steeds meer over op duurzaam beheer; Vos Capelle anticipeert hierop met adviezen over dosering en producten. Zo is het ICL-najaarsprogramma op het gebied van chemievrij beheer op golfbanen opgenomen in het VOSCA-gezondergrasconcept.' Met dit concept adviseert Vos Capelle de beste producten op basis van vier pijlers: gebruik de juiste grassoort, stimuleer groei, verminder stress en bescherm de grasplant. 'Vos Capelle staat midden in de markt naast greenkeepers, fieldmanagers, gemeenten en hoveniers. Door ICL te promoten bij deze doelgroepen, heeft Vos Capelle de afgelopen twee jaar bijgedragen aan een mooie groei.'

Voor ICL Specialty Fertilizers is het belangrijk om samen te werken met een partij die de toegevoegde waarde van de producten ziet en ervaart. Dat doet Vos Capelle, volgens Van Slobbe. 'Kennis wordt vandaag de dag steeds belangrijker, zeker in een steeds transparanter wordende markt. Alle adviseurs van Vos Capelle zijn dan ook expert natuurgras, wat bewijst dat het kennisniveau meer dan voldoende is. Dat maakt van Vos Capelle een sterke partner om mee samen te werken.'

Puzzelstukjes

Barenbrug werkt al meer dan vijftig jaar samen met Vos Capelle. Daardoor weten beide bedrijven goed wat ze aan elkaar hebben, zegt Jan van den Boom, sales lead turf bij Barenbrug. 'Als graszaadonderneming en leverancier van Vos Capelle vinden wij een goede samenwerking essentieel. Betrokkenheid, professionaliteit, integriteit en innovatie zijn voor ons belangrijke pijlers. Ik weet niet of Barenbrug al die tijd geleden voor Vos Capelle heeft gekozen of andersom, maar Barenbrug is vooruitstrevend op het gebied van grassen en Vos Capelle is vooruitstrevend in zijn verkoop en advisering. Dat sluit goed op elkaar aan. Om innovaties in de markt te zetten, is overtuiging en geloof in het concept van essentieel belang. De medewerkers van Vos Capelle zien de meerwaarde van onze innovaties. Voor hen is het dan ook geen probleem om deze met goede advisering in de markt te zetten. Het grasplantje is één van de puzzelstukjes voor een perfecte grasmat. Met hun expertise op het gebied van de andere puzzelstukjes slagen de medewerkers van Vos Capelle erin om de kwaliteit van veel grasmatten in Nederland naar een hoger niveau te tillen. Dit resultaat straalt ook af op het merk Barenbrug.'

Goede match

Melspring International werkt sinds begin deze eeuw samen met Vos Capelle, toen Melspring voor het eerst haar Marathon producten op de Nederlandse markt bracht. Samen met Vos Capelle heeft Melspring het organisch buffercomplex van Marathon uitgelegd aan professionals werkzaam in sport en de openbare ruimte. Volgens Jop van Steen, marketing coördinator bij Melspring, heeft Vos Capelle Melspring op nog veel meer vlakken verder geholpen. Van Steen: 'Vos Capelle positioneert

ons merk als A-merk in de markt, waardoor wij ons product verder kunnen ontwikkelen. Onze samenwerking blijkt al jaren een goede match door onderling vertrouwen, openheid, kennisuitwisseling, uitwisseling van productervaring en drang naar vernieuwing. Met goede resultaten op het gebied van volumegroei en positionering tot gevolg. We hopen nog vele jaren vervolg te geven aan onze prettige samenwerking.' Dat de samenwerking zo goed verloopt is niet in de laatste plaats te danken aan de werknemers van Vos Capelle, vindt Van Steen. 'Hun kennis en kunde zie je terug in de omgang met eindgebruikers. Ze zijn experts in het vertalen van de werking van onze producten in de praktijk. Samen met de klanten stellen ze de meest geschikte voedings- en bodemstructuurprogramma's op, passend bij hun situatie.'



www.voscapelle.nl



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31865/samenwerking-dankzij-onderling-vertrouwen-openheid-en-kennisuitwisseling-al-jaren-een-goede-match



Anton de Jong



Hans de Kort



Monique van Slobbe



Jan van den Boom



Jop van Steen

Rouwenhorst Tuinmachines mikt met Tielbürger op topsegment

‘Alles voor de hovenier onder één dak’

Dat Rouwenhorst Tuinmachines Tielbürger-dealer is geworden, is een van de weinige opvallende vernieuwingen die zijn doorgevoerd door de nieuwe eigenaar van dit bedrijf in het Achterhoekse Barchem: Jeroen Kaales. Het Duitse kwaliteitsmerk, dat opereert in de top van de markt, maakt het assortiment compleet, zo stelt hij.

Auteur: Bart Mullink

Rouwenhorst Tuinmachines mikt met Tielbürger op topsegment

Tielbürger past bij de focus van Rouwenhorst op de betere machines voor professionele gebruikers en voor particulieren die wat meer hechten aan kwaliteit. Het bedrijf heeft hiermee een reputatie opgebouwd. Daaraan wil Kaales niets veranderen, onderstreept hij. ‘Ook de naam blijft dezelfde. Rouwenhorst is zeer gerenommeerd, tot in de wijde omtrek. Zo’n goede naam moet je niet veranderen.’

Rouwenhorst trekt klanten in een cirkel van 50 tot 60 kilometer rond Barchem: hoveniers, particulieren, gemeentelijke instellingen, natuurbeheerders et cetera. ‘Voor een goedkoop grasmaaiertje om een klein stukje gazon achter een rijtjeshuis te maaien, kun je ook naar de bouwmarkt in de buurt. Klanten komen speciaal hierheen vanwege de kwaliteit van het aanbod en de service en vakkundigheid van het personeel. Ook particulieren, vooral die met grotere tuinen, waarderen dat.’

Als ‘zeer gerenommeerd bedrijf met goede machines’ past Tielbürger in de ogen van Kaales naadloos in de formule van Rouwenhorst. Mét

de mensen die deze formule al sinds jaar en dag waarmaken, zo onderstreept hij, wil hij die formule zoveel mogelijk intact laten. Ook in zijn vorige baan werkte Kaales samen met Donat van der Horst van D.B. van der Horst,



De bestrating van een tankstation wordt geveegd met de TK 38 Pro.



4 min. leestijd

ACHTERGROND

die al zo'n vijftig jaar Tielbürger-importeur is voor de Benelux. Kaales zegt hierover: 'Ze doen alles heel netjes. Als er garantieproblemen zijn, lossen ze die direct op. Maar het komt in de praktijk heel weinig voor dat er problemen zijn, omdat alles zo goed gemaakt is.'

Veegmachine

Vanaf het moment, een klein half jaar geleden, dat het nieuwe dealership van start ging, blijkt vooral de veegmachine TK 38 Pro een succesnummer. 'Het is geen goedkope machine, maar ik heb er al verschillende van verkocht.' De Tielbürger-veegmachines vormen volgens Kaales een aanvulling op die van andere merken, die Rouwenhorst al langer in het assortiment heeft. 'Voor mensen met een beperkt budget en met niet al te veel veegwerk kun je denken aan wat kleinere, goedkopere machines. Voor grotere stukken bestrating en intensief gebruik moet je naar een professionelere oplossing. Dan kom je al gauw uit bij Tielbürger.'

Hij omschrijft de Tielbürger-vegers als 'heel stabiele, robuuste machines'. Machines die volgens hem strak vegen en tegelijk gemakkelijk zijn in de bediening. 'Zo is de TK 38 Pro zelfrijdend. Dat gaat soepel, met één versnelling achteruit en drie vooruit. Je hoeft er niet aan te duwen en te

trekken. Verder is de duwboom (die heet nu eenmaal zo, ook al is er geen sprake van duwen) op heel eenvoudige wijze in te stellen op de ideale hoogte. Die is afhankelijk van de lengte van de gebruiker.' De algehele gebruiksvriendelijkheid is, zo meent Kaales, een groot voordeel voor mensen die er dagelijks mee moeten werken. 'En dan veegt hij ook nog eens fantastisch.'

Honda

Kaales prijst de techniek waardoor de machines stabiel functioneren en roemt tevens de rustige soepele loop. Daaraan draagt ook de motor bij. Die is van Honda. 'Samen met die van Kawasaki zijn dat de beste industriemotoren die ooit gemaakt zijn. Een ideale combinatie, kortom, met de Duitse degelijkheid van Tielbürger.'

Kaales spreekt van 'een mensvriendelijke machine' en voegt daaraan toe: 'Hij kost wel wat.' Hij vertelt over een klant die er net een gekocht heeft en die de prijs van de TK 38 Pro, circa 3000 euro, graag neertelde. Een particulier nog wel, die de machine gaat gebruiken om de bestrating van het erf rond haar woonboerderij gemakkelijk spic en span te kunnen houden. 'Een wat oudere vrouw, en zij kan er ook prima mee uit de voeten.'

Ook particuliere klanten, vooral die met een grotere tuin, waarderen dat



Vegen met de TK 38 Pro



FARMTRAC
AN E-SCORTS PRODUCT

**compact
RANGE**
POWER-PACKED PERFORMER

- 3 CYLINDER - 1310 CC
FT26 (26.5 PK) - FT30 (26.5 PK)
- HYDROSTATISCHE STUURINRICHTING
DRAAICIRKEL 2.1 M
- CONSTANT MESH TRANSMISSIE DV+3A
OF HYDROSTAT 3 GROEPEN
- MITA LIFT MET 750 KG REFCAPACITEIT
20.8 L POMPCAPACITEIT

EN IS AL EEN FARMTRAC VANAF
€ 8.636,36 EX BTW

3 Years
Warranty

WWW.FARMTRAC-BENELUX.COM
FACEBOOK.COM/FARMTRACBENELUX

EXCLUSIVE DISTRIBUTOR
Belgium
H

OFFICIËLE IMPORTEUR: HERCO MACHINERY
TEL +32 (0)3/320.98.00 - info@herco-machinery.com



Zorg voor bomen...

Kies een opleiding!

- European Treeworker
- European Treetechnician

Wij bieden je diverse opleidingstrajecten

- Modulaire cursussen
- Diverse korte trainingen voor boomverzorgers
- BBL-trajecten
- In-company trainingen

Informatie over opleidingen en andere cursusmogelijkheden:

Helicon MBO Apeldoorn
André Hilbrand, 06 24 67 51 22
a.hilbrand@helicon.nl

Helicon MBO Eindhoven
Corik Geurts, 06 30 67 88 08
c.geurts@helicon.nl

helicon.nl



VISION-Mobile

Vision-Mobile voelt als een tweede natuur. Is duurzaam en toekomstbestendig en geeft je inzicht in up-to-date informatie. Neem je online kantoor mee naar buiten en bespaar op kosten en tijd. Vision-Mobile, waarom binnen als het buiten kan?



Download in de
App Store

ONTDEK HET OP
Google Play

GroenVision

Tel. +31 (0)172 23 54 44
www.groenvision.com

Powered by
INFOGROEN
AUTOMATISERING

Planning,
projecten
en klanten

altijd en
overal bij
de hand



Ook voor
Easy-Vision



Vegen met de TK 38 Pro



In de showroom bij Rouwenhorst Tuinmachines in Barchem



Wie er geen wil kopen, maar wel een machine voor een incidentele klus kan gebruiken, kan ook overwegen om te huren

Voor wie een flink stuk bestrating heeft, zo schetst hij, is het fijn als je met regelmaat gemakkelijk kunt vegen, zodat het er netjes blijft. 'Ook groene aanslag krijg je zo goed weg. Zodra in de winter voor het eerst een dun laagje sneeuw verschijnt, is het daarvoor het juiste moment. Je veegt die aanslag zo weg met dat laagje sneeuw mee.'

Huren

Volgens Kaales zijn de veegmachines hun aanschafbedrag waard, omdat er veel werk mee kan worden verzet en je ze het hele jaar kunt gebruiken. Wie er geen wil kopen, maar wel een machine voor een incidentele klus kan gebruiken, kan ook overwegen om te huren. Kaales is al begonnen met de verhuur van Tielbürger-onkruidborstelmachines. 'Die machine is daarvoor geknipt, omdat het een veilige machine is met een goede bescherming erop, die bovendien heel effectief onkruid borstelt.'

Met Tielbürger heeft hij er een hele reeks machines bij gekregen. 'Dankzij de diverse modellen kunnen we er een gevarieerde klantenkring mee

bedienen.' Maar hoe trots hij ook is dat hij het merk erbij heeft gekregen, het kost tijd om de promotie van de grond te krijgen. Op de website van Rouwenhorst staat een uitgebreid assortiment van merken die samen het totaalpakket vormen dat het bedrijf biedt. Dat zijn merken zoals Husqvarna, Sabo, Metabo, Wallenstein, Eliet, Kränzle en Limpar. 'Ik heb het bedrijf net overgenomen en heb het ontzettend druk gehad. Maar Tielbürger zal er snel bij komen', verzekert Kaales.



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31784/rouwenhorst-tuinmachines-mikt-met-tielburger-op-topsegment



Intratuin Lochem spoort klanten aan tot klimaatadaptieve maatregelen met innovatietuin

‘Het is mijn taak om klanten mee te nemen in het klimaatverhaal’

Klimaatadaptatie is een hot issue. Dat geldt natuurlijk voor hoveniers; die kunnen nu eenmaal niet achterblijven. Maar ook in tuincentrumland begint het thema te spelen. Dat is ook het geval bij Intratuin Lochem, waar eerder dit jaar een klimaatadaptieve tuin werd aangelegd om de particulier te inspireren op het gebied hemelwaterafvoer. Want zelfs de minst klimaatbewuste tuineigenaar kan infiltratiekratten onder zijn kunstgras plaatsen.

Auteur: Linde Kruese

Nu hoor ik u denken: een klimaatadaptieve tuin waarin kunstgras ligt? Dat klinkt net zo tegenstrijdig als een klimaatstaker die zich in zijn twintig jaar oude dieselauto naar het Malieveld haast. Maar Gert-Jan Holtkamp, hoofd tuinontwerpstudio bij Intratuin Lochem én initiatiefnemer van de zogeheten innovatietuin, ziet dit project als een kans om ook de minder klimaatbewuste klant over de streep te trekken. Holtkamp: ‘Klanten die echt niet op andere gedachten te brengen zijn wat betreft kunstgras, raad ik in ieder geval aan om eronder Drainbase-tegels te leggen. Dit zijn kunststof tegels die water onder het kunstgras bufferen. Het is mijn taak om klanten mee te nemen in het klimaatverhaal. Ik vraag alle klanten die aanschuiven in de ontwerpstudio of ze interesse hebben in waterbergende oplossingen. Sommige klanten hebben dat wel, anderen niet. Tijdens het gesprek lopen we een ronde door de innovatietuin, zodat de klant ziet welke mogelijkheden er zijn.’ De klimaattuin is een verlenging van de ontwerpstudio, een onderdeel van Intratuin Lochem, Deventer, Apeldoorn en Almelo. Intratuin Lochem is van oudsher een hoveniersbedrijf; de hovenierstak is altijd gebleven. Mensen die een ontwerp willen voor hun tuin, maken een afspraak om te bespreken wat de wensen en mogelijkheden zijn. Een hoveniersteam van Intratuin doet desgevraagd ook de aanleg. Gedurende het

hele proces, van ontwerp tot eindresultaat, is de tuinontwerpstudio het aanspreekpunt voor de klant.

De tuin staat als een huis

Het concept van de innovatietuin is veelomvattend: een twintigtal leveranciers presenteert zijn klimaatoplossingen in de tuin. Het idee is ontstaan tijdens de bouw van de Intratuin-vestiging in Deventer. CEO Hendrik Vreeman, die naast de Intratuin in Deventer en Lochem ook vestigingen heeft in Apeldoorn en Almelo, was gedurende de bouw in gesprek met de gemeente Deventer, die veel aan klimaatadaptatie doet. Holtkamp: ‘Vreeman raakte geïnspireerd door de gemeente en heeft het idee opgepakt. Het was aan mij om het idee helemaal uit te werken. We gingen van start door met verschillende leveranciers van klimaatadaptieve producten in gesprek te gaan. De innovatietuin van 20 bij 30 meter moest helemaal gevuld worden met klimaatadaptieve ideeën. Met de leveranciers heb ik een plan gemaakt, en na een jaar van voorbereidingen, waarin ik ze uitdaagde om iets nieuws te laten zien, begon de realisatie. Het hele traject duurde twee jaar en nu staat de tuin als een huis.’ In juni van dit jaar is de tuin geopend voor publiek.

Grote en kleine klimaatoplossingen

Welke klimaatoplossingen worden er gepresenteerd in de innovatietuin? ‘Onder andere Buiten



4 min. leestijd

ACHTERGROND

Beton en Tuinvisie presenteren waterpasserende tegels. Deze tegels zijn al geruime tijd op de markt, maar worden nog weinig toegepast. De Ceramic Drain van Tuinvisie is een keramische tegel waaronder een krat is bevestigd. De krat vangt hemelwater op en geeft het langzaam af aan de ondergrond. Er is een hemelwaterschutting geïnstalleerd in de tuin. In de schutting zijn kratten verwerkt die regen opvangen. Dit is een heel simpele oplossing voor onze klanten. Op dit moment is het bedrijf ook bezig om de schutting groen te maken, waardoor hij nog aantrekkelijker wordt. Ook heeft de innovatietuin een regenwatervijver. Dit is een soort diepe kuil met folie, dat is afgewerkt onder de bestrating. Als de kuil overstroomt, loopt het water niet over de tegels, maar infiltreert het onder de tegels in de grond. Er is bewust gekozen voor deze manier van infiltreren in plaats van een wadi, omdat dit het waterleven ten goede komt. Er staan veel waterplanten in de vijver, die van het geheel een mooi plaatje maken, én er komen allerlei dieren op af, zoals salamanders en kikkers. Het is een kleine oase in de tuin, die heel eenvoudig zelf te maken is.' Door grote en kleine oplossingen aan te bieden, hoopt Holtkamp dat men het nut van een groene tuin gaat inzien. 'Eigenlijk zou er in Nederland een richtlijn voor groen moeten komen. Dat een tuin bijvoorbeeld voor maximaal 35 procent uit bestrating mag bestaan. Maar of dat er ooit van komt, weet ik niet.' Holtkamp heeft geen moeite met het feit dat voor veel klimaatoplossingen plastic kratten in de grond worden geplaatst. 'Het gaat om plastic dat niet vergaat en dat te allen tijde weer opgegraven kan worden.'

Intratuin en Wildkamp slaan handen ineen

'Rawinso krijgt een display in de winkel met inklapbare infiltratiekratten. Mensen die bijvoorbeeld een tuinhuis kopen, hebben hiermee direct de mogelijkheid om ook het water dat op het tuinhuis valt, op te vangen en langzaam te infiltreren in de grond', legt Holtkamp uit. Rawinso is ontstaan uit een samenwerking tussen groothandel Wildkamp en Intratuin Lochem. Samen hebben de twee partijen



Rawinso opgezet: een eigen concept voor watervriendelijke oplossingen in de tuin, van infiltratiekratten tot waterputten en afvoerputten. In de hemelwateropslagtank kunnen grote hoeveelheden water opgeslagen worden om dat vervolgens te hergebruiken, bijvoorbeeld om de tuin te sproeien of het toilet door te spoelen. De tank is beschikbaar in verschillende grootten: voor 1500, 3000 en 5000 liter water. In juli is in Delden een voorbeeldproject gestart met Rawinso, waarbij een bungalow werd afgekoppeld van het hemelwater. 'Op dit moment zijn we bezig met de realisatie. Er kan straks 10 kuub hemelwater opgeslagen worden in de

tuin en er komt een automatisch beregeningssysteem in, dat bediend wordt met een app. Het project trekt de aandacht van de inwoners van Delden; er is veel animo voor.'

Waterambassadeurs

Holtkamp heeft de innovatietuin vanuit zijn eigen visie opgezet, in samenwerking met de leveranciers. 'Ik werk al twintig jaar bij de ontwerpstudio en de leveranciers zijn trouw. Daarom gunnen we elkaar wat; iedereen wil graag meewerken. Ik heb een kring van leveranciers en collega's om me heen die me ondersteunen.' Het nieuwe watervriendelijk tuinieren, dat is wat Holtkamp met de innovatietuin wil bereiken. 'Straks mogen we geen grondwater meer oppompen. De innovatietuin bewijst dat daar genoeg alternatieven voor zijn. Het is alleen nog een kwestie van bereidheid. Klanten moeten bereid zijn om te investeren. Ik ben in gesprek met het waterschap over het beschikbaar stellen van particuliere subsidie voor producten die het keurmerk "watervriendelijke

'De innovatietuin van 20 bij 30 meter moest helemaal gevuld worden met klimaatadaptieve ideeën'

Laat u inspireren !



SCHELLEVIS[®]
INSPIRATION

Schellevis Beton B.V. Loswal 11, 4271 BA Dussen Nederland Tel: 0416-391147 | www.schellevis.nl



Verskillende mogelijkheden om te infiltreren en regenwater te hergebruiken

ACHTERGROND



De ontwerpstudio heeft een sedumdak en zonnepanelen.

Intratuin gaat vanaf januari 2020 waterambassadeurs aanstellen

tuin" hebben. De innovatietuin is als de Sagrada Família in Barcelona: hij is nooit af. Holtkamp wil de tuin helemaal up-to-date hebben. 'Er zit veel ontwikkeling in de markt en ik wil de leveranciers en klanten enthousiast maken. Ik vind het fantastisch om daarmee bezig te zijn.' Bij een eventuele subsidie blijft het niet.



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31752/intratuin-lochem-spoort-klanten-aan-tot-klimaatadaptieve-maatregelen



Het is onze fysieke leefomgeving...waarin jij werkt. Al dat groen is fantastisch, maar het moet wel onderhouden worden. Dit doen we natuurlijk duurzaam en zorgvuldig. Jouw baan is dus belangrijk en draagt bij aan een gezonde en prettige leefomgeving voor iedereen.

WERKT BUITEN VOOR JOU?

Wanneer je liever buiten werkt dan ben je bij voorbaat al gezond bezig. Ervaar de seizoenen en draag bij aan een gezonde lifestyle en het betaalt zich uit in vrijheid en voldoening. Je draagt de verantwoordelijkheid voor de ontwikkeling, het onderhoud en assisteert bij het inrichten van de leefomgeving.

WERK AAN JE DROOMBAAN

Wanneer je aan de start van je carrière staat of je bent gaandeweg je droombaan uit het oog verloren dan biedt IPC de mogelijkheid om de keuze vanuit jezelf te maken. Werken gebaseerd op duurzame moderne techniek. Begin aan die droombaan en word **Medewerker Buitenruimte**.

in januari 2020 vindt de voorlichtingsbijeenkomst plaats van de nieuwe opleiding Medewerker Buitenruimte.

Neem contact op voor meer informatie of schrijf je direct in!

WWW.IPCGROEN.NL



Hydrangea macrophylla

You&Me Together

Iedereen kent de hortensia. En dat is niet zonder reden; er zijn maar weinig planten die zo veelzijdig zijn, rijk bloeien en al zo lang een enorme aantrekkingskracht uitoefenen op mensen als *Hydrangea macrophylla*. Minstens zo knap is het dat plantenveredelaars er nog steeds in slagen vernieuwing in dit grote sortiment te brengen. En laat dat nu net het geval zijn met You&Me Together.

Japan

Gezien de overdaad aan nieuwe cultivars die ontwikkeld worden in Europa en de Verenigde Staten, zou je bijna aan het feit voorbijgaan dat *H. macrophylla* van nature voorkomt in Japan. In de natuur is het trouwens niet eens een heel algemene plant; *H. Macrophylla* komt maar in een relatief klein deel van Japan voor. In het (verre) verleden zijn diverse zeer goede en nog steeds bekende cultivars uit Japan gekomen; denk bijvoorbeeld aan 'Ayesha' en 'Otaksa'. Maar dit zijn cultivars uit de 19e eeuw. Is er daarna dan niets meer gebeurd in Japan? Jazeker, maar door het vele veredelingswerk in onze streken en de commercie die deze planten steeds promootte, zijn de Japanse cultivars bij ons vrijwel onbekend gebleven. En natuurlijk kwam er af en toe een spectaculaire cultivar uit het verre oosten, zoals 'Hanabi', maar met de You&Me-serie is daar definitief verandering in gekomen.

You&Me Together

Voor een hortensia wordt You&Me Together

('Youmefive') niet hoog. De plant groeit compact; hij wordt uiteindelijk ruim 1 m hoog en iets breder. De stevige twijgen zorgen ervoor dat de planten niet opvallen, wat bij andere, met name 'dubbelbloemige' hortensia's nog weleens het geval is. Net als de twijgen voelen ook de donkergroene bladeren stevig aan. Ze zorgen mede voor de gezonde uitstraling van de plant, ook als deze niet bloeit. Zoals bij vrijwel iedere hortensia vormen de bloemen de belangrijkste sierwaarde. Bij You&Me Together verschijnen deze in brede, afgeplat bolvormige tuilen. Het unieke aan de bloemen valt direct op: You&Me Together heeft 'dubbele' steriele bloemen. Iedere afzonderlijke steriele bloem heeft twee tot drie kransen van dieproze bloemblaadjes. Bij uitbloeien kleuren ze bleek lilaroze. Hoewel dit niet aantrekkelijk klinkt, is het dat juist wel. De combinatie van verse dieproze bloemen en iets oudere lilaroze bloemen geeft You&Me Together juist een wat informeel karakter. Uiteindelijk zullen de steriele bloemen rood kleuren en deze kleur behouden



3 min. leestijd

SORTIMENT

tot ver in oktober, soms tot begin november. You&Me Together is onderdeel van een serie van origine Japanse hortensia's die als You&Me-serie op de markt zijn. Andere rassen in deze serie zijn You&Me Forever ('RIE01', lichtpaars), You&Me Miss Saori ('H2002', wit met paarsrood gerande bloemen), You&Me Perfection ('Perfrie', helderroze) en You&Me Romance ('RIE09', zacht-roze).

Toepassing

You&Me Together is prima winterhard en kan zeer goed in (kleinere) tuinen en parken worden toegepast. Vooral in kleine groepen, in combinatie met andere *Hydrangea macrop-hylla*- of *paniculata*-cultivars, kan het effect prachtig zijn. Ook combinaties met zomer- of herfstbloeiende vaste planten (bijvoorbeeld herfstanemonen) zijn aan te bevelen. Ten slotte is 'Youmefive' ook aantrekkelijk als potplant. You&Me Together groeit prima op iedere voed-zame, goed doorlatende bodem. Zoals iedere hortensia zal de plant alleen goed op kleigrond groeien nadat er bodemverbetering heeft plaatsgevonden. Op schrale (zand)gronden moet gezorgd worden dat de planten 's zomers niet uitdrogen. You&Me Together wordt exclusief op de markt gebracht door Plantipp BV uit IJsselstein.

Kwekers over *Hydrangea You&Me Together*

'Deze soort heeft drie voordelen', zegt Ard van Klaveren van Van Klaveren Plant BV. 'Ten eerste

heeft *Hydrangea Together* een lange bloeitijd. De bloemen kleuren lange tijd door tot herfst-tinten en de groei is compact. Het is ook min-der noodzakelijk om de soort te snoeien.'

'Het is zeker een toevoeging', zegt Van Klaveren desgevraagd. 'Ook vanwege de groei. Veel boe-renhortensia's worden lang en groot. Een flinke terugsnij is dan noodzakelijk. Deze blijft com-pact met een prachtig bladpakket. Glanzend donkere bladeren vormen een mooi contrast

met de roze of blauwe bloemen, afhankelijk van de pH.'

Met de afname gaat het goed, volgens Van Klaveren. 'Maar deze soort wordt niet afge-nomen vanwege de bloemkleur, maar van-wege het groei- en bloeigedrag', legt hij uit. 'Consumenten en hoveniers herkennen dit ras en komen regelmatig terug om nog eens te bestellen. In onze voorraad staan zo'n vijf-duizend planten die op dit moment te koop



**De plant
groeit compact;
hij wordt
uiteindelijk ruim
1 m hoog en iets
breder.**

worden aangeboden aan hoveniers en exporteurs', zegt Van Klaveren. 'De komende maanden zullen deze planten een bestemming vinden. Deze soort is zowel binnen als buiten te telen. Bij *Hydrangea* Together is de bloei zeker en hij blijft mooi compact groeien, zodat er nauwelijks remmiddelen nodig zijn. Het stevige blad zorgt ervoor dat plagen niet snel in het gewas doordringen. De sterke wortels zijn bestand tegen het eventueel blauw maken van de bloemen.'

'Deze soort heeft heel mooie bloemknoppen; ze vriezen ook niet zo snel af', zegt Sebastiaan Hoogenraad van de gelijknamige kwekerij uit Ederveen (Gelderland). 'Daarnaast is het fijn dat deze soort altijd doorbloeit, het hele jaar door. Het is ook een dubbele bloem. Als je wat breder kijkt, hebben steeds meer soorten dit soort kenmerken.'

Kwekerij Hoogenraad had zo'n veertigduizend exemplaren van *Hydrangea* Together staan. 'Die zijn allemaal weg', zegt Hoogenraad. 'Je kunt dus wel stellen dat de soort populair is en het goed doet.'

Het is fijn dat deze soort altijd doorbloeit, het hele jaar door

'Verder is *Hydrangea* makkelijk te kweken', gaat Hoogenraad verder. 'Er komen geen noemenswaardige problemen bij kijken. Deze heeft wel een groot voordeel ten opzichte van andere soorten. Als je die op een verkeerd moment knipt, heb je de rest van het jaar geen bloemen meer. Bij deze is dat niet zo; dat kan op elk moment en dat is heel fijn. Verder is de soort wel vatbaar voor bijvoorbeeld schimmel, maar niet meer of minder dan andere.'

'Volgend seizoen gaan we zeker verder met *Hydrangea* Together', zegt Hoogenraad. 'Wel in dezelfde aantallen als voorheen. Wij zijn er blij mee; het is echt een toevoeging.'



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31877/hydrangea-macrophylla-youme-together



Ambities vertalen naar acties met behulp van een strategiekaart

Een koers bepalen voor je bedrijf is niet altijd makkelijk

Groenversneller gaat verder met sessie 2. Na de inspirerende presentaties en opdrachten met het thema Mens is tijdens de sessie van november het thema Strategie aan de beurt. Aan de hand van een zogenoemde strategiekaart gaan de deelnemende hoveniers aan de slag met de toekomst: welke ontwikkelingen zie je in je bedrijf en welke kant gaat het op?

Auteur: Linde Kruese

Een goede bedrijfsstrategie is opgebouwd uit verschillende domeinen: financiële doelstellingen, klant en markt, interne processen en innoveren, leren en groeien en strategische ambitie. Aan de hand van een hulpvragenlijst konden de hoveniers de verschillende domeinen van de strategiekaart invullen. Volgens No Nonsancy-coach Pieter Peelen is het goed om de strategiekaart elke drie maanden –eventueel samen met klanten – in te vullen, zodat je de focus op je ambitie blijft houden. ‘De ambitie hoeft niet groot te zijn. Een relatief kleine ambitie is bijvoorbeeld dat je het komende jaar zonder zorgen op vakantie kunt gaan. Het is belangrijk om een ambitie te kiezen die bij je past. Aan de hand van de strategiekaart kun je een actielijst opstellen, zodat je weet wat er gedaan moet worden en wanneer, en wat je daarvoor nodig hebt. Door elk kwartaal te evalueren, blijf je op schema.’ In het kader staan per sectie een aantal vragen die de kandidaten zichzelf konden stellen om tot een gedegen strategie voor hun bedrijf te komen.

Niet alle hoveniers zagen bij de aanvang van Groenversneller al voor zich op welke vlakken

hun bedrijf kan groeien. Het invullen van de strategiekaart helpt om dat inzichtelijk te krijgen. Zo kon Kars den Engelse toch al snel een aantal aandachtspunten opnoemen voor zijn bedrijf Den Engelse Hoveniers. ‘Mijn strategische ambitie is om in mijn eigen tempo te werken. Als ik teveel klussen op mij neem, gaat dat ten koste van andere facetten van mijn werk. Daardoor krijg ik stress en dat wil ik voorkomen. Ik leg voor mezelf de lat erg hoog en dat wil ik terugzien in de cijfers die mijn klanten mij geven. Dat moet minimaal een 8 zijn. Daarom wil ik een eigen, onafhankelijk klanttevredenheidsonderzoek opzetten. Dat is veel meer waard dan online een snelle review geven.’

Betaald of onbetaald ontwerpen?

Kars wil meer onderhoud genereren uit aanlegklussen, dus ook dat is een strategische ambitie. Hij denkt dat te kunnen bereiken door de eerste onderhoudsbeurt gratis te doen, zoals hij ook gratis ontwerpen maakt voor klanten. ‘En ik ga gratis langs bij de potentiële klant als daar behoefte aan is. Dat doe ik omdat ik mensen niet direct op kosten wil jagen. De tijd die ik aan het ontwerp besteed, verreken ik in

Strategische ambitie

- Wat is je langetermijndoel, droom of wens met betrekking tot de organisatie?

Financiële doelstellingen

- Wat is de financiële doelstelling?
- Hoeveel meer omzet?
- Hoeveel meer winst?

Klanten en markten

- Hoeveel meer kun je verkopen aan bestaande klanten?
- Hoeveel meer klanttevredenheid moet je creëren?
- Hoe verbeter je je imago?

Interne processen

- Moet er iets in de structuur van de organisatie veranderen om de doelstellingen te halen?
- Moet er wat verbeteren op het gebied van IT of logistiek?
- Moet het aansturen van klantrelaties anders worden gedaan?

Leren, innoveren en groeien

- Wat moeten mensen in de organisatie leren om de doelstellingen te bereiken?
- Moeten er mensen worden aangetrokken met specifieke competenties om de doelstellingen te halen?
- Moet er iets veranderen in de cultuur?

de offerte. In 80 procent van de gevallen gaat de opdracht door.' Al verdient het werk zich dus in de meeste gevallen gewoon terug, de andere hoveniers zijn niet allemaal enthousiast over het idee. Cock Diemel zegt bijvoorbeeld: 'Jouw kwaliteiten zouden betaald moeten worden, maar je geeft je vakmanschap gratis weg. Dat vind ik niet slim. Bij mij wordt elke schets betaald door de klant. Jaarlijks gaan misschien tien van die opdrachten uiteindelijk niet door. Volgens mij loont het dus wel om ál het werk dat je doet te laten betalen.' Ronald Beckers snapt Kars wel. 'Door gratis te ontwerpen, investeert je in je eigen toekomst.' Daan Bruin heeft juist weer begrip voor Cocks manier van werken. 'Ik vind het slim, omdat je in de beginfase het kaf van het koren scheidt. Je weet direct of een klant serieus is.' Deze discussie geeft Kars in ieder geval stof tot nadenken.

'Ik deed iets waar ik eigenlijk niet achter sta. Met pijn in het hart heb ik de klus op tijd opgeleverd'

Binnen twee weken starten

Een strategische ambitie van Daan is om de omvang van zijn bedrijf te laten aansluiten op de vraag. Hij doet veel calamiteitenwerk en dat heeft invloed op zijn planning. 'Ik wil mijn klanten als service kunnen bieden dat we maximaal twee weken na het gunnen van de opdracht beginnen. Door een bepaalde omloopsnelheid te behouden, zien mensen altijd wel ergens medewerkers van mij lopen. Die zichtbaarheid vind ik belangrijk.' Vorig jaar is Bruin Groenvoorziening aanzienlijk gegroeid; daardoor was Daan voornamelijk bezig met brandjes blussen. 'Ik werkte veel, ook in het





5 min. leestijd

Ronald Beckers en Joost van Werven van Boesheide Hoveniers



weekend, tot ik op het punt kwam dat mijn kinderen begonnen te vragen wanneer ik vrij was. Dit jaar heb ik al flink op de rem getrapt. Ik wil ook mijn werknemers de lange werkweken niet aandoen.'

Bewust van bedrijfsimago

Ronald en Joost van Boesheide Hoveniers zijn over het algemeen tevreden over hun bedrijf. Ze willen voornamelijk doorgaan met het creëren van naamsbekendheid, zoals ze nu ook al doen. Binnenkort gaan ze gebruikmaken van een nieuw systeem, waardoor de interne processen zullen verbeteren. Zaken die op hun wensenlijstje staan, zijn het verbeteren van de klantcommunicatie, het vergaren van ken-

nis over duurzame goederen en overstappen naar accu-aangedreven machines. Ze willen de omzet gelijk houden en eventueel kosten reduceren door te verduurzamen. Ook willen ze de werknemers bewuster maken van het bedrijfsimago. Ronald: 'Als we op een klus zijn, moet iedereen er netjes uitzien. En een hand opsteken naar voorbijgangers kost niets, maar levert wel een positieve associatie met ons bedrijf op.' Op de lange termijn wil Cock Diemel het kantoorwerk op zijn bedrijf Diemel Groenvoorziening op orde krijgen, iets waar hij tijdens de eerste sessie al op inging. Op de korte termijn wil hij de interne processen verbeteren. 'Ik wil minder tijd per klant kwijt zijn. Momenteel gaat er teveel tijd verloren met kleine klussen. Mijn ambitie is dat het bedrijf over vijf of zes dusdanig staat, dat het niet meer van mij afhankelijk is. Dan begint voor mij ook het proces van afscheid nemen van het bedrijf.'

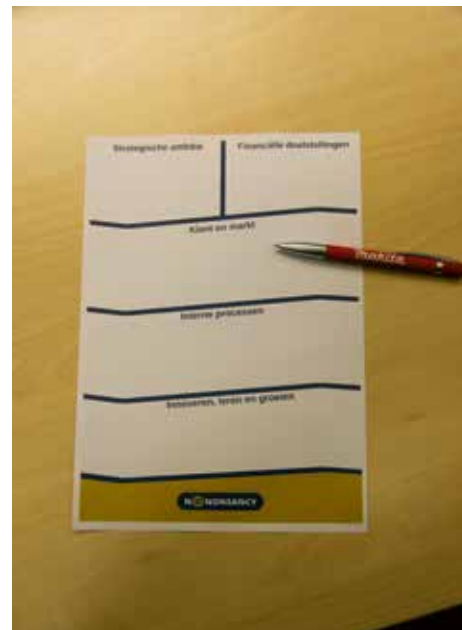
Deadline halen of kwaliteit leveren?

Een duidelijke strategie kiezen betekent dat je bewust keuzes moet maken. Dat dit niet altijd makkelijk is, kwam tot uiting bij een project waarbij Daan een strakke deadline had, met een boete van 5.000 euro per dag als deze niet gehaald werd. Er was alleen één probleem: de bodemgesteldheid was ronduit slecht. De bodem was zo nat dat het wel een moeras leek. Daans dilemma was dus: lever ik op tijd op of

neem ik meer tijd om de bodem op te lappen? Daan koos ervoor om het project op tijd op te leveren en later terug te komen om het werk te voltooien. 'Ik deed iets waar ik eigenlijk niet achter sta. Met pijn in het hart heb ik de klus op tijd opgeleverd, terwijl ik wist dat het niet klopte. Maar omdat we veel te maken hebben met openbaar groen en de opening van wegen, moet het er gewoon mooi bij liggen op de dag van de deadline.' Cock zou de keuze in dit geval aan de opdrachtgever laten. 'Ik zou zeggen: als ik de klus nu snel afmaak, komt het pas in het voorjaar goed met de bodem, wanneer het droger is.' Joost vindt juist dat je je moet houden aan deadlines, ongeacht de omstandigheden. Coach Pieter Peelen voegt daaraan toe: 'In het bestek had dit meegenomen kunnen worden, door een regel op te nemen over wat er gebeurt bij onvoorziene weersomstandigheden.' Uit deze sessies blijkt dat keuzes zoals deze gebaseerd zouden moeten zijn op de koers die je met je bedrijf wilt varen. Hoe willen de hoveniers hun klanten bedienen? Vinden ze het tevredenstellen van de opdrachtgever belangrijker dan het opleveren van kwaliteit, of andersom?

Moeilijke keuzes zouden gebaseerd moeten zijn op de koers die je met je bedrijf wilt varen

GROENVERSNELLER



Powered by



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31878/ambities-vertalen-naar-acties-met-behulp-van-een-strategiekaart



Hoe wordt elke klant een reclamemaker voor jouw bedrijf?

‘Ambassadeurs zijn de beste groeimotoren voor elke organisatie’

De klant is een thema dat niet mag ontbreken als het gaat om de groei van een organisatie. In zekere zin is de klant de ‘groeimotor’ van elk bedrijf. Daarom staat de klant centraal tijdens de derde Groenversneller-sessie in december bij Infogroen Software in Boskoop. Tijdens deze sessie onderzoeken de deelnemende hoveniers hoe klanten de groei van hun bedrijf beïnvloeden. Daarbij richten ze zich op de ‘klantreis’: door je bewust te zijn van de verschillende fases die een klant doorloopt, wordt duidelijk welke middelen nodig zijn voor het creëren van ambassadeurs.

Auteur: Linde Kruese

Volgens coach Pieter Peelen van No Nonsancy vallen klanten uiteen in drie categorieën: de betalende klant, de klant die een herhaalaankoop doet en de ambassadeur. Elk stadium heeft een eigen aanpak nodig met betrekking tot marketing, sales en accountmanagement. ‘Ambassadeurs zijn de beste groeimotoren, omdat ze een goed woordje voor je doen bij hun vrienden. Je staat daardoor al met 1-0 voor als je contact opneemt met de potentiële nieuwe klant’, aldus Pieter. ‘Ambassadeurs maken is niet gemakkelijk, want – en dit is wetenschappelijk onderzocht – mensen praten vijf keer zo graag over een negatieve ervaring als over een positieve. We vinden het veel leuker om te klagen.’ Voor Daan Bruin van Bruin Groenvoorziening is dat herkenbaar. ‘Als iemand al eens een goed woordje voor je heeft gedaan, win je de opdracht wellicht alsnog, zelfs als je prijs iets hoger ligt dan bij je concurrent. Andersom werkt het ook: als je een opdracht verpest, kost het je tien klanten, terwijl een goed uitgevoerde opdracht één nieuwe klant opbrengt. Als je zelf steken laat vallen, werkt een ambassadeur dus in je nadeel.’ Bruin merkt in zijn omgeving dat hoveniers soms hun concurrent afvallen om zelf beter voor de dag te komen. ‘Dat zou ik zelf nooit doen, omdat het mij niet helpt om de klus te krijgen. Je zet niet alleen jezelf voor schut, maar brandt ook het hele vak af.’

Ambassadeurs belonen

Social media zijn essentieel voor het ontstaan van nieuwe ambassadeurs. Elke ambassadeur kan het aantal nieuwe klanten exponentieel laten groeien door een positief bericht over een bedrijf op Facebook. Dit gebeurt organisch, maar er zijn ook manieren om dit te stimuleren, bijvoorbeeld door klanten die over je praten op social media te belonen. ‘De vraag is wel of dit van iemand een goede ambassadeur maakt. Een goede ambassadeur is namelijk zó blij met een bedrijf, dat hij een intrinsieke motivatie heeft om anderen erover te vertellen’, zegt Pieter. ‘Het is wel goed om ambassadeurs te bedanken als zij iemand naar jouw bedrijf doorverwijzen. Als je iemand goed kent, wordt het ook gewaardeerd als je bloemen of een fles wijn stuurt als dank.’ Een tip voor hoveniers die op de zakelijke markt opereren: bij gemeenten rouleert men elke drie tot vier jaar van functie. Houd je contacten bij de gemeente warm, voor het geval dat jouw contactpersoon een nieuwe werkplek krijgt. Zo kun je ook daar gemakkelijk binnenkomen.

Herhaalaankoop als groeimotor

De herhaalaankoop-groeimotor is gebaseerd op het feit dat nieuwe klanten vaak niet weten wat je allemaal verkoopt. Het is daarom de moeite waard om hen uit te leggen wat er allemaal mogelijk is. Focus daarbij op een zo laag mogelijke ‘afhaakratio’ (het aantal nieuwe klanten dat zich meldt moet groter zijn dan het aantal



3 min. leestijd



Pieter Peelen



Daan Bruin



Cock Diemel (links) en Adne Veeneman

klanten dat zich niet meer laat zien). Daan heeft een tijdje twee tot drie projecten per week op Facebook geplaatst. Dat is een mooi medium, vindt hij, omdat je mensen kunt laten zien dat hoveniers veel meer doen dan alleen schoffelen. 'Facebook vergemakkelijkt het delen van informatie. Maar ik vind het lastig om te bepalen wanneer je je volgers overspoelt met teveel informatie. Het helpt mij om me te verdiepen in de interesses van mijn klanten, zodat we altijd een goed gespreksonderwerp hebben.' Pieter benadrukt dat er niet één juiste manier van communiceren is. Je moet hierbij een keuze maken, al is het altijd mogelijk om te experimenteren. 'Een aantal jaar geleden zette ik volop in op

'Mensen praten vijf keer zo graag over een negatieve ervaring als over een positieve'

Twitter. In de jaren daarna ben ik me onder andere gaan richten op beurzen en het maken van video's. Zo kom je erachter welk communicatiemiddel bij jou past en wat het effectiefst is voor jouw doelgroep.'

Betaalde groeimotor

Het uitgangspunt van de betaalde groeimotor is om klanten binnen te halen die meer opbrengen dan de acquisitie kost. Geschikte

middelen om nieuwe klanten aan te trekken, zijn volgens Pieter onder meer bloggen, online en offline adverteren, koud bellen en mailen. Ook een goede, actuele website met goede SEO is belangrijk. Zijn de hoveniers op dit vlak actief? Antoon van Spelde van A. van Spelde wel. Hij krijgt veel leads binnen via zijn website. Om te beoordelen of een klus geschikt is, speurt hij Google Maps af. Zo weet hij precies hoe groot de tuin is. Vervolgens neemt hij telefonisch contact op en geeft hij via de mail een prijs door. Pas als alles akkoord is, gaat hij langs voor een gesprek. 'Hierdoor kan Antoon mooi sturen in de opdrachten die hij wel en niet wil accepteren', zegt Pieter. 'Je zou je online zelfs op bepaalde wijken kunnen richten.' Adne Veeneman van AVhovenier geeft toe dat zijn website wel een opfrisbeurt kan gebruiken. 'Via de website komen nauwelijks opdrachten binnen; dat gaat allemaal via-via.' Hij kiest daarom voor een meer praktische marketingstrategie. 'Bij klussen die langere tijd duren, doe ik altijd een brief in de bus bij de omliggende huizen. Ik maak excuses voor de eventuele geluidsoverlast en het bezet houden van parkeerplekken. Natuurlijk staan mijn contactgegevens ook in de brief. Mensen vinden het een mooi gebaar en het brengt me in contact met potentiële klanten. Deze tactiek heeft weleens gewerkt.'

Prijsvergelijker of niet?

Cock is aangesloten bij een website waarop iedereen vakmensen kan zoeken en kan benaderen voor een opdracht. Hij betaalt daarvoor per lead, maar kan altijd opdrachten weigeren. 'Tot mijn verbazing komen daar klussen uit van 50.000 euro. Ik had het niet verwacht, maar ik ben één van de weinige "serieuze" ondernemers die op deze website te vinden zijn. Er zijn veel zzp'ers en stratenmakers actief, dus in die zin val ik op. Ik haal er maandelijks zo'n vier

goede opdrachten uit; dat is de helft van alle opdrachten. Ik hoef totaal niet te concurreren op prijsniveau en de klanten die eruit voortkomen, worden ambassadeurs.' Ronald Beckers van Boesheide Hoveniers staan huiverig tegenover zulke websites. 'Wij doen dat niet. Onze aanname is dat het prijsvergelijkers zijn, omdat er veel concurrentie is. Dat staat ons tegen. Mensen komen bij ons vooral binnen via de website. We overtuigen ze van ons kunnen met goede recensies. We zien aan de aanvragen vaak al hoe serieus iemand is. Momenteel staat er op de site een aanvraagformulier dat gericht is op schuttingen. Als iemand het formulier uitgebreid invult, weet je dat het een serieuzere klant is dan iemand die de vragen beantwoordt met een kort ja of nee.' Naast de website investeren Ronald en Joost in adverteren, zodat het logo zichtbaar blijft.

Van de ene opdracht komt de andere

Daan heeft een veel minder specifieke doelgroep dan de overige hoveniersbedrijven; hij werkt voor overheden én voor de particuliere sector. 'Particuliere klanten komen vaak voort uit projecten die we in de regio doen. Het platform dat Cock gebruikt, zou voor mij interessant kunnen zijn, maar momenteel kunnen we dat op het gebied van calculatie gewoon niet aan. Mijn bedrijf is zoals dat van Adne: van de ene opdracht komt de andere. Laatst moest er in een particuliere tuin één boom gerooid worden. Vervolgens stuur ik mijn voorman langs om te vragen wat de eigenaar met de lege plek wil doen. Op die manier komen er nieuwe particuliere opdrachten bij.' Het advies van Pieter Peelen: experimenteer om erachter te komen wat de beste manier is om in contact te komen met nieuwe klanten.



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31882/hoe-wordt-elke-klant-een-reclamemaker-voor-jouw-bedrijf



Powered by





Duurzaamheid steeds belangrijker bij keuze voor bestrating

Dit zijn de trends voor 2020

Wat worden de belangrijkste trends en ontwikkelingen op het gebied van sierbestrating in 2020? Die vraag legden we voor aan Erwin Swanenberg. Swanenberg is directeur-eigenaar van Stone Base, een groothandel in natuursteen, straatbaksteen en keramiek die al jaren een grote speler is in de markt voor (sier)bestrating.

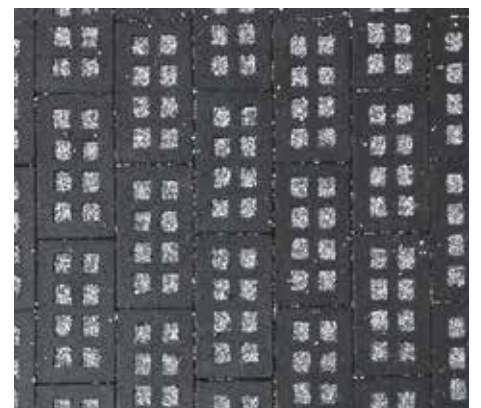
Auteur: Nino Stuivenberg

Stone Base is exclusief leverancier van diverse merken en wil zich daarnaast onderscheiden met maatwerk. Het bedrijf maakt bestrating, banden, afdekkers en kunstobjecten op maat uit massieve blokken van 25 ton natuursteen, bijvoorbeeld Belgisch hardsteen, direct uit de groeve. Dat is bijzonder, want Stone Base is een van de weinige partijen in de markt die dit maatwerk levert. Op de hoofdvestiging heeft het bedrijf een eigen zagerij en zo kan Stone Base voldoen aan alle wensen op het gebied van maatwerk in natuursteen en keramiek. Daarbij zorgt het maatwerk ook voor minder verspilling, legt Erwin Swanenberg uit. 'Als wij massieve elementen op maat maken, gebruiken we altijd een massief blok dat we uithollen met onze tweedimensionale draadzaag, die uniek is voor Nederland. Het materiaal dat overblijft, kunnen we hergebruiken voor nieuwe productie en wordt dus bespaard. Voorheen werd dit materiaal verspaand, met verspilling van materiaal en machine-uren tot gevolg. Met de nieuwste 2D-draadzaag dragen we dus bij aan duurzaamheid.'

Duurzaamheid komt ook naar voren in het productaanbod van Stone Base. Het bedrijf moet wel, want Swanenberg merkt dat de vraag naar duurzame producten de laatste jaren toeneemt onder druk van de consument en de overheid. Met duurzaamheid bedoelt hij producten die langer meegaan en weinig onderhoud nodig hebben, evenals de recyclebaarheid van het

product en de verpakking. Hij vertelt: 'Vooral bij gemeenten is er meer vraag naar duurzame bestrating, merken we. Wij werken veel voor de overheid en in die opdrachten zie je steeds meer restricties op dat gebied. Je moet verduurzamen om aan de bak te blijven.'

Waterdoorlatende bestrating in opkomst
Swanenberg verwacht dat die trend in 2020 zal doorzetten; volgens hem zal de vraag naar duurzame producten alleen maar toenemen in het nieuwe jaar. Stone Base heeft daarom hoge verwachtingen van waterdoorlatende bestrating. 'Je ziet dat regenwater waar mogelijk op het eigen perceel wordt afgevangen. Hieraan kun je bijdragen met waterdoorlatende bestrating, veelal baksteen, al dan niet voorzien van gaten, of een ruimere voeg. De holle ruimtes in of tussen de bestrating geven het water vrijheid om door te sijpelen. Daarbij gebruiken wij olivijn



'Groter en exclusiever is een manier om eruit te springen en architecten en consumenten te triggeren'

om de holle ruimtes in of tussen bakstenen te verbinden. Olivijn is een mineraal dat CO2 bindt, waardoor de bestrating nóg een duurzame functie heeft. Hij merkt op dat ook andere leveranciers inzetten op dit type bestrating.

Volkern-keramiek: 3, 5 en 6,5 cm dik

Het tweede product waar Stone Base in 2020 vol op inzet, is Volkern-keramiek. Met de nieuwste print- en oppervlaktetechnologie worden tegels levensecht 3D, zoals te zien is op de afbeelding van de Pebble-tegel bij dit artikel. Keramiek wordt, om het zwaarder of sterker te maken, ook vaak op beton gehecht. Dat is volgens Swanenberg bij Volkern-keramiek niet nodig. Een 3 cm dikke tegel van volledig keramiek is zes keer zo sterk als een tegel (3+1) 3 cm beton verlijmd met op de top een keramische tegel van 1 cm, en daarnaast veel maatvaster. 'Onze Solido Ceramica (3 cm dik keramiek) kun je op zand of lichte stabilisatie aanbrengen, want ook daarop ligt hij stabiel. Het ontbreken van beton levert meerdere voordelen op. Zo is de keramiek *full*

body onverwoestbaar en heeft deze tegel minder reinigingsmiddel nodig; hij is minder onderhoudsgevoelig.' Dit product is een *full body keramiektegel*, waardoor de tegel sterker is. Ook is er weinig risico op scheuren van de top laag van de 1 cm dikke tegel, dan wel het loskomen van deze tegel van de betonnen ondertegel. Gezien de enorme spanningen die ontstaan door de verschillende uitzettingscoëfficiënt en buigtreksterkte, is de lijmverbinding cruciaal. Deze zal in de loop der tijd zijn flexibiliteit verliezen. Volgens Swanenberg is full body ook duurzamer dan tegels die je aan elkaar lijmt: 'Want lijm is uiteindelijk ook weer een extra milieubelastend materiaal dat je toevoegt.'

XXL

Op het gebied van keramiek ziet Swanenberg overigens een tweede trend: de grootte van de tegel. 'Groter en exclusiever is een manier om eruit te springen en architecten en consumenten te triggeren', constateert Swanenberg. 'Waar voorheen een tegel van 60 x 60 cm al groot was, is de trend "groter, grootst" ingezet met 100 x 100 cm en 120 x 120 cm, tot waar we nu zijn: 120 x 240 x 2. *The sky is the limit*. Je kunt je afvragen welke mogelijkheden in keramiek dit brengt voor de toekomst.'



Maak je eigen bloembak

Het derde product waar Stone Base op inzet, is Module+. Dit is een uniek systeem waarbij je met elementen van cortenstaal in de maten 60 x 42 cm en 90 x 42 cm kantafscheidings en bloembakken in diverse vormen kunt maken. Ook is het mogelijk met deze elementen hoogteverschillen in een tuin op te vangen. Module+ geeft je ontwerpvrijheid met standaard-elementen en is daardoor een uniek systeem. De lengte- en breedtematen zijn onbeperkt. Door de toepassing van in- en uitwendige hoekstukken zijn veel vormen eenvoudig te bouwen. Maatwerk is normaal gesproken duur; er moet een tekening gemaakt worden en er is geen volumeproductie mogelijk. Module+ is daarentegen een stuk voordeliger, door de productie van zes standaard-elementen in de maat 60 x 42 cm en zes elementen in de maat 90 x 42 cm. Wil je meer informatie over Stone Base? Bezoek het bedrijf dan op de Groene Sector Vakbeurs, van 14 tot en met 16 januari in Hardenberg. Stone Base is aanwezig in stand 120.



STONE BASE

TEGELS • EXCLUSIEF • HARTWOL PROJECTEN • WESSENDIJK

www.stonebase.nl



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31887/duurzaamheid-steeds-belangrijker-bij-keuze-voor-bestrating



‘Hoveniers kunnen rekenen op steeds meer accupower’

Makita toont hoveniers tijdens Groenversnellers-sessie toekomstig platform krachtige tuinmachines

Op 25 november vond de tweede sessie van Groenversnellers plaats bij Makita Nederland, op Park Forum te Eindhoven. Vanwege de fikse uitbreiding van het Makita-magazijn moesten de acht hoveniers een behoorlijke wandeling maken. Ook leerden zij over de nieuwste ontwikkelingen op accugebied en over het ‘zwarte geschut’ dat Makita voor 2020 in petto heeft.

Auteur: Karlijn Santi Raats

Arjen Peeters van Makita: ‘De afgelopen anderhalf jaar hebben hoveniers een denkslag gemaakt. In 2017 waren nog niet veel professionals met accu bezig. De gedachte heerste dat accumachines nog niet krachtig genoeg waren voor hun klussen. Ze zien nu dat accumachines wel toepasbaar zijn voor hen. Ook helpt het dat de overheid in aanbestedingen steeds vaker *zero emission* eist of hier meer punten aan toekent. De consument wordt ook mondiger en wijst op geluidsoverlast of milieuvriendelijkheid.’

‘In de toekomst staan het hoveniersvak nog andere uitdagingen te wachten, volgens Peeters. Door de toename van gevelgroen, vaak tegen hoge gebouwen of flats, speelt het vak van de hovenier zich soms letterlijk op grote hoogte af, hangend in een bak om het groen te onderhouden. Dat vereist modificaties en perfectionering van gereedschap en machines. Onze afdeling R&D zit er al bovenop.’

Rondje door de zaak

De rondleiding begon in het kantoorgedeelte met het hoge atrium. Daar hoorden de leergierige hoveniers van Arjen Peeters dat Makita hier

sinds 2010 is gehuisvest. Vervolgens nam hij hen mee naar het magazijn, om te tonen hoe de bedrijfsprocessen verlopen. Zo staan er twee 18 meter hoge Kardex-systemen. Elk van deze ladekasten bevat 45 duizend artikelen. Tien jaar geleden begon Makita met drie magazijnhallen van elk 60 m lang en 18 m hoog. Rond 2014 werden die te klein. Begin 2018 werden er drie hallen achtergebouwd van 80 m lang en 18 m hoog. Peeters: ‘Enkele hoveniers vroegen of dit het magazijn voor heel Europa was. Ze waren onder de indruk toen ik antwoordde dat dit enkel voor Nederland bestemd is. Wij doen alleen de Nederlandse markt. Maar wij houden een grote voorraad aan, omdat we aanlevertijden van zes tot twaalf maanden hebben van circa dertien fabrieken, verspreid over de hele wereld.’

Reparatieservice

De voorraad werd onder de loep genomen, waarbij Peeters vertelde dat de uitbreiding vooral voor de tuinmachines welkom was. Deze machines nemen meer volume in dan boor- en schroefmachines.

‘Bovendien stijgt vooral de vraag op accuge-

bied de afgelopen jaren explosief:

Het einde van de rondleiding was een kijkje in de keuken bij de reparatie-afdeling, waar dagelijks twintig monteurs werken aan producten die in Nederland zijn verkocht bij de grote gereedschapswinkels en -dealers. Ze repareren hier zowel garantiegevallen als machines die komen voor regulier onderhoud. Peeters: 'De ijzerwarenvakhandel stuurt de producten die reparatie of onderhoud nodig hebben naar ons op. Garantiereparaties willen we binnen 24 uur de deur uit hebben; voor standaardreparaties geldt 48 uur. Dat halen we beide in 97 procent van de gevallen.' Een van de hoveniers merkte op dat reparatie bij hem altijd twee weken duurt. Wat bleek? Hij kocht regelmatig via een

Hoveniers moeten hangend in een bak op hoogte het groen onderhouden

webwinkel. 'Bij webwinkels duurt het lang voordat zij producten voor reparatie hebben ingezameld, doorgestuurd naar ons en na reparatie weer teruggestuurd naar de klant. Als een klant een Makita-tuinmachine koopt bij een dealer, al dan niet via onze website, heeft hij zijn machine binnen maximaal drie dagen terug. Dealers in de regio bieden extra service. Heel grote eindgebruikers krijgen bij ons een eigen DRS-account (DRS staat voor *direct repair service*). DHL haalt de machine voor reparatie van de werklocatie op. Na reparatie in Eindhoven wordt deze weer teruggebracht. Daarnaast hebben wij een team van zeven adviseurs, die bedrijven adviseren over machines en bewerkingen en toolboxen geven met informatie over veiligheid of andere relevante thema's. We hebben al meer dan twintig jaar adviseurs voor de bouw- en industriesector, maar het team is uitgebreid: onlangs is er een adviseur bij gekomen, specifiek voor tuinmachines.'

Uitwisselbaar

De hoveniers die de Groenversnellers-sessie bijwoonden, waren allen in meer of mindere mate bezig met de omschakeling naar elektrisch. 'Deze hoveniers waren erop gefocust om



Tien jaar geleden begon Makita met drie magazijnhallen van elk 60 m lang en 18 m hoog. Rond 2014 werden die te klein. Begin 2018 werden er drie hallen achter gebouwd van 80 m lang en 18 m hoog.

in de top te zitten en met nieuwe technieken en technologieën aan de slag te gaan', merkt Peeters op. 'De algemene vraag was of de accu's van ons LXT-platform daadwerkelijk uitwisselbaar zijn tussen alle 180 LXT-machines. Voor de lichtere toepassing is dat een enkele 18 V-accu, voor de wat zwaardere machines twee maal 18 V.'

Noviteiten

De vraag die altijd gesteld wordt, gaat over de capaciteit van de accuzaag. 'Op dit moment zijn

er nog geen kettingzagen die geschikt zijn voor dagelijks werk in het bos. Makita Japan heeft in oktober wel aangekondigd dat er een nieuw platform gelanceerd wordt. Makita Nederland start daar volgend jaar mee. Dat is het XGT-platform, oftewel "40 V Max". Dit is een nieuw platform. Deze accu's zijn niet uitwisselbaar met de huidige LXT-machines, maar dat is ook niet de bedoeling: LXT blijft bestaan en wordt verder uitgebreid. De nieuwe accu's zijn bestemd voor de normale toepassingen, zoals de grasmaaiers van 53 cm met aluminium maaidek



Onkruidbestrijding zonder chemie

WeedMaster productlijn van Waterkracht



Weed Under Control

✓ Complete productlijn ✓ Familiebedrijf ✓ Eigen productontwikkeling

www.waterkracht.nl



BX 52S EU

SELF FEEDING WOOD CHIPPERS PTO DRIVEN

CAPACITEIT : 127 MM

PK : 18-50 PK/CV

AANDRIJVING : 540-1000 TPM

AFM. AAN ROTOR : 127 X 254 MM

AFM. ROTOR : 630 MM - 56.7 KG

MESSEN : 4

TEGENMESSEN : 1

HOOGTE UITVOER : 1520 MM

AANPIK : CAT. I

CARDAN : MET BREEKHOUT

WALLENSTEIN



BX 52S EU

SELF FEEDING WOOD CHIPPERS PTO DRIVEN

CAPACITEIT : 127 MM

PK : 18-50 PK/CV

AANDRIJVING : 540-1000 TPM

AFM. AAN ROTOR : 127 X 254 MM

AFM. ROTOR : 630 MM - 56.7 KG

MESSEN : 4

TEGENMESSEN : 1

HOOGTE UITVOER : 1520 MM

AANPIK : CAT. I

CARDAN : MET BREEKHOUT

WALLENSTEIN

Exclusive
Distributor
BeNeLux



BECOME A **H**ERO IN YOUR GARDEN

Herco Machinery - België - Tel. +32(0)3.320.98.00
BE 0436.374.294 - RPR Antwerpen, Afdeling Turnhout

Exclusive
Distributor
BeNeLux



BECOME A **H**ERO IN YOUR GARDEN

Herco Machinery - België - Tel. +32(0)3.320.98.00
BE 0436.374.294 - RPR Antwerpen, Afdeling Turnhout



ARJEN PEETERS (RECHTS)

'Er heeft een denkomslag plaatsgevonden bij hoveniers in het voordeel van accu. De voordelen van accu gelden niet alleen voor de omgeving, maar ook voor de mensen in het vak zelf, die continu met hun neus en oren boven de machines hangen.'

of de heggenschaar. Die laatste hebben onze productontwikkelaars vanwege de ergonomie zelfs wat lichter gemaakt en teruggebracht naar een enkele 18 V-accu. Dat is voldoende voor de klussen die ermee geklaard worden. Binnen het XGT-platform vallen krachtige ruggedragen bladblazers en bosmaaiers voor langdurig en intensief gebruik, zoals langs wegbermen. Wat de uitbreiding betreft: in oktober is in Japan al een aantal powertools gelanceerd, zoals boorschroefmachines en handcirkelzagen. Deze worden geleidelijk aan wereldwijd in de markt gezet. Meteen daarna, in de loop van 2020, volgen de eerste tuinmachines.'

Accu-ambassadeurs

Enkele hoveniers die bij de sessie aanwezig waren, lieten weten dat ze ook hun grotere machines nu willen verruilen voor elektrische varianten, zoals een shovel, minikraan of loader. Peeters: 'Zij zijn volop bezig met omschakelen.'



Ze geven aan dat tuinmachines minder herrie en brandstofuitstoot geven en besparingen opleveren: je hoeft immers niet meer te tanken.'

Peeters ziet een mooie toekomst weggelegd voor accugereedschap. 'In Vlaams België ligt een voorstel van driehonderd gemeenten te wachten op bekrachtiging, begin 2020. Zij willen alle tweetaktmachines verbieden. De voordelen van accu gelden niet alleen voor de omgeving, maar ook voor de mensen in het vak zelf, die continu met hun neus en oren boven de machines

hangen. Wat in België gebeurt, helpt enorm om de bewustwording bij grotere, maar vooral ook kleinere hoveniers te vergroten. Ik vermoed dat Nederland dit voorbeeld snel zal volgen.'

Driehonderd Vlaamse gemeenten willen tweetakt verbieden



Powered by



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31764/hoveniers-kunnen-rekenen-op-steeds-meer-accupower



3 min. leestijd



Hoveniers houden doorgaans niet van administratieve werkzaamheden op kantoor. Zij hebben het druk met werkzaamheden buiten. Als alles via de telefoon geregeld kan worden, zullen ze een grote efficiëntie- en professionaliseringsslag maken.

op de praktijk te laten aansluiten. Wat is nu een goed voorbeeld van op maat gesneden software? Willemsen: 'Hoveniers kunnen veel, maar ze kiezen tegenwoordig vaker specifiek welk soort werk het beste bij hun mensen en machines past. Hierdoor is het een trend onder onze klanten dat zij zich specialiseren: werk bij particulieren, bedrijven, overheden of als onderaannemer voor grote partijen, in het onderhoud, in de aanleg of in allebei. We stemmen de inhoud

'Binnenkort zit alles in de broekzak'

en pricing af op de verschillende types bedrijven. EasyVision is de bundel voor de hovenier, GroenVision Professional voor de grote hovenier en groenvoorziener en GroenVision Enterprise voor sw-bedrijven en voor afvalbedrijven die er groenactiviteiten bij hebben. We leveren zoveel mogelijk bestanden en gegevens mee, zodat zij niet alles zelf hoeven te bedenken.' Willemsen ziet het als de belangrijkste taak van zijn bedrijf om ervoor te zorgen dat hoveniers zich zo min mogelijk met administratieve hersenkrakers hoeven bezig te houden. 'We willen zoveel mogelijk in de software stoppen, zodat de hovenier alleen hoeft aan te tikken. Gelukkig hebben wij oud-hoveniers in dienst. Zij helpen

fantastisch mee om als softwareontwikkelaar te denken als groene professional.'

Alles via de telefoon: Vision-Mobile

Naast het ontwikkelen van softwareprogramma's investeert Infogroen al jaren in een app. Willemsen noemt het 'de heilige graal': Vision-Mobile, voor de kleinere hovenier. 'Daarin is de gehele GroenVision-backoffice geïntegreerd. De app is dus geen los programma dat is aangekoppeld. Het betreft exact hetzelfde programma als het backoffice-programma en is heel robuust. Vision-Mobile bevat ook veel functionaliteiten. Met andere woorden: we brengen het kantoor van de hovenier naar buiten. Voor deze mensen, die van nature vaak een hekel hebben aan administratie, is dat heel handig. We proberen administratie wat leuker te maken door te zorgen dat het voortaan minimale inspanningen



Een impressie van de app op de telefoon

GROENVERSNELLER



John Willemsen, medeoprichter en commercieel directeur van Infogroen Software

kost. In de uitvoering hebben de hovenier en zijn medewerkers nu alle informatie op smartphone en tablet (of pc). Hierdoor zal het vak nog een paar heel mooie stappen zetten. Nu is alles vaak nog op papier (geprinte planning, projectgegevens, handmatig in te vullen urenbriefjes), maar binnenkort zit alles in de broekzak. Bedrijven zullen vleugels krijgen. Als een project wat betreft materialen, uren of werk uit de pas loopt, kan dat direct gesignaleerd worden, ook op locatie. Bedrijven zullen nog compacter werken en minder tijd nodig hebben voor de administratieve verwerking van alles wat het vak met zich meebrengt. Zo ben je als bedrijf ook interessanter voor de nieuwe generatie, die sneller typt dan schrijft.' In Vision-Mobile kan de hovenier onder meer alle uren, machines, beplanting en materialen boeken op een project, het digitale projectdossier inzien (tekeningen, Klic-meldingen etc.), communicatie over het project vastleggen en inzien, een planning maken en inzien, en vanuit de planning de uren eenvoudig doorboeken. Het volstaat dan om met één druk op de knop te antwoorden op de vraag 'Klopt het wat hier staat?' Soms zit het mee en hoeft je alleen nog aan te geven 'uur eerder klaar', en als het tegenzit bijvoorbeeld 'uur later klaar'. Vervolgens wordt alles automatisch geregeld. De backoffice bevat een digitale accordering. De hovenier kan met Vision-Mobile ook offertes maken en verlofaanvragen verwerken.



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31792/het-hoveniersvak-staat-aan-de-vooravond-van-een-grote-stap



Powered by





‘Discussies met andere hoveniers geven nieuwe inzichten over mijn bedrijf’

Adne Veeneman over zijn deelname aan Groenversneller

Dat het Groenversneller-coachingstraject zijn vruchten afwerpt, bewijst Adne Veeneman.

De hovenier uit Hoog-Keppel startte blanco met dit avontuur, maar heeft nu aardig wat stof tot nadenken. Over de doelen die hij voor zijn bedrijf AVhovenier voor ogen heeft, maar ook over de identiteit van zijn bedrijf. Wie wil Veeneman precies zijn?

Auteur: Linde Kruese

De 23-jarige Adne Veeneman runt al vijf jaar zijn eigen bedrijf AVhovenier. Hij begon al jong met ondernemen, iets waar zijn toenmalige school niet om stond te springen. ‘Ik heb de driejarige mbo-opleiding niveau 3 tot meewerkend voorman gedaan, met aansluitend een jaar niveau 4. Van kleins af aan zat het ondernemen al in me, dus het was een logische stap om op mijn achttiende met mijn bedrijf te beginnen. Dat maakte het vinden van een stagebedrijf er niet makkelijker op. AVhovenier was op dat moment nog helemaal niet groot; ik werkte alleen op zaterdag en af en toe een doordeweekse avond. Maar ik moest bij mijn stagebedrijf een concurrentiebeding ondertekenen. Ik herinner me de eerste stagedag nog goed; toen werd me direct op niet zo’n vriendelijke manier duidelijk gemaakt dat ik niet anders was dan de collega’s omdat ik mijn eigen bedrijf had. Ik ging daar toen fel tegenin. Maar gelukkig heb ik uiteindelijk wel een heel leuke en leerzame stageperiode gehad.’

Langzaam groeien

Ook vanuit zijn opleiding werd Veeneman ontmoedigd om zijn eigen bedrijf te starten. Dat gaf hem juist een extra stimulans. ‘Als iemand zegt dat ik iets niet kan, doe ik er alles aan om hun ongelijk te bewijzen. En dat is wel gelukt, kan ik nu zeggen.’ Veeneman heeft één werknemer in dienst en één stagiair. Voor grotere klussen heeft hij een vaste groep zzp’ers die hij kan inhuren. Dat is een bewuste keuze, omdat hij rustig wil groeien. ‘Mijn streven is om eens in de twee jaar een nieuwe werknemer aan te nemen en niet vaker, omdat het overzichtelijk moet blijven. Door langzaam te groeien kan ik een visie ontwikkelen over hoe ik mijn bedrijf wil leiden. Ik neem geen mensen aan alleen omdat ik het druk heb. Ik kies liever de mooie klussen uit zodat ik zelf mee kan werken. Momenteel werk ik vijf dagen in de tuin; in de toekomst zou ik graag vier dagen in de tuin willen werken en één kantoor dag hebben. Dat lijkt



3 min. leestijd

GROENVERSNELLER



'Dit is in eerste instantie niet het werk waar mijn voorkeur naar uitgaat'

mij een mooie balans. Ik zal nooit fulltime op kantoor willen zitten.' Veeneman gaat elke dag met plezier naar zijn werk, en als dat ooit verandert, stopt hij er direct mee. 'Maar momenteel heb ik daar nooit last van, dus ik denk nog lang niet aan stoppen.'

Positioneren in de markt

Een jaar geleden werd Veeneman door een gemeente benaderd voor het plaatsen van gesubsidieerde hemelwaterafkoppeling in particuliere tuinen. Naar aanleiding van deze opdracht ging hij hetzelfde doen voor een woningcorporatie; een ontwikkeling die hem voor een dilemma plaatst: 'Dit is in eerste instantie niet het werk waar mijn voorkeur naar uitgaat, maar het sluit wel aan bij mijn visie op groene tuinen en duurzaam ondernemen. Het gemeentewerk geeft mij niet de voldoening die ik wel uit particuliere projecten haal, omdat er veel herhaling in zit. Het werk is niet aan te pas-

sen aan de wensen van de particuliere bewoner. In een particuliere tuin vind ik het geen probleem om het hemelwater af te koppelen, ik doe het graag zelfs; maar het verschil is dat het dan een onderdeel is van mijn eigen ontwerp. Daarnaast zijn tuineigenaren veel kritischer en dankbaarder.' Veeneman hoopt met zijn deelname aan Groenversneller meer inzicht te krijgen in de manier waarop hij zijn bedrijf in de markt kan positioneren, zodat hij de opdrachten krijgt die hij wil doen. 'Ik wil daar graag eens met de andere deelnemers over sparren.'

Toekomstperspectief

Veeneman merkt dat de discussies tijdens de Groenversneller-sessies hem veel opleveren. De meer ervaren hoveniers hebben adviezen voor de jongere deelnemers. 'Eén van de collega's vertelde dat hij na kantooruren niet meer werkt, omdat dat zijn tol eist. Ik zit daarentegen nog in de fase waarin ik ook in de avonduren en

Ecologisch hovenieren?



Natuurlijk met de vogel- en vleermuiskasten van **veldshop.nl**

Neem voor advies of een offerte op maat contact op via sales@veldshop.nl of 050-2053300



www.veldshop.nl

NIEUW

ISEKI TG 6000 SMARTGEAR

Dát zit
wel goed.



37 / 67 PK

8-TRAPS
POWERSHIFT

SEMI-
AUTOMAAT

AFTAKAS
MANAGEMENT



smart-gear

HH
VAN DER HAEGHE bv

De Elzenhof 7 G, 4191 PA Geldermalsen
0345 - 788 104, info@vanderhaeghe.nl

ISEKI
www.iseki.nl



het weekend werk. Een ander voorbeeld is dat ik geen concreet idee had van waar ik naartoe groei met mijn bedrijf. Dat de groei geleidelijk moest gaan, was duidelijk, maar verder dan dat gingen mijn plannen niet. Ik denk nu na over hoe groot het bedrijf moet worden en welke opdrachten ik in de toekomst wil doen. Dat is voor mij nu al een heel positieve ontwikkeling, die ik te danken heb aan Groenversneller.'

Communicatief sterk

Er is dus nog genoeg te leren voor Veeneman. Maar natuurlijk zijn er ook zaken die goed gaan. Communicatief is hij sterk. 'Klanten huren mij in omdat ik een bepaalde kwaliteit bied, onder andere omdat ik veel waarde aan voor- en nazorg hecht. Ik kom altijd langs om kennis te maken en te vragen wat de wensen van de klant zijn. Vervolgens wordt er indien gewenst

een offerte opgesteld. Deze kom ik graag persoonlijk toelichten, zodat alles duidelijk is en ik vragen direct kan beantwoorden. Ook als de tuin klaar is, komt ik langs en na een halfjaar kom ik zelf de inboetgarantie opnemen. Ik houd me aan de afspraken en ben liever vijf minuten te vroeg dan te laat. Daar hecht ik veel waarde aan en ik merk dat klanten ook om die reden steeds bij AVhovenier terugkomen.'

'Dat is voor mij nu al een heel positieve ontwikkeling, die ik te danken heb aan Groenversneller'



Powered by



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31788/discussies-met-andere-hoveniers-geven-nieuwe-inzichten-over-mijn-bedrijf



Wesseling Tuinen werkt al jaren met Ecostyle

‘We werken samen als partners: de bodem, Ecostyle en wij’

Samenwerken met de bodem en deze sterker maken, niet uitputten. Dat is de filosofie van Ecostyle, leverancier van allerhande producten voor onder meer de tuin, zowel voor de professional als de particulier. Ad van Ketel, al dertig jaar hovenier bij Wesseling Tuinen, kan dat beamen: ‘De planten bloeien zoveel beter en mooier.’

Auteur: Heidi Peters

‘Ecostyle denkt op alle fronten met je mee’, aldus Ad van Ketel. ‘Wij van Wesseling doen tweejaarlijks een bodemonderzoek bij onze klanten en aan de hand van de resultaten daarvan gaan wij bemesten. Op dit moment valt ons op dat er te veel magnesium in de grond zit. Dat is raar. Hoe dat komt, weten we nog niet, maar we vragen ons af of het iets te maken kan hebben met de Hoogovens, die tegenwoordig met een ander soort erts werken. Als wij deze vraag neerleggen bij Ecostyle, gaan zij proberen dit te achterhalen. Ik ben benieuwd wat daaruit komt. Ecostyle geeft ook advies op basis van de bodemonderzoeken.’

Ecostyle als kennispartner

De producten van Ecostyle bestaan voor honderd procent uit organisch materiaal. ‘Behalve voor een goede bodemconditie en prachtig bloeiende planten is dat ook goed voor mens en natuur. Een nadeel kan zijn dat je ook ongedierte krijgt, zoals muizen in onze

werkplaats’, vertelt Ad. ‘Ook hier heeft Ecostyle een oplossing voor. In onze werkplaats staat nu een apparaatje met een hoog sonargeluid dat muizen niet fijn vinden. We hebben nu nergens meer last van en de muizen blijven ongemoeid. In ons werk krijgen we ook vragen over ongewenste katten en honden in tuinen. Voor katten en honden heeft Ecostyle effectieve producten, die vaak werken op basis van feromonen. Een ander voorbeeld van het meedenken betreft kalk. Een prima product, maar bij het verwerken stuift het nogal. Dit heeft Ecostyle opgelost door een laagje broodmeel om de kalk aan te brengen. Nu hebben we nergens meer last van.’

Duurzaam en gemakkelijk in gebruik

Ad: ‘Wij vinden het prettig dat producten gemakkelijk te verwerken zijn. Bij de meststoffen – die gebruiken wij tenslotte het meest – is dat absoluut het geval. Ecostyle let daar ook op. Het merk is voortdurend aan het innoveren en ontwikkelen. Vervolgens nemen zij ons daarin mee.’ Een paar maal per jaar organiseert Ecostyle kennisbijeenkomsten. Ad volgde eerder een cursus over grasvelden, welke problemen je daar kunt tegenkomen en hoe daarmee om te gaan, en een cursus over de bodem. ‘Bodemkunde komt in sommige beroepsopleidingen niet meer aan bod, terwijl dat juist de basis is’, zegt Ad verbaasd. ‘Je hebt deze kennis echt nodig om een mooi resultaat te kunnen afleveren. Ecostyle heeft hiervoor een mooi lesprogramma, duidelijk en met goede docenten.’ In de cursussen komen de nieuwe ontwikkelingen in de Ecostyle-producten aan bod, maar ook de werking van bacteriën en schimmels in de bodem en waar je op moet letten om een natuurlijk bodemleven te krijgen.

‘We bemesten de bodem, niet de plant’

‘Er moet een goed bodemleven zijn of gecreëerd worden om mooie planten te krijgen.



Haarlem



Wessling Tuinen

'Bodemkunde komt in sommige beroepsopleidingen niet meer aan bod, terwijl dat juist de basis is'

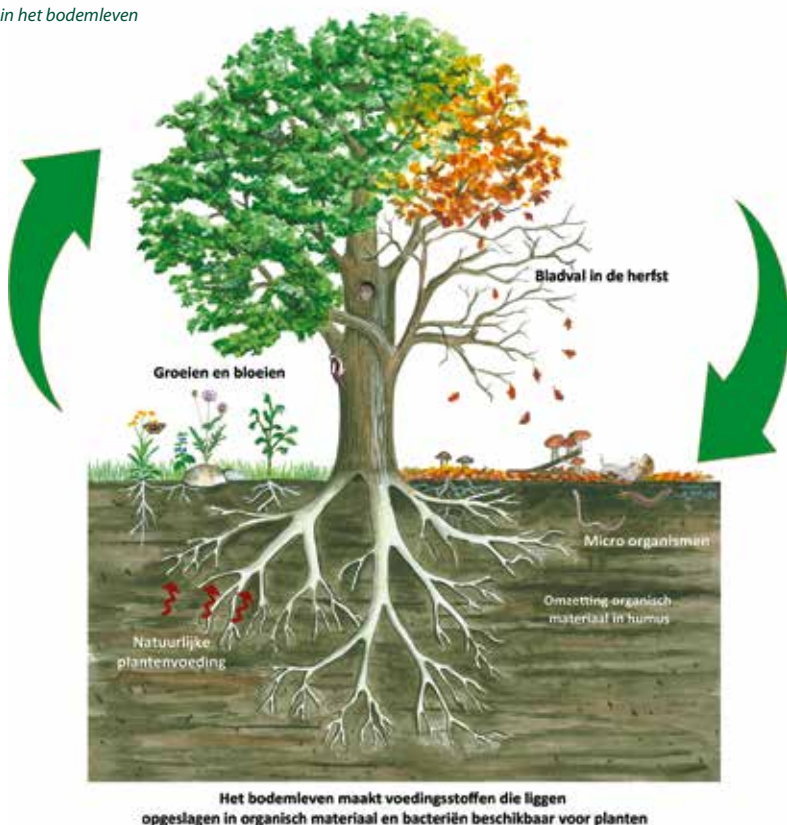
Wesseling Tuinen uit Haarlem is een middelgroot hoveniersbedrijf met veertien medewerkers. Wesseling heeft opdrachtgevers van Texel tot De Haag. Het portfolio bevat veel bijzondere klussen. Zo moest er een schoolplein leeggehaald worden en veranderd in een natuurspeeltuin, en werden in opdracht van Natuurmonumenten de entree en hertenweide van landgoed Koningshof opgeknapt. Wesseling werkt voor particulieren, Natuurmonumenten, bedrijven en allerlei andere klanten.



Hovenier Ad van Ketel is blij met de producten van Ecostyle.



Wesseling Tuinen werkt met Ecostyle



INTERVIEW

Wij, als hoveniers, bemesten de bodem en de bodem voedt de plant. We bemesten dus niet de plant zelf. Voor het bemesten van borders gebruikt Wesseling Tuinen vooral Myco-Siertuin van Ecostyle. 'Het was al een fijn product, maar onlangs is het vernieuwd en nu werkt het nóg beter. Het zijn korrels die prettig te verwerken zijn en het werkt al vanaf een temperatuur van vijf graden.' Daarnaast is Terra-Fertiel, een organische bodemverbeteraar op basis van schimmels, bacteriën en gisten, een door Wesseling Tuinen veel gebruikt en aanbevolen product.

Fijne partner

Ad ervaart de verhouding met Ecostyle als een partnerschap. 'We hebben regelmatig contact. Hebben we vragen, dan wordt door Ecostyle actief meegedacht en geadviseerd. Ook staan ze open voor eventuele kritiekpunten van onze kant. Het is een goede partner; ze zijn kundig, reageren en bewegen altijd snel. Wij zijn heel tevreden over het product en over de samenwerking.'

Minder inboet

Ad: 'Ik probeer mensen te overtuigen om Ecostyle te gebruiken. Ecostyle is echt organisch; dat gaat niet op voor alles waar "organisch" op staat. Bovendien levert het niet alleen mooiere, maar ook gezondere planten op. De uitval van planten in een nieuwe haag is lager, mede dankzij het gebruik van de juiste producten. Minder inboet is meer winst. Wat wil je nog meer?'



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31874/wesseling-tuinen-werkt-al-jaren-met-ecostyle



Ecostyle voor de professional



Dankzij een laagje broodmeel stuift de kalk niet meer.



Micro-organismen



Beste keus voor droogteresistente bloembollen

Het is weer tijd om bloembollen te planten

Deze zomer werden we opnieuw geconfronteerd met extreem weer. Voor het eerst in de geschiedenis bereikte het kwik temperaturen boven de 40 graden Celsius. Het zal niet bij incidenten blijven: deskundigen voorspellen langere, warme zomers met lange, droge periodes, gevolgd door extreme piekbuien, waarin we in korte tijd veel neerslag zullen moeten verwerken. Klimaatverandering heeft veel gevolgen, onder andere voor het sortiment beplanting dat kan worden toegepast. In dit deel ga ik in op droogteresistente bloembollen.

Auteur: Carien van Boxtel, tuin- en landschapsontwerper Ontwerper/beplantingsdeskundige bij JUBHolland

Droogteresistentie: wat betekent dat eigenlijk?

In 1978 verscheen een boek dat zeer invloedrijk zou worden: *The Dry Garden* van Beth Chatto, die in 2018 overleed. Samen met haar man creëerde zij vanaf de jaren zestig van de vorige eeuw in Essex in het Verenigd Koninkrijk haar befaamde tuinen. Begin jaren negentig begonnen Beth en haar man met het beroemdste deel van de tuin: *the gravel garden*, een voormalige halfverharde parkeerplaats waar ze gingen experimenteren met droogteresistente planten. De bodem werd onkruidvrij en geschikt voor aanplant gemaakt. Vervolgens werden de grote, organisch gevormde borders aangeplant. In het seizoen erop werd de beplanting afgedekt met een mulchlaag van gravel (grind). Deze laag zorgt ervoor dat verdamping en onkruidgroei beperkt blijven. Tegelijkertijd ontstaat er een aantrekkelijk, natuurlijk beeld, waarin borders en wandelpaden in elkaar overlopen. De planten lijken zich losjes te hebben uitgezaaid in het grind. [beeld uit de tuin]

De essentie van de *dry garden* is dat er geen water wordt gegeven en tot op heden is dat dan ook nog niet gebeurd. Alleen gedurende de eerste zes maanden wordt er beregend tot dat de planten zijn aangeslagen; daarna zullen ze op eigen kracht verder moeten. In die zin zijn droogtebestendige planten planten die geen (kunstmatige) beregening nodig hebben, die geschikt zijn om langere droogteperiodes te overbruggen en die minder grondwater gebruiken.

Hoewel alle klimaatscenario's een stijging van de gemiddelde temperatuur in de winter laten zien, moet beplanting in Nederland toch bestand zijn tegen de vorst, die vooral in combinatie met nat weer voor veel droogteminende planten funest kan zijn. Gelet op onze vaak natte winters kan mediterrane beplanting dan ook niet zonder meer worden toegepast. Drainage is dus van zeer groot belang.



Droogtetolerant, droogteresistent en droogteminnend

Deze begrippen worden door elkaar gebruikt, maar betekenen allemaal iets anders. Een plant is droogtetolerant als deze een zekere droogte voor lief kan nemen, maar toch af en toe water nodig heeft. Een droogteresistente plant kan lange tijd zonder water, maar heeft toch af en toe regen en grondwater nodig om te kunnen overleven en zich verder te ontwikkelen. Een droogteminnende plant, zoals huislook (*Sempervivens*) of een cactus, kan vrijwel volledig zonder water functioneren.

Zijn bloembollen droogteresistent?

Daarvoor zullen we terug moeten naar de oorspronkelijke habitats van bloembollen. Veel bloembollen komen uit verre streken, zoals Turkije, de Kaukasus en Azië, streken met een streng landklimaat, waar het in de zomer heet is en in de winter zeer koud. Om de hitte te weerstaan, is de ondergrondse stengel geëvolueerd tot een bol of knol. Daarin trekt de plant zich geheel terug tijdens die zomer, om vervolgens, na het aanmaken van een interne bloemknop, weer tevoorschijn te komen. Bloembollenkwekers bootsen dit klimaat na door bloembollen in de zomer in verwarmde cellen te bewaren.

Niet alle bloembollen zijn dus even droogteresistent, maar juist soorten uit een landklimaat zijn kandidaten voor de steeds warmere en drogere standplaatsen in ons veranderende klimaat, mits de drainage goed is: deze bollen

kunnen niet tegen natte winters in combinatie met vorst. Denk dan aan droge bloemborders, rotstuin, een prairietuin in lava, maar ook (grotere) bloembakken, schooltuinen die in de zomer niet worden beregend, geveltuinen en zelfs daken. Ook Beth Chatto paste een keur aan bloembollen toe in haar gravelgarden. Hieronder bespreek ik de belangrijkste soorten en cultivars.

Botanische tulp

De langstelige hybride tulpen zijn redelijk dorstig, maar de botanische soorten, die veel dicht bij de oorspronkelijke soort staan, kunnen veel beter tegen droogte. Veel botanische soorten komen van nature voor op Kreta en in Turkije: kurkdroge en rotsachtige standplaatsen met hete zomers en koude winters. Een aantal zeer geschikte en relatief makkelijke soorten zijn:

- *Tulipa saxatilis*
- *Tulipa turkestanica*
- *Tulipa linifolia*
- *Tulipa batalinii*
- *Tulipa schrenkii*
- *Tulipa acuminata*

Allium

Dit is een favoriet in de gravelgarden van Beth Chatto. Veel *Allium*-soorten houden van droge voeten. Er is een *Allium* voor iedere smaak: hoog en architectonisch, laag en bescheiden. *Allium* wordt ook wel het uitroep-

teken van de border genoemd: ze vormen schitterende accenten en zijn uitstekende bijenplanten, omdat hun globevormige bloem een groot oppervlak aan nectar en stuifmeel te bieden heeft.

- *Allium christophii*: enorme globes die bestaan uit bijna honderd stervormige metallic-paarse sterretjes, een prachtige verschijning.
- *Allium atropurpureum*: een prachtige diepdonkere auberginekleurige platte schermvormige bloem op een zeer lange stengel, zoetgeurend. Een prachtige auberginekleurige soort is bijvoorbeeld *Allium* 'Miami'.
- *Allium hollandicum* 'Purple Sensation' is de bekendste sierui. Mauvepaarse middelgrote ballen, die zowel in de zon als in de halfschaduw kunnen staan.
- *Allium karataviense*: een grote bal op een kort steeltje, groot en breed blad en bijzondere, beige-rose globevormige bloemen, ideaal in een graveltuin.
- *Allium sphaerocephalon*: het bekende trommelstokje. Wijnkleurige eivormige bloemen, die elegant op hun dunne stengel staan, onmisbaar in een siergrassenborder, met een bloeitijd die heel welkom is: juni en juli.
- *Allium azureum* en *Allium caesium*: hemelsblauwe schoonheden afkomstig uit de woestijnen en hooggelegen bergvlaktes in Centraal-Azië.
- *Allium moly*: een overbekend klein geel uitje, vrolijk en makkelijk uitzaaiend.

Ipheion

Dit is het meest verwaarloosde bolgewasje, met mooie open stervormige bloemetjes en o zo dankbaar dankzij de lange bloeiperiode. Juist op heel droge plekken, zoals in grind of rotstuinen, tegen gevels en muren en in voegen, doet dit 'oude wijfje' het als de beste. Niet zelden wordt een goed gekozen standplaats beloond met een tweede bloei in het najaar en zaait *Ipheion* zich goed uit. Met name op daken en in grind of tussen tegels voelt het zich thuis. De concurrentie met andere planten kan hij minder goed aan. Veelvoorkomende soorten zijn:

- *Ipheion uniflorum* 'Alberto Castillo' (wit met donkere nerven)
- *Ipheion uniflorum* 'Wisley Blue' (hemelsblauw)
- *Ipheion uniflorum* Tessa (lila-rose)

Iris reticulata (Kaukasus en Palestina) en *Iris histrioides* (Turkije)

Het kleine vroegbloeiende ouderwetse irisje



Allium sphaerocephalon - het bekende trommelstokje



Iris reticulata

wint het vaak van het sneeuwkllokje en bloeit vooral bij zonnig weer vaak eerder. Er zijn veel cultivars in de handel die stuk voor stuk juweeltjes zijn. Oorspronkelijk was hij vooral populair bij rotstuiniers, maar we zien ze steeds vaker toegepast op daken, omdat ze de omstandigheden daar prima aankunnen. Ze houden van droge, warme zomers op een plekje met goede drainage in de zon.

- *Iris reticulata* 'Katharine Hodgkin': bijna onbeschrijfelijk hemel-/waterblauw, met geelgouden tekening en blauwe adertjes en een geel honingmerk. Een bijzondere schoonheid. De bloem is vrij groot. *Iris reticulata* 'Katherine's Gold' is in opmars: crèmegeel met goudgeel, heel bijzonder en verfijnd.
- *Iris reticulata* 'Pauline': bordeauxkleurig elegant en al wat ouder irisje, met opvallend smalle bloemblaadjes en een mooie geelgouden keel.



- *Iris reticulata* 'Harmony': mooi korenblauw met een goudgele tekening.
- *Iris reticulata* 'Alida': een recente cultivar in prachtig tweekleurig korenblauw met een vrij grote opvallende bloem.
- *Iris reticulata* 'Spot On': een hebbeding voor liefhebbers, maar gelukkig ook al in grotere aantallen geteeld in Nederland, bijzonder donker auberginepaars met grijsachtig paars gespikkelde lippen, de 'staanders' iets lichter paars.
- *Iris reticulata* 'Natascha': elegant en zuiver wit.

Eremurus of naald van Cleopatra

Een droom van een plant voor tuinliefhebbers en tuinontwerpers en een reus bovendien. De kaarsvormige *Eremurus* kan een lengte bereiken van zeker 1,50 m. De naam *Eremurus* komt van het Griekse *eremos* (woestijn, eenzaam) en *oura* (staart). De natuurlijke vindplaatsen zijn de droge rotsachtige en sterk begraasde berghellingen van Oost-Turkije tot aan de Himalaya, met species in China. *Eremurus* wordt ondiep geplant: 3 cm aarde op de wortelvormende knol is voldoende. Zoals de natuurlijke standplaats aangeeft, verlangt *Eremurus* een goed doorlatende en voedselrijke zanderige grond in de zon. *Eremurus* dient tegen de vorst te worden beschermd.

Narcis

Lang niet alle narcissen zijn droogteresistent; de meeste eigenlijk niet. Toch zijn er bepaalde groepen narcissen die prima droogte kunnen doorstaan, zoals de 'Jonquilla's' (oorspronkelijk uit Spanje en Portugal), 'Tazetta's' (van Portugal tot Turkije) en de meeste miniatuursoortjes. Met name de wat korter blijvende soorten zijn bij uitstek geschikt voor rotstuinen en winderige daken. Enkele zeer droogteresistente soorten zijn:

- *Narcissus* 'Hawera' (1928): een kruising van een 'Jonquilla' met een *triandrus* uit 1928. Geliefde rotstuiinnarcis. Meerdere citroengele

ACHTERGROND

bloemen aan een 25 cm hoog stengeltje, late bloeitijd (april/mei), mooi fijn grasachtig loof.

- *Narcissus* 'Babymoon' (1958): een 'Jonquilla' die heerlijk geurt, met een heldergeel mini-bloemetje dat je aankijkt.
- *Narcissus* 'Curlew': ivoorwitte narcis, mooi gevormd cupje en meerdere stelen per bol.
- *Narcissus* 'Sabrosa' (1986): een gewild zacht geel, rijkbloeiend en geurend miniatuurnarcisje dat is ontstaan uit *N. 'Jonquilla'* x *N. Rupicola* subsp. *watieri*. Bloeit vroeg, maar erg lang en wordt niet veel groter dan 15 cm.
- *Narcissus* 'More and More': was dit jaar in de Keukenhof te bewonderen, de allerkleinste en allerfijnste van allemaal, bijzonder rijkbloeiend en heldergeel.
- *Narcissus* 'Sailboat': witte narcissen zijn altijd heel populair. Deze 'Jonquilla' met witte bloemblaadjes en een crèmegeel trompetje bloeit wederom heel lang en geurt verrukkelijk. Bovendien een prima verwilderaar!
- *Narcissus* 'Geranium': prachtige langstelige witte narcis van mediterrane afkomst met een warmoranje kroontje. 'Tazetta's' geuren ontzettend lekker en zijn bovendien door hun lengte prima snijbloemen.



Carien van Boxtel



JUBHolland



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31762/beste-keus-voor-droogteresistente-bloembollen



Van gehoorkap tot snoeischaar

Donar Groen levert bijna een kwart eeuw handgereedschappen

Een compleet assortiment handgereedschappen en persoonlijke beschermingsmiddelen, altijd alles op voorraad en de bestelling de volgende dag geleverd. Dat zijn volgens Ralph van der Hulst de onderscheidende factoren van Donar Groen, het bedrijf dat zijn vader 24 jaar geleden voortzette onder de inmiddels bekende naam en het groen-oranje logo. In 2020 stapt vader Frans uit het bedrijf en neemt Ralph het stokje volledig over.

Auteur: Heidi Peters

Ralph is sinds 2014 actief in het bedrijf dat zijn vader in 1995 overnam van Sanders Gereedschappen uit Hoogeveen, dat handelde onder de naam Donar. Met zijn achtergrond als inkoper in de groenbranche besloot Van der Hulst senior zich met zijn bedrijf hierop te focussen. Anno 2019 heeft Donar Groen een uitgebreid assortiment handgereedschappen én een omvangrijk klantenbestand.

Gereedschapsleer

Ralph: 'Onze klanten zijn gemeenten, sociale werkvoorzieningen, hoveniers en scholen. Het bestand is behoorlijk evenredig verdeeld over deze vier groepen. Bij scholen moet je denken aan praktijkscholen en vmbo- en mbo-opleidingen. Aan deze groepen geven wij overigens ook al vijftien jaar rondleidingen. We hebben een cursusruimte in huis en we nemen de groepen leerlingen en studenten mee voor een rondgang door het magazijn. Bij gereedschappen komt ontzettend veel kennis kijken en gelukkig hebben wij die in huis.'

Zo maakt het nogal wat uit welke hark, spade of snoeischaar je voor specifieke werkzaamheden gebruikt. De ene schop is de andere niet. 'Wij

delen onze kennis en laten voorbeelden zien die zij op school niet of niet meer krijgen', vult Ralph aan. 'Op deze manier dragen wij ons steentje bij aan de vakkennis van de leerlingen. Daarnaast gaat het er niet alleen om welke gereedschappen je kiest, maar ook dat je ze op de juiste manier gebruikt. Er is veel belangstelling voor deze rondleidingen. We zien meerdere groepen per jaar en scholen komen ook bij ons terug.'

Maaidraad van Donar

Het artikelenbestand, met meer dan duizend verschillende artikelen, omvat naast persoonlijke beschermingsmiddelen handgereedschappen van Bahco, De Wit, Felco, Fiskars, Fort, Offner, Ideal, Freund, Van Driel, Spear & Jackson en Silky. 'Wij verkopen alleen gerenommeerde en bekende merken', legt Ralph uit. 'Er worden weleens goedkope alternatieven aangeboden. Als de kwaliteit goed is, nemen we daar soms wat van op in het assortiment. Maar kwaliteit staat voorop en we kijken kritisch naar de levertijden. Van de bekende merken die we voor het merendeel voeren, weten we na 25 jaar wel dat het goed is. Er komen weinig klachten en bovendien vraagt de markt erom. Wel brengen we soms producten



‘Door middel van rondleidingen voor leerlingen brengen we onze kennis over’

onder ons eigen merk uit. Zo lukte het ons niet om een goed schepnet te vinden. Uiteindelijk vonden we in Duitsland een product dat aan onze maatstaven voldeed. Dit hebben we onder ons eigen merk uitgebracht en het slaat goed aan. Ook hebben we maaidraad van Donar Groen. Dat is maaidraad van een heel goede kwaliteit en met een lage prijs. De kwaliteit moet goed zijn; anders beginnen we er niet aan. Daar staan we gelukkig ook om bekend.’

Webshop

Kort na het aantreden van Ralph, die een achtergrond heeft in commercie en bedrijfskunde, lanceerde Donar Groen zijn webshop. Via deze webshop komen bestellingen binnen van hoveniers, maar ook particulieren en andere bedrijven die tuingereedschap nodig hebben, weten de webshop te vinden. Een enkele keer komen er aanvragen uit de aangrenzende landen of Frankrijk. ‘Die bestellingen sturen we ook gewoon dezelfde dag op’, lacht Ralph. ‘Maar we zouden niet alleen maar via de webshop willen

handelen. We willen onze klanten kennen en met ze praten.’ Inmiddels vragen grotere klanten om meer specifieke functionaliteiten in de webshop, zoals het kunnen accorderen van een bestelling door een medewerker of zelfs budgetbewaking. ‘Daar gaan we mee aan de slag. Maar je moet van tevoren goed nadenken welke systemen hiervoor allemaal verbonden moeten worden en hoe je dat vervolgens realiseert.’

Geen stekker te vinden

De focus van Donar Groen ligt volledig op handgereedschappen. ‘Het lijkt misschien logisch om ook accu- of andere machines aan het assortiment toe te voegen, maar wij kiezen bewust voor alleen handgereedschappen. Wij verkopen bijvoorbeeld ook geen meststoffen. Waarom niet? Omdat wij hier goed in zijn, in handgereedschappen en beschermingsmiddelen’, legt Ralph uit. ‘Wij hebben dit in de vingers; het loopt gestroomlijnd. Onze klanten zijn tevreden en wij hebben er lol in. Ons magazijn is netjes, opge-

ruimd en strak. Je ziet geen bulkvoorraden of grote volle pallets, maar alles is wel op voorraad.’

Spoed bij incidenten

‘Als je producten met een stekker gaat verkopen, krijg je ook te maken met onderhoud en onderhoudsproducten. Dat vraagt om een andere organisatie. Doordat we ons focussen op alleen handgereedschappen en persoonlijke beschermingsmiddelen, worden we gaandeweg ook dé specialist op het gebied van handgereedschappen. Wij werken met acht personen, inclusief mijn vader, moeder en zus. Het team heeft enorm veel kennis in huis en dat is maar goed ook, want we krijgen soms echt specialistische vragen. Denk aan persoonlijke beschermingsmiddelen voor het veilig verwijderen van de eikenprocessierups. Ook krijgen we vragen over ergonomisch handgereedschap voor mensen met een lichamelijke beperking.’

‘We hebben ook een paar maal te maken gehad met spoedorders vanwege klimaatincidenten. Op Schiermonnikoog leverden wij binnen een dag de benodigdheden voor het opruimen van het strand en na de orkaan op Sint-Maarten leverden wij met spoed opruimmaterialen op de luchthaven van Eindhoven.’

Onestopshop

Ralph is niet bang voor concurrentie door de merken zelf. ‘Veel afnemers hebben meerdere producten nodig en willen deze van verschillende merken. In die zin hebben wij een verzamelfunctie: wij hebben een breed assortiment en alles is ruim op voorraad. Soms komt er een particuliere klant hier in Nieuw-Vennep aan de deur, gestuurd door zijn hovenier. Wij hebben geen winkelfunctie, maar iedere klant is welkom. Dan doen we een rondje door het magazijn en gaat de klant tevreden weer weg. Zo doen wij al bijna 25 jaar zaken: persoonlijk en direct, het is wat het is en dat is duidelijk. Zonder fratsen.’



www.donargroen.nl



Be social

Scan of ga naar:

www.stad-en-groen.nl/article/31311/van-gehoorakap-tot-snoeischaar



Europees eiken versus tropisch hardhout

Tuin- en landschapontwerper Steven Boink over zijn afwegingen bij het selecteren van houtsoorten

Hout is zeer geliefd in de tuin. Het zet de natuurlijke uitstraling van de tuin extra kracht bij en het is praktisch om mee te werken. Maar welke uitdagingen komen er kijken bij het gebruik van zo'n natuurproduct? We vragen het tuin- en landschapontwerper Steven Boink. Hij heeft bij elk ontwerp dat hij maakt een duidelijke visie voor ogen, die hij aan de klant én aan de uitvoerende partijen moet overbrengen. Details als afwerking en materiaalgebruik zijn daarbij essentieel. Hoe integreert deze ontwerper houten elementen in de tuin? En welke afweging maakt Boink bij het selecteren van houtsoorten?

Auteur: Linde Kruese

De toepassing van hout in de particuliere tuin kan een uitdaging zijn, vindt Steven Boink van Boink Tuin- en Landschapsinrichting. Hout is een levend product, dat reageert op verschillende factoren, zoals weersomstandigheden en temperatuur. 'Hout dat gebruikt wordt voor vlonders, wordt snel groen en glad. Daarom worden er ribbels aangebracht in dat hout. Maar gladde planken geven een fraaier beeld en zijn minder gevoelig voor ophoping van vuil. Als je een vlonder wilt op een plek waar alleen schaduw is, is hout sowieso niet het juiste product om te gebruiken.' Daarnaast rijst nog altijd de vraag welke houtsoort het geschiktst is. Voor Boink is dat duurzaam gekapt Europees eiken of een tropische hardhoutsoort met het FSC-keurmerk, al geeft het gebruik van tropisch hardhout wel wat interne frictie. 'Ik vraag me soms af of het wel verantwoord is om aan de andere kant van de wereld hout te halen. Dat geldt ook voor goedkope Chinese natuursteen. We kunnen ook gebakken klinkers gebruiken van de kleigrond nabij Nederlandse rivieren.' Boink gaat de discussie

over duurzame materialen wel aan met zijn klanten, maar soms ontkomt hij er niet aan dat er toch wordt gekozen voor tropisch hardhout in zijn ontwerpen. 'Dat heeft vaak te maken met de kosten van Europees eiken. Ik vind het ook belangrijk om producten te gebruiken die lang meegaan, en dan kom je toch uit bij tropisch hardhout.' Ook de ontwerpen van Boink gaan lang mee. Volgens hem moet elke tuin naar wens aan te passen zijn, zonder dat het veel moeite kost en zonder dat het originele idee achter het ontwerp van de tuin wordt aangetast. 'Bij een duurzaam ontwerp kunnen klanten de zandbak, die de kinderen na een aantal jaar ontgroeid zijn, omtoveren tot bijvoorbeeld een zwembad of een moestuin. De uitdaging voor mij is om de losse elementen aanpasbaar te maken zonder dat de structuur van het ontwerp, bestaande uit hagen en bomen, verloren gaat.'

Gevoel van geborgenheid

De kernwoorden die altijd terugkomen in de ontwerpen van Boink zijn logica en rust.



4 min. leestijd

HOUT IN DE TUIN



Tuin- en landschapsontwerper Steven Boink

'Een tuin die rust uitstraalt, mag nooit saai zijn'

Momenteel is hij bezig met een ontwerp van een tuin aan de rand van een natuurgebied, dat moet overgaan in de tuin. 'Het doel is om geborgenheid te creëren in de tuin, zonder dat het uitzicht wordt belemmerd. De bewoners moeten zich prettig voelen in hun tuin, terwijl het tegelijk lijkt alsof ze midden in de natuur zitten. Dat gevoel bereik je door de beplanting die in de omgeving voorkomt door te trekken in de tuin.' Boink moet ervoor waken dat die rust in zijn ontwerpen omslaat in saaiheid. 'Daar ben ik altijd huiverig voor. Een tuin die rust uitstraalt, mag nooit saai zijn.' Ook houdt Boink zich een beetje af van de huidige tuintrends, zoals het

idee dat de tuin een verlengstuk van de huiskamer moet zijn. 'Ik vind het persoonlijk fijn om het verschil tussen binnen en buiten te voelen. Je kunt de huiskamer nooit kopiëren in de tuin, omdat tegels zich buiten anders gedragen. Ze worden blootgesteld aan de elementen, waardoor er altijd een kleurverschil ontstaat, of je dat nu wilt of niet. Ik ben er wel een voorstander van om buitenruimte te laten aansluiten bij de lijnvoering van de woning, zowel binnen als buiten. Er wordt altijd gezocht naar een optimale harmonie van woning en buitenruimte.' Boink heeft die duidelijke visie op zijn ontwerpen te danken aan zijn jarenlange ervaring bij verschillende ontwerp bureaus. Zijn carrière begon hij bij studio Boon in Houten, nadat hij zijn studie tuin- en landschapsarchitectuur in Brussel had afgerond. In 2013 begon Boink zijn eigen bedrijf, Boink Tuin- en Landschapsinrichting.

Natuur in de tuin

Boink richt zich op de particuliere tuin en betreft daarbij de ecologie, maar zonder het geitenwol-

lensokkenimago. 'Het is belangrijk om structuur in de tuin te hebben en rekening te houden met de dieren die er leven. De tuin moet niet verwilderen, al mag dat gevoel wel worden opgeroepen. Er wordt altijd gezocht naar een goede mix van een natuurlijke uitstraling en een strakke omlijsting.' Boink gaat altijd een vrijblijvend gesprek aan met potentiële klanten. Hij is kritisch en gaat niet zomaar met iedereen in zee. 'Mijn visie moet aansluiten bij de wens van de klant; anders werkt het niet prettig. Ik heb in het verleden meegemaakt dat klanten tevreden waren over het ontwerp, maar dat ikzelf niet blij werd van het werk dat ik deed. Voor mij als ondernemer is het essentieel om plezier in mijn werk te hebben en trouw te blijven aan mezelf.' Als het kennismakingsgesprek goed verloopt, brengt Boink een offerte uit en vandaaruit werkt hij verder. Soms maakt hij alleen een ontwerp, maar het liefst biedt hij een totaalpakket aan (schetsontwerp, technische uitwerking en beplantingsplan) en is hij betrokken bij de uitvoeringsfase. 'Dan houd ik contact met de uit-

één met
Makita

DE MAKITA ACCU BEWEZEN TECHNIEK



Sinds 2006 zijn er in Nederland ruim 1 miljoen 18V LXT accu's aangeschaft. De bouw vertrouwt op Makita accugereedschap vanwege de bewezen kwaliteit en uitwisselbaarheid van de accu. Inmiddels heeft Makita ook een krachtige lijn 2x18V accugereedschap voor de groensector ontwikkeld. Met precies dezelfde accu die op je boommachine of cirkelzaag past. Vertrouw ook in tuin en park op de voordelen van de Makita accu. Kijk op tuin.makita.nl en vraag een demonstratie aan of kom naar onze stand in hal 6, nummer 6.18.

De Makita accu. Daar krijg je energie van.

De Groene
Sector
Volkebus



Makita Nederland B.V., Park Forum 1101, 5657 HK Eindhoven, Tel. 040 - 206 40 40, info@makita.nl

Makita, wereldwijd leider in accugereedschap met 200 machines op de 18 V LXT accu

Een ontwerp van Boink met sloot en vlinder



voerende partij, om te voorkomen dat de hovenier zonder beplantingsplan willekeurige bomen en planten gebruikt, waardoor mijn ontwerp heel anders tot uiting komt dan in het originele idee. Ook de details, zoals de manier waarop een vlinder wordt geschroefd, moeten kloppen.' Als Boink een visie heeft, kan hij weleens met de eigenaar

van de tuin in discussie gaan. 'Ik wil mijn klanten altijd het gevoel geven dat ik naar ze luister. Als een klant voet bij stuk houdt, ga ik daar niet snel tegenin, maar ik maak wel altijd duidelijk wat de consequenties zijn van zijn ideeën. Ik word ingehuurd vanwege mijn specialisme. Ik zal altijd mijn uiterste best doen om een tuin te creëren die past bij de wensen en het gebruik van de klant.'

In harmonie met de woning

Boink integreert veel houten elementen in zijn ontwerpen, waaronder tuinhuisen. Dat doet hij graag in samenwerking met een architect. 'De uitdaging bij het ontwerpen van een tuinhuis is dat het in harmonie met de woning moet zijn. Ik ben geen voorstander van de standaardblokhutten die bij de bouwmarkt te koop zijn. Ik probeer er altijd iets bijzonders van te maken; dat kan alleen al door de afwerking van de voorwand af te stemmen op de stijl van het huis. Soms kom je met klimplanten ook een heel eind.' Boink legt ieder detail van zijn ontwerp uit aan de tim-

merman, die er dan mee aan de slag gaat. 'De constructie, de afwerking en de plattegrond leg ik voor, zodat de uitvoering naadloos aansluit op mijn visie.' Binnenkort start Boink een project waarbij een schutting en een schuur geplaatst worden in de tuin van een bestaande woning. Het hout dat als wandbekleding tegen de gevel van de woning is gebruikt, wordt doorgevoerd op de schutting en de schuur met exact dezelfde maatvoering. Zo sluiten woning en schuur mooi op elkaar aan, net als in de tuin naast het natuurgebied.

'Ik word ingehuurd vanwege mijn specialisme'



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31879/europees-eiken-versus-tropisch-hardhout

Tropisch hout: woud van misverstanden

Vijfentwintig jaar geleden werd FSC opgericht; het is daarmee het oudste duurzame keurmerk dat we kennen. Het is dus niet zo gek dat het logo overal wordt herkend. Daar staat tegenover dat het verhaal achter het logo bij velen onbekend is. Er zijn zelfs veel misverstanden over de betekenis van duurzaam bosbeheer. En daar heeft vooral tropisch hout veel last van.

Auteur: Mark Kemna (FSC)

door een aantal bedrijven, overheden en ngo's. Aanleiding was de enorme ontbossing in die jaren, vooral in de tropische landen, en de onmacht van de internationale gemeenschap om daar iets aan te doen. Sinds de oprichting van het keurmerk is 200 miljoen hectare bos FSC-gecertificeerd, vergelijkbaar met een oppervlakte van vijftig keer Nederland. Dit zijn bossen in Europa, Noord-Amerika, het Amazonegebied, Indonesië, Midden-Afrika enzovoort. Die bossen zijn heel verschillend, maar hebben één ding gemeen: ze staan er nog, en dat blijft ook zo zolang ze gecertificeerd zijn.

Bomen planten?

'Je kapt een boom en je plant er een voor terug.'

Dit is een veelgehoorde definitie van duurzaam bosbeheer. In de meeste FSC-bossen is hier geen sprake van. De basisfilosofie is dat je zo weinig bomen oogst dat het bos zichzelf kan herstellen. In een tropisch FSC-bos betekent dit dat per hectare, waar drie- tot vijfhonderd bomen staan, gemiddeld twee of drie bomen worden gekapt. Daarna wordt dat bosdeel vijftientwintig tot dertig jaar met rust gelaten, waarna opnieuw enkele bomen worden geoogst. Groeit een boom in dertig jaar terug? Nee, maar een andere boom in dat bosdeel, eerder halfwas, is inmiddels uitgegroeid tot een boom die geschikt is om te oogsten. Zo blijft het bos leveren zonder dat het uitgeput raakt.

Ander product

'Jammer dat FSC-hout duurder is dan ander hout.'

Het lijkt onmogelijk: zo weinig bomen oogsten, en toch als boseigenaar een boterham verdienen. Tropisch FSC-hout is daarom wat duurder dan ander tropisch hout, maar je hebt het dan ook over een totaal ander product. De boseigenaar is verplicht het bos zo te beheren dat de soortenrijkdom van planten en dieren op peil blijft, en dat de bosarbeiders een goed loon hebben en een degelijke opleiding krijgen. Bovendien hebben deze arbeiders toegang tot schoon water en medische voorzieningen. Kortom, gebruik van tropisch FSC-hout gaat niet ten koste van het bos, maar zorgt juist voor bosbehoud, inclusief respect en bescherming voor de mensen en dieren die in het bos wonen.

Geen schoorstenen, dubbel circulair

Gebruik van gecertificeerd hout, inclusief tropisch hout, heeft nog een ander voordeel. Hout is een hergroeibaar product en daarmee van

Hout is prima herbruikbaar omdat het licht en bewerkbaar is

'Liever geen tropisch hout, want de bossen daar liggen onder vuur.' Dit is een veelgehoord argument om af te zien van de toepassing van tropisch hout. De redenatie klopt niet, hoe begrijpelijk ze ook is. Het is natuurlijk waar dat tropische bossen ernstig bedreigd worden. Gemiddeld verdwijnt jaarlijks een oppervlakte zo groot als de Benelux, vaak uit economische overwegingen. In een aantal gebieden speelt onverantwoorde houtkap daarbij een rol, maar

de grootste oorzaak van de wereldwijde ontbossing is toch de omzetting in landbouwgebied, bijvoorbeeld soja- en palmolieplantages. De kern van de filosofie van FSC, en dus ook van de toepassing van tropisch FSC-hout, is juist om die ontbossing tegen te gaan – door tropisch hout toe te passen.

Vijftientwintig jaar FSC

Het FSC-keurmerk werd in 1994 opgericht



2 min. leestijd



De vraag naar FSC-hout uit tropische bossen geeft die bossen bestaansrecht Waar FSC-bos staat, verdwijnt geen bos

nature circulair. Bovendien is hout prima herbruikbaar, omdat het licht en bewerkbaar is. Het is, kortom, dubbel circulair. Daarnaast staan in een bos geen schoorstenen. Waar de productie van fossiele materialen als staal, beton of kunststof leidt tot de uitstoot van toxische stoffen, is dat bij de groei van bomen niet het geval. Sterker nog, bomen nemen juist CO₂ op tijdens de groei, en die CO₂ blijft opgeslagen in de

houten brug, deur of vlinder zolang dit product wordt gebruikt of hergebruikt.

Word ook natuurbeschermer!

We vinden FSC-bossen in landen als Brazilië, Kameroen, Gabon, Indonesië en Maleisië. Landen waar de druk op het bos groot is vanwege onze behoefte aan palmolie, soja en delfstoffen. De vraag naar FSC-hout uit tropische

bossen geeft die bossen bestaansrecht, een status als duurzaam beheerd bos. Waar FSC-bos staat, verdwijnt geen bos.

Aarzel dus niet om (tropisch) hout toe te passen in projecten, uiteraard gecertificeerd. Dan pas je niet alleen een zeer milieuvriendelijk en van nature circulair materiaal toe, maar treed je bovendien toe tot het gilde van natuurbeschermers. Wie wil dat nu niet?



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31740/tropisch-hout-woud-van-misverstanden

‘Hout en kunststof: allebei geschikt, mits duurzaam’

Hovenier maakt steeds bewustere keuzes in materiaalgebruik

Tuinhout is er in allerlei soorten, zoals lariks/ douglashout, Scandinavisch geïmpregneerd hout, hardhout, steigerhout, populierenhout en noem maar op. Sommige hoveniers passen ook kunststof toe dat als twee druppels water lijkt op echt hout, of combinaties van hout en kunststof. Wat zijn de voor- en nadelen van echt hout en nephout?

Auteur: Karlijn Santi Raats

Hout: een natuurlijk gevoel

Mark Kemna van FSC Nederland: ‘Zowel echt hout als kunststof gelijkend op hout heeft ongetwijfeld voor- en nadelen. Er wordt vaak voor echt hout gekozen omdat mensen daarmee een natuurlijk gevoel oproepen. Hout heeft ooit echt geleefd. Daarnaast is er in hout CO2 vastgelegd. Het gebruik van hout is een goede bijdrage aan het milieu.’

Toepassing tropisch hout

Kemna: Tropisch hardhout ligt momenteel onder vuur vanwege de massale ontbossing in het tropisch regenwoud. Er is echter een manier om tropisch hardhout te kopen én het tropisch regenwoud te beschermen. FSC doet dat. Op een hectare staan drie- tot vijfhonderd bomen. Daar haalt een FSC-bosbeheerder twee tot drie

bomen uit, die hij op de markt brengt. Van de opbrengst kan de bosbeheerder leven en kunnen de andere bomen binnen die hectare blijven staan. Van alle FSC-bossen (200 miljoen hectare) bestaat 10 tot 15 procent uit tropisch bos. Willen we dit percentage omhoog brengen, dan moet de vraag naar tropisch FSC-hout stijgen. In de eerste plaats is het te hopen dat er meer vraag ontstaat onder de Brazilianen zelf. Zij vormen een veel grotere markt dan Nederland en kunnen het FSC-bos sneller laten toenemen. Met de Nederlandse vraag naar tropisch FSC-hout kunnen we de Amazone niet redden, maar een en ander wel rekken.’

Tropisch FSC-hout vindt zijn weg in tuinmeubels, bruggetjes, damwanden, gevelbekleding, schuttingen en vlonders. Kemna: ‘De levensduur is





dertig tot veertig jaar. Het is bekend dat tropisch hardhout bestand is tegen weersinvloeden. Het vergrijs mettertijd, dus als je daar niet van houdt, moet je het hout lakken of schilderen. Bij hout komt ook vakmanschap en ambacht kijken. Als een bruggetje na tien of twintig jaar gaat rotten (overigens zegt FSC iets over de herkomst en niet over de kwaliteit van het hout), kan het zijn dat water en lucht (O₂) vrij spel hebben door onjuiste plaatsing. Als hout niet goed verwerkt wordt, is het vatbaarder voor invloeden van buitenaf.

'Recycling moet wel kunnen blijven concurreren'

Volgens Kemna scoort tropisch hardhout an sich goed op de levenscyclusanalyse (LCA). 'Het is een grondstof die nooit opdraakt. Op de plaats waar enkele bomen worden gekapt, groeien nieuwe bomen terug. In een bos staan geen schoorstenen. Daarmee bedoel ik: bij de productie van hout worden geen toxische stoffen uitgestoten, waaronder ik ook CO₂ reken. Bomen nemen zelfs CO₂ op. Er hoeft geen energie toegevoegd te worden in het productieproces, zoals bij staal of andere materialen het geval is. Kortom, hout is van nature circulair – mits het bos goed beheerd wordt. FSC staat voor goed beheer.'

Kunststof

Patrick Smidt is met zijn bedrijf Alterwood de officiële distributeur van het Engelse product Millboard. Millboard-planken zijn kunststof dek-

planken voor het terras buiten. De bedrijfsnaam zegt het al: hij wil een alternatief voor hout bieden, maar dan wel met de *look* van hout. 'We pretenderen de meest natuurgetrouwe kunststof plank ter wereld te hebben,' zegt Smidt gloedvol. 'Het is een combinatie van het uiterlijk en de nabewerking van de plank: hij wordt als vloeibaar mengsel gegoten in een mal van een echte eiken plank en hardt daarna uit. Het is dus een een-op-eenkopie tot in de details van de houtnerven. De basiskleur is bruin, maar hij kan ook grijs of zwart zijn. Met de hand worden uv-bestendige kleurschakeringen in de houtnerven toegevoegd. Bij lichte planken zijn dit donkere kleurschakeringen, bij donkere planken lichte kleurschakeringen. Hierdoor komen de houtnerven nog beter tot uiting, zoals dat bij een echte plank ook het geval is.'

Het voordeel van deze kunststof planken is niet alleen dat ze amper van echt te onderscheiden zijn, maar ook dat je er in de herfst en winter niet over uitglijdt. De toplaag van Millboard bevat een laagje van enkele millimeters antisliprubber, in de kleur van de plank. 'Millboard is daarmee de enige,' vertelt Smidt. De garantie op de antisliplaag bedraagt 25 jaar. Ook is er garantie op de verkleuring van het hout. 'Normaal hout verkleurt mettertijd. Dankzij de uv-protectie gebeurt dat met Millboard-planken niet.'

Millboard-planken zijn verkrijgbaar in de afmetingen 360 x 17,6 cm (*Enhanced Grain*) en 360 x 20 cm (*Weathered Oak*). Net als wanneer je met houten of composiet vlinderplanken een terras aanlegt, maak je een onderbouw van liggers. Het verschil is dat ze bij Millboard-planken 40 cm uit elkaar liggen. Dichter op elkaar dan bij bijvoorbeeld hardhout, waarbij de onderliggers op 60 cm van elkaar af liggen. Dit heeft te maken met de buigzaamheid en vering van de

plank; een hardhouten vlinderplank is ietwat sterker en kan een grotere overspanning aan. De afstand van 40 cm is goed om deining door de Millboard-planken te voorkomen. 'Omdat de planken volledig van kunststof zijn, adviseren we wel om ook te kiezen voor een volledige kunststof onderbouw. Houten onderliggers kunnen na vijftien tot twintig jaar gaan rotten, zeker in een vochtige omgeving. Kunststof onderliggers gaan gegarandeerd 25 jaar mee. Houten planken hebben bovendien een hogere uitzettingscoëfficiënt dan kunststof planken. Bij hout komt er door uitzetting meer spanning op de schroeven in de onderliggers te staan dan bij kunststof. Deze dunne schroeven kunnen op den duur breken door het krimpen en uitzetten. We leveren de onderliggers en afwerkingsonderdelen tegelijkertijd met de Millboard-planken,' vertelt Smidt.

Het onderhoud is eenvoudig met bezem en groene zeep. Er mag ook een huis-tuin-en-keukenhogerdrukreiniger op. Daarmee spuit je het rubber er volgens Smidt niet vanaf. Dit geldt overigens niet voor professionele hogedrukreinigers.

Combi

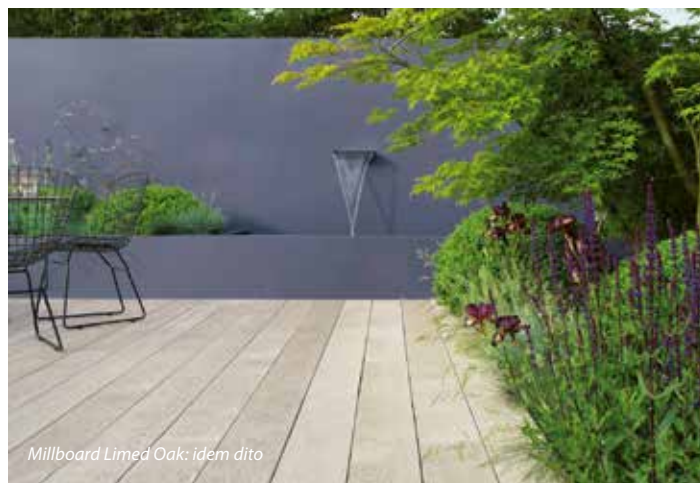
Er bestaan ook productcombinaties van kunststof met hout, zoals de Prolock-oeverbeschoeiing van Profextru Productie BV. Dit



Patrick Smidt, Alterwood



Millboard Driftwood is gemaakt van kunststof, maar lijkt sprekend op echt hout.



Millboard Limed Oak: idem dito



'Met de Nederlandse vraag naar tropisch FSC-hout kunnen we de Amazone niet redden, maar een en ander wel rekken'

zijn gerecyclede kunststof schermen met vuren palen. Het scherm keert de grond en de veelal langere palen zorgen voor de sterkte en stijfheid van de totale constructie. De palen onder water rotten niet, omdat ze niet in aanraking komen met zuurstof.

Rob Salomons van Profextru: 'De LCA voor gerecyclede kunststof is gunstig, vooral dankzij de lange levensduur van zestig jaar – dat is hoger dan duurzaamheidsklasse 1 – en de lage totale milieubelasting door hergebruik. Oude beschoeiing kan worden ingenomen. Onze breker vermaakt ze tot kleine stukken en ze kunnen dan dienen als grondstof voor nieuwe beschoeiing. Dit zijn belangrijke eigenschappen voor gemeenten en waterschappen, die duurzaamheid en circulariteit hoog op de prioriteitenlijst hebben staan.' Het bedrijf levert via Oeverbescherming.nl rechtstreeks Prolock-oeverbeschoeiing aan particulieren en hoveniers voor de aanleg van vijvers.

Lans breken voor kunststofrecycling

Eric van Oss verkoopt met zijn bedrijf Greenmax zowel houten als kunststof producten, maar ook gerecyclede kunststof en bioafbreekbare producten voor (groot)groenvoorzieners, boomverzorgers en hoveniers. Enkele voorbeelden zijn gietranden, boombakken, stambescherming,

kantopsluitingen, meubilair en groeiplaatsinrichting voor bomen. 'Voor zover mogelijk, bijvoorbeeld voor zover de kwaliteit van het product het toelaat, passen wij alleen gerecyclede kunststof toe. We komen nu bijvoorbeeld met een nieuwe gietrand op de markt waarvan de basisgrondstof puur en alleen uit gerecyclede kunststof bestaat. Deze kunststof is afkomstig uit huis-tuin-en-keukenafval. De gietranden zijn nog voor de beurs in Hardenberg leverbaar.'

Van Oss breekt ook een lans voor kunststof toepassingen in het algemeen. 'Kunststof is voor sommige mensen een vies woord. Maar kunststof producten zijn helemaal niet slecht, want in principe hebben ze een lange levensduur. Het ligt aan de mens dat we er een rommeltje van maken. We laten kunststof vanuit het Midden-Oosten naar Azië verscheppen, waar er allerlei goedkope producten van worden gemaakt, die via stinkende stoomboten in de Action-schappen terechtkomen. Na een minuut shoppen sta je met twee tassen rotzooi in je handen. Speelgoed waar de kinderen vijf minuten mee spelen en dat ze vervolgens weer weggooien. Maar kunststof bederft de wereld echt niet, mits het standaard gerecycled wordt. Wij mensen bederven de wereld. Er is voldoende kunststof in omloop om te hergebruiken. We kunnen daar voorlopig

Greenmax-boombak van gerecyclede kunststof



prima mee vooruit. We ruimen met recycling onze eigen rommel op. Maar recycling moet wel kunnen blijven concurreren. Daar moet de overheid voor zorgen door belasting te heffen op nieuw geproduceerde kunststoffen, vind ik, zodat nieuwe kunststof altijd een kwartje of twee kwartjes per kilo duurder is dan gerecyclede kunststof. Met de belastinginkomsten kan de overheid de recyclingindustrie sponsoren, door grote recyclingfabrieken te bouwen waar tonnen kunststof kunnen worden verwerkt. Dat zou het ideale scenario zijn. Niet alleen de Nederlandse overheid, alle Europese overheden zouden zulke maatregelen moeten nemen.' Zijn conclusie: 'Hout en kunststof, al dan niet lijkend op hout, zijn allebei geschikt, maar denk in beide gevallen goed na over wat je toepast.'



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31876/hout-en-kunststof-al-dan-niet-op-hout-lijkend-allebei-geschikt-mits-duurzaam

‘Van Dorp Hout is geen leverancier, maar een partner’

Uitstekende werkvoorbereiding van houtspecialist scoort hoge tevredenheid bij hoveniers en eindklanten

Van Dorp Hout uit Zoetermeer is houtleverancier en levert aan particulieren, hoveniers en de grond, weg- en waterbouwsector. Hovenier Henk Zandee van Allure Tuinen: ‘Als het gecompileerd wordt, blijkt de meerwaarde van Van Dorp Hout. Ze tekenen alles tot in bestekdetail uit in 3D en begeleiden het traject van A tot Z met hun bouwkundige expertise.’

Waar een eeuw geleden nog grote vloten vol inlands hout over de Waal ons land binnenvoeren, vooral vanuit Duitsland, en er populierenhout te over was uit ons eigen landschap, is de houtsector tegenwoordig een ware specialisatie geworden. Het vergt kennis van de juiste inkoop, verwerking, verkoop en toepassing. Henk-Arie Schra, directeur-eigenaar van Van Dorp Hout, gaat er rustig voor zitten. Hij vertelt begeistert over zijn vak, zoals hij ook hobbymatig doet tijdens educatieve bijeenkomsten en snuffelstages voor vmbo-scholieren, die hij enthousiast wil maken voor het houtvak. ‘Wij hebben als houtspecialist meerwaarde ten opzichte van internet en van andere leveranciers, omdat wij proactief zijn, vooroplopen en een kennisbaak zijn voor de architect, de consument met zijn of haar wensen en de uitvoerende hovenier. Bij onze werkvoorbereiding respecteren we het ontwerp van de architect; wij zorgen dat het project eenvoudig te installeren is door de hovenier en zorgt voor blijde eindgebruikers.’

Hout is volgens Schra het mooiste product dat er bestaat om mee te bouwen. Hij pleit: ‘Als de bossen goed beheerd worden, is hout altijd beschikbaar. Het is kant-en-klaar; er is geen

energie nodig om het te maken. Er is natuurlijk uitstoot van schepen, maar ook al komt hout van de andere kant van de wereld, de energiewaarde in de LCA, de *life cycle assessment*, is nog altijd een fractie van de hoeveelheid energie die nodig is voor de productie van aluminium, staal, beton en composiet. En deze materialen worden ook niet om de hoek gemaakt.’

Houtsoorten

Van Dorp Hout verkoopt een grote diversiteit aan hout, zoals hardhout uit Brazilië en Indonesië. Schra: ‘Zo’n 30 procent van onze totale omzet bestaat uit hardhout. Afhankelijk van de vraag gaat het om hardhout onder FSC-keurmerk of hardhout dat is gekapt volgens de lokale wet- en regelgeving, waarbij vaak maximaal drie bomen per hectare gekapt mogen worden. Eveneens 30 procent is naaldhout uit het Zwarte Woud, vooral douglashout. Het grootste deel van onze omzet betreft geïmpregneerd Scandinavisch hout. Een klein deel komt uit de verkoop van (Fiberon-)composiet, dat vooral toepassing vindt in vlonders, en een ander klein deel betreft de verkoop van Accoya-hout.’

Schra: 'We willen het zaagrendementen op de plaats van herkomst omhoogbrengen'

Accoya-hout, afkomstig van *Pinus radiata*, is sinds veertien jaar op de markt en staat hoog aangeschreven als duurzame houtsoort; het behaalde een hoge LCA-score en de certificering Cradle to Cradle Gold. De soort heeft slechts minimaal gebreken zoals kwasten oftewel knoesten; het is dus een heel egaal product. Het hout wordt in een ketel in reactie gebracht met azijnzuuranhydride, waardoor het van binnenuit wordt beschermd tegen schimmels en rotting. Door de open structuur van het supersnel groeiende hout is dit door en door te impregneren. Het restproduct van dit procedé is pure azijn, die vervolgens zijn weg vindt naar de voedselindustrie. Schra: 'De bewerking met azijnzuuranhydride garandeert bij Accoya-houttoepassingen in grond en water een levensduur van 25 jaar en bij bovengrondse toepassingen een levensduur van minimaal 50 jaar. Ook neemt de krimp- en uitzettingscoëfficiënt enorm af. *Pinus radiata* staat in duurzaam beheerde bossen met FSC- en PEFC-certificaat, waardoor de duurzame herkomst gegarandeerd is en altijd wordt voldaan aan de Europese Houtverordening van de EU. Dankzij de snelle groei van *Pinus Radiata* is er bij toepassing van Accoya nooit sprake van een grondstoffenprobleem.'

Houteigenschappen en levensduur

'De hardhoutsoorten angelime vermelho uit Zuid-Amerika en azobé uit Afrika zijn allebei heel

duurzaam. Ze zijn goed toepasbaar in combinatie met grondcontact, maar niet geschikt om er meubels van te maken', legt Schra uit. 'Garapahardhout, ook afkomstig uit Zuid-Amerika en geleverd onder FSC, is bijzonder geschikt om vlonders van te maken, maar zit in een lagere duurzaamheidsklasse dan de eerder genoemde hardhoutsoorten.'

Geïmpregneerd vuren is heel betrouwbaar en is alom bekend. Van Dorp Hout levert de laatste tijd ook veel douglashout, afkomstig uit het Zwarte Woud. Schra vertelt: 'Het geschaafde douglashout is gedroogd en behandeld tegen blauwschimmel, waardoor het vele malen stabiel is. Wij adviseren om onbehandeld douglashout niet toe te passen in combinatie met grondcontact. Het zal op langere of kortere termijn veel mensen teleurstellen.'

Van Dorp Hout ziet dat er meer vraag is naar eiken, maar helaas is het aanbod beperkt. 'Eikenhout heeft natuurlijk een hogere duurzaamheid dan douglashout, maar het is iets moeilijker toe te passen. Het bevat namelijk de inhoudsstof looizuur, ook wel tannine genoemd. Dit kan aanslag op bestrating veroorzaken als het van tevoren niet goed opgedroogd is. Ook is de kans op scheurvorming bij eikenhout groter dan bij douglashout.'

Ceder wordt vooral toegepast als gevelbekleding. Het is heel licht, aangenaam van geur en heeft een lange levensduur. Red cedar bevat olie, die er op een natuurlijke manier voor zorgt dat het hout bestand is tegen rot, schimmel en insecten. Volgens Schra is ook bamboe en 'thermohout' in opkomst; dat laatste is een verzamelnaam voor thermisch behandeld snelgroeiend hout uit duurzame bossen in Noord-Europa. Bamboe en thermo-essen worden voor vlonders toegepast. Thermo-grenen wordt veel gebruikt voor gevelbekleding.

3D-tekenen tot in detail

Het werk bij het bedrijf begint bij orderpicken en bestekken zoeken. Wanneer de order binnen is, komen de medewerkers in de werkplaats in actie. Daar wordt hout, dat al geschaafd is, gezaagd en in de gewenste vorm geproduceerd. De volgende stappen zijn werkvoorbereiding, inkoop en verkoop. Bij de werkvoorbereiding gaat het om zowel bouwkundige als financiële aspecten. Sinds vier jaar tekent Van Dorp Hout met een 3D-softwareprogramma van Vertex. Schra: 'We tekenen alles uit, niet in de laatste plaats om de foutmarges intern minimaal te houden: van kleine onderdelen, zoals plantenbakken, tot hekken, hele pergolaconstructies en buitenverblijven. In deze Vertex-database staan al onze artikelen. Daarmee bouwen onze medewerkers een constructie in 3D. Aan de hand van de tekening kunnen we het werk optimaliseren, zodat we relatief weinig zaagafval hebben. Daarna maken we een offerte in Proteus. De offerte bevat losse posten (arbeid, materiaal) en is op alle niveaus tot in detail nauwkeurig. De combinatie van tekening en offerte geeft inzicht voor zowel de klant als de hovenier. Zo komt niemand voor verrassingen te staan, ziet de hovenier eenvoudig hoe hij alles in elkaar kan zetten



Een project met rechts achterin een tuinkamer. Deze moest geïsoleerd zijn en bevatte glaswanden.



Deze stadstuinuitdaging installeerde Van Dorp Hout zelf.

Het bedrijf

Van Dorp Hout werd al in 1930 ingeschreven bij de Kamer van Koophandel. De eigenaar leverde met name hout, geoogst op landgoed De Horst, aan boeren. Van het hout maakten de boeren droogrekken voor de oogst en varkenshokken. In 1995 nam de oom van Henk-Arie Schra, Piet van Dorp, een akkerbouwer, de houthandel over van de toenmalige eigenaar, aanvankelijk voor het recht van overpad, wat gunstig was voor de boerderij. Hij bleef wel akkerbouwer. Maar Zoetermeer bleef maar groeien, terwijl de boerderij kromp. De markt voor de houthandel werd steeds groter, dus verruilde Van Dorp zijn leven als boer voor dat van een fulltime houtboer. De doelgroep veranderde en bestond voornamelijk uit zakelijke klanten: hoveniers. Henk-Arie Schra, nu

37, kwam in 2000 bij Van Dorp Hout werken en tien jaar later werd hij dga. Inmiddels werkt zijn jongere broer Jouk ook in het bedrijf; op termijn zal hij toetreden tot de directie. Van Dorp Hout telt inmiddels zo'n twintig medewerkers.

Groei en finetuning

Schra wil zijn omzetkaarten tegen de borst houden. Wel wil hij kwijt dat het bedrijf de afgelopen drie tot vier jaar in omzet is verdubbeld. 'Dat hebben we onder andere te danken aan de gunstige economische tijd. Wij zijn van mening dat het heeft geholpen dat we ons hebben gespecialiseerd in hout en aanverwante producten. We hebben er bewust voor gekozen om geen bestrating te doen, wat in deze markt wel gebruikelijk is. Door onze

specialisatie kunnen we meerwaarde creëren met onze werkvoorbereiding. Dat leidt tot enorm gemak en snelle oplevertijden voor hoveniers, en tot verhoging van de kwaliteit van het opgeleverde product.' Henk-Arie vat samen: 'We willen naam maken als "dienstverlener in hout". Ook de klant die vijftig palen wil komen halen, is van harte welkom. Maar als iemand met een uitdaging zit en vraagt of wij die samen met hem kunnen oplossen, komt de meerwaarde van Van Dorp Hout naar voren. Ook zijn we, na de groeistuipe van de afgelopen jaren, bezig om onze activiteiten te stroomlijnen. Wel willen we flexibel blijven voor onze klanten, die juist vaak ad hoc werken. Verder hebben we de ambitie om de doorlooptijden te versnellen en de controle op onze voorraad te optimaliseren.'

en is het voor de eindklant vanaf het begin duidelijk dat wij maken waar hij om gevraagd heeft.'

Samenwerking met architect en hovenier

Na een gunning houdt Van Dorp een gesprek met de hovenier, eventueel samen met de eindklant. In veel gevallen heeft een tuinarchitect iets ontworpen in opdracht van de eindklant. 'Onze meerwaarde bestaat er dan uit om het project met respect voor het ontwerp op een realistische manier te realiseren', legt Schra uit. 'Een bepaald lijnenspel is op de tekentafel eenvoudig te ontwerpen, maar het valt niet altijd uitkomen. Soms is de tuin toch anders dan we

vooraf dachten of hebben we voor de constructie toch andere afmetingen nodig dan waarvan we in het ontwerp waren uitgegaan. Het voordeel van onze 3D-tekening is dat we de architect kunnen laten zien waarom we bepaalde keuzes hebben gemaakt. Het hout wordt bij ons in de werkplaats voorbereid en de constructie wordt op locatie in elkaar gezet. Verder verkopen we oliën en beitsen om het product op lange termijn mooi te houden.' Voor de toekomst heeft Van Dorp Hout plannen om onderhouds- en verwerkingsvoorschriften op te stellen.

People en planet naast profit

Van Dorp Hout wil een sociaal-duurzame onder-

neming zijn. Het bedrijf staat niet alleen stil bij *profit*, maar steekt ook bewust energie in *planet* en *people*. Schra: 'We willen het zaagrendement op de plaats van herkomst omhoogbrengen door de bewerkingen zoveel mogelijk lokaal te doen. Dan hoeven we zo min mogelijk afval te vervoeren en is het rendement van de zagerij zo hoog mogelijk. Niet alleen in landen als Brazilië en Indonesië proberen we het rendement te optimaliseren, ook bij onze vaste zagerij in het Zwarte Woud. Dat betekent wel dat we in de toekomst de toepassing van korte lengtes meer moeten accepteren, vooral met hardhout. Dat zal gevolgen hebben voor ontwerpen, maar dan dragen we wel bij aan de emancipatie van alle



Van Dorp Hout bezorgt alles op locatie. De hovenier installeert.

Zandee: 'Hun 3D-tekening in combinatie met ons tuinontwerp is altijd een groot succes bij de klant'

partijen binnen de keten.'

In datzelfde kader wil Van Dorp Hout toezien op het maximaliseren van het zaagrendement. 'Er gaat werkelijk teveel hout verloren tijdens het zagen. Dit kunnen we veranderen door bewust bepaalde houtsoorten toe te passen. Om deze reden zijn we aan het experimenteren met hout dat gevingerlast is, om korte lengtes te optimaliseren.'

Project

Hovenier Henk Zandee van Allure Tuinen (onderdeel van Weverling Groenproviders) heeft een houten constructie aangelegd met hout van Van Dorp. De zelfstandige tak richt zich op particulieren, VVE-opdrachtgevers, specialistisch en monumentaal groen. Het project waarbij Allure Tuinen samenwerkte met Van Dorp Hout, betrof een uitgebreide pergolaconstructie en een tuinkamer, met daarin een luxe loungeset en glazen wand met schuifpui, en daarachter een schuur met werkplaats. Zandee legt uit: 'We zaten onlangs met een flinke uitdaging: een heel klein stadstuintje in Den Haag. Er moest een kleine berging in die laag moest zijn ten opzichte van de muur. Er was geen ruimte voor een openslaande deur; dat moest een schuifdeur worden. Van Dorp Hout kwam erbij, dacht samen met ons na en bracht alles al tekenend tot een oplossing. In zijn timmerwerkplaats met hypermoderne zaagmachines vervaardigde Van Dorp Hout alle onderdelen prefab voor ons, zodat wij ze ter plaatse alleen nog maar in elkaar hoefden te schroeven. Bij het project met de tuinkamer hoefden wij alleen de maten door te geven, met de vraag hoe we op die plek het beste een robuuste houten constructie konden realiseren. Dankzij hun expertise komen de mensen van Van Dorp Hout snel met een gedetailleerde 3D-tekening met daarbij een precieze materiaallijst. Onze tuinontwerpers van House of Green hebben verstand van beplantingsplannen, vergroenen, praktische vormgeving en de inrichting van kleine en grote buitenruimtes; de werkvoorbereiders van Van Dorp Hout hebben verstand van de technische aspecten. Hun 3D-tekening in combinatie met ons tuinontwerp is altijd een groot succes bij de klant.'

In Nederland zien we vaak dat hoveniers vanuit hun passie en ambitie alles zelf willen doen. Zandee geeft aan dat hij wat dat betreft tot voortschrijdend inzicht is gekomen: 'Wij hebben in de loop van de jaren leergeld betaald. "Zelf doen" pakte soms verkeerd uit. Dat is niet erg, want daar zijn we beter door geworden. Nu zeg-

Het tuinkamerproject in 3D.



'De nuchterheid komt terug in serieus advies; nee is ook een antwoord'



Henk Zandee



Allure Tuinen

gen we tegen onze klanten: We kunnen alles en we doen alles, maar we doen niet alles zelf. Wat dat betreft zijn we professioneler geworden. We zien Van Dorp Hout met zijn ervaring en kennis niet als leverancier of onderaannemer, maar als partner!'

'Normaliter levert Van Dorp het hout af. De plaatsing gebeurt in de meeste gevallen door een hovenier, maar het komt ook voor dat Van Dorp Hout een betrouwbare partner zoekt bij het bouwen van speciale houten constructies, bijvoorbeeld als de plaatsing bouwtechnisch gezien een grote uitdaging vormt. Dit was het geval bij het project met de tuinkamer: deze moest geïsoleerd worden en bevatte glaswanden.'

Wat Zandee vooral waardeert bij Van Dorp Hout, zijn de nuchterheid en vindingrijkheid. 'Ze denken in oplossingen', legt hij uit. 'Als het niet linksom kan, gaan ze kijken of het rechtsom kan. Er is nooit paniek in de tent. Die nuchterheid komt terug in serieus advies; nee is ook een

antwoord. Ze onderbouwen dat dan en komen altijd met een werkend alternatief. Bij zulke eerlijke adviezen zijn de productkwaliteit en de klanttevredenheid op de lange termijn het beste geborgd.'


VAN DORP HOUT
WE BEGRIJPEN ELKAAR

www.vandorphout.nl



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31885/van-dorp-hout-is-geen-leverancier-maar-een-partner



‘Peppelhout draagt bij aan een mooie achtertuin, maar ook aan de Néederlandse achter- tuin: het populierenbos’

Populierenhout als alternatieve buitentoepassing voor tropisch hardhout



3 min. leestijd

HOUT IN DE TUIN



Job Wittens

‘Mensen moeten al zoveel in de klimaatdiscussie als het gaat om elektriciteit of windenergie’

Tropisch hardhout is een prachtig product voor toepassing in tuinen. Het imago ervan daalt echter al enige jaren, ondanks de goede bedoelingen van duurzaamheidskeurmerk FSC. De ambities van de Braziliaanse president Bolsonaro voor het stimuleren van de economische groei met activiteiten in het Amazone-gebied heeft dat imago nog verder verslechterd. Vakblad De Hovenier onderzoekt alternatieven voor tropisch hardhout. In dit artikel: populierenhout.

Auteur: Karlijn Santi Raats

Tuinmeubelen, gevel- en carportwanden, boombakken, vlonders, schuttingen, oeverbeschoeiing: het is er in velerlei materiaal-soorten. Opvallend is dat tropisch hardhout in Nederland al een aantal jaren met meer terughoudendheid wordt aangeschaft, vanwege de zorgbarende ontbossing in de tropische regenwouden. Marktpartijen merken verschuivingen in de markt.

Stichting Peppelhout, opgericht in 2016, vaart wel bij de verschuiving in de vraag naar houtsoorten. De stichting koopt hout van natuurbeheerders, particulieren en overheden. Voor elke gekapte populier wordt er een teruggeplant. Op deze manier wil de stichting het populieren-landschap, zo uniek voor Nederland, in stand houden. De stichting produceert populierenhouten planken: ruw en glad, in verschillende

diktematen, voor wanden, buitengevels, vloeren en plafonds voor binnen en buiten.

Job Wittens, een van de oprichters van Stichting Peppelhout: ‘Voor de bouw- en interieursector is massief populierenhout een prachtig materiaal als wandbekleding, dakbeschot, vloer of voor aftimmerwerk. Populierenhout is een zachte houtsoort, maar kan prima als verticale toepassing dienen. Ook staat het bekend als vochtig hout. Dat klopt: als je het zaagt, is het zo nat als een theedoek. Maar als je het droogt, wordt het water vervangen door lucht. Hierdoor voelt populierenhout heel fijn aan, wat fantastisch is voor een vloer in een werk- of slaapkamer. Ook is populierenhout toepasbaar in andere branches, zoals de uitvaartsector en de speelgoedindustrie, en in verschillende ambachten, zoals voor makers van surfplanken.



Het hout heeft de eigenschap niet te splinteren en is licht van gewicht.'

Wittens verklaart het succes van Stichting Peppelhout: 'Mensen in Nederland willen hout uit de buurt. Ze weten dat er wordt teruggeplant waar het heeft gestaan. Mensen willen het gezicht van de boer zien. Op onze website staan foto's van onze zager, schaver en transporteur, want we doen het met elkaar. Onze ervaring is dat we daardoor geen keurmerk nodig hebben. Mensen grijpen terug op keurmerken omdat ze het allemaal niet meer vertrouwen. Dat proberen wij om te draaien: we onderhouden het populierenlandschap door het hout meer waard te laten worden. Door zijn houtkeuze draagt de consument bij aan zijn eigen tuin, maar ook aan de Nederlandse achtertuin: het Nederlandse landschap, c.q. het populierenbos. De consument wordt daarmee partner in de hele keten. Nu staat buiten kijf dat FSC een heel goed keurmerk is, maar voor veel mensen speelt momenteel ook de footprint. Ons hout legt een korte afstand af; er is dus weinig uitstoot van schadelijke stoffen.'

Toepassing peppelhout voor de tuin

Populierenhout wordt vooral toegepast als gevelbekleding, met name voor carports en tuinhuisjes, maar ook voor meubels onder overkappingen. Weidepalen en klimrekken kun je er niet van maken. 'De huidige trend is: licht van gewicht en kleur, zonder dat het bleek of klinisch is. Fris, maar warm. Vurenhout kan een

gelige kleur hebben, Douglasshout soms een rozerode kleur en eik is vaak zwaar. Maar de toepassing van peppelhout wordt breder. Een uitzending van het tv-programma Tegenlicht dit jaar, getiteld 'Houtbouwers', ging over constructiehout, *cross laminated timber* (CLT), massieve kruislaags verlijmden platen. Op de Dutch Designweek presenteerde architect Marc Vermeulen een paviljoen uit CLT-platen. Deze platen waren vervaardigd uit populieren die langs de A2 waren verwijderd. Bezoekers vonden het bijzonder om te weten waar de stammen hadden gestaan. CLT-platen kunnen dus dezelfde functie als multiplex wanden vervullen in huizen en gebouwen. En mensen genieten van het verhaal achter de keten. Anderzijds "moet" er op het gebied van duurzaam hout niet zoveel. Mensen moeten al zoveel in de klimaatdiscussie als het gaat om elektriciteit of windenergie. Maar met de toepassing van hout in een schutting, gevelbekleding of wat dan ook, ben je al milieubewust bezig: je legt daarmee koolstof vast; het komt niet vrij.'

Onbehandeld populierenhout is buiten na tien jaar versleten en verrot. Er komt dan een schimmel in het hout die leeft van de inhoudssappen, zoals suiker. Maar sinds een aantal jaren bestaat er een techniek die deze houtsoort beschermt. 'Thermische modificatie', legt Wittens uit. 'Stomen. Het bedrijf Firmolin uit Deurne modificeert ons hout. Het hout gaat in een grote ketel en wordt verhit. Er wordt dus niets geïmpregneerd, maar de sappen en suikers in het hout worden omgezet door de verhitting, waardoor de schimmels geen voeding meer hebben.'

Het peppelhout blijft zacht, maar voor een gevel of beschutting is dat niet erg. 'Wel belangrijk is dat het hout de grond niet in gaat of raakt. Je kunt het beste 20 tot 30 cm boven de grond blijven, door eerst een laag van bakstenen te maken. Anders zou er viezigheid op het hout spatten als het regent en dat wil je vermijden.' Onderhoud is niet nodig, volgens Wittens. 'Peppelhout is niet geïmpregneerd, dus het verkleurt alleen bruin. Na een paar jaar zonlicht verdwijnt het bruin en maakt het plaats voor grijs, net als bij alle andere houtsoorten.'



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31789/peppelhout-draagt-bij-aan-een-mooie-achtertuin-n-het-populierenbos

Natuurlijke peppelhout-bescherming: de sappen en suikers in het hout worden omgezet door verhitting

Nieuw siergras voor in de tuin

Panicum virgatum Purple Breeze





3 min. leestijd

Dat siergrassen populair zijn, hoeft geen verdere uitleg. Ze zijn sierlijk, brengen sfeer en rust in de tuin en de verscheidenheid is enorm. *Panicum* vormt hierop geen uitzondering. De laatste decennia zagen talloze nieuwe cultivars het levenslicht. Het onderscheid tussen de cultivars zit voornamelijk in de plantvorm, bladkleuren en dichtheid van de bloempluimen. Purple Breeze is een nieuwe, aanbevelenswaardige cultivar die op al deze punten een waardevolle aanvulling is.

Auteur: Ronald Houtman

Siergierst

In het Nederlands heet *Panicum* siergierst. Dat is wat verwarrend, want wat in het Nederlands gierst wordt genoemd, is in feite een verzameling van planten. Zo is trosgierst, bekend en geliefd bij volièrehouders, afkomstig van *Setaria italica*. En parelgierst, het hoofdbestanddeel van couscous, is afkomstig van een *Pennisetum*-soort. Andere soorten, zoals 'gewone' gierst, millet en vingergierst, behoren wel tot *Panicum*. De *Panicum*-cultivars die in onze tuinen worden toegepast, vrijwel altijd behorend tot *P. Virgatum*, zijn ongeschikt voor voedselproductie en worden daarom siergierst genoemd.

Panicum virgatum

Hoewel maar enkele soorten bij ons in cultuur zijn, is *Panicum* een enorm groot geslacht. Er zijn meer dan 300 natuurlijke soorten, maar veruit de meeste zijn (sub)tropisch of hebben een dusdanig lage sierwaarde dat ze niet interessant zijn. Vrijwel de enige soort die bij ons in cultuur is, is *P. Virgatum*. Deze soort komt van nature voor in Noord-Amerika, van Nova Scotia (Canada) in het noordoosten tot Montana (Verenigde Staten) in het westen en van Manitoba (Canada) in het noorden

tot Mexico in het zuiden. Dit enorme verspreidingsgebied verklaart ook de natuurlijke variatie, die weer heeft geleid tot een groot aantal cultivars. Tegenwoordig zijn er meer dan 30 benaamde cultivars, terwijl de Naamlijst van Vaste Planten er in 1995 slechts zeven noemde. Bekende cultivars zijn 'Cloud Nine' (vaasvormig opgaande vorm, meer dan 2 m hoog, met blauwgroen blad), 'Heavy Metal' (opgaande vorm, circa 1,2 m hoog, staalblauw(groen) blad, luchtige bloempluimen), 'Northwind' (strak opgaand, circa 1,5 m hoog, blauwgroen blad), 'Purple Tears' (vaasvormig groeiend, circa 1,5 m hoog, groen blad en purperbruine bloempluimen), 'Rehbraun' en 'Rotstrahlbusch' (beide opgaand, circa 1,2 m hoog, groen blad dat in de herfst donkerrood kleurt) en 'Shenandoah' (als 'Rehbraun', maar met een veel diepere bladverkleuring in de herfst, groeit wat langzamer).

Purple Breeze

Uit de korte omschrijvingen van de cultivars blijkt al dat de verschillen voornamelijk zitten in de plantvorm, loofkleuren en de kleuren van de bloempluimen. Planten waarin deze eigenschappen op een positieve manier verenigd zijn, zijn uiteraard het breedst toe te passen. En laat dat nu net gelden voor de door Antoon Rijnbeek Handelskwekerij BV aangeboden *Panicum virgatum* Purple Breeze ('Joz276'). Deze plant heeft een relatief open groeiwijze met sierlijke, iets gebogen scheuten. Maar de plant valt zeker niet open. De hoogte is circa 1 m of iets hoger. De bladeren zijn 's zomers

donkergroen en kleuren in het najaar en in de herfst diep purperrood tot purperbruin. Het hele seizoen hebben de bladeren een blauwgrijze waas. Purple Breeze heeft vrij losse bloempluimen, die de elegante uitstraling van de plant benadrukken. Ze staan goed boven het blad en zijn donker purperbruin. Het is de hele zomer een fraai gras, maar vooral vanaf de nazomer tot de vroege winter komen de kleuren prachtig tot hun recht.

Toepassing

De elegante groeiwijze, mooie bladkleuren en bloempluimen maken Purple Breeze tot een veelzijdig siergras. Hij kan prima als tuinplant of potplant worden toegepast. Plant Purple Breeze in kleine groepen in de border of als solitair tussen bodembedekkers. Combinaties met bodembedekkers, vaste planten, heesters en coniferen kunnen gemakkelijk worden gemaakt. Zoals bij zoveel siergrassen is het niet alleen de kleur, maar vooral ook de

Dat siergrassen populair zijn, hoeft geen verdere uitleg



Fijne textuur in contrast met een meer compacte breder uitgroeiende onderbeplanting.

Strakke aanplant in rijen of in een bak als architectonisch element in een bak of langs een gevel.



Planttoepassing *Panicum*-Purple Breeze door De Ontwerpacademie



textuur van de plant die Purple Breeze zo veelzijdig in gebruik maakt. Net als andere *Panicum* groeit Purple Breeze prima op iedere voedzame, goed doorlatende bodem. De plant houdt van een enigszins vochtige bodem. Zware kleigronden en schrale zandgronden moeten worden vermeden. Een

plek in de volle zon of halfschaduw is aan te bevelen voor diepere kleuren. De plant is uitstekend winterhard.

Antoon Rijnbeek Handelskwekerij BV uit Boskoop beveelt Purple Breeze aan als dé cultivar voor de hovenier!

De elegante groeiwijze, mooie bladkleuren en bloempluimen maken Purple Breeze tot een veelzijdig siergras



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31769/nieuw-siergras-voor-in-de-tuin

Twaalf praktische tips van ACO voor een klimaatbestendige tuin

Extreme regenbuien en lange periodes van droogte veroorzaken overlast en schade. Daarom willen we tuinen klimaatbestendig maken. Door het nemen van maatregelen kunnen we regenwater, dat nu afgevoerd wordt naar het riool, beter benutten. Zo zijn er mogelijkheden om het regenwater op te vangen en te gebruiken voor de tuin. Er zijn al veel gemeenten die dit stimuleren met klimaatsubsidies.

Auteur: Linde Kruese

Anticiperen op de klimaatverandering kan door het nemen van maatregelen in de tuin, straat of wijk. Hierdoor snijdt het mes aan twee kanten: minder risico op wateroverlast bij veel neerslag en natuurlijke verkoeling bij hoge temperaturen. Door dit slim aan te pakken, kan de riolering worden ontlast. Daarom informeren veel gemeenten hun inwoners inmiddels over mogelijkheden om de tuin klimaatbestendig in te richten, al dan niet met klimaatsubsidie. Voor hoveniers is het een unieke kans om hierop in te springen, want zij kunnen tuineigenaren oplossingen bieden om van hun tuin een heerlijk leefbare en klimaatbestendige plek te maken.

Opvangen en vasthouden

Een bedrijf dat gespecialiseerd is in watermanagement, is ACO Easygarden. Al decennialang bieden zij oplossingen om op eenvoudige wijze watermanagement in de tuin toe te passen. Salesmanager André Pes: 'De laatste jaren is het accent van het opvangen en afvoeren van regenwater verlegd naar het opvangen en vasthouden van regenwater. Want als je regenwater vasthoudt in de tuin, heb je daar op een later moment profijt van. Door infiltratieoplossingen hebben heesters, bomen, hagen en planten in warmere tijden een waterbuffer ter beschikking, waardoor de noodzaak om met leidingwater te sproeien minder wordt. Wist je trouwens dat bomen, struiken en planten de omgeving verkoelen door verdamping?'

Twaalf ideeën voor een klimaatbestendige tuin

Het klimaatbestendig maken van tuinen lijkt iets kleins, maar vele kleintjes kunnen ervoor zorgen dat we heel Nederland klimaatbestendiger maken. Met deze twaalf manieren van watermanagement is er altijd een geschikte oplossing. Er wordt daarbij gebruikgemaakt van Rainbloxx 200 (een infiltratiebuffer van 120 x 15 x 20 cm), Rainbloxx 60 (een infiltratieoplossing voor ondiep gebruik van 120 x 50 x 6 cm), Hexagravel (stabilisatieplaten voor grind en split) en Rainbloxx 600 Line (een systeem van buizen met daaraan de Rainbloxx-infiltratiebuffer gekoppeld).

1 Waterplassen infiltreren in de tuin

Plassen water veroorzaken overlast op het terras en maken het gras drassig. Rainbloxx 200 neemt per element 36 liter regenwater op en geeft het af aan diepere grondlagen.

2 Infiltratie langs het terras met infiltratiebuffer

Regenwater wordt vanaf het terras opgevangen in de lijngoot. Via gaten in de bodem van de goot wordt het water opgenomen door Rainbloxx 200. Droge omliggende grond of zand zuigt het regenwater uit Rainbloxx.



3 min. leestijd

3 Infiltratie van regenwater direct onder het terras

Regenwater stroomt vanaf het terras de lijngoot in en door middel van een drainslang wordt de goot aangesloten op Rainbloxx 60. Het omliggende zand zuigt het regenwater weer uit Rainbloxx.

4 Infiltratie in een brede opvanggoot langs aanbouw of veranda

Regenwater dat van een tuinhuis of veranda af komt, veroorzaakt vaak overlast. Door middel van een drainageslang wordt de hemelwaterafvoer aangesloten op Rainbloxx 60. De goot buffert vervolgens het regenwater en geeft het vertraagd af aan de omliggende grond.

5 Infiltratie door middel van halfverharding

Een terras met grind of split kan gestabiliseerd worden met Hexagravel, waardoor het terras goed beloopbaar is en tuinmeubilair niet wegzakt. Grind en gravel laten water makkelijk door en geven het af aan het onderliggende zandpakket.

6 Infiltratie op de zuidzijde van de woning

Regenwater van het dak wordt afgekoppeld en gebufferd in Rainbloxx Line 600. Daarna wordt het opgenomen door de omliggende tuingrond, waarvan bloemen en planten op de zuidzijde van de woning profiteren.

'Het accent is verlegd van het opvangen en afvoeren van regenwater naar het opvangen en vasthouden'

7 Infiltratie langs bomen

Regenwater van het dak wordt afgekoppeld en gebufferd in Rainbloxx Line 600, dat naast de wortels van de boom geplaatst is. De blokken geven het regenwater af aan diepere grondlagen, zodat de wortels het water kunnen opnemen en de bomen het water kunnen verdampen (verkoelen van de omgeving).

8 Infiltratie langs beukenhagen

Regenwater van het dak wordt afgekoppeld en gebufferd in Rainbloxx Line 600. Dit geeft het regenwater af aan diepere grondlagen, zodat de wortels van de haag het water kunnen opnemen.

9 Infiltratie in een wadi

Regenwater van het dak en terras wordt geleid naar een wadi, die met geselecteerde planten is ingericht. Rainbloxx 200 biedt een extra regenwaterbuffer, zodat de wadi bij hevige regen niet overstroomt, maar ook het overtollige water in de grond wordt opgenomen.

10 Infiltratie langs het terras met een infiltratiebuffer

Een terras zonder goot geeft regenwateroverlast. Rainbloxx 200 dat is afgedekt met grind of gravel houdt het regenwater makkelijk in de tuin, doordat de droge grond rondom het terras het regenwater uit Rainbloxx zuigt.

11 Extra water voor verhoogde plantenbakken

Het regenwater van het dak wordt afgekoppeld en gebufferd in Rainbloxx Line 600 onder een verhoogd plantvak. Extra regenwater is beschikbaar voor de planten; dat scheelt watergeven.

12 Infiltratievoorziening met ontlastpunt

Regenwater stroomt vanaf de hemelwaterafvoer in Rainbloxx Line 600. Het opgenomen regenwater wordt afgegeven aan de bodem en bij extreme regenval wordt het eventueel niet geabsorbeerde regenwater boven het maaiveld op de stoep gestort.

Animaties

Op de website van ACO zijn de twaalf tips door middel van heldere animaties inzichtelijk gemaakt. Bekijk de animaties onder het menu toepassingen.

ACHTERGROND



Infiltratie in een brede opvanggoot langs aanbouw of veranda



Infiltratie met Hexagravel



Infiltratie langs bomen met Rainbloxx



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31695/twaalf-praktische-tips-van-aco-voor-een-klimaatbestendige-tuin



Adviseer eens wat anders: nestkasten uit houtvezelcement

Als biodiversiteit en natuurbeleving een must zijn, hoort daar ook een nestkast op niveau bij

Hoveniers die geld willen verdienen, moeten leren *out of the box* te denken. Of in dit geval *out of the nestbox*. Natuurlijk is de grotere omzet te maken met bestrating, tuinhout en vijvers. Maar eens iets anders adviseren, zoals een nestkast, werkt inspirerend en is ook nog eens heel leuk om te doen.

Auteur: Hein van Iersel

Het is al enkele dagen in het nieuws: kattenbezitters wordt aangeraden hun kat zoveel mogelijk binnen te houden. Het zou zelfs verboden zijn om een kat los te laten lopen. Zoals zo vaak wordt de soep niet zo heet gegeten, maar de toon is wel gezet. En misschien ook wel terecht: al vele tientallen jaren zien we een teruglopend aantal tuinvogels. Ooit was de mus de meest voorkomende vogel van Nederland, maar de aantallen staan onder druk. Natuurlijk heeft dat met veel meer dingen te maken dan alleen uw en mijn huiskat.

Hoe dan ook: tuinvogels hebben het moeilijk. Wat is er dan leuker dan deze beestjes een riant onderkomen te geven in de tuinen die de lezers van dit vakblad aanleggen? Natuurlijk kennen we allemaal de vogelhuisjes die je zelf in elkaar timmert of bij een tuincentrum koopt. Deze huisjes hebben niet het eeuwige leven. Daarom worden er steeds meer permanente voorzieningen in of op gevels gecreëerd. Voor bijzondere vogels als slechtvalken is dat redelijk bekend, maar het kan dus ook voor de gewonere tuinvogels. En dit zijn juist de vogels waaraan je als tuinbezoeker veel plezier kunt beleven en die in een kleine stadstuin vaak weinig of geen nest-

mogelijkheid hebben. Ook hier geldt dat de moderne, strak aangelegde en uitgevoerde tuin vaak weinig kansen biedt voor biodiversiteit.

Houtvezelcement

De kasten op de foto's bij dit artikel werden bereidwillig ter beschikking gesteld door het bedrijf Veldshop.nl uit Groningen. Dit bedrijf heeft een webshop die nestkasten voor allerlei

Doe iets aan de woningnood onder mussen; voor €30 zijn twee gezinnen onder dak



3 min. leestijd

ACHTERGROND

Huismusbescherming

Voorzitter Liset Karman van stichting Witte Mus is minder enthousiast over de kasten die wij geïnstalleerd hebben, volgens de voorzitter om de eenvoudige reden dat ze veel te klein zouden zijn voor huismussen. De kasten zouden daardoor onveilig zijn. Het nest ligt zo dicht bij de ingang, dat een ekster, gaai, kauw of zelfs sperwer de jongen er makkelijk uit kan vissen. Volgens Veldshop valt dat alleszins mee, juist omdat de kasten bedoeld zijn om in te metselen. Op de site van Witte Mus is verder te lezen dat het niet alleen belangrijk is om goede en veilige nestgelegenheden te bieden, maar ook een omgeving waar voldoende voedsel te vinden is. In het geval van mussen gaat het dan vooral om de aanwezigheid van zaad. Dat kan natuurlijk bijgevoerd worden, maar beter nog is het om dat natuurlijk te laten groeien. Belangrijk daarbij is dat er in het najaar niet gemaaid wordt, omdat veel onkruidzaden dan juist rijp zijn en worden vernietigd zonder dat mussen en andere vogels hun slag kunnen slaan.



dieren levert, maar ook allerlei andere toebehoren voor natuurfanaten. Saskia van Rouveroy van Veldshop stuurt bij de kasten uitgebreide instructies mee voor het installeren. Op ons project zijn de kasten ingemetseld. Bij een bestaand huis zul je dat niet snel doen, maar in onze pilot was dat makkelijk te realiseren omdat dit huis opnieuw gevoegd moest worden.

Inmetselen is overigens relatief makkelijk. Het formaat van de kasten die Veldshop aanbiedt, is 16 cm (hoogte) x 36 cm (lengte) x 22 cm (diepte). Daardoor past de kast precies binnen twee lagen baksteen. Omdat de kasten niet door de isolatie moeten steken die meestal achter de buitenste bouwschil zit, steken ze wel iets uit. De architect van het afgebeelde bouwproject heeft dat opgelost door de vijf nestkasten in een soort trapje over de gevel heen te draperen.



Nestkasten

De nestkasten van Veldshop worden vervaardigd uit zaagselbeton of houtvezelbeton. Dat is een mengsel van houtvezels en cement. Dit materiaal is veel duurzamer dan bijvoorbeeld normaal hout. Een ander voordeel is dat het materiaal vocht kan opnemen en weer afgeven, zodat er een beter binnenklimaat ontstaat. Een nadeel van deze houtvezels is dat ze kapot kunnen vriezen in de winter. Volgens Saskia van Rouveroy van Veldshop is het daarom belangrijk dat deze kasten aan de buitenzijde geleverd worden met een goede buitenverf, bijvoorbeeld betonverf. De gebruikte kooien kosten circa € 30 per stuk.

Veldshop adviseert de ophanginstructies van de Vogelbescherming te volgen:

- 1) Hang de nestkast op een rustige plek op, zodat de vogels zich veilig voelen en naar binnen durven. Dus niet direct naast het terras.
- 2) Plaats de kast niet in de volle zon; liever niet op het zuiden.
- 3) De kast moet beschut zijn tegen de wind. De invliegopening kan het beste op het noordoosten zijn gericht, want de wind komt in Nederland vaak uit het zuidwesten.
- 4) Een vrije en veilige aanvliegroute is belangrijk; geen takken direct voor de opening.
- 5) Plaats de kast uit de buurt van katten. Gaas om de boom kan katten weghouden.
- 6) Vogels van dezelfde soort wonen het liefst ten minste tien meter van elkaar. Voor vogels van verschillende soorten, zoals koolmees en pimpelmees, kunnen de kasten een meter of drie uit elkaar hangen.
- 7) Koloniebroeders wonen wel graag in groepen; nesten voor mussen, spreeuwen en zwaluwen kunnen daarom wel naast elkaar hangen.
- 8) Bevestig een nestkast stevig, zodat deze niet kan gaan slingeren of vallen.
- 9) Hang de kast op in het najaar. Dan kunnen de vogels er al aan wennen en de kast gebruiken als slaapplek.

Bron: Vogelbescherming



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31760/adviseer-eens-wat-anders-nestkasten-uit-hout-vezelcement

Het voegmiddel StoneFlex is ontwikkeld om tot op een diepte van 3 cm sterk te blijven, ondanks een vochtige omgeving.

Wat worden de voegtrends van 2020?

Normeco introduceert polymeer-voegmiddel dat centimeters diep uithardt

Jaren geleden bracht Weijers met zijn vorige bedrijf het polymeervoegzand naar Nederland. Zijn nieuwe 'kindje' is StoneFlex, in de kleuren zand, steengrijs en basalt. Weijers: 'Ik heb door de jaren heen ontdekt dat de meeste polymeer-voegproducten alleen bovenin hard worden en onder de dunne korst los blijven. Ze worden niet goed hard vanwege teveel vocht, als het water niet goed weg kan via de ondergrond, maar ook door een hoog grondwaterpeil. Dat is de reden dat ik een nieuw product wilde ontwikkelen. StoneFlex bevat onder andere meer bindmiddelen dan veel andere polymeer-voegproducten en wordt daardoor tot 3 cm diep goed hard. Als het eenmaal is uitgehard, houdt het zich beter bij langdurige vochtige omstandigheden, zoals langzaam weglappend water of een hoog grondwaterpeil.' Verder hangt de levensduur van polymere voegen af van de toestand van de ondergrond en hoeveel eroverheen gereden wordt, maar over het algemeen kan een polymeervoeg tien

jaar meegaan. Net als met andere polymeer-voegmiddelen kun je met StoneFlex makkelijk reparatiewerkzaamheden uitvoeren.

Na een uur regenbestendig

De elastische polymeervoeg is geschikt voor betonbestrating, keramische tegels en gebakken straatstenen en kan worden toegepast vanaf 1 mm (gebakken straatstenen) tot 40 mm (tegels). Zoals bij alle polymeer-voegmiddelen moeten de stenen bij aanvang van het voegen droog zijn. Maar het voegmiddel zet zich razendsnel. Al een uur na het aanbrengen kan het wel een regenbui hebben; bij een juiste verwerking ontstaat er dan geen grijze sluier. Weijers claimt dat de polymeervoeg sowieso goed schoon te maken is op het oppervlak. Het voegmiddel kan later in zijn geheel met de tegel gerecycled worden als gebroken puin. Normeco produceert StoneFlex zelf uit ecologisch en kostenooipunt.

Normeco heeft na vier jaar ontwikkeling, tests bij TNO en proeven in de praktijk een nieuwe voeg ontwikkeld: StoneFlex. Dit jaar gaat Normeco het product officieel lanceren. 'Tot 3 cm diep wordt de voeg helemaal hard', aldus Jack Weijers van Normeco. 'Samen met het kant-en-klare voegmiddel Aqua XP zal dit de voegtrend van 2020 worden.'

Auteur: Karlijn Santi Raats

Verwerking

Het middel is sinds 2018 een jaar lang getest in projecten. Normeco zocht daarbij uit wat de beste verwerkingsmanier is, welke obstakels er zijn en hoe je de kwaliteit toetst. 'Ons advies is om StoneFlex op een droge steen te verwerken. In de eerste gang moet het voegmiddel met een trekker vlug over het oppervlak getrokken worden en naar beneden gebracht worden door te trillen of met ons 'voegmaatje' te werken. Vervolgens moet je, bij de tweede gang, met een zachte bezem de voegen vullen, waarmee je tegelijkertijd het oppervlak schoonmaakt. Daarna blaas je met een bladblazer licht over het oppervlak, zodat er geen residu blijft liggen, en nevel je met water totdat je ziet dat de voeg verzadigd raakt en het water erop blijft staan. Daarbij hou je de tuinslang een meter boven de bestrating, op nevelstand. Na twee minuten spoel je het oppervlak met een tuinslang schoon, iets harder dan de broesstand, met een brede, maar geen keiharde straal.



3 min. leestijd

ACHTERGROND

‘Aqua XP is leverbaar in emmers van 12,5 kg, maar ook in pakjes van 2 kg’



Jack Weijers



Normeco



Valkenswaard



Omdat het voegmiddel zo snel uithardt, wordt het na die paar minuten al niet meer uit de voegen gespoeld.’

Grote oppervlaktes opdelen

Een aandachtspunt dat Normeco vaststelde bij de verwerking van het product, was de aanpak bij grote oppervlaktes, zeker bij warm weer. ‘Stel dat je een oppervlakte van 100 m2 moet voegen en je wilt dit in één keer aanpakken, dan ben je niet op tijd met spoelen. Je kunt het oppervlak dan beter in stukken van bijvoorbeeld 20 m2 verdelen en die vervolgens voegen en schoonspoelen.’

Het afgelopen jaar heeft Weijers de kwaliteit van de voegen goed getoetst. Hij keek of de voegen er goed in blijven zitten, of er onkruidgroei is en haalde bij sommige werken een steentje eruit om te zien of de voeg diep genoeg is uitgehard. Dit was allemaal in orde.



Eén component

Weijers denkt dat StoneFlex een trend wordt in 2020, maar dat Aqua XP eveneens de populariteitslijst blijft aanvoeren. ‘Hier kan iedereen mee uit de voeten op alle soorten bestrating; je kunt er zelfs natte stenen mee voegen. Het is een kant-en-klaar eencomponent-voegmiddel in de kleuren zwart, basalt, steengrijs, goudgeel en naturel. Het bevat een lijnolieachtig materiaal, dat ervoor zorgt dat het product makkelijk in de voegen glijdt. Je kunt onbeperkt met water werken zonder dat je de bindmiddelen uitspoelt. Het product is vernieuwd door de toevoeging van extra bindmiddelen, waardoor het sterker wordt, sneller uithardt en zich beter hecht aan de bestrating. Het blijft enigszins elastisch. Voor smalle voegen (1,5 - 6 mm) is Aqua XP Fijn geschikt, voor de rest (2,5 - 40 mm) is de normale Aqua XP het beste en uiteindelijk ook sterker.’



Het voegmaatje

Hulpstukken

Een ander aandachtspunt, volgens Weijers: ‘Aqua XP zal bij een gebakken steen moeilijker onderin komen, zeker als er niet met het voegmaatje kan worden nagerold. In dat geval kan het beter zijn om met StoneFlex te werken, omdat dit gemakkelijk in de voegen loopt. Zet wel altijd een proef op bij een geheel droog steenoppervlak.’ Weijers verklaart de term ‘voegmaatje’: ‘Dit hebben we in 2015 geïntroduceerd. Het is een handig stuk gereedschap met verwisselbare rvs-schijven (1 t/m 6 mm) om het voegmateriaal in de voegen aan te drukken en te rollen. Je hoeft als hovenier niet eens zelf te drukken, want het voegmaatje weegt 7 tot 8 kg en geeft dus al voldoende druk aan de voeg. Hierdoor komt de voeg echt helemaal onderin. Je kunt het gebruiken bij alle soorten waterdoorlatende voegproducten. Hierdoor hoeft je de tegels niet te trillen en kun je snel werken.

Om de hovenier van nog meer gemak te voorzien, komen we in 2020 met het hulpmiddel Twizzie; daarmee kun je makkelijk een tuinslang en sproeikop vastmaken op een trekker of bezem. Je kunt de sproeikop er ook in draaien, zodat je in alle richtingen water kunt spuiten. Hierdoor heb je een man minder nodig om Aqua XP goed te verwerken en bespaar je veel geld op de uren.’



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31702/wat-worden-de-voegtrends-van-2020



Nu
**GRATIS
TWIZZIE**
bij aankoop van
10 emmers
Aqua XP

Voorjaarsactie

Maak nu kennis met Aqua XP en de handige Twizzie!

Aqua XP is de sterkste kant-en-klaar voeg van heel Nederland

Normeco Aqua XP voorkomt onkruid en is eenvoudig te verwerken.

De unieke formule geeft een optimale hechting en een snelle droogtijd.

Aqua XP is geschikt voor voegen van 2,5 tot 40 mm op natte oppervlakken voor alle soorten bestrating.

Hoveniersprijs per emmer van 12,5 kg is slechts € 27,48 exclusief BTW (2 kg voor € 6,94 excl. BTW).

De Twizzie

In 2020 introduceert Normeco de Twizzie : een handig hulpmiddel, waarmee u veel tijd bespaart bij het verwerken van Aqua XP. Aqua XP wordt met veel water verwerkt en met de Twizzie is het water altijd bij de hand. Dankzij 2 Toolflex-klemmen op de trekker of bezem kunnen de tuinslang en de sproeikop snel en eenvoudig bevestigd worden. De sproeikop kan gedraaid worden en dus in alle richtingen zorgen voor voldoende watertoevoer.



Voorkom onkruid AQUA XP waterdoorlatend voegen

Werk nu veel sneller en verkort de verwerkingstijd met zo'n 40%. Leverbaar in diverse kleuren:

Zwart

Basalt

Steengrijs

Goudgeel

Naturel

Hoveniersprijs per emmer van
12,5 kg is slechts **€ 27,48** excl. BTW
(2 kg voor **€ 6,94** excl. BTW)

Maak nu gebruik van de voorjaarsactie bij één van onze dealers!

Natuurlijk kunnen bestaande klanten ook gebruik maken van onze actie. Stuur bij deelname uw bestelling naar info@normeco.nl We verzorgen de franco levering of we verwijzen u naar de dichtstbijzijnde dealer.

www.normeco.nl

Normeco BV • +31 (0)6 45 60 56 29 • info@normeco.nl

 **normeco**
ECOLOGIC SOLUTIONS

Nieuw decennium en een nieuw jaar!

Dit zijn de 'groene voornemens' voor 2020

Dit jaar beginnen we aan het volgende decennium: de jaren twintig. Vakblad De Hovenier vraagt zich af of onze partners goede voornemens hebben voor de komende tien jaar. Welk probleem of welke uitdaging zal de groene sector de komende tijd moeten oplossen? Voor het antwoord benaderden we Trivium, ACO en Knopert. Dit zijn de thema's die spelen bij hen.

Auteur: Linde Kruese

Tegen welke uitdagingen loopt Trivium, importeur en leverancier van hoogwaardige harde materialen voor de buitenruimte, het komende jaar aan? Volgens oprichter Niels in 't Veen heeft dat te maken met het imago van verharding, dat steeds negatiever wordt. 'Diverse partijen dragen de boodschap uit dat tegels en stenen uit de tuin moeten. Je kunt zelfs tegels inleveren voor gratis plantjes. Het is niet de grootste of de slimste die overleeft, het is diegene die zich het beste kan aanpassen aan deze ontwikkeling. Zo zullen wij dat ook moeten doen. Want wij vinden ook dat tuinen in Nederland teveel uit steen bestaan. Dit betekent echter niet dat we de wens van de consument moeten vergeten. Een stukje verharding is namelijk altijd onderdeel van de

geluksbeleving in de tuin. Wij zullen erop inspelen door mee te buigen en door met nieuwe producten te komen. Natuurlijk zijn we hier al mee bezig: we voegen onze tegels met drainagevoegmortel en we bieden diverse producten aan waarbij de tegels zelf drainerend zijn door diverse openingen.' In 't Veen ziet de ontwikkelingen als gunstig. 'Vernieuwing is altijd goed en brengt onze producten weer positief onder de aandacht. Het gaat erom wie hier het eerste en het beste op inspeelt. Zoals altijd zullen wij vooraan meelopen. We zijn er nu ook al actief mee bezig.'

Afwachten loont niet

De klimaatcrisis biedt ACO Easygarden de

'Vernieuwing is altijd goed en brengt onze producten weer positief onder de aandacht'



2 min. leestijd

ACTUEEL



'Nederland moet leren om op een totaal andere wijze om te gaan met de hevige regen en met de droge periodes tussen de buien in'



Infiltratie langs of direct onder het terras is mogelijk met ACO Rainbloxx.

meeste uitdagingen, het komende jaar. Mogelijkheden om water op te vangen en te hergebruiken in de tuin zijn er volop, alleen moet bij particulieren en bij hoveniers het besef nog komen dat het van essentieel belang is om iets met die mogelijkheden te doen. Salesmanager André Pes: 'Nederland moet leren om op een totaal andere wijze om te gaan met de hevige regen en met de droge periodes tussen de buien in. Anders omgaan met de afvoer van regenwater zal ook leiden tot andere oplossingen: opvangen voor later gebruik, infiltreren voor flora of grondwater en verdampen voor stadskoeling.' ACO is al volop bezig met het ont-

wikkelen van nieuwe manieren om in te spelen op het toekomstige klimaat. 'Het thema is al actueel en zal steeds actueler worden', zegt Pes. 'Aan hoveniers wordt door klanten steeds vaker gevraagd om met oplossingen te komen. ACO gaat de samenwerking zoeken met hoveniers, om de juiste oplossing voor de particulier te vinden. Op dit moment is dat nog lastig, omdat innovatieve oplossingen door de hovenier nog niet voldoende worden omarmd.' Volgens Pes staan hoveniers nog niet te trappelen; ze staan aan de zijlijn en hopen op overheidssubsidies of overheidsverplichting. 'Maar afwachten loont in dit geval niet.'



André Pes



Wiper Yard-maairobot

Ook op het gebied van robotisering staat er veel te gebeuren in 2020

Onkruidborstel op accu

Jeroen Knopert van importeur H.O. Knopert VOF vertegenwoordigt verschillende merken tuinmachines, parkmachines en reinigingsmachines. Dit jaar zal Knopert vooral inzetten op de reinigings-, onkruid- en tuinmachines van Limpar. 'Limpar is een fabrikant die steeds blijft ontwikkelen en inspeelt op vragen uit de markt. Zo weten wij dat er een onkruidborstel in ontwikkeling is die elektrisch en met een accu wordt gevoed. Limpar is daar momenteel mee aan het testen. Een prototype was al te zien voor bezoekers die langs onze stand zijn geweest op Groentechniek Holland in Biddinghuizen, afgelopen september.' Knopert erkent dat dit prototype niet de eerste



Jeroen Knopert

accugedreven onkruidborstel is op de markt. 'Maar de werkduur van die onkruidborstels laat voor ons en Limpar nog te wensen over. Limpar hoopt daarom een machine op de markt te kunnen zetten waar in ieder geval een volledige werkdag mee gewerkt kan worden.' Ook op het gebied van robotisering staat er veel te gebeuren in 2020. Knopert ziet dat robotmaaiers aan een opmars bezig zijn, die het komende jaar nog wel even zal doorzetten. 'Het wordt steeds meer als normaal beschouwd om een robot aan te schaffen om het gazon te onderhouden. Door ons volledig te focussen op de robotmaaiers van Wiper, verwachten wij een groei van dit merk.' Knopert verwacht de grootste groei te kunnen berei-

ken met de grote robots die op voetbalvelden worden ingezet. 'We merken dat voetbalclubs een tekort aan vrijwilligers hebben en dat het chemievrij bestrijden van de velden een grote rol gaat spelen. De Wiper Yard neemt deze uitdagingen voor een groot deel weg.'



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31791/nieuw-decennium-en-een-nieuw-jaar



ADVERTORIAL

SteamPLUS[®] 2.0
invented by mec clean

www.mec clean.eu/steamplus-2-0

Waardevolle upgrade van revolutionaire SteamPLUS[®] hogedruk-stoomtechniek

De introductie van de door mec clean[®] ontwikkelde SteamPLUS[®] hogedruk-stoomtechniek dateert alweer van zo'n 10 jaar terug. Op die lastige balans van grondig reinigen en het niet beschadigen van de ondergrond door de hoge waterdruk of het gebruik van chemie bracht SteamPLUS[®] de uitkomst. Dankzij deze techniek kon het verschil gemaakt worden tussen het wel of niet aannemen van dergelijke opdrachten. Bij traditionele hogedrukreiniging wordt water onder erg hoge druk losgelaten op de vervuiling : door deze "impactenergie" wordt de vervuiling aangepakt. Hoe hoger de druk, hoe groter de kans dat de vervuiling verwijderd wordt, maar hiermee neemt uiteraard ook de beschadiging van de ondergrond toe. SteamPLUS[®] maakt gebruik van een geheel andere manier van energietransport. Deze techniek pakt de vervuiling grondig aan zonder beschadiging van de ondergrond. Dankzij SteamPLUS[®] kon ineens op een geheel andere manier de strijd aangegaan worden met bijvoorbeeld graffiti en atmosferische vervuiling van gevels.

De extra "plussen" van SteamPLUS[®] 2.0

Door het technisch team van mec clean[®] is de afgelopen jaren achter de schermen goed gekeken om deze techniek nog een extra boost te geven : hoe mooi zou het zijn om nog eens wat extra "plussjes" achter deze SteamPLUS[®] techniek te kunnen zetten? Met de wensen van de gebruikers in het achterhoofd is nagedacht over een upgrade die echt iets toevoegt : de uitkomst is SteamPLUS[®] 2.0 geworden. Alle unieke

voordelen van SteamPLUS zijn uiteraard behouden gebleven én het is gelukt om de stoomdruk met 25% en het stoomvolume met nog eens 35% extra te verhogen. Zo kan er kort samengevat dus in dezelfde werktijd veel meer resultaat geboekt worden!

Breed inzetbaar met respect voor de ondergrond

De ondergrond van de vervuiling wordt niet beschadigd omdat er geen gebruik gemaakt wordt van impactenergie maar van energie die is te omschrijven als warmte-energie. Door van water stoom te maken ontstaat een heleboel warmte-energie. Door deze onder hoge druk los te laten op de vervuiling zorgt deze energie voor een thermoshock waardoor de vervuiling uitzet. Deze breekt los van de ondergrond zonder hier schade aan te richten. Dus bijvoorbeeld graffiti of atmosferische vervuiling verwijderen van monumentale gevels of kunstwerken geeft een prachtig resultaat zonder de vaak toch erg kwetsbare ondergrond te beschadigen. Daarnaast is het waterverlies vergeleken met traditionele hogedrukreiniging ook minimaal : een besparing tot maar liefst 60%. Het water wordt puur als "transportmiddel" voor de vervuiling gebruikt.

Maar ook kauwgom verwijderen (tot maar liefst 3.000 stuks per uur), reinigen van houten objecten, verwijderen van wegbelijning, desinfectie van en geurbestrijding bij machines, speeltoestellen, sanitaire ruimten, parkeer-

garages etc. zijn dankzij deze techniek met verbluffende resultaten op te pakken.

De SteamPLUS[®] 2.0 techniek kan optioneel worden geleverd op de Hogedruktrailer- en Trailerjetserie van mec clean[®], maar ook op de Trailerpackserie die als basis gebruikt wordt voor bijvoorbeeld inbouw in bedrijfsbussen. De SteamPLUS[®] 2.0 techniek zal nog steeds volgens de mec clean[®] filosofie gebouwd worden: bewezen mechanische techniek zonder overbodige electronica en moeilijke bediening. Want tenslotte zijn de machines bedoeld om reinigingsprofessionals dag-in-dag-uit probleemloos hun werk te kunnen laten doen. SteamPLUS 2.0 is in november officieel geïntroduceerd tijdens de Schoonmaak Vakdagen.

Mec clean is tijdens De Groene Sector Vakbeurs in Hardenberg (14 t/m 16 januari) te vinden in Hal 6, stand 605. Samen met een heleboel participerende dealers wordt er weer een mooie selectie professionele reinigingsmachines gepresenteerd.



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31831/waardevolle-upgrade-van-revolutionaire-steamplus-hogedrukstoomtechniek

EEN NIEUWE REVOLUTIE

Vergeet lekke banden en ongelijke bandenspanning. Met de nieuwe MICHELIN X TURF TWEEL radiaalbanden zonder lucht rijdt u soepel over obstakels en scherpe voorwerpen. De banden gaan tot wel 3 keer langer mee dan normale banden met lucht, dit bespaart u kosten en tijd aan reparaties of het wisselen van banden. Nu beschikbaar op de Z997R en de Z994R Zero Turn maaiers. Neem vandaag nog contact op met uw dealer voor een offerte op maat.

**WORK
DONE WELL.**

*Beschikbaar op de Z994R en Z997R-maaiers uitgerust met een 54", 60" of 72" maaidek. Niet aanbevolen voor gebruik in combinatie met een materiaalopvangsysteem.



JOHN DEERE

NOTHING RUNS LIKE A DEERE



Maar aan het einde van de rit kiezen meneer en mevrouw toch maar voor Thuisbezorgd.nl: beetje bestrating, wat siergras en een paar hortensia's



Tuinbezorgd.nl

Ik mag (of eigenlijk moet) dit stukje schrijven in de laatste dagen voor kerst. Vakblad De Hovenier is het laatste blad dat wij dit jaar naar de drukker mogen brengen. En dit stukje is traditioneel het laatste klusje dat dan verricht moet worden. Een vast onderdeel is dan wat inspiratie op te doen: waar hebben we allemaal over geschreven in deze uitgave? Nou, maak de borst maar nat. Als u maar de helft van de zaken die in deze uitgave de revue passeren zou aanpakken, heeft u aan 2020 niet genoeg. Gelukkig kunt u deze uitgave van De Hovenier ook lezen en doorbladeren zoals de meeste mensen een kookboek lezen: op die en die pagina staat iets wat superlekker is, maar voor vanavond bestellen we gewoon Chinees. Maar het is nu eenmaal onze taak om jullie te blijven inspireren. Wat dat betreft, lijkt ons vak op dat van een hovenier. Je doet

je best om te inspireren, maar aan het einde van de rit kiezen meneer en mevrouw toch maar voor Tuinbezorgd.nl: een standaardportie Chinees, en dat zonder *sambal bij*.

Het is dan aanlokkelijk om voortaan alleen nog maar Chinese maaltijden te gaan verkopen: beetje bestrating, wat siergras en een paar hortensia's. Niks mis mee en ik kan er zelf ook enorm van genieten, maar er is meer tussen tuin en aarde. En hopelijk leest u mede daarom ons blad. Kiest u dan toch voor *Hortensia paniculata*, dan kiest u in ieder geval voor de beste en meest passende uit deze sterk groeiende familie van hardlopende tuinplanten. Maar misschien kiest u er ook een keer voor om iets bijzonders te adviseren. Ik heb zelf enorm genoten van de mussenkooien. Dat vond ik nu echt *out of the nestbox* denken, waarmee hoveniers op een andere en aardige manier waarde kunnen toevoegen.

Met vriendelijk groet,
Hein van Iersel (hein@nwst.nl)
Hoofdredacteur

Niks mis mee en ik kan er zelf ook enorm van genieten, maar er is meer tussen tuin en aarde. En hopelijk leest u mede daarom ons blad



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31429/trending

DE GROENE SECTOR VAKBEURS

14, 15 en 16 januari 2020



GENIETEN VAN UW EIGEN TUIN!

Buiter Beton is al bijna 40 jaar een grote leverancier van tuinmaterialen zoals sierbestrating, tuintegels, tuinhout, buitenverlichting en nog veel meer. Ondanks vestigingen in Balkbrug, Naarden en Hengelo, hebben wij nog altijd de mentaliteit van de kruidenier op de hoek: korte lijnen en een persoonlijke aanpak! Ons merk Terras & Trends staat voor tuininspiratie. Door ons concept te omarmen, plukt u als hovenier hier ook de vruchten van.

Wilt u meer weten over het Terras & Trends concept of wilt u in contact komen met Buiter Beton? Wij verwelkomen u graag tijdens De Groene Sector Vakbeurs in onze stand (Stand 137).

De voordelen van Buiter Beton:

- ✓ Een eigen inspiratiemerk met private label lijn
- ✓ Een sierbestratingspark van ruim 5000m²
- ✓ Meerdere vestigingen door Nederland
- ✓ Korte lijnen en een persoonlijke aanpak
- ✓ Uw eigen gepersonaliseerde catalogus

Hoogeveenseweg 27

7707 CG Balkbrug

Tel: 0523 - 657 000

info@buitenbeton.nl

www.terrasentrends.nl

Bezoek ons op
De Groene Sector
Vakbeurs!
STAND 137



Uw leverancier in
Sierbestrating en Tuininrichting!



Bloembakken & Potterie

Muur & Stapelementen

Terras & Trends
Tuininspiratie



**Bezoek ons
bij stand
634 en 630**

De
Groene
Sector
Vakbeurs



EGO Power+ | Eliet | Nimos | Posch | Kress | Sip | Sticomfort



**STIERMAN
De Leeuw**

Stierman De Leeuw | 0575 - 59 99 99
Info@stiermandeleeuw.nl | www.stiermandeleeuw.nl



KantOpsluitingen

Kunststof: Grasranden, Easy Line & ECO kantopsluitingen



Cortenstaal & Verzinkt staal: Edge Liner & Straightcurve



Ga voor alle maten en vormen naar onze website

Maak eenvoudig
strakke, rechte of
gebogen lijnen langs
uw gazon, perk of
vijver

Voorkom
groei problemen
door toedoen van
maaischade!

TreeProtect®

Boomstambeschermer

De TreeProtect boomstambeschermer van GreenMax is een betaalbare, effectieve en betrouwbare methode om jonge bomen tegen maaischade en knaagdieren te beschermen.

- Bestand tegen ultraviolette straling
- Gemaakt van FDA gecertificeerd kunststof (dit kunststof heeft unieke eigenschappen waardoor het niet schadelijk is voor knaagdieren)
- Zeer gemakkelijk te installeren
- Ieder jaar dient de stambeschermer losser te worden gezet om ingroeien te voorkomen



De
Groene
Sector
Vakbeurs



Kom op 14, 15 en 16 januari 2020 naar de 21e editie van De Groene Sector Vakbeurs. In de afgelopen twintig jaar is de vakbeurs uitgegroeid tot hét kennis- en netwerkmoment voor de groene branche. Raak geïnspireerd door noviteiten, schud vertrouwde zakenpartners de hand en breid uw groene netwerk uit. Er is volop beleving: het Groene Inspiratiepark, kennissessies over de eikenprocessierups, groene schoolpleinen, zij-instroomtrajecten en meer, verschillende zaagwedstrijden, tuinaanlegwedstrijden en de uitreiking van de Innovatie Awards en de prijs voor de Duurzaamste Hovenier van Nederland 2019. Bestel uw gratis tickets!

De Groene Sector Vakbeurs 2020 volgeboekt met ruim 300 exposanten

Beursorganisator Easyfairs meldt dat alle beschikbare exposantenstands op De Groene Sector Vakbeurs 2020 zijn volgeboekt. Er nemen dus meer dan 300 exposanten deel aan de beurs, verdeeld over zeven beursshallen. Verder maakt de beursorganisatie bekend dat de vmbo-ochtend voor het tweede jaar op rij terugkeert. De 21ste editie van De Groene Sector Vakbeurs wordt gehouden op 14, 15 en 16 januari 2020 in Evenementenhal Hardenberg.

‘De beurs is de laatste jaren steeds vaker vroegtijdig volgeboekt, maar dat we dat halverwege november al mogen zeggen, hebben we nog niet eerder gehad. We zijn daar enorm blij mee, want hierdoor is de bezoekende groenprofessional verzekerd van een grootschalige en diverse beursvloer. Veel trouwe exposanten presenteren zich, zoals GVG Oliehandel uit Nijmegen. Ook mogen we een aantal nieuwkomers verwelkomen, waaronder Krinkels.

Aangezien we nu volgeboekt zijn, werken we met een reservelijst voor geïnteresseerden voor een plaats. Er is nog wel een beperkt aantal plekken vrij in het Groene Inspiratiepark. Hiervoor kunnen belangstellenden contact opnemen met Ramon Schlepers, zegt Mariëlle Schonewille namens Easyfairs.

Vmbo-ochtend keert terug

Een ander nieuwtje dat beursorganisator Easyfairs bekendmaakt, is de terugkeer van de vmbo-ochtend op De Groene Sector Vakbeurs. Vorig jaar maakten ruim 160 leerlingen van zes vmbo-scholen voorafgaand aan de beurs kennis met de toekomst van de groene sector. Hiervoor stond het Groene Inspiratiepark een ochtend volledig in het teken van de enthousiaste jongeren. Schonewille: ‘Dit succesvolle initiatief gaan we herhalen, in samenwerking met de stichting Tri groei in groen. Dit jaar gaan we zorgen voor nog meer beleving en activiteiten: denk aan klimmen met klimtuig,

demonstraties van machines en wellicht een simulator. Voor de branche is dit initiatief zeer waardevol, want deze leerlingen vormen de toekomst. Bovendien willen wij met deze beurs een platform bieden om te laten zien hoe mooi de groensector is.’

De Groene Sector Vakbeurs 2020

De 21ste editie van De Groene Sector Vakbeurs in Evenementenhal Hardenberg wordt gehouden op 14, 15 en 16 januari 2020, te bezoeken van 13.00 tot 21.00 uur. Jaarlijks komen gemiddeld ruim 18.000 professionals uit de groene sector op de vakbeurs af: hoveniers, groot-groenvoorzieners, boomkwekers, boomverzorgers, vertegenwoordigers van tuincentra, tuinen landschapsarchitecten en beslissers binnen gemeentelijke groenvoorzieningen. Daarnaast maken ook bezoekers die werkzaam zijn op het gebied van bestrating, sociale werkvoorzieningen en vijveraanleg hun opwachting. Voor meer informatie: www.groenesector.nl.



De Groene Sector Vakbeurs introduceert 'digitale draagtas' voor bezoekers

HARDENBERG – De organisatie van De Groene Sector Vakbeurs introduceert tijdens de komende editie in januari de smartbadge-technologie. Bij binnenkomst ontvangt iedere bezoeker een badge waarin een speciale chip is verwerkt: de smartbadge. Met deze badge kan de bezoeker de informatie in de stands van de exposanten scannen. Ook kan die zich hiermee inschrijven voor nieuwsbrieven of meedoen aan acties van exposanten. Na afloop van het beursbezoek ontvangt de bezoeker een e-mail met daarin een overzicht van alle exposanten die hij of zij gescand heeft. 'Dit is een unieke tool in beurzenland, een initiatief van Easyfairs', zegt Mariëlle Schonewille namens De Groene Sector Vakbeurs.

De smartbadge dient als een zogeheten 'digitale draagtas' voor bezoekers. Schonewille: 'Hierdoor is het tillen van zware tassen met brochures niet meer nodig. Bovendien ontvangt de bezoeker na het bezoek een e-mail

met een handig overzicht van de stands die hij of zij bezocht heeft. Verder ontvangt de bezoeker alleen digitale informatie van exposanten waarin hij of zij zelf interesse heeft getoond en krijgt dus zo geen spam binnen.'

Vanaf 2020 gaan alle beurzen van Easyfairs in Nederland werken met deze smartbadge-technologie. Schonewille: 'Het is zowel voor onze bezoekers als voor de exposanten volledig nieuw. Daarom zetten we tijdens de beurs hostessen in die bezoekers gaan helpen bij het gebruik van de smartbadge. Maar het is een zeer gebruiksvriendelijke en eenvoudige tool om informatie te verzamelen, want de bezoeker hoeft alleen maar de badgelezer van de exposant aan te raken met zijn of haar badge. Vervolgens gaat er een groen lichtje branden en piept de badgelezer. Later op de dag ontvangt de bezoeker alle verzamelde exposanteninformatie per mail.'

'Deze technologie past ook perfect bij onze missie: 'Visit the future'. Niet alleen maken we het verzamelen van informatie eenvoudiger, ook denken we aan het milieu. Juist met het oog op de toekomst werken wij aan een duurzame beursbeleving. De smartbadge zal veel drukwerk besparen en is daarom beter voor het milieu', aldus Schonewille.

Deze eerste editie van De Groene Sector Vakbeurs waarbij de smartbadge-technologie wordt gebruikt, wordt gehouden op 14, 15 en 16 januari 2020 in Evenementenhal Hardenberg.

Bekijk de nieuwe website van De Groene Sector Vakbeurs voor meer informatie over de beurs en over de smartbadge-technologie: www.groenesector.nl.



Kennisprogramma

Het kennisprogramma tijdens De Groene Sector Vakbeurs 2020 in Evenementenhal Hardenberg is bekend! Ook dit jaar is het beursorganisatie Easyfairs weer gelukt om interessante lezingen te organiseren. Hierbij is goed gekeken naar de actuele thema's in de groene sector.

Dinsdag 14 januari 2020 organiseren wij voorafgaand aan De Groene Sector Vakbeurs een speciale lezing: 'Leidraad beheersing eikenprocessierups'. Deze zal plaatsvinden in vergaderzaal 1 om 12.30 uur.

Afgelopen zomer was er geen ontkomen aan: de eikenprocessierups had Nederland in zijn greep. Rode bultjes en jeuk teisterden een deel van de bevolking. Maar hoe valt deze rups te bestrijden? Daarover hoort u alles tijdens De Groene Sector Vakbeurs 2020. Joop Spijker en Henry Kuppen van het Kenniscentrum Eikenprocessierups geven een overzicht van de belangrijkste bestrijdingsmethoden. Spijker en Kuppen nemen u mee door het gehele proces, van de risicoanalyse tot en met het daadwerkelijke bestrijden, zodat u goed voorbereid bent voor de komende zomer. Voor deze lezing kunt u zich opgeven via fleur.lentjes@easyfairs.com.



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31873/de-groene-sector-vakbeurs-evenementenhal-hardenberg

DINSDAG 14 JANUARI 2020

- 14.00 uur **Uitreiking Innovatie Awards 2020** door beursorganisatie Easyfairs
- 14.30 uur **Bestrijding van de eikenprocessierups in de praktijk**, door Henry Kuppen van Terra Nostra
- 15.30 uur **Kansen voor groen! Aanpassen aan extreem weer**, door Peter Kuipers Munneke (mogelijk gemaakt door Van Vliet Duurzaam hout)
- 16.00 uur **Groene ruimte goed beheren en biodiversiteit verbeteren**, door Joanneke Bijkerk van Cruydt-Hoek Wildeplantenzaden
- 17.00 uur **Alle schoolpleinen groen, waar hebben we het eigenlijk over?**, door Heilien Tonchens van Groenadvies – Stichting SPRINGZAAD
- 19.00 uur **Gebruik regenwater slim**, door Rutger Westerik van Rawinso
- 19.30 uur **Kansen voor groen! Duurzaam werken en bouwen**, door Peter Kuipers Munneke (mogelijk gemaakt door Van Vliet Duurzaam hout)

WOENSDAG 15 JANUARI 2020

- 14.00 uur **Alle schoolpleinen groen, waar hebben we het eigenlijk over?**, door Marjan Deurloo van Juffie in het Groen – Stichting SPRINGZAAD
- 15.00 uur **Groene ruimte goed beheren en biodiversiteit verbeteren**, door Joanneke Bijkerk van Cruydt-Hoek Wildeplantenzaden
- 15.45 uur **Prijsuitreiking Duurzaamste Hovenier 2019**, door HortiPoint
- 16.00 uur **Juiste inzet van nematoden voor de beheersing van de eikenprocessierups**, door Arno Moerman van Koppert en Ivo de Groot van Wolterinck
- 19.00 uur **Gebruik regenwater slim**, door Rutger Westerik van Rawinso

DONDERDAG 16 JANUARI 2020

- 14.00 uur **Alle schoolpleinen groen, waar hebben we het eigenlijk over?**, door Anno Kuindersma van Ontwerpers en hoveniers – Stichting SPRINGZAAD
- 15.00 uur **Zij-instromer in de groene sector**, door Herbert de Witte van de VHG
- 16.00 uur **Veilig bestrijden van eikenprocessierups**, door Erwin Brouwers van Praktijk Centrum Bomen
- 19.00 uur **Gebruik regenwater slim**, door Rutger Westerik van Rawinso



Verbeter het stedelijk leefklimaat met de slimme systemen van Nophadrain

Bezoek
ons tijdens de
Groene Sector Vakbeurs
op stand 528

Nophadrain Groen- en gebruiksdaksystemen



daken met
sedum



tuinen /parken
op daken



beloopbare
daken



berijdbare
daken

nophADRRAIN[®]
SMART GREEN ROOF SYSTEMS



Goed én goedkoop bij Grind Split Discounter

Living Luxury levert tuinmaterialen voor de prijs-kwaliteitsbewuste hovenier en stratenmaker, zoals grind en split in alle soorten, kleuren en maten, in bigbags of los gestort. En natuurlijk mét bijbehorende grindplaten, waarmee u een egaal en spoorvrij grindoppervlak creëert.



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31842/goed-?n-goedkoop-bij-grind-split-discounter

Grindplaten

De Excellent-grindmatten van Living Luxury zijn speciaal ontwikkeld voor de oprit, om hoge belasting door SUV's en busjes van bijvoorbeeld bezorgdiensten aan te kunnen. Waar de meeste een drukweerstand hebben van 250 tot 400 ton/m², hebben deze platen een drukweerstand gevuld tot 11.881 ton/m².

De Excellent-grindplaten hebben sterker en dikker antiworteldoek. Verder zijn ze niet gelijmd, maar thermisch aangebracht en daarmee van betere kwaliteit en sterker dan veel andere platen. De platen zijn eventueel ook zonder bevestigd antiworteldoek leverbaar, speciaal voor groene, met gras bedekte parkeerplaatsen.

Straightcurve

Grind Split Discounter is ook dealer van onder meer de omrandingsproducten van Ecolat en Straightcurve. Het assortiment van Straightcurve bestaat uit cortenstalen kantopsluitingen, verhoogde randen, ronde boombakken en modulaire bloem- en plantenbakken.

De producten worden gekenmerkt door uitstekende afwerking, eenvoudige plaatsing én een scherpe prijsstelling.

Plus- en minpunten:

- + Degelijke kwaliteit voor professioneel gebruik
- + Eenvoudige montage
- + Uitgekiende afwerking en detaillering
- + Perfecte prijs-kwaliteitsverhouding
- Maatwerk niet bij alle producten mogelijk



www.grindsplit-discounter.nl



We hebben met de zomer van 2019 opnieuw een periode met hoge temperaturen en droogte achter de rug. Vorig jaar leverde de droogte onverwacht hoge nazorgkosten op voor nieuw aangeplante bomen. Dit jaar is het niet veel anders. Daarom adviseert Joan Prosman, accountmanager bij Agro de Arend, aan gemeenten, de aannemerij en iedereen die belast is met het planten van bomen én de nazorg, om vóór het planten al na te denken over de nazorg. Met de juiste keuzes kan in de drie jaar na het planten de hoogte van onverwachte extra uitgaven voor bewateren beperkt worden.

Auteur: Heidi Peters

Denk eens na en denk vooruit

Met Lite-NET meer grip op nazorgkosten bij nieuwe aanplant

‘Wij krijgen steeds vaker de vraag hoe de nazorg het beste georganiseerd kan worden’, vertelt Joan Prosman. ‘Door de drogere zomers is de nazorg voor nieuwe aanplant vaak veel intensiever dan vooraf is begroot. Wanneer je hebt berekend dat er tien keer water moet worden gegeven en dat wordt vijftien keer, is dat een flinke kostenpost waar niet op gerekend

was. Niet alleen heb je meer kosten voor het materieel, de brandstof, het water en het ingezette personeel, ook is er veel meer uitval van nieuwe aanplant die het niet redt. Daarom zeggen wij: denk van tevoren na over de mogelijke omstandigheden tijdens de nazorgperiode en hoe je daar invloed op kunt uitoefenen. Dat kan namelijk best.’

Nazorg: regel het tijdens de aanplant

Joan Prosman: ‘Er zijn hulpmiddelen die het water vasthouden en weer afgeven aan de boom. Maar daar moet je over nadenken voordat je de boom in de grond zet. Want als de boom eenmaal in de grond staat, is het te laat en zit je vast aan wat de natuur dicteert.’ Sinds 2018 heeft Agro De Arend de producten Lite-NET en Lite-STRIPS in het assortiment. Deze biologisch afbreekbare toepassingen vormen volgens Joan een prima oplossing om grip te houden op het water en voor het bevochtigen van nieuw aangeplante bomen.

100 procent biologisch, geen uitloog

Lite-NET en Lite-STRIPS zijn gemaakt van PLA en dus honderd procent biologisch. Na vijf jaar breekt het product langzaam af. Lite-NET en Lite-STRIPS werken als een spons. Ze nemen het water op en geven het weer af. Er wordt niets omgezet in een ander materiaal. Lite-NET is – de naam zegt het al – een net dat je om de kluit van de boom legt voor de aanplant. Lite-STRIPS zijn strips die je door de grond mengt. Lite-NET heeft grote uitsparingen, zodat de wortels onbelemmerd kunnen groeien. Joan: ‘De nazorgperiode duurt drie jaar. In de eerste drie jaar wil je dat de boom zich settelt en zo actief mogelijk groeit. Wat je niet wilt, is dat de boom in de stress raakt, wat door vochttekort snel kan gebeuren. Met Lite-NET rek je de nazorgperiode eigenlijk passief op tot vijf jaar, omdat het product zijn werk blijft doen. Water opnemen, vasthouden en wanneer nodig weer teruggeven. En realiseer je wel dat niet alleen de boom het benodigde vocht krijgt; ook de

‘Zonder veel moeite heb je vijf jaar nazorg in plaats van drie’

‘Je wilt dat bomen zich zonder stress kunnen settelen’

grond zelf blijft vochtig, wat gunstig is voor het bodemleven.’

Hoe zit het met de ROI?

De return on investment (ROI) van Lite-NET en Lite-STRIPS is afhankelijk van een aantal factoren, maar is er wel degelijk. De werking van Lite-NET en Lite-STRIPS is in kleigrond anders dan in zandgrond. Wat berekent de aannemer voor het plaatsen van deze biologische oplossing? Hoe ver staan de bomen uit elkaar, wat is de situatie en hoe zijn de omstandigheden? Dit heeft allemaal invloed op het moment waarop de ROI bereikt wordt. Joan: ‘Dat de ROI bereikt wordt, blijkt heel duidelijk uit bijgaande grafiek. Loohorst Landscaping heeft een onderzoek uitgevoerd naar het vochtpercentage op een diepte van 30 cm bij bomen met en zonder Lite-NET. Het onderzoek liep van mei tot en met augustus en de bomen stonden in dezelfde grond. Je ziet dat het vochtpercentage bij de bomen die in het plantseizoen 2018-2019 zijn aangeplant grote verschillen toont. Bij veruit het merendeel van de bomen met een Lite-NET is het vochtgehalte fors hoger.’

Van plantenbak tot talud

Lite-NET is in verschillende afmetingen verkrijgbaar en kan ook als mat gebruikt worden, bijvoorbeeld in taluds van dijken; eigenlijk overal waar je het water in de grond wilt vasthouden om het weer te kunnen gebruiken op de juiste plaats. Behalve bij het planten of verplaatsen van bomen kan Lite-NET ook verwerkt worden in groene daken, gazons en sportvelden. Dit geldt ook voor Lite-STRIPS. De witte strips worden door de grond gemengd. Dankzij de afwijkende kleur kun je zien hoe de verhouding is en hoe de strips in de grond zijn verdeeld. De strips zorgen er ook voor dat de grond geactiveerd blijft om op zoek te gaan naar water. Dit gaat verdichting van de grond tegen en de aarde blijft ook ruller en losser. Joan: ‘De strips kunnen breed worden ingezet worden: van de bloembak in huis tot aan borders, verhoogde bedden, groendaken en gazons. Het product, zowel de strip als het net, kan een waterbesparing tot 70 procent opleveren.’

In contact met maaiveld

De aanleg van het net moet zo gebeuren dat de rand van het net in contact is met het maaiveld. Hierdoor gaat het water de juiste kant op en is er zuurstofuitwisseling met de grond. Joan vult aan: ‘Belangrijk is ook om een gietrand of waterzak te gebruiken. In combinatie met Lite-NET gaat het water dan rustig door de kluit. Het is zeer aangenaam voor elke boom op elke plaats. We zijn allemaal gefocust op klimaat en water. De inzet van Lite-NET of Lite-STRIPS lijkt een kleine actie, maar draagt zeker bij aan minder waterverbruik en een sterke reductie van de CO₂-uitstoot.’

Monitoren met mobiel

Water wordt gegeven op basis van ervaring en vaak ook op het gevoel, maar het kan ook anders. Agro de Arend biedt nu het Florja Treemonitoring Platform aan. Dankzij sensoren in de grond kan de beheerder op afstand zien wat de status van de boom is en wat de boom nodig heeft. In combinatie met WLAN-netwerken is Florja een hulpmiddel om de status van bomen en planten op elk moment te bekijken en te weten te komen wanneer het nodig is om maatregelen te nemen.

Joan: ‘De kosten voor extra watergeven zijn geen sluitpost, maar meestal een extra post. Haal een deel van deze kosten naar voren door vooraf na te denken over de nazorg. Daardoor houd je grip op je uitgaven en grip op het water. Je kunt de kosten drukken, en ook nog eens op een duurzame manier; dat is toch geweldig?’



De strips zijn goed door de grond te mengen, zorgen voor actieve wortelgroei, gaan verdichting tegen en houden de grond langer vochtig.



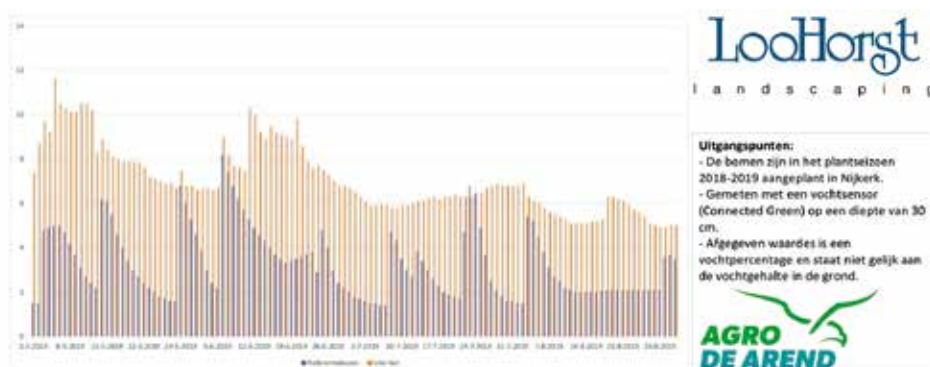
www.agrodearend.com



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31844/denk-eens-na-en-denk-vooruit



Stabieler bodemvochtgehalte met Lite-NET-bomen

Wij staan op de
Groene Sector
Vakbeurs
Stand 646

Groot... Klein...

C27



en alles daar tussenin.

Ongeacht de werkzaamheden, HANSA heeft een versnipperaar voor iedere toepassing. Versnipperaars met een capaciteit van 40 tot 160 mm, oerdegelijk en van wereldklasse!

C7



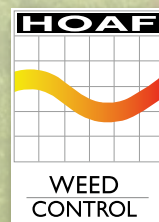
www.hansachippers.nl

Tuin & Parkmachines Angenendt, Kasteelsestraat 7, 6611 KA Overasselt

TEL NR: 024-622 1270 E info@angenendt.nl

Hansa
CHIPPERS

HOAF thermHIT®, compact, wendbaar en laag in verbruik!



De compacte handbranders uit de HOAF thermHIT® serie zijn speciaal ontwikkeld op eenvoud, wendbaarheid en efficiency. Zeer geschikt voor het onkruidbeheer op o.a. bedrijfsterreinen, particuliere tuinen en schoolpleinen.

Neem voor meer informatie over dit model of de overige modellen uit de HOAF thermHIT® serie contact op met HOAF, telefoon 0541 530 400

Een van de New Holland-compacttractoren van Voets



Nieuwjaarswensen én nieuwe machines van Voets

Voets Tractoren en Werktuigen BV wil op de Groene Sector Vakbeurs in Hardenberg zijn volledige leveringsprogramma aan het publiek showen. Naast het overbrengen van nieuwjaarswensen brengt het bedrijf de klant ook graag op de hoogte van de bestaande en nieuwe machines uit het leveringsprogramma.

New Holland-tractoren en -constructie Voets is vertegenwoordigd met de volledige lijn New Holland-compacttractoren: tractoren van 25 tot 75 pk met geschakelde, hydrostatische of vario-transmissie. Daarnaast zal er een 1,8 tons minigraver van New Holland op de beurs staan. Deze machines zijn voorzien van een lange lepelsteel, verstelbare onderwagen, hydraulische snelwissel, cabine met kachel, ventilator en radio en een zwaailamp.

VGM-kipper

Ook neemt Voets de nieuwste VGM-compactdumper mee, speciaal ontwikkeld voor compacttractoren. De machine is door de RDW gekeurd en voorzien van een oplooppem. Dit is ideaal achter een trekker die voorzien is van een hydrostaat of CVT-transmissie, omdat er dan tijdens het rijden niet veel geremd wordt.

Ten slotte gaat ook de volledige lijn kunstgras-reinigingsmachines mee: machines voor weke-

lijks en voor jaarlijks onderhoud, met als meest in het oog springende machine de Leafmaster, een bladzuiger voor (kunstgras)sportvelden. De Leafmaster neemt 95 tot 100 procent van het blad mee en laat al het rubber liggen.



www.voets.nl



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31822/nieuwjaarswensen-n-nieuwe-machines-van-voets



Hoveniers die hun plantlijsten aan Rijnbeek geven, hebben er geen omkijken meer naar

Tijdens de Groene Sector Vakbeurs richt handelskwekerij Antoon Rijnbeek uit Boskoop zich met name op hoveniers. Het bedrijf biedt een totaalassortiment aan laanbomen, solitair, heesters en vaste planten. 'Ook als hoveniers "gekke" vragen hebben, gaan wij op zoek', zegt directeur/eigenaar Antoon Rijnbeek.

'Vorige week hebben we nog een vracht verkocht, met onder andere een aantal stuks *Pinus* van 8 meter hoog, een meerstammige eik en een *Metasequoia* van 10 meter. Niet bepaald alledaagse producten, maar of het nu om bomen gaat of om de meest excentrieke soorten vaste planten, we zoeken tot het laatste moment', vertelt Antoon Rijnbeek. Hoveniers die hun plantlijsten uit handen geven aan Rijnbeek, hebben er geen omkijken meer naar, stelt de directeur/eigenaar. Rijnbeek levert het totale assortiment, ook als het gaat om grote aantallen of minder gangbare producten. 'We leveren zonder uitzondering en altijd compleet. Mocht er een keer iets niet voorhanden zijn, dan zoeken we naar een alternatief, zodat een tuin toch in één keer afgeplant kan worden.'

Onderscheidend

Het Boskoopse bedrijf koopt bomen en vaste planten in bij een aantal vaste leveranciers. 'Zij

leveren kwaliteit en ik heb vertrouwen in hun expertise', vertelt Rijnbeek. Zelf kweekt hij op 5 hectare een breed assortiment sierheesters. Een gedeelte daarvan, onder meer heesters, grassen en een paar soorten klimplanten, biedt hij sinds een jaar of acht aan in 10-litercontainers onder het label XL&Green. 'In het Boskoopse zijn we met die 10-litercontainers echt onderscheidend. En de laatste vijf jaar begint het bij hoveniers bekender te worden. Het grotere formaat zal het hogere segment zeker aanspreken, maar het is ook weer niet gericht op tuinbezitters in de top van de markt', vertelt Rijnbeek. 'Hoveniers moeten het zien; dan vinden ze het vaak interessant. Het is echt mooi spul.'

Degelijke relaties

Rijnbeek ziet de Groene Sector Vakbeurs vooral als een relatiebeurs. De ondernemer komt er veel vaste relaties tegen. Daar zitten grote én kleine hoveniers bij. 'Iedere klant is anders en

'Zoals we het nu doen, doen we het heel erg goed. Toch blijft het werk spannend'

stelt weer andere eisen. En dat is prima. Wij stellen open communicatie op prijs. Voor een goede samenwerking moet je elkaar aanvoelen. Het gaat ons er niet om enorm hard te groeien. Het directe contact met de klant, dat waarderen we en willen we niet kwijtraken.'

Spannend

De afgelopen vier jaar voerde Rijnbeek een aantal vernieuwingen door in het bedrijf. De administratieve en logistieke processen zijn op orde, intern rijden er elektrische wagens en de komende winter wordt het laatste stuk containerveld opgeknapt. Rijnbeek is tevreden. 'Zoals we het nu doen, doen we het heel erg goed.' Toch blijft het werk spannend, vindt hij. 'We zijn nu ruim dertig jaar actief op de hoveniersmarkt, maar het blijft moeilijk in te schatten wat populair wordt. Agelopen jaar waren groenblijvende hagen, grassen en vaste planten echt een trend. Daar moet ik dus steeds mijn kennis op afstemmen. Dat houdt het leuk. Aan de top blijven, dat blijft ons streven.'



www.antoonrijnbeek.nl

Compleet goed geleverd



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31818/hoveniers-die-hun-plantlijsten-aan-rijnbeek-geven-hebben-er-geen-omkijken-meer-naar

NEXT GENERATION

- EXPECTED 2020 -



Ontdek de volledig '**vernieuwde lijn**' professionele hakselaars op **De Groene Sector Vakbeurs 2020**

14/15/16 januari 2020 - Evenementenhal Hardenberg - **Stand 710**

100% MADE IN BELGIUM



www.jobeau.nl - info@jobeau.eu - +31(0)6 83 44 24 20



Kwaliteit ontstaat zelden door toeval

De ingenieurs van de buitenruimte



SmitsRinsma
Adviseurs groenvoorziening en terreininrichting

Jean Heybroek komt met nieuwe innovaties

De award van dit jaar staat nog steeds te blinken op de balie bij de ingang. Ondertussen is Jean Heybroek echter alweer druk bezig met de voorbereidingen voor de volgende editie van de Groene Sector Vakbeurs. We spreken beursmanager Arne van der Valk over de laatste trends en over de innovaties die Jean Heybroek op de komende editie van de beurs zal laten zien.

Van der Valk: 'Het groenonderhoud zal de komende jaren wezenlijk veranderen. Door de strengere emissie-eisen zijn de machines die nu op de markt komen een stuk duurzamer dan voorheen. Stage V, waterstof en elektrificatie zijn de trends en onze leveranciers lopen hierbij voorop met nieuwe machines die het groenbeheer nog groener maken. Goed nieuws dus voor de sector en genoeg redenen voor een bezoek aan de beurs!'

Compleet team

Jean Heybroek heeft dit jaar opnieuw een eigen stand. Van der Valk: 'De Groene Sector Vakbeurs trekt een steeds groter publiek en de bezoekers komen inmiddels uit het hele land. We zijn dan ook met het complete team aanwezig. Ook onze dealers komen naar de stand. De timing van de beurs is goed: nu het groeiseizoen achter de rug is, hebben onze relaties even de tijd om plannen te maken voor het nieuwe jaar en

zich te oriënteren op het nieuwe aanbod. Een goed moment dus om bestaande en nieuwe relaties te spreken en informatie uit te wisselen tijdens deze eerste grote vakbeurs in het nieuwe jaar.'

Innovatieprijs

Wat valt er in de stand van Jean Heybroek te zien? Van der Valk: 'Veel, heel veel! De inspanningen van onze leveranciers op het gebied van CO₂-reductie leveren nieuwe machines op die stiller, schoner en efficiënter zijn. Die laten we op de beurs graag zien. Naast de innovatiewinnaar van vorig jaar (de waterstof-aangedreven werktuigdrager, red.) hebben we in de stand onder meer de elektrische MoRe-E-werktuigdrager, de compleet nieuwe serie frontcirkelmaaiers van Toro en enkele zeer interessante innovaties voor sportveldonderhoud. En natuurlijk de Keckex Jespi, dé innovatie op het gebied van chemievrij onkruidbeheer! Deze

compacte en zelfrijdende onkruidbestrijder werkt op basis van stoom en heet water en is volledig elektrisch aangedreven. De unit heeft een eigen tractie en is daardoor met één hand te bedienen, zeer wendbaar en eenvoudig naar de gewenste locatie of op een aanhanger te rijden. Ook voor drukbezochte plaatsen als winkelcentra is deze onkruidbestrijder heel geschikt; de Jespi is heel compact en daarnaast zeer schoon en stil. We zijn dan ook trots de Jespi in Hardenberg te kunnen introduceren en nodigen iedereen van harte uit om naar onze stand te komen!'

GROENTECHNIEK
Jean Heybroek

www.jeanheybroek.com



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31870/jeanheybroek-komt-met-nieuwe-innovaties



Hovenier op maat

Helicon leidt zij-instromers en doorgroeiers op naar behoefte

Een leven lang leren – het is niet alleen voorbehouden aan de fiscalist of advocaat. Helicon biedt cursussen en opleidingen aan die passen bij de behoefte en de vraag van de cursisten. Voor medewerkers van gemeenten is er een-op-een-begeleiding en zij-instromers volgen drie jaar lang een deeltijdprogramma voor het diploma vakbekwaam hovenier. ‘Dit vraagt van ons flexibiliteit en een groot netwerk van instructeurs’, vertelt William Peters, cursuscoördinator en docent bij Helicon in Eindhoven. ‘Gelukkig beschikken we over beide.’

Auteur: Heidi Peters

Helicon is een bekende groenopleider, vooral in de zuidelijke helft van Nederland, met acht scholen, waarvan die in Velp bij Arnhem de noordelijkste vestiging is. Naast vmbo- en mbo-opleidingen biedt Helicon vanuit de vestiging Eindhoven ook cursussen aan, zowel in-company als in groepen. ‘De vraag naar de deeltijdopleiding door zij-instromers is de afgelopen jaren fors gegroeid’, ziet William. ‘Een groep bestaat nu uit zo’n 25 personen. Dit zijn mensen die nu werken in de zorg, als jurist of bijvoorbeeld in de bankwereld, gemiddeld een jaar of 35 zijn en al weten dat ze niet gelukkig worden van hun huidige werk. Bij ons gaan ze dan de pittige uitdaging aan om naast hun werk drie jaar

lang een of twee avonden per week naar school te gaan.’

De bodem is de basis

In verschillende opleidingen wordt een vak als bodemkunde niet meer aangeboden. Helicon heeft bodemkunde juist wel in het lespakket. William: ‘Je merkt aan de cursisten dat ze juist om die specifieke kennis vragen: kennis over de bodem en over natuurlijke bestrijding. Zij komen niet voor de algemene vaardigheden. De bodem is natuurlijk ook de basis van het vak, dus bodemleven en biologie komen zeker aan bod.’

Deze – particuliere – opleiding wordt samen met branchevereniging VHG aangeboden. De cursisten doorlopen de opleidingen van aankomend hovenier tot vakbekwaam hovenier, waarbinnen ze zich kunnen specialiseren in tuinontwerp of aanleg en onderhoud. Daarna is er nog verdieping mogelijk op allerlei gebieden, zoals vijvertechniek, onderhoud en aanleg van dak- en geveltuinten, aanleg van tuinverlichting en waterberging in de tuin.

Learning on the job

Helicon is ook sterk in het begeleiden en opleiden van mensen op de werkvloer. Dit zijn individuele trajecten op maat, naar behoefte van de medewerker en werkgever. William: ‘Gemeenten huren steeds meer groenaanname-ers in. Maar er moeten bij de gemeente zelf wel mensen zijn die bestekken kunnen controleren en toezicht kunnen houden. Dus krijgen wij aanvragen voor het individueel opleiden van een medewerker. Vaak is dat iemand die al wel de basiskennis van het groen heeft. Samen bekijken we welke kennis al aanwezig is en waar nog specifiek behoefte aan is om het werk goed te kunnen doen. In deze individuele trajecten, die behoorlijk intensief zijn, lopen wij een halve dag per week mee in het dagelijks werk van de cursist.’

Start in september, maar ook jaarrond

De ervaring leert dat de meeste zij-instromers deze stap zetten na de zomervakantie. Daarom starten de opleidingen in september en niet bijvoorbeeld in januari. 'Wel krijgen we in januari, februari en ook nog wel in maart vaak aanvragen van bedrijven en overheden voor hun medewerkers', aldus William. 'Dat heeft mogelijk te maken met het aflopen van bestekken en het feit dat er in deze maanden buiten minder werk te doen is. We houden daar in onze jaarplan-

ning al rekening mee. Elk jaar worden er aardig wat mensen breder geschoold op aanvraag van hun werkgever.'

Flexibiliteit en netwerk

De individuele trajecten vragen van Helicon als organisatie veel flexibiliteit, net als de volledige opleiding voor zij-instromers. 'En er is een breed netwerk van bedrijven en instructeurs nodig om aan al die aanvragen te kunnen voldoen', vult William aan. 'Aan het begin van het

schooljaar plannen wij de docenten en trainers niet jaarrond in, maar houden bewust mensen vrij voor de wintercursussen. Dat was voor ons een omschakeling in het denken; het is toch anders dan bij de standaardorganisatie van een opleidingscentrum. Gelukkig hebben we veel adviseurs in ons netwerk; daardoor hebben we altijd de noodzakelijke nieuwste kennis in huis. Door mensen uit de praktijk met actuele info en het onderwijs aan elkaar te koppelen, kunnen we goede cursussen aanbieden.'



Samenwerking praktijkscholen

De doorlopende leerlijn, en dus de individuele leerlijn, wordt steeds gewoner, en er zijn op dat gebied steeds meer mogelijkheden. Er zijn ook steeds meer samenwerkingen met praktijkscholen voor de brancheopleiding van de VHG. 'Deze opleiding omvat geen vakken als taal en rekenen, waar jonge mensen op een praktijkschool juist vaak over struikelen. De opleiding is heel praktisch. Zo kunnen de leerlingen de kennis toch tot zich nemen en niveau 2 behalen.'

Helicon-cursussen en -opleidingen

De deeltijdscursus voor zij-instromers wordt in Eindhoven aangeboden. Deze opleiding start in september en duurt drie jaar. Daarnaast is Helicon ingericht op het individueel opleiden van mensen die al enige kennis van de groensector hebben. Deze trajecten worden het hele jaar door opgestart. Op 18 januari 2020 houdt Helicon Eindhoven een open dag voor geïnteresseerden.

Helicon is te volgen op LinkedIn: Helicon Cursussen en Trainingen



www.helicon.nl



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31840/hovenier-op-maat



Zes merken bij Van der Haeghe

Van der Haeghe BV uit Geldermalsen heeft een breed pakket machines voor de hovenier en de sector openbaar groen.

Iseki

Een echte noviteit op de Groene Sector Vakbeurs 2020 is een compleet nieuwe trekker: de TH5000-serie. De Iseki TH 5000 zal beschikbaar zijn in twee uitvoeringen, 35 pk en 42 pk. De compacte afmetingen van de Iseki TH 4005-serie trekkers zijn gehandhaafd, maar verder is alles nieuw ontwikkeld. Iseki heeft zelf zijn eigen Common Rail-dieselmotoren ontwikkeld, die voldoen aan de nieuwe stage V-normeringen.

Deze trekkers hebben een nieuw hydrostaatsysteem met drie groepen. De hydrostaat heeft een servo-aansturing, waardoor er minder kracht nodig is voor het bedienen van het rijpedaal. Verder is het nu mogelijk om een elektronische cruisecontrol te installeren, die ook een memoryfunctie heeft. Ten opzichte van de TH 4005-modellen heeft de nieuwe Iseki meer hefvermogen: 1200 kg. De rijnsnelheid bedraagt 0 tot 33 km/u; daarom is deze trekker vierwielgeremd. Standaard aanwezig zijn twee ventielen met aansluiting achter en een joystick voor de bediening van een voorlader of fronthef.

De aftakas achter kent twee toerentallen,

namelijk 540 en 540E. De in- en uitschakeling gebeurt elektronisch. Hierbij zijn er drie keuzes. Ten eerste: het werktuig schakelt langzaam in, bijvoorbeeld bij gebruik van een houtversnipperaar. Ten tweede: het inschakelen gebeurt snel, bijvoorbeeld bij een kunstmeststrooier. En ten derde: de aftakas stopt zodra de trekker niet rijdt, wat handig is bij het gebruik van een zoutstrooier. De TH is standaard voorzien van een luxe fabriekscabine met airco, wat zorgt voor maximaal comfort. Door de luxe stoel en het verstelbare stuurwiel kan een ideale zitpositie verkregen worden. De rijnsnelheid en het aftakas-toerental zijn digitaal af te lezen.

Ferris: professionele maaiers

Van Ferris wordt het model ISX 800 gepresenteerd. Dit model is de nieuwe standaard op het gebied van compacte zeroturnmaaiers als het gaat om comfort, bedieningsgemak en prestaties. Dankzij de onafhankelijke wielophanging aan beide zijden vóór (in plaats van een pendelas) worden de contouren van de ondergrond beter gevolgd, zodat het bedieningscomfort optimaal is. De grotere wielen verlagen de bodemdruk en zorgen zo voor meer tractie. Dankzij de dubbele snaaraandrijving van de messen is er minder kans op slippen én hebben de snaren een langere levensduur.

Köppl: tweewielige werktuigdragers

In 2017 begon Van der Haeghe BV met de import van Köppl, waarmee een buitengewoon brede range van tweewielige trekkers met hydrostatische rijaandrijving kan worden gebo-

den. Köppl onderscheidt zich niet alleen op het gebied van hoogwaardige componenten, maar ook door het enorme aanbod van aanbouwwerktuigen. Zo is deze range van machines interessant voor alle facetten van grondbewerking en maaien, zoals cirkel-, klepel- en trommelmaaien, maar ook voor mechanisch onkruidbeheer, bijvoorbeeld met de onkruidborstel of de brander.

Avril: mechanisch onkruidbeheer

Met het merk Avril biedt Van der Haeghe een breed assortiment machines voor mechanisch onkruidbeheer op halfverharding, die gemonteerd kunnen worden aan een Köppl-werktuigdrager of op de driepunt van een tractor. Hiermee biedt Avril een eenvoudige, maar zeer doeltreffende manier van onkruidbeheer.



www.vanderhaeghe.nl



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31823/zes-merken-bij-van-der-haeghe



OntwerpAcademie Boskoop: 'Duurzaam begint bij een goed ontwerp'

Dolf Houtman, oprichter van de OntwerpAcademie: 'De Groene Sector Vakbeurs besteedt dit jaar veel aandacht aan actuele thema's als veranderingen in het klimaat, het belang van een gezonde bodem en natuurvriendelijke tuinen. Ecologische thema's, waarbij tuinontwerpers een verschil kunnen maken. Want een duurzame tuin begint bij een goed ontwerp.'

Met ruim 120 studenten per jaar is de OntwerpAcademie een groeiende specialist in groenopleidingen. De aanpak – praktijkgerichte lessen in kleine groepen, flexibel en modular – wordt gewaardeerd door de studenten. Dolf Houtman: 'Onze studentengroep bestaat grotendeels uit hoveniers en andere groenprofessionals die zich verder willen bekwamen in biodiversiteit en klimaatbestendig ontwerpen, én carrièreswitchers met liefde voor groen en ontwerpen. De rode draad in onze opleidingen, cursussen en workshops is het herkennen van de aanwezige kwaliteiten van de tuin, het park of het landgoed.'

Een goed ontwerp is in de eerste plaats een allesomvattend plan, waarin alle aspecten en bijzonderheden van de te ontwerpen locatie in beeld zijn gebracht. Het maakt niet uit of het om een kleine voortuin gaat of een enorm landgoed. Een ontwerper is erop getraind om

de kleinste details te signaleren en in kaart te brengen. De ontwerper 'leest' de locatie. Dit kun je alleen doen als je over voldoende kennis beschikt van bodem, water en ecologie, waarbij je ook de samenhang begrijpt. Het zijn de basisvakken bij de opleiding Tuinarchitectuur.

Praktisch en duurzaam

Neem de extreme hoosbuien van afgelopen zomer als concreet voorbeeld. Een afvoergoot om het overtollige water op te vangen en te gebruiken voor droge periodes, is een nuttige en praktische oplossing. Je kunt echter ook kiezen voor een natte zone in de tuin, met planten die van 'natte voeten' houden. Ontwerpen is de juiste randvoorwaarden scheppen en interessante overgangen en omstandigheden creëren die aansluiten bij het karakter van de plek. Daar begint duurzaamheid. Het scheelt bovendien onderhoud en geld, maar vooral levert het een boeiende en natuurvriendelijke tuin op.

De Groene Sector Vakbeurs is de plaats om kennis te maken met collega's, hoveniers en andere groenprofessionals. De OntwerpAcademie heeft de kennis in huis om met een goed doordacht ontwerpplan in te spelen op de gevolgen van klimaatverandering. Met andere groenprofessionals wordt bijgepraat over de ontwikkelingen in hún organisatie. Door samen te werken waar mogelijk en te leren van en met elkaar, kan een bijdrage worden geleverd aan een betere leefomgeving met fantastische tuinen, parken en pleinen. Dat is het gezamenlijke doel.



www.ontwerpacademie.nl



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31871/ontwerpacademie-boskoop-duurzaam-begint-bij-een-goed-ontwerp



Prairie Garden® ondervangt de problematiek van klimaatverandering in één systeem

Het Prairie Garden® beplantingssysteem van Lageschaar Vaste Planten is een antwoord op hittestress en wateroverlast. Een duurzame beplanting die goed past binnen de veranderende vereisten van de natuur en daarmee zeer geschikt voor gebruik in een klimaatbestendige tuin.

Prairie Garden® is onderhoudsarm, heeft een natuurlijke uitstraling en een positief effect op de biodiversiteit. Prairie Garden® ondervangt de problematiek van klimaatverandering in één systeem!

Enkele voordelen van Prairie Garden®

- hittebestendig
- goede waterhuishouding
- optimale natuurbeleving
- versterking van de biodiversiteit
- zeer onderhoudsvriendelijk

PRAIRIE GARDEN® 

lageschaar
vaste planten

0543 - 451 084
info@lageschaar.nl
www.lageschaar.nl



Je maakt het natuurlijk met Lageschaar



Lozeman legt focus op elektrische machines

Vaste deelnemer aan de Groene Sector Vakbeurs is Lozeman Import. Lozeman richt zich sinds de jaren vijftig op de import en distributie van een ruim assortiment tuin- en parkmachines. Directeur Gerben Lozeman vertelt: 'In de loop der jaren hebben wij een uitgebreid netwerk van dealers opgebouwd, met wie we nauw samenwerken. Dankzij ons dealernetwerk zijn de merken die we importeren door het hele land verkrijgbaar voor de groenprofessional.'

Tijdens de Groene Sector Vakbeurs ligt de focus voor Lozeman Import dit jaar op elektrische machines. In de stand kunt u de nieuwste elektrische subcompacttractor en frontmaaier bekijken.

Verminder de uitstoot met deze 100 procent Elektrische werktuigdrager

Tegenwoordig zijn steeds meer groenvoorzieners, zorginstellingen en campings op zoek naar milieuvriendelijke en stille manieren om hun bedrijfsterrein te onderhouden. Het Italiaanse bedrijf Del Morino heeft hiervoor een ideale oplossing: de elektrische werktuigdrager Rino. Gerben Lozeman licht toe: 'De Rino is uniek omdat de machine twee volledig elektrische motoren heeft: één voor het voertuig en één voor het aanbouwwerktuig. Hierdoor is de Rino inzetbaar met werktuigen die veel kracht vereisen, zoals een klepelmaaier, mulch-maaier, onkruidborstel, houtversnipperaar of

sneeuwschuif. Dit maakt de Rino zeer veelzijdig inzetbaar voor terreinonderhoud.' De krachtige lithium-ionbatterijen met 18 kW zorgen ervoor dat er zes tot elf uur met de machine gewerkt kan worden, afhankelijk van de zwaarte van de arbeid. Het werktuig kan tot 35 cm van de grond opgetild worden en heeft een eenvoudige bediening met joystick. Lozeman is al jarenlang importeur van de werktuigen van Del Morino. 'Na de introductie van de Rino waren we meteen enthousiast over zijn kwaliteit, kracht en veelzijdigheid met alle werktuigen. De Groene Sector Vakbeurs is de eerste beurs in Nederland waar we deze nieuwe machine presenteren', vertelt Gerben.

Elektrische zitmaaier

Voor groenprofessionals die specifiek op zoek zijn naar een elektrische grasmaaier, is de GSR+ Electric van Gianni Ferrari in de stand van Lozeman Import interessant om te bekijken.

De geluidshinder van de GSR+ Electric is gedaald tot onder 50 decibel en natuurlijk produceert de elektrische machine geen schadelijke uitstoot. Hierdoor is de frontmaaier, in tegenstelling tot een lawaaiige benzinemaaier, prima te gebruiken in de vroege ochtend of op locaties waar rust gewenst is, zoals campings of begraafplaatsen. De GSR+ Electric heeft acht lithium-ionbatterijen met een vermogen van 10,2 kW. Afhankelijk van de omstandigheden kan er met een volle batterij zes tot acht uur gemaaid worden. De GSR+ Electric heeft een mulch- en achterlossend maaidek van 112 cm met drie messen. Hierover vertelt Gerben: 'Het maaidek kan eenvoudig verticaal gezet worden. Door de hendel links van de stoel omhoog te trekken en op de schakelaar te drukken, kan de bestuurder het maaidek optillen tot een hoek van ongeveer 75 graden. In de verticale positie is de onderzijde van het maaidek makkelijk bereikbaar, om snel te kunnen reinigen en onderhoud uit te voeren.'



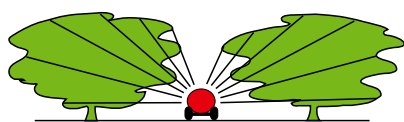
www.lozeman.nl



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31835/lozeman-legt-focus-op-elektrische-machines

**tifone** TM

BIOLOGISCHE EIKENPROCESSIERUPSBESTRIJDING

De Tifone rupsenspuit is een innovatieve machine ter bestrijding van de eikenprocessierups en is speciaal gebouwd met het oog op efficiëntie, bedieningsgemak en betrouwbaarheid.

De Tifone VRP is zowel geschikt voor EPR-bestrijding met Bt (*Bacillus thuringiensis*) en nematoden.

Het pendelen en roteren van de spuitmond wordt aangestuurd door 2 krachtige elektromotoren. Dit voorkomt (over)verhitte hydrauliekolie en vraagt minder vermogen van uw machine.

Zeer sterke flux: tot 30 meter spuitafstand.

De Tifone VRP is verkrijgbaar in een 600, 800 & 1000 liter uitvoering.

De Tifone VRP kan met tal van opties worden uitgebreid zoals ES (Elektrostatische lading), automatisch pendelen van de spuitmond, elektrisch regelen van de spuitdruk en veel meer.



 **Renki**
Op 't Root Groentechniek

Gebbelsweg 16 • 6035 EA Ospel • Tel.: 0495-622052 • Mob.: 06-531 666 30 • E: info@renki.nl

www.renki.nl

Een greep uit het assortiment van Knopert
Tuin-, park- en reinigingsmachines

De
Groene
Sector
Vakbeurs

De nieuwigheden van Knopert Tuin-, park- en reinigingsmachines

Waarom staat Knopert Tuin-, park- en reinigingsmachines dit jaar op de Groene Sector Vakbeurs?

Om op deze grote beurs hun producten te presenteren aan bezoekers vanuit het hele land!

Onkruidbeheersing

Op de beurs worden de laatste ontwikkelingen getoond op het gebied van Limpar en Wiper, machines voor onkruidbeheersing. Borstelen, branden of heet water, de keuze is aan de klant. Zo ligt er voor Wiper een nieuwe kabellegger klaar, waardoor de mogelijkheid ontstaat om twee kabels tegelijkertijd te leggen. Dat is handig als men bijvoorbeeld een obstakel moet afzetten en op de terugweg over dezelfde kabel moet. Met deze nieuwe kabellegger hoeft er maar één gleuf gefreesd te worden, waarin in

één handeling twee kabels worden gelegd. Dat is zowel minder tijdrovend en als minder handwerk.

Daarbij heeft de Wiper nu standaard nieuwe functies, zoals een afstandmeter die de afgelegde afstand noteert. Zo weet men direct hoeveel draad er is gebruikt in de installatie. Ook zitten er nu wielschrapers over de achterwielen, is de boor eenvoudiger te wisselen en zit er een rem op de rol waarop de omtrekdraad wordt gemonteerd.

robots. Deze kolos kan maximaal gebieden van 6.000 m² onderhouden en heeft zes jaar garantie.

KNOPERT
TUIN- PARK- EN REINIGINGSMACHINES

www.knopert.nl

De Wiper-maairobot Yard 2015



Robotmaaiers

Daarnaast heeft Knopert nieuwe modellen robotmaaiers voor het nieuwe decennium: de Wiper I70 en I100S, de Wiper Yard 200S en de Wiper K XL. Met de rubberen flex-wielen is schoonmaken niet meer nodig. De wielen vervormen door het zachte rubber, waardoor het gras er vanzelf vanaf valt. De XL is de grote broer van de dit jaar geïntroduceerde K-Line-



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31836/de-nieuwigheden-van-knopert-tuin-park-en-reinigingsmachines

De Groene Sector Vakbeurs

Standnummer 204



Agro de Arend concept nazorg groen

Lite-NET + Treeking + Florja

- Biologisch afbreekbaar
- Watervasthoudend
- Kostenbesparend
- CO₂ reductie
- Tree monitoring

35%
korting*



Beursactie
Kom langs in onze stand
voor nog meer acties!

*Deze korting geldt op de adviesverkoopprijs en is onder voorbehoud van typefouten.



Een boom om trots op te zijn: *Cornus officinalis* 'Robin's pride'

Een prachtig voorbeeld van een boom met verschillende toepassingen is *Cornus officinalis* 'Robin's pride'; het is verbazend wat deze boom te bieden heeft. *Cornus officinalis* is de Aziatische tegenhanger van de Europese *Cornus mas* (gele kornoelje). Een duidelijk verschil is dat *officinalis* in alles iets grover is en eerder een boompje vormt dan een struik.

Al vroeg in het voorjaar, in februari-maart, bloeit *Cornus officinalis* 'Robin's pride' op het kale hout. De gele bloemen in kleine schermen zijn er in overvloed; ideaal voor vroege bestuivers. In het voorjaar is het voor de eerste bijen, hommels en andere bestuivers lastig om voldoende voedsel te vinden. Met de aanplant van 'Robin's pride' help je vroege bestuivers een handje. In het najaar verschijnen de glanzende rode bessen. De vruchten zijn eetbaar, maar wel een beetje zuur. Je kunt ze beter laten hangen voor de vogels; die doen zich er te goed aan. Het blad verkleurt in de herfst naar prachtig oranje roodbruin. De bast is ruw en schilfert veel sterker af dan bij *Cornus mas*. Door de schilfering is de bast een ideale schuilplaats voor insecten. *Cornus officinalis* 'Robin's pride'

is door zijn grillige vorm ook extra mooi in zijn wintersilhouet.

Kleindochter Robin

Boomkwekerij Udenhout importeerde *Cornus officinalis* 'Robin's pride' in Nederland. De boom is door Tinus van der Bruggen, die ruim veertig jaar en tot zijn pensioen werkzaam was bij Boomkwekerij Udenhout, vernoemd naar zijn kleindochter Robin. Deze selectie met zijn doorgaande harttak is goed te gebruiken als boom. Uiteindelijk wordt hij 6 à 7 meter hoog. De boom stelt geen bijzondere eisen aan de grond en verdraagt droogte goed. Het is een prachtige solitaire te gebruiken boom, ook in groenstroken en smallere straten. Stel je *Cornus officinalis* 'Robin's pride' eens voor in een mooie grote

bak of als karakteristieke meerstammige in een daktuin. De vroege bloei, de rode bessen, de herfstverkleuring en de op latere leeftijd grillige en afbladderende bast geven *Cornus officinalis* 'Robin's pride' in elk jaargetijde sierwaarde.

Kom *Cornus officinalis* 'Robin's pride' zelf bekijken in de stand van Boomkwekerij Udenhout op de Groene Sector Vakbeurs.



www.udenhout-trees.nl



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31817/een-boom-om-trots-op-te-zijn-cornus-officinalis-robins-pride



**H2Pro wetting agents
van ICL Specialty Fertilizers
maken het verschil voor
efficiënt watergebruik**

Sierrablen Plus met Pearl-technologie

De Groene Sector Vakbeurs biedt ICL Specialty Fertilizers ieder jaar de kans om te netwerken en is een fijne mogelijkheid om partners en klanten te spreken. Deze editie zal tevens de eerste keer zijn dat de nieuwe medewerker Erik van Wijhe in de stand aanwezig is. Sinds 1 december 2019 vervangt hij Twan van Wijk in de functie van segment sales-coördinator turf & landscape. Dit is dus het ideale moment om kennis te maken met Erik.

We zien de laatste jaren steeds meer uitdagingen die worden veroorzaakt door extreme weersomstandigheden en de behoefte om duurzaam om te gaan met baan- en veldbeheer. ICL Specialty Fertilizers speelt hierop in door oplossingen te ontwikkelen die als onderdeel van geïntegreerd turfmanagement het verschil kunnen maken. De H2Pro wetting agents zijn een voorbeeld hiervan. Watermanagement is een cruciaal onderdeel van gezonde groei in planten, en dat is voor turf niet anders. Maar

er kunnen zich twee problemen voordoen met water. Ten eerste is het kostbaar en is het de vraag of geschikt irrigatiewater beschikbaar is. H2Pro helpt om efficiënt om te gaan met water en het watergebruik te verminderen. Ten tweede kan waterafstotendheid van de bodem droogteplekken, structuurproblemen en ziektes veroorzaken, wat afbreuk doet aan de kwaliteit, gezondheid en bespeelbaarheid van de grasmatten. Als onderdeel van het onderhouds- en bemestingsprogramma helpt H2Pro deze pro-



Andere hoogwaardige meststof

blemen aan te pakken en een gezonde grasmatten te behouden, door water beter door de top laag van de bodem te laten opnemen, of waar nodig juist sneller te draineren.

Pearl-technologie

Daarnaast introduceert ICL Specialty Fertilizers Pearl-technologie, een unieke toevoeging aan de premium Sierrablen Plus-gecontroleerd vrijkomende meststoffen. Pearl is de eerste korrel die graszoden met doorlopende afgifte voorziet van een gerycled fosfaat. Dankzij deze technologie zien we aanzienlijk verbeterde beworteling en een efficiënter gebruik van voedingsstoffen ten opzichte van traditionele fosforbronnen. De productie van Pearl gebeurt in een duurzaam circulair proces. Er wordt fosfaat gebruikt dat is gewonnen uit fosfaatrijke waterstromen, afkomstig uit onder andere de industrie, mijnbouw, voedselproductie en vee- teelt. Een uniek proces maakt de winning van een zuivere struvietkorrel (5-28-0 + 16 MgO) mogelijk. De korrel geeft de voedingsstoffen af in een reactie met organische zuren, die geproduceerd worden door de groeiende wortels van de grasplant. Terwijl de wortels de zuren produceren, geven de korrels fosfor, stikstof en magnesium af en bemesten ze de plant naar behoefte, het hele seizoen door. Dit vermindert de impact op het milieu die veroorzaakt wordt door overmatige uitspoeling van voedingsstoffen naar het oppervlaktewater. Sierrablen Plus met Pearl-technologie is beschikbaar in vier formuleringen.

Wilt u weten wat H2Pro of Sierrablen Plus met Pearl-technologie voor uw gras kan betekenen? De mensen van ICL Specialty Fertilizers helpen u graag. Tot ziens in stand 130!

ICL Specialty
Fertilizers
Where needs take us

www.icl-group.com



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31808/h2pro-wetting-agents-van-icl-specialty-fertilizers-maken-het-verschil-voor-effici-nt-watergebruik



HOAF introduceert noviteit HOAF Weedair 50 op Groene Sector Vakbeurs

Met veel vertrouwen begint HOAF het nieuwe jaar door deelname aan de Groene Sector Vakbeurs. Deze beurs is bij uitstek de plaats waar HOAF zijn relaties en andere geïnteresseerden ontmoet voor een evaluatie van het afgelopen jaar, en om hen te wijzen op de nieuwe producten die HOAF op de beurs introduceert. HOAF toont hier de thermHIT-onkruidbranders en de Weedair-heteluchtapparaten voor hoveniers en groenvoorziening.

Met vijftig jaar ervaring op het gebied van gasgestookte brander- en infraroodtechnologie voor industrie, wegenbouw, landbouw en openbaar groen, staat HOAF met regelmaat aan de wieg van nieuwe ontwikkelingen. Technieken uit de industrie en landbouw worden uitgewisseld met het openbaar groen. Een brandertechniek uit de landbouw wordt sinds een jaar toegepast in de boomteelt. Met een HOAF-venturiebrander wordt kiemend onkruidzaai in de top laag van de grond gedood. Na de bereiding van een vals zaaibed wordt de brander ingezet, maar hij is ook prima inzetbaar na het zaaïen van dieperliggend berken- en haagbeukenzaai. Bij het verdwijnen van de gewasbeschermingsmiddelen biedt HOAF hiermee een alternatief voor onkruidbestrijding. Menno Looman kan u hierover op de beurs uitgebreid informeren.

HOAF Weedair 50

Een noviteit op de Groene Sector Vakbeurs is de introductie van een nieuwe heteluchtunit, de HOAF Weedair 50. Het idee voor de HOAF Weedair 50 is ontstaan in Denemarken. Daar was behoefte aan een compacte handzame onkruidbestrijder op basis van hete lucht, een compacte heteluchtunit voor kortstondige inzet. De HOAF Weedair is het afgelopen jaar intensief getest door conciërges van scholen en flatgebouwen en beheerders van begraafplaatsen. De opgedane ervaringen zijn verwerkt in de HOAF Weedair 50. Het resultaat is een compact, eenvoudig, handbediend apparaat. De HOAF Weedair 50 is voorzien van een geïsoleerde roestvrijstalen kap. Onder de kap is een met

propan gestookte heteluchtbrander geplaatst, die een temperatuur van ca. 550°C genereert zonder gebruik te maken van elektriciteit of pneumatiek. De HOAF Weedair 50 is voorzien van de vertrouwde elektrische piëzo-ontsteking en een digitale temperatuurmeter die de temperatuur onder de beschermkap registreert. Met een gasfles van 11 kg kan men ruim een dag werken zonder geslepe gasflessen. Door de grote wielen is de Weedair 50 goed inzetbaar op onverharde en halfverharde terreinen. Al met al: een praktisch apparaat met een hoge bedrijfszekerheid en weinig onderhoud.

Ripagreen MobilityKIT

De lichtgewicht Ripagreen-heteluchtans is nu leverbaar met een ergonomische rugzak, zodat het onkruid nog effectiever bestreden kan worden. Onkruid langs muren, boomspiegels en obstakels kan makkelijk worden behandeld. Met de praktische handgreep kan men in één handeling de gaskraan openen en de brander veilig ontsteken. De rugzak is voorzien van een handmatig opblaasbaar luchtkussen dat de onderrug ondersteunt. Het elastische balanceersysteem dat aan de rugzak is gekoppeld, zorgt voor een prettige bediening van de Ripagreen-lans. HOAF ontvangt u graag in stand 611.



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31811/hoaf-introduceert-noviteit-hoaf-weedair-50-op-groene-sector-vakbeurs

MEGA PROF

een veelzijdige versnipperaar



Wie op zoek is naar een rasechte groenafvalversnipperaar haalt met de Mega Prof de oplossing in huis. Met zijn gepatenteerde ELIET versnipper technologie is hij efficiënt en veelzijdig inzetbaar. Deze krachtpatser heeft een gewicht lager dan 750 kg, is heel onderhoudsvriendelijk en een trendsetter op vlak van ecologie.

De Mega Prof is de nieuwe marktstandaard voor de vooruitstrevende tuinprofessional.

KRACHTIG: Met een krachtige 33 pk Turbo Diesel van Kubota in combinatie met het unieke ELIET versnipperprincipe, staat de Mega Prof garant voor een verbluffend rendement met een capaciteit tot ruim 15 cm. Om dit versnippervermogen ten volle te kunnen benutten werd bijzonder veel aandacht besteed aan het comfort en de ergonomie van de invoer. Dit niet alleen voor breed uitgegroeide takken maar vooral voor grote volumes aan divers snoeimateriaal.

ZUINIG: De Mega Prof is standaard voorzien van het revolutionaire ECO EYE™ systeem. Deze technologie detecteert namelijk wanneer de machine niet meer aan het versnipperen is. Tijdens zo'n niet-productief moment wordt het motortoeental automatisch naar leegloop geschakeld. Hierdoor kan op jaarbasis heel wat brandstof worden gespaard en wordt de ecologische voetafdruk beperkt.

MEGA PROF uitproberen?

Dit kan! Het ELIET team is dagelijks ON TOUR en komt ook graag bij je langs om een machine samen met jou uit te testen.

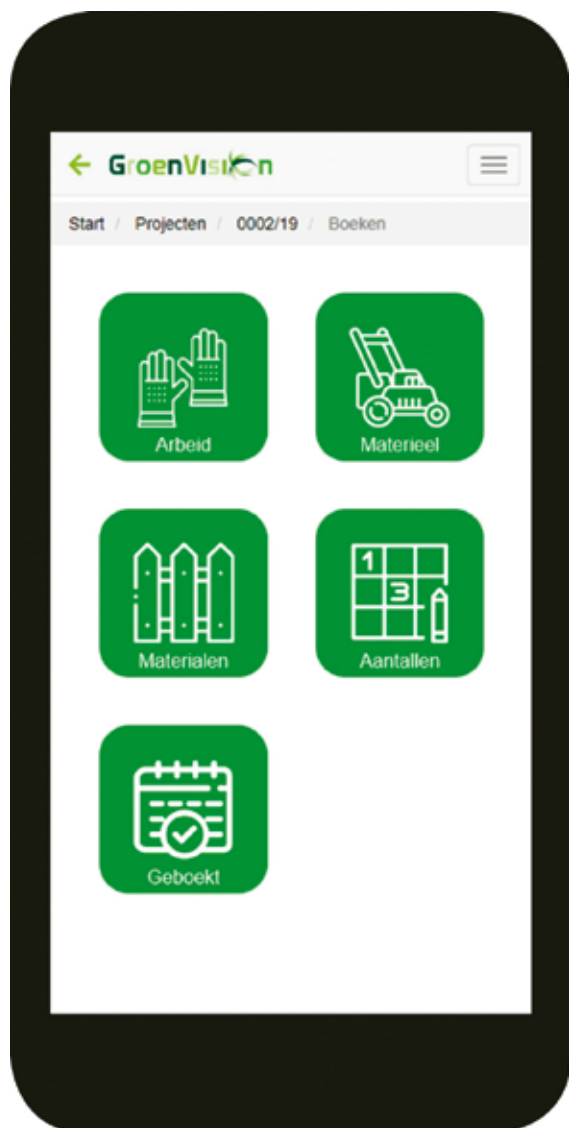


Vraag snel jouw demo aan op

www.elietontour.nl



iPhone-scherm met
projectboekingskeuze



Geheel nieuwe Vision Mobile- app van Infogroen Software



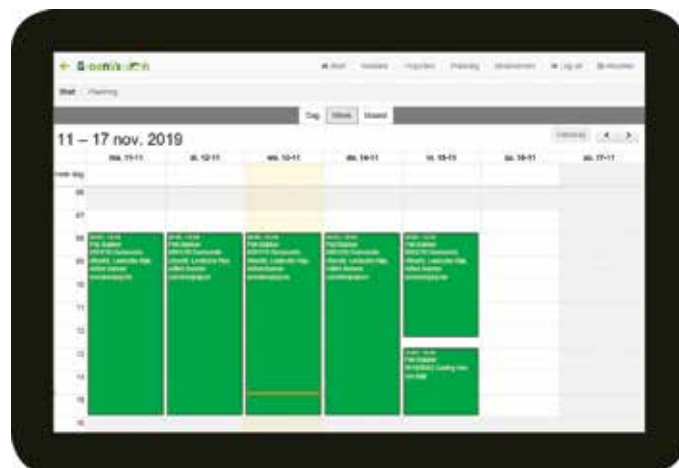
Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31806/geheel-nieuwe-vision-mobile-app-van-infogroen-software

Voor Infogroen Software is de Groene Sector Vakbeurs een van de belangrijkste beurzen van het jaar. Tijdens deze dagen ontmoeten we vele gebruikers van GroenVision en leggen we contacten met potentiële gebruikers van onze vakgerichte software. Verder lanceren we de geheel nieuwe Vision Mobile-app, die compleet is geïntegreerd in GroenVision. Belangrijke voordelen van Vision Mobile zijn:

- te gebruiken op zowel smartphone als tablet
- projectgebonden op verschillende niveaus urenregistratie en automatische nacalculatie
- status van voortgang van het project direct inzichtelijk voor voorman/projectleider
- inzicht in de planning en vandaaruit uren meteen doorzetten naar urenregistratie
- verlof aanvragen
- inzicht buiten in het digitale projectdossier
- inzicht in en vastleggen van communicatie binnen/buiten en opdrachtgever (meldingen, aandachtspunten etc.)
- registreren van meerwerk
- registreren van productieve en niet-productieve uren
- te gebruiken als navigatie
- via dashboard-app inzicht in bijvoorbeeld stand jaarurenmodel



iPad-scherm met planning



Extra zekerheid voor de hovenier

Top Green levert topgras waarmee de hovenier overal thuis kan komen

DLF, veredelaar en marktleider in de productie van onder meer graszaden en klaver, is al jaren merkrechthouder van Top Green, graszaden van topkwaliteit. Innovaties van de laatste jaren zijn 4turf, 4salt, ProNitro en MicroClover. 'We maken het voor de hovenier steeds eenvoudiger om in korte tijd een mooie grasmat achter te laten', vertelt Hendrik Nagelhoud, salesmanager Benelux voor sport en recreatie.

Auteur: Heidi Peters

Top Green bestaat sinds de jaren negentig in diverse landen en ontwikkelde sindsdien diverse mengselreeksen in het topsegment. De sterke grasmengsels zijn geschikt voor tuinen en bermen. Maar ook voor cultuur-

technische bedrijven, tuinaannemers en wie ook maar recreatief of sportief gras nodig heeft. Hendrik: 'Bij gras en bodem komt veel kennis kijken. Je moet er op de juiste manier mee omgaan om het beste resultaat te krijgen.

Daarom hebben wij ervoor gezorgd dat Top Green in Nederland als merk is weggezet bij zeven dealers die dicht bij de klant staan. Zij verkopen naast het zaad ook aanverwante producten zoals gewasbeschermingsmiddelen en meststoffen en kunnen hoveniers en andere vakmensen goed adviseren.'

Droogte en zout

Veranderende klimaatomstandigheden zorgen voor een veranderende markt. De afgelopen jaren had Nederland te maken met droogte en ook is in bepaalde gebieden het zoutgehalte van het water veranderd als gevolg van die droogte. Met vier nog relatief nieuwe



producten speelt Top Green in op de veranderende omstandigheden. 'Want de vraag blijft dezelfde: een groene, sterke grasmat in een zo kort mogelijke tijd', vult Hendrik aan. 'Dus zijn we een aantal decennia geleden begonnen met het bewerken van tetraploid Engels raaigras, om dit geschikt te maken voor recreatie- en sportvelden. Deze soort werd toen niet gebruikt in de recreatieve markt. Inmiddels is dit gras, dat we 4turf noemen, bijzonder geschikt voor sportvelden en andere recrea-

tieterreinen. 4turf heeft een diepere beworteling en een voller wortelstelsel, wat ook past in een veranderend klimaat. En wat onder de grond goed is, is boven de grond ook goed. 4turf-grassoorten kiemen sneller, ook bij een lagere bodemtemperatuur, en hebben het hele jaar een mooie groene kleur. Voor de hovenier hebben we mooie graszaadmengsels die deels bestaan uit 4turf.'

Snellere opstart dankzij stikstofcoating

Onder de naam ProNitro levert DLF graszaden met een stikstofcoating. Hendrik: 'Graszaad heeft bemesting nodig om te groeien. Daarvoor wordt stikstof uit de grond gehaald, maar dat kost de kiemplant meer kracht dan wanneer je het meegeeft. Dankzij de coating van stikstof groeit het jonge grasplantje sneller en is de begingroei veel beter. Vanaf 1 januari 2020 wordt aan deze ProNitro-coating nog een wetting agent toegevoegd. Die zorgt ervoor dat het water rondom de zaden zich beter verspreidt en gelijkmatiger en sneller opgenomen wordt, waardoor het graszaad sneller kiemt. Voor de hovenier biedt dit een soort garantie. Gazonaanleg gaat nu veel beter en het gaat snel. De wetting agent heeft ook een positief effect op de worteling. Minstens 34 procent méér planten kiemen, waardoor de grasmat veel dichter is. En hoe dichter de mat, hoe minder kans er is op onkruid.'

Zout water

Is de kwaliteit van het water onzeker, kies dan voor een 4salt-mengsel van Top Green. In bepaalde regio's in Nederland, zoals het noorden en westen en langs de grote rivieren, wordt sproeiwater steeds brakker. Gras houdt daar niet van. Dat is ook te zien aan bermen wanneer er in winterse omstandigheden zout gestrooid is. 4salt-grassen zijn zo ontwikkeld dat ze beter bestand zijn tegen zout water.

Biodiversiteit dankzij heel kleine klaver

Een vierde product van Top Green wordt gevormd door de MicroClover. Hendrik Nagelhoud: 'MicroClover is heel kleine klaver,

die al heel lang bestaat. Omdat Top Green zich richt op biodiversiteit en duurzaamheid, is het goed om deze nog eens onder de aandacht te brengen. In combinatie met gras bindt de klaver stikstof uit de lucht. Dat betekent dat er geen toevoeging van meststoffen nodig is. Het is een zelfregulerend systeem, want de klaver blijft heel kort bij maaien. Het is uitermate geschikt voor recreatieachtige grasvelden waar wordt gestreefd naar biodiversiteit. De bloemenmengsels van Top Green die speciaal voor de hovenier zijn ontwikkeld, passen daar ook goed bij. Gemeenten vragen steeds vaker om bloemen in bermen en plantsoenen en bijvoorbeeld op verkeersheuvels.'

Oplossing voor hoveniers

Hendrik: 'We merken dat onze duurzame producten ook oplossingen bieden voor hoveniers. Dankzij de vernieuwde grassoorten kun je zuiniger omgaan met water. Hoveniers spelen hier al op in, maar kunnen nog meer bereiken door te kijken naar onder andere de juiste graszaden. De gekiemde zaden van Top Green hebben waterbergend vermogen en maken gebruik van de voedingsstoffen in de bodem. Uiteindelijk zullen veel mensen het waterbergend vermogen van hun tuin moeten verbeteren. Als je alleen maar een terras aanlegt in je tuin, zadel je de burens op met een waterprobleem. Hoveniers kunnen hiervoor een oplossing bieden, met de graszaden van Top Green.'

4salt® **4turf®**
by DLF by DLF



microclover®
by DLF

www.dlf.nl



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31843/extra-zekerheid-voor-de-hovenier

Veranderende klimaatomstandigheden zorgen voor een veranderende markt



De Nationale Bibliotheek Finland tijdens (links) en na (rechts) reiniging met SteamPLUS

Waardevolle upgrade van revolutionaire SteamPLUS-hogedrukstoomtechniek

De introductie van de door Meclean ontwikkelde SteamPLUS-hogedrukstoomtechniek dateert alweer van zo'n tien jaar terug. SteamPLUS bood uitkomst voor die lastige balans tussen grondig reinigen en het vermijden van beschadiging van de ondergrond door de hoge waterdruk of het gebruik van chemie.

Deze techniek kon de doorslag geven bij het wel of niet aannemen van dergelijke opdrachten. Bij traditionele hogedrukreiniging wordt water onder zeer hoge druk losgelaten op de vervuiling; door deze 'impactenergie' wordt de vervuiling aangepakt. Hoe hoger de druk, hoe groter de kans dat de vervuiling verwijderd wordt, maar hiermee neemt uiteraard ook de kans op beschadiging van de ondergrond toe.

SteamPLUS maakt gebruik van een geheel andere manier van energietransport. Deze techniek pakt de vervuiling grondig aan zonder beschadiging van de ondergrond. Dankzij SteamPLUS kon ineens op een heel andere manier de strijd worden aangegaan met bijvoorbeeld graffiti en atmosferische vervuiling van gevels.

De extra 'plussen' van SteamPLUS 2.0

Het research & development-team van Meclean heeft de afgelopen jaren achter de schermen goed gekeken naar manieren om deze techniek nog een extra boost te geven. Hoe mooi zou het zijn om nog eens wat extra 'plusjes' achter deze SteamPLUS-techniek te kunnen zetten? Met de wensen van gebruikers in het achterhoofd is nagedacht over een upgrade die echt iets toevoegt. De uitkomst is SteamPLUS 2.0. Alle unieke voordelen van SteamPLUS zijn uiteraard behouden gebleven én het is gelukt om het stoomvolume en de stoomdruk met nog eens 25 procent extra te verhogen.

Breed inzetbaar met respect voor de ondergrond

De ondergrond van de vervuiling wordt niet beschadigd omdat er geen gebruik gemaakt

Trailerjet, graffitiverwijdering



wordt van impact-energie, maar van zogenaamde warmte-energie. Door van water stoom te maken, ontstaat heel veel van dit soort energie. Door deze onder hoge druk los te laten op de vervuiling ontstaat een 'thermoshock', waardoor de vervuiling uitzet en losbreekt los van de ondergrond, zonder die te beschadigen. Het verwijderen van bijvoorbeeld graffiti of atmosferische vervuiling van monumentale gevels of kunstwerken geeft dus een prachtig resultaat, zonder schade aan de vaak toch erg kwetsbare ondergrond aan te richten. Daarnaast is het waterverlies vergeleken met traditionele hogedrukreiniging ook minimaal: een besparing tot maar liefst 60 procent. Het water wordt puur als 'transportmiddel' voor de vervuiling gebruikt.

Ook de verwijdering van kauwgom (tot maar liefst 1.800 stuks per uur) en van wegbelijning,

reiniging van houten objecten, geurbestrijding en desinfectie van machines, speeltoestellen, sanitaire ruimten, parkeergarages enzovoorts, zijn dankzij deze techniek mogelijk met verbluffende resultaten.

De SteamPLUS 2.0-techniek kan optioneel worden geleverd op de Hogedruktrailer- en Trailerjet-serie van Meclean, maar ook op de Trailerpack-serie die als basis gebruikt wordt voor bijvoorbeeld inbouw in bedrijfsbussen. De SteamPLUS 2.0-techniek zal nog steeds volgens de Meclean-filosofie gebouwd worden: bewezen mechanische techniek zonder overbodige elektronica en moeilijke bediening.

De machines zijn tenslotte bedoeld om reinigungsprofessionals dag in, dag uit probleemloos hun werk te laten doen.

SteamPLUS 2.0 zal in de laatste maanden van dit jaar in de markt gezet worden.

SteamPLUS[®] 2.0
+ invented by meclean

www.meclean.nl



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31831/waardevolle-upgrade-van-revolutionaire-steamplus-hogedrukstoomtechniek



De Groene Sector Vakbeurs 2020

Het kennis- en netwerkmoment voor de groene branche

14, 15 en 16 januari 2020
Evenementenhal Hardenberg

Bestel uw gratis tickets:

www.groenesector.nl/tickets

Uw registratiecode: **2001**



Save the date!

volg ons via social media!

 @degroenesectorvakbeurs
 @GS_EH #GSHB2020
 @degroenesectorvakbeurs
 @degroenesectorvakbeurs #GSHB2020

De Groene Sector Vakbeurs

Bezoek onze nieuwe website:
www.groenesector.nl

by **EASYFAIRS**



Biodiversiteit staat voor Advanta centraal in 2020

Toepassing Staygreen 2 EPR in de bebouwde kom

Tijdens de Groene Sector Vakbeurs Hardenberg biedt zaaizaadbedrijf Advanta een inkijk in het ruime assortiment graskruiden- en veldbloemenmengsels. Het centrale thema op de beurs is een duurzame invulling van de openbare ruimte, waarin biodiversiteit centraal staat.

Bermen, groenstroken, plantsoenen en parken worden steeds vaker ingezaaid met speciale gras-kruidenvegetaties, in het kader van het vergroten van de biodiversiteit in het openbaar groen. Het Advanta Staygreen-pakket is 100 procent inheems en speciaal voor dit doel ontwikkeld. Het pakket bestaat uit vier mengsels, die voorzien in ecologische en onderhouds-arme groenstroken met een grote soortenrijkdom.

Natuurlijke oplossing voor eikenprocessierups

Biodiversiteitsmengsel Staygreen 2 EPR bestaat uit scherm- en vlinderbloemigen die insecten, vogels en vleermuizen aantrekken. Door een habitat te creëren waarin de natuurlijke vijanden van de eikenprocessierups zich thuis voelen, wordt een waardevolle bijdrage geleverd aan het herstellen van het natuurlijk evenwicht in het openbaar groen.

Veldbloemenmengsels verhogen biodiversiteit

Met het oog op de dalende insectenpopulatie in Nederland kunnen veldbloemen in de openbare ruimte een belangrijke bijdrage leveren

aan het in stand houden en zelfs het vergroten van de biodiversiteit in de stedelijke omgeving. En dat naast andere belangrijke voordelen, zoals de algehele waardering van de fleurige bloemenobjecten door burgers, de variatie die ze brengen in stad en landschap en de lage kosten voor onderhoud. Advanta biedt een ruime keuze uit eenjarige en meerjarige mengsels, veldbloemen voor specifieke toepassingsgebieden en met een prachtige look-and-feel. Meer weten? Spreek één van onze specialisten aan! Zaaizaadbedrijf Advanta Seeds vind je in standnummer 203.



www.advantaseeds.nl



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31820/biodiversiteit-staat-voor-advanta-centraal-in-2020



Alles voor de boom en de bodem

Met Watertapes en Arbretio lanceert RootBarrier weer 100 procent afbreekbare producten

Van King RootBarrier is bekend dat veel producten 100 procent afbreekbaar zijn en geen schade of sporen achterlaten in de grond. Met de RootBarrier Watertapes en de RootBarrier Arbretio zijn er twee nieuwe producten met diezelfde eigenschappen aan het assortiment toegevoegd. Pascalle Lahay, directeur bij King RootBarrier: 'Voor iedereen die nieuwe bomen aanplant, zijn deze producten ontzettend interessant en zo eenvoudig te gebruiken, gemakkelijker kan eigenlijk niet.'

Auteur: Heidi Peters

In 2019 introduceerde King RootBarrier speciaal voor nieuwe bomenaanplant twee nieuwe producten: de RootBarrier Watertapes en de RootBarrier Arbretio. 'Klimaatadaptatie, klimaatverandering – deze termen hoor je in onze branche dagelijks en ook wij spelen daar natuurlijk op in', vertelt Pascalle. 'Denk je aan het klimaat, dan denk je ook direct aan water

en aan droogte. Water is voor een nieuw aan-geplante boom in de eerste jaren erg belangrijk, maar daar zit vaak onverwacht een hoger kostenplaatje aan dan begroot. Zeker wanneer er een langere droge periode is. Toch wil je dat de boom in leven blijft en goed groeit. Daarom hebben wij onze RootBarrier Watertapes ontwikkeld.'

Water uit gel-deeltjes

Watertapes zijn banden, tapes van jute, voorzien van een coating. Deze coating bestaat uit gel-deeltjes, een superabsorber gecombineerd met een bindmiddel. Deze gel-deeltjes nemen water op en zetten uit. De volle gel-deeltjes komen los van de jute en migreren in de grond, tussen de wortels. Wanneer de grond droog is, geven de gel-deeltjes het water weer af aan de grond. 'Per vierkante meter jute wordt er veertig liter water vastgehouden', legt Pascalle uit. 'Dat betekent dat je zowel minder liters als minder frequent water hoeft te geven. We hebben berekend dat dit absoluut besparingen oplevert. De toepassing is haast te simpel voor woorden; je graaft een kuil en legt daarin een aantal watertapes met de coatingzijde naar boven. Daarop zet je de kluit en vervolgens plant je de boom zoals gebruikelijk. Een aantal



heb je drie tot zes wiggen nodig, afhankelijk van de omvang van de boom', legt Pascalle uit. 'De wiggen gedragen zich als een boomwortel en wanneer de boomeigen wortels voldoende grip en kracht hebben, vergaan de Arbretio-wiggen. We hebben dit laten onderzoeken; de boom slaat snel aan in de grond, staat stevig en de groei wordt niet belemmerd. We verkopen de wiggen inmiddels in heel Europa; het is echt een interessante oplossing voor kleinere bomen. Klanten die ze getest hebben, zijn tevreden en ook is het esthetisch veel mooier.' De wiggen worden vóór het planten in de kluit geslagen met behulp van eenvoudig handgereedschap, zoals een hamer. De boom en de wortels hebben hier geen enkele hinder van. Er is geen schade aan de stam, zoals met een touw of boomband, en ondersteunende extra palen zijn niet nodig.

Geen spoor meer te vinden

Honderd procent biologisch afbreekbaar: dit geldt zowel voor de Arbretio-wiggen als voor de Watertapes. 'Er blijft niets in de grond achter, van geen van beide producten', vertelt Pascalle. 'Afhankelijk van de grond, het klimaat, de boom en de plaatselijke omstandigheden breken de wiggen en de Watertapes na drie tot vijf jaar af. Voor verankering van bomen wordt soms touw gebruikt; dat vind je na jaren nog steeds terug. De wig verdwijnt volledig, evenals de jute repen. Een voordeel is ook dat deze producten nooit verwijderd hoeven te worden. Ze verdwijnen wel, maar daar hoeft je niets voor te doen.'



repen Watertapes fungeert dus als waterbuffer. Het is een zeer eenvoudige toepassing, die de boom bij grote hitte een grotere kans geeft om te overleven.'

Fikse besparing mogelijk

De Watertapes kunnen het beste gebruikt worden in combinatie met een gietrand. Hierdoor blijft het water zoveel mogelijk op de juiste plaats. De nazorg voor jonge, nieuw aangeplante bomen duurt, zoals de professional weet, een jaar of drie. Uit een rekenvoorbeeld blijkt dat een boom met een stamomtrek van 20 tot 25 centimeter per keer de helft minder water nodig heeft als onder de stam 1,25 m²



Watertapes is aangebracht. Dit betekent niet alleen minder water per boom, maar ook meer bomen bedienen op een dag. Dit doorrekenend naar een nazorgperiode van drie jaar voor tweehonderd bomen, kan de besparing op water en arbeidstijd oplopen tot € 15.000 euro.

Arbretio, kwestie van eenvoudig verankeren

Pascalle: 'De prachtige naam Arbretio komt van *arbor* (boom) en *accretio* (groei-kracht). De RootBarrier Arbretio is een houten wig die je tussen de wortels plaatst. Nou ja, eigenlijk sla je hem horizontaal in de kluit, waardoor de boom stevig verankerd staat en er geen ontsierende boompalen of touwen nodig zijn. Per boom

KING GROUP
ROOTBARRIER

www.kingrootbarrier.com



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31837/alles-voor-de-boom-en-de-bodem



100% elektrische zitmaaier

De Gianni Ferrari GSR+ is ontwikkeld voor iedereen die op een milieuvriendelijke manier wil grasmaaien. De GSR+ is volledig elektrisch en ideaal voor professioneel gebruik op grote grasvelden. De maaier is wendbaar, stil en veroorzaakt geen uitstoot. Met een volle batterij kan 6 tot 8 uur gemaaid worden.

Lozeman is importeur van de Gianni Ferrari grasmaaiers.
Kijk op de website of neem contact met ons op voor een dealer bij u in de buurt.

www.lozeman-import.com | +31(0)481371423



Zonder toepassing DCM VIVIMUS®
en DCM ACTIVATOR

Beste combinatie voor de aanleg van een gazon of plantvak



NIEUW,
NU IN
MINIGRAN®

- Bodemverbetering en voeding
- Rijk aan organische stof
- Met lavameel, van nature rijk aan sporenelementen
- Bevat nuttige bacteriën

Met toepassing DCM VIVIMUS®
en DCM ACTIVATOR

DCM Nederland BV • Valkenburgseweg 62a • 2223 KE Katwijk • Nederland • Tel: +31 (0)71 401 88 44 • info@dcm-info.nl

www.dcm-info.nl

Pols: grote speler op het gebied van groentechniek

Ook bij de komende editie van de Groene Sector Vakbeurs zal Pols niet ontbreken

Als importeur van onder andere Kioti, TS Industrie en Ransomes is Pols al geruime tijd een grote speler op het gebied van groentechniek. Deze beurs biedt een goede kans om het publiek te informeren over de nieuwste ontwikkelingen op dit gebied.

Pols zal aanwezig zijn in twee verschillende stands

Kioti en Ransomes

Pols zal op de beurs aanwezig zijn in twee verschillende stands, om de verschillende producten zo goed mogelijk aan u te kunnen laten zien. Bij de Kioti-stand introduceert Pols verschillende Kioti-trekkers, zoals de Kioti CS220M, Kioti CK3310H, Kioti 4010CH en de Kioti DK6010 CH. In de Ransomes-stand zal Pols aanwezig zijn met de Ransomes HM600. Bent u nieuwsgierig geworden? U kunt Pols vinden in stand 640 voor Kioti en 643 voor Ransomes.



www.pols.nl



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31830/pols-grote-speler-op-het-gebied-van-groentechniek



Elektrisch of hybride? Raymo kan het allebei

Machines4Green met nieuw speerpunt naar de beurs

In 2019 haalde Machines4Green de Raymo naar Nederland, een radiografisch bestuurbare maaier die volledig elektrisch aangedreven is. Direct was er veel interesse. Deze nieuwe machine is van 14 tot en met 16 januari ook te zien op de Groene Sector Vakbeurs in Har- denberg. Jan-Dirk van der Tol van importeur Machines4Green heeft hoge verwachtingen: 'De Raymo is een supermachine waar heel goed over nagedacht is.'

Auteur: Nino Stuivenberg

We kennen Machines4Green natuurlijk vooral als importeur van het Tsjechische merk Spider. Machines4Green levert vier verschillende modellen van Spider, die in werkbreedte variëren van 65 tot en met 123 centimeter. Al deze machines zijn radiografisch bestuurbaar en staan erom bekend dat ze vooral goed uit de voeten kunnen op taluds; ze maaien gemakkelijk met een hellingshoek van 35 graden en met de standaard meegeleverde hydraulische lier zelfs tot 60 graden. De Spiders hebben een verbrandingsmotor en werken dus op brandstof. Sinds september 2019 kan Machines4Green óók volledig elektrische radiografische maaiers leveren door de toevoeging van een nieuw merk: Raymo.

Mooie aanvulling

Jan-Dirk van der Tol, eigenaar van Machines4Green, legt uit waarom zijn bedrijf importeur is geworden van Raymo: 'Ik zie Raymo als een mooie aanvulling op Spider. Spiders kunnen goed maaien op erg steile stukken en ruw terrein. De Raymo-maaier is meer een werktuig dat je kunt opbouwen, en hij is natuurlijk elektrisch. De machine maait hellingen tot 35 graden en is slechts 50 centimeter hoog, dus hij is heel compact. Daarom hebben wij Raymo opgenomen in ons programma.' Machines4Green is nu voor zowel Spider als Raymo importeur voor de Nederlandse en Belgische markt.

Van der Tol omschrijft de Raymo als een 'super-machientje'. Hij licht toe: 'Over de opbouw is erg goed nagedacht. In de basisuitvoering heeft de Raymo een maaidek met een werkbreedte van 104 centimeter, maar dit is uitwisselbaar. Je kunt hem dus omvormen tot klepelmaaier en er een obstakelmaaier aan toevoegen.' Aan de achterkant van de machine zit de cassette met de accu. Als de accu vol is, kan de gebruiker er gemiddeld vier tot vijf uur mee werken. Het wisselen van de accu is volgens Van der Tol hooguit een minuutje werk, waardoor je de werkdag meteen kunt afmaken op de tweede accu. De modulaire opbouw gaat zelfs zover, dat de Raymo niet per se volledig elektrisch is. De maaier kan als optie namelijk ook voorzien worden van een benzinemotor en een kleine accu, waardoor het een hybridevariant wordt.

Minder overlast

De combinatie van een compacte maaier met accu is het speerpunt van de Raymo. Elektrisch maaien heeft een aantal pluspunten, waaronder vermindering van geluidsoverlast. Van der Tol: 'Ik sprak laatst een klant die verantwoordelijk is voor het onderhoud op een vakantiepark. Hij mag daar vanwege het lawaai pas om half tien beginnen met maaien. Gebruik je de Raymo, dan begin je om half acht elektrisch te maaien en kun je later op de dag overschakelen op de hybridevariant. Dat soort opties biedt

Biomassa verwerken met Feedtuber

Van der Tol is op de Groene Sector Vakbeurs niet alleen aanwezig met Machines4Green, maar ook met Feedtuber. Dit bedrijf produceert machines voor het inslurven van biomassa. Op de beurs is onder meer de nieuwe RM5000 Bokashi te zien. Deze machine kan bermgras, groenafval en andere biomassa fermenteren tot bokashi. De machine perst het materiaal eerst in een folieslurf. Tijdens het persen worden micro-organismen en mineralen toegevoegd die het anaerobe fermentatieproces waarborgen. Het omzettingproces duurt acht tot twaalf weken, waarna het organisch materiaal terug aan de bodem wordt gegeven. Het systeem is een alternatief voor composteren, dat veelal in de openlucht plaatsvindt en gepaard gaat met een hoge CO₂-uitstoot.



deze machine. En, wat natuurlijk ook belangrijk is, we kunnen de Raymo prijstechnisch gezien voordelig aanbieden.'

Zowel de Spider als de Raymo is radiografisch bestuurbaar en dus niet autonoom. Kortom, er is iemand nodig die de machine bedient. Volgens Van der Tol is dit niet per definitie een nadeel: 'Gps op robotmaaiers is namelijk nog niet ver genoeg ontwikkeld voor de professionele markt. De veiligheid van autonome machines is nog niet te garanderen. Daarnaast is het gps-sigitaal vaak niet sterk genoeg. Bij maaien op een terrein met zonnepanelen, bijvoorbeeld, zie je dat het signaal altijd wegvalt als je onder

de zonnepanelen maait. Met een autonome maaier kun je dan niets, tenzij je een lokaal gps-netwerk opzet. Ik verwacht overigens wel dat de techniek binnen één of twee jaar zover is dat er met gps onder zonnepanelen gewerkt kan worden.'

Nieuwe stap

Kun je dan niet beter wachten met de aanschaf tot gps-maaiers sterk genoeg zijn? Nee, is het antwoord van Van der Tol. Hij legt uit: 'Het grote voordeel van de Raymo is dat deze maaier modulair opgebouwd is. Je kunt hem nu kopen en radiografisch besturen, maar als er straks een gps-module ontwikkeld wordt, dan is deze

gewoon aan de bestaande machine toe te voegen.' Hij verwacht dat die stap zeker gezet zal worden. 'Als ik zie hoe vaak klanten mij er al naar gevraagd hebben, en de fabrikant ook, dan gaat dat zeker gebeuren.'

Machines4Green heeft het eerste exemplaar van de Raymo inmiddels al verkocht. Van der Tol ziet met name een markt voor de machine bij bedrijven die zonneparken aanleggen of onderhouden. 'Toen we de machine in september op Groentechiek Holland introduceerden, konden we direct op veel belangstelling rekenen. In het voorjaar van 2020 verwacht ik daarom zeker meer Raymo's te gaan leveren.' De Groene Sector Vakbeurs moet daar het startschot voor worden. 'Op de beurs laten we beide machines zien en kunnen bezoekers kennis maken met onze radiografisch bestuurbare maaiers. Iedereen is welkom; we zijn te vinden in stand 711!'



www.machines4green.nl



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31869/elektrisch-of-hybride-raymo-kan-het-allegebe

LIMPAR®

UW VERTROUWDE PARTNER
IN ELK JAARGETIJD



LIMPAR.NL

Wiper

*Maak het uzelf gemakkelijk,
Wiper zorgt voor uw gazon.*



WIPERMAAIROBOT.NL

KNOPERT

TUIN- PARK- EN REINIGINGSMACHINES

H.O. Knopert v.o.f.
Zompstraat 13
8102 HX Raalte

0572-353964
www.knopert.nl
info@knopert.nl

Klein van stuk, maar met een hoge capaciteit: de versnipperaars van Hansa

Hansa biedt compacte versnipperaars met onverwachte prestaties. De Hansa-versnipperaars zijn klein van stuk, maar hebben een zeer snelle en vloeiende invoer en een capaciteit die veel hoger is dan men in eerste instantie verwacht. Het merk biedt meerdere modellen versnipperaars met een capaciteit van 30 mm tot 160 mm, allemaal met dezelfde kenmerken: eenvoudig, fijn om mee te werken, kwalitatief hoogstaand en sneller dan de concurrentie.

Logosol

Hansa Products is een Nieuw-Zeelandse fabrikant, die in een paar jaar tijd 70 procent van de markt heeft veroverd in zijn deel van de wereld. De fabriek is supermodern en werkt met de nieuwste technieken in design en fabricage. Naast Hansa vindt u in de stand van Agenendt ook de houtbewerkingsproducten van Logosol. Deze uitgebreide lijn bestaat uit diverse houtbewerkingsproducten voor zowel de particulier als de professionele houtbewerker, onder ande-

Ook in 2020 is Agenendt Machines voor Groen & Bos weer aanwezig op de Groene Sector Vakbeurs in Hardenberg. Het bedrijf zal dit jaar te zien zijn met Hansa, Logosol en Georipper.

**Bezoek Agenendt
in stand 646 tijdens
de Groene Sector Vakbeurs.**

ANGENENDT
TUIN- & PARKMACHINES

www.agenendt.nl

re kettingzaagzagerijen, bandzaagzagerijen en schaaf- en freesmachines.

Met de Georipper is het graven van grote sleuven met de minigraver of met de hand verleden tijd. Met deze machine graaft u in een mum van tijd een sleuf voor bijvoorbeeld beregening of bekabeling, en dit zonder veel schade toe te brengen.



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31819/klein-van-stuk-maar-met-een-hoge-capaciteit-de-versnipperaars-van-hansa

Compacte versnipperaars met onverwachte prestaties



Bomen met beleid

Opleiding European treemanager voor doordacht boombeheer

Na de opleidingen tot European treeworker en European treetechnician ontwikkelt IPC Groene Ruimte nu een opleiding tot European treemanager. Vanwege de toegenomen aandacht voor duurzaamheid en klimaat wordt van beleidsmakers een visie op het lokale of regionale bomenbestand verwacht. Deze kennis is er niet altijd, dus besloot IPC Groene Ruimte hiervoor in samenwerking met overheid en bedrijfsleven een opleiding in te richten. 'We hebben nu al tientallen aanvragen voor meer informatie.'

Auteur: Heidi Peters

'We komen uit een tijd van schoon, heel en veilig. Alles moest schoon, heel en veilig zijn, op zo'n beetje elk gebied', vertelt Rob Borst, senior adviseur bij IPC Groen. 'Sinds vrij korte tijd is dit aan het veranderen; het gaat nu om *sustainable development goals*, duurzaamheid, klimaat en biodiversiteit. Met die verandering kwam ook het bewustzijn dat bomen heel belangrijk zijn. Was er voorheen vooral aandacht voor het onderhoud van bomen en advies over bomen, nu wordt daarnaast het beheer heel belangrijk. En dat merken we in de aanvragen.'

Van ETW naar ETT en ETM

Een stukje terug in de tijd. Bomen waren lange tijd een nichemarkt. IPC bood in de jaren zeventig al de opleiding boomchirurgie aan, en in de decennia daarna volgden de opleidingen boomverzorging en bosbeheer, onder de naam Boom en Bos. Rond de eeuwwisseling ontstond in de EU behoefte aan een Europese standaard voor boomverzorging. In dit traject waren Nederland en Duitsland koplopers; IPC Groen was destijds een ontwikkelende partij. Het resultaat was de opleiding ETW, European treeworker. Deze opleiding voldoet aan de

Europese standaard, is gecertificeerd door EAC, die eigenaar is van de standaard en in Nederland gecertificeerd door branchevereniging VHG. In de contractregelgeving is de ETW-opleiding ook geborgd door kennisplatform CROW.

'Veel mensen die aan en met bomen werken, doen dat vanuit een intrinsieke motivatie', is de ervaring van Rob Borst. 'Toen ETW een tijdje draaide, ontstond er behoefte aan adviseurs op het gebied van boomverzorging. Hieruit ontstond de meer specialistische opleiding European treetechnician (ETT). Ook hierin namen wij het voortouw en ook deze opleiding heeft dezelfde Europese standaard en erkenning. Door de veranderende houding van de maatschappij, nu men inziet dat de boom heel belangrijk is voor biodiversiteit en het klimaat, komt er vraag naar mensen die beleid kunnen maken voor bomen en boombestanden. Daarom ontwikkelen wij nu de opleiding European treemanager (ETM).'

Bomen ineens heel belangrijk

In het kader van duurzaamheid zijn vooral oude bomen erg belangrijk. Vleermuizen, marters en een veelheid aan vogels, vlinders en insecten vind je vooral in en bij oude bomen. Deze leveren een grote bijdrage aan de biodiversiteit. 'Elke boom die er staat, moet gekoesterd worden. Ze moeten oud worden om een duurzame bijdrage te kunnen leveren aan het klimaat en de biodiversiteit. Maar er is ook veel aandacht voor nieuwe aanplant en dat is goed,' vindt Rob. 'Dat is een investering in de toekomst. Zo worden er op een woontoren in Utrecht en in Eindhoven massaal bomen op gevels en daken geplaatst, waardoor een klein stadsbos ontstaat. Eerder zagen we dat ook al in Milaan. Nederland zet op het moment vol in op de Omgevingswet. Hieruit komen andere doelen naar voren die betrekking hebben op duurzaamheid, klimaat en biodiversiteit. Dat is een van de redenen van waarom de boom nu meer gewaardeerd en erkend wordt.'

Die veranderende houding ten opzichte van de boom zorgt ervoor dat de behoefte aan deskundigheid groeit en verandert. Welke boom hoort op welke plaats, wat zijn de mogelijkheden, welke behoeften zijn er als het gaat om biodiversiteit op een speciale plaats, in de bomenstructuur of zelfs de natuurstructuur, en welke bomen moet je dan planten? Onze opleiding gaat mensen daarbij helpen.'

European treemanager

Iemand moet de regie voeren over het bomenbestand. Welke bomen moeten waar geplant worden in verband met biodiversiteit en het klimaat? Bij beleid voor bomen gaat het volgens Rob grofweg om twee zaken: 'Ten eerste het areaal: hoeveel bomen zijn er en hoeveel zouden er moeten zijn? Dit is van belang voor de toekomst. Het duurt decennia voordat een nieuwe boom bijdraagt aan het klimaat en dus de *sustainable goals*. Ten tweede gaat het om de kwaliteit van de bomen. Ze moeten goed onderhouden worden. Hoe doe je dat? We krijgen al een tijdje vragen hierover uit de markt. Pakweg een jaar geleden hebben we besloten de opleiding ETM of boombeheerder te ontwikkelen. We zijn nu bezig met het uitwerken van een curriculum en de eindtermen. Waar moet iemand aan voldoen als het gaat om inhoud en proces? Hiervoor hebben we onder meer een begeleidingscommissie 'bomen' in het leven geroepen. Deze groep proces- en inhoudsdeskundigen helpt ons bij het vinden van de juiste bandbreedte van de opleiding in het kader van *urban tree & forest management*.'

Stadsbomen versus bosbomen

Voor de ontwikkeling en realisatie werkt Rob nauw samen met zijn collega Wouter Schulp, die de uitvoering van het project voor zijn

rekening neemt. 'Ik vind het mooi om te zien dat adviseurs op het gebied van stadsbomen en van bosbomen nu ineens samen aan tafel zitten, terwijl dat voorheen gescheiden werelden waren. Het is in deze tijd minder belangrijk geworden wáár een boom staat.'

Schakel tussen wet en beleid

'De toekomstige European treemanager vormt de schakel tussen wet en beleid, en is aan de andere kant ook de link met de collega's van advies en realisatie,' verwacht Rob. 'Een ETM'er moet kunnen offerreren, beoordelen, regisseren, communiceren en keuzes maken. Deze manager krijgt ook veel te maken met andere domeinen in de fysieke leefomgeving, zoals water, bodem, infra en zelfs gebouwen.'

In mei 2020 start de pilot van de opleiding. De lesstof is bedoeld voor iedereen die zich bezighoudt of gaat bezighouden met boombeheer: dat kan bijvoorbeeld een beleidsmedewerker van een gemeente zijn, een beheerder van een terreinbeherende organisatie of een adviseur van een ingenieursbureau. Voor zijinstromers die nog onvoldoende bomenkennis hebben, kan het goed zijn om eerst een aantal ETT-modules te volgen.

'We hebben al tientallen aanvragen voor informatie gekregen, dus we moeten er snel mee aan de slag,' vindt Rob. 'Het gaat nu zo snel; de tijd is er rijp voor.'



www.ipcgroen.nl

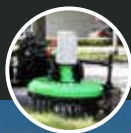


Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31839/bomen-met-beleid





De machine met een schone toekomst

ALLTREC 4810T



- ✓ Hoge capaciteit tot 30 kWh
- ✓ Lange actieradius
- ✓ Eenvoudige bediening
- ✓ Weinig onderhoudskosten
- ✓ 100% elektrisch
- ✓ Geen CO2 uitstoot
- ✓ Fluisterstil
- ✓ Prettige leefomgeving
- ✓ Schonere wereld

 **ALLTREC**
100% ELECTRIC

Energieweg 9-11
5145 NW Waalwijk
www.weedcontrol.nl

 **WeedControl**
Specialist in gifvrij onkruidbeheer

Veel nieuwe machines op De Groene Sector Vakbeurs Hardenberg 2020!
standnummer 614 en 620

14, 15 en 16
januari 2020

De **Groene**
Sector
Vakbeurs



REFORM 







 **COMAC**
STREETLINE



KERSTEN
DIE ERSTEN BEI AREALFLUGMASCHINEN





WIM VAN BREDA
MECHANISATIE SINDS 1957

+31 (0)345 585050
www.wimvanbreda.nl

mechanisatie in weg-, berm- en slootonderhoud

Oudenhof 14
4191NW Geldermalsen



Professionele Stihl-accugrasmaaier RMA 765 V voor geluidsgevoelige gebieden

Voor gemeenten en landschaps- en tuinbouw presenteert Stihl de RMA 765 V. Deze professionele accugrasmaaier is geluidsarm en emissievrij; ideaal dus voor professioneel groenonderhoud in geluidsgevoelige gebieden.

Daarnaast biedt de verstelbare Vario-aandrijving extra werkcomfort en is hij wendbaar dankzij de zero-turnfunctie van de voorwielen. Verder heeft de EC-motor lage trillingswaarden en een lange levensduur. Ten slotte werkt de grasmaaier op 36 V-lithium-ionaccu's die geïntegreerd kunnen worden in het Stihl Connect Pro-systeem.

De grasmaaier heeft een maaibreedte van 63 cm en een maaitijd tot 70 minuten, waarmee

gazons tot 3.100 m² gemaaid kunnen worden. De snijhoogte kan traploos ingesteld worden tussen 25 en 100 mm met de stabiele, vlotte wielhoogteversnelling. Handig om bijvoorbeeld gazonranden met hoogteverschillen netjes te maaien.

Modulair accusysteem

De RMA 765 V werkt op 36 V-lithium-ionaccu's van het Stihl Pro Accu-systeem. Dit systeem omvat meer dan twintig machines voor verschillende toepassingen en accu's met uiteenlopende energiecapaciteiten. De professionele grasmaaier werkt met de accu's van de Stihl AP-serie, gecombineerd met een adapter met twee accuschachten. U kunt ook kiezen voor een ruggedragen accu die op de maaier kan worden geklikt. Denk hierbij bijvoorbeeld aan de AR 3000 L. Deze nieuwe accu's hebben een bluetooth-interface en kunnen worden geïntegreerd in het Stihl Connect Pro-systeem. Zo kunt u de laadstatus en levensduur van de energieopslag via je smartphone raadplegen of aflezen van de besturingseenheid op het stuur.

Ergonomisch monostuur

Dankzij de traploze Vario-aandrijving en lage trillingswaarden kan de werksnelheid worden

aangepast aan het terrein. De nieuwe professionele grasmaaier is daarnaast uitgerust met een ergonomisch monostuur. Zo kan de grasopvangbox makkelijk worden verwijderd en teruggeplaatst. Ondanks de grote maaibreedte is de accugrasmaaier wendbaar. Dat heeft hij te danken aan de zero-turnfunctie van de voorwielen. De maaier weegt 42 kg zonder accu.



www.stihl.nl



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31828/professionele-stihl-accugrasmaaier-rma-765-v-voor-geluidsgevoelige-gebieden



Goed, beter, Becx!

Becx Machines kijkt vooruit naar een emissievrije toekomst

Becx Machines is in 2009 opgericht in het Brabantse Moergestel. Het bedrijf staat waarschijnlijk het meest bekend om zijn heggensnoeier, de HS130HR, waarvan er ruim vierhonderd verkocht zijn. Maar het bedrijf zit niet stil. In Hardenberg wordt onder andere een nieuwe elektrische heggensnoeier voor de professionele markt gelanceerd, en een heggensnoeier met een werkbreedte van 2,4 meter. Vakblad Stad+Groen kreeg de primeur.

Nieuw decennium

Het is duidelijk dat directeur Erwin Hommen zin heeft in Hardenberg. Hij klinkt enthousiast, en niet zonder reden, want 2019 was een jaar waarin Becx Machines mooie mijlpalen heeft bereikt. Zo werd de duizendste machine gebouwd in dit jubileumjaar. Het Brabantse bedrijf is voornamelijk bekend van zijn heg-

gensnoeier voor de professionele markt, de HS130HR. Voorheen importeerde oprichter Frans Becx heggensnoeiers, maar na een ongelukkig voorval met een machine werd het besluit genomen om zelf een machine te ontwikkelen en te bouwen. Bij de ontwikkeling hiervan stond veiligheid voor mens en machine voorop.

De HS130HR is de eerste machine die het bedrijf zelf op de markt brengt. Hij onderscheidt zich door het gepatenteerde messensysteem, waarmee in één werkgang de heg netjes wordt gesnoeid én het afgesneden materiaal zodanig wordt verkleind dat het terugvalt in de heg. Opruimen en afvoeren van snoeiafval behoort met deze heggensnoeier dus tot het verleden. Hoveniers besparen hiermee arbeid en kosten.

Deze heggensnoeier, waar inmiddels naast een Nederlands ook een Europees patent op rust, vindt dan ook wereldwijd gretig aftrek. Van de HS130HR zijn meer dan vierhonderd stuks verkocht. Tot in China, Nieuw-Zeeland en de Verenigde Staten werken hoveniers veiliger en sneller met de Becx-heggensnoeiers.



Inspringen op behoeftes

Maar het Brabantse bedrijf kan meer. Mede dankzij een voorgeschiedenis van ruim veertig jaar in de tuin- en parktechniek weet het bedrijf waar de behoeftes liggen in de groene sector. En als er behoefte is aan een machine die nog niet bestaat, maken ze hem zelf.

Naast heggen snoeiers in diverse werkbreedtes produceert Beccx ook eigen onkruidborstels, kantensnijders en hydraulische armen: alles voor de professionele markt en gebruiker. Hommen ziet de toekomst rooskleurig in, zeker ook voor accu-aangedreven machines. Hommen: 'Wij gaan met de tijd mee. Emissievrij werken wordt een steeds belangrijkere eis voor hoveniers en wij springen daarop in. Daar ligt onze kracht en onze passie: aanhaken bij de behoeftes van de klant, machines ontwikkelen en bouwen die zorgen voor een lagere werkdruk en een hoog rendement, waarbij de belasting van mens en milieu wordt verlicht. Daarbij gaan ook wij graag elektrisch.' Een van de nieuwste heggen snoeiers van Beccx, de HS75ER, beschikt dan ook over elektromotoren. De E in de typeaanduiding staat voor elektrisch. 'Een mooie innovatie voor ons bedrijf, met het oude vertrouwde gepatenteerde messensysteem!' aldus Hommen.

Extra grote werkbreedte van 2,40 meter

Verder heeft Beccx een heggen snoeier met een werkbreedte van 2,40 meter op de markt gebracht: de HS240HR. Dit is de grootste

machine uit de heggen snoeierserie van Beccx Machines. Deze heggen snoeier met vijf mesenkoppen is gebaseerd op de HS131HR en heeft dus alle voordelen van de voorgaande modellen. De behuizing is standaard uiterst robuust uitgevoerd, zodat bijvoorbeeld bij de aanbouw aan een kraan geen extra beschermbeugel nodig is. Verder kan ook deze Beccx-heggen snoeier heggen in één werkgang inkorten, zonder concessies te doen aan het resultaat en zonder het gebruik van kettingen of V-snaren, waardoor het geluidsniveau laag blijft. Kortom, een machine waarmee je meters kunt maken!

Beccx Machines is van 14 tot en met 16 januari te vinden in stand 523 op de Groene Sector Vakbeurs in Hardenberg.

BECCX
MACHINES

www.becxmachines.com



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31868/goed-beter-becx

Erwin Hommen

WeedControl: de markt een paar stappen voor

Voor WeedControl begint het jaar altijd met deelname aan de Groene Sector Vakbeurs: een perfecte netwerkbeurs met een groot aanbod en diversiteit op het groene vlak, die elk jaar professioneler wordt. Dit jaar staat WeedControl voor het eerst in een andere hal.

WeedControl is actief in een groot deel van Europa op het gebied van chemievrije onkruidbestrijding. De klantengroep loopt uiteen van grote gemeentes tot aannemers, van werkvoorzieningschappen en groenaannemers tot de kleinere hovenier. Met ambitie voor techniek, kennisdeling en service wordt iedere dag hard gewerkt om de klanten te voorzien van de nieuwste producten. De markt ontwikkelt door; de vraag van de klant verandert. De werkvloer van de klant is voor WeedControl een kweekvijver voor innovatie. WeedControl blijft dan ook onverminderd doorontwikkelen, sterker nog, probeert zelfs de markt een paar stappen voor te zijn.

Van chemie naar chemievrij

WeedControl staat voor mens en milieu. Denk aan de eikenprocessierups: een probleem dat we in feite zelf in stand houden met al die (chemische) bestrijdingen. Daarmee bestrijdt je

namelijk ook de natuurlijke vijand van de rups. Het is beter en duurzamer om het probleem bij de bron aan te pakken. Als wij een landschap helpen ontstaan waarin deze 'vijanden' zich thuis voelen, zal de eikenprocessierups vanzelf verdwijnen. Hang nestkasten op! De mezen zullen blij zijn.

WeedControl werkt hard aan ontwikkelingen in waterstof, autonome voertuigen, alternatieven voor chemie en andere vormen van onkruidbestrijding. Met de kennis en kunde uit het verleden en de ambitie van nu wordt gewerkt aan een oplossing in de toekomst.

Van emissie naar emissievrij

Vorig jaar was de introductie van de AllTrec 4810T, een volledig elektrische werktuigdrager met een flinke capaciteit en inzetbaarheid aan boord. Deze machine is, in tegenstelling tot andere op de markt, ontworpen om de accu

Er is een dubbele rotatie, waarbij de borstelstrengen ook in de lengterichting van de voeg het onkruid benaderen. Er is dus minimale schade aan de bestrating

heen. Energie-overbrengingen zijn vermeden; hiermee verbetert de efficiëntie van het voertuig. Maar doordat ook de volledige hydrauliek is uitgesloten, is het voertuig eveneens emissievrij en fluisterstil.

Prestatieladder en fiscaal voordeel

Aannemers worden bij aanbestedingen steeds vaker beloond voor gunstige emissie- en CO₂-prestaties. Met dit elektrische voertuig kan daarop gescoord worden. Bovendien zijn er fiscale voordelen bij aanschaf. Daar komt bij dat de kosten per draaiuur wegens het lage energieverbruik lager liggen dan bij dieselparaten. Met ongeveer 3.000 acculadingen en 15.000 draaiuren zit dit voertuig op hetzelfde niveau als de nieuwste generatie elektrische auto's.

In combinatie met de AIR E-Variator kunt u maar liefst twee volledige werkdagen werken zonder op te laden! Door het ontwerp consequent af te stemmen op minimaal energieverlies én dankzij steeds betere accu's is het WeedControl gelukt om zo'n lange gebruiksduur te realiseren.

Innovatie

Dit jaar kunt u de unieke en slimme 3D-onkruidborstel zien. Deze borstel maakt gebruik van drie soepele borstелеlementen die planetair draaien. Er is een dubbele rotatie, waarbij de borstelstrengen ook in de lengterichting van de voeg het onkruid benaderen. Er is dus minimale schade aan de bestrating. Voegen worden bij deze 3D-borstel wel meegenomen in de bewerking, én met veel minder energie van het voertuig. Een beter resultaat op alle fronten!

WeedControl
Specialist in gifvrij onkruidbeheer

www.weedcontrol.nl



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31821/weedcontrol-de-markt-een-paar-stappen-voor

HUSQVARNA 535i RXT

ERVAAR DEZE WERELDPREMEUR BIJ HUSQVARNA



DE **KRACHT** VAN 35CC
DE STILTE EN HET COMFORT VAN **ACCU**
DE **KWALITEIT** VAN HUSQVARNA

DEZE, EN NOG MEER DAN 20
HUSQVARNA INNOVATIES OP
STANDNUMMER 408!




Husqvarna®



Mantis ULV BV op de Groene Sector Vakbeurs

Mantis heeft de Groene Sector Vakbeurs de afgelopen twintig jaar nog nooit overgeslagen. Omdat deze beurs al in januari plaatsvindt, hebben de meeste geïnteresseerden wel even tijd om langs te komen. Deze beurs is voor Mantis een goede graadmeter voor wat er het komende jaar gaat gebeuren.

BioMant-modellen

Bij de stand van Mantis zullen alle BioMant-modellen te aanschouwen zijn. Voor het voetlicht komen de bestseller BioMant Compact BE (met Honda-aandrijving) voor autonoom werken zonder afhankelijkheid van een stop-contact of losse generator, en de BioMant One LPG/BA, de schoonste, stilste en krachtigste heetwatermachine op de markt.

Mantis toont deze mooie machine als opbouw-unit op de elektrisch aangedreven Spijkstaal 1000. Deze combinatie laat zien dat er hard gewerkt is om een multifunctionele machine te kunnen tonen die ook in de groenste steden en gemeenten haar werk kan doen. De stroom voor de BioMant-aandrijving wordt uit de 19,2 kW-lithiumaccu gehaald. Die geeft genoeg

elektriciteit om de hele dag onkruid te kunnen bestrijden en heeft een zeer behoorlijke actieradius.

Minimale milieu-impact

Als we de rapporten uit Wageningen, Gent en Kopenhagen lezen, blijkt dat onkruidbeheer met heet water toch de effectiefste en efficiëntste manier blijft om onkruid te bestrijden. We blijven dan ook doorgaan met deze techniek en hem verder ontwikkelen. Een mooi voorbeeld is de hierboven omschreven combinatie met een elektrisch voertuig. Hoewel zelfs exotenbestrijding mogelijk is met onze BioMant-machines, hebben we daar iets veel beters voor: de Mankar-methode met de HQ, met minimale, verwaarloosbare milieu-impact. Beter, goedkoper, sneller en efficiënter bestaat er niet.



www.mantis-ulv.com



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31833/mantis-ulv-bv-op-de-groene-sector-vakbeurs

Nieuwe functies in ConnectedGreen-app uitgelegd op Groene Sector Vakbeurs



ConnectedGreen is dit jaar alweer voor de vierde keer aanwezig op de beurs in Hardenberg. In 2017 stond het bedrijf er met een prototype en werden de eerste pilotprojecten opgetekend. Het idee is inmiddels uitgegroeid tot een serieus bedrijf, zodat ConnectedGreen nu op een andere manier op de beurs staat. Dit jaar doen ze mee om zowel bestaande als potentiële nieuwe klanten te ontmoeten.

Op de Groene Sector Vakbeurs is de hele markt vertegenwoordigd. Het is een belangrijke ontmoetingsplek voor bedrijven uit de groene sector en hun opdrachtgevers. Bezoekers hebben meer tijd om zich te verdiepen in nieuwe ontwikkelingen of om bij te praten, omdat het een relatief rustige periode is. Zaken als de innovatieroute, waar ConnectedGreen vorig jaar aan deelnam, en het inspiratieplein, waar zijn sensoren dit jaar staan, dragen hier zeker aan bij.

Nieuwe functies

Er zijn veel nieuwe functies ontwikkeld in de ConnectedGreen-app; deze zullen live gedemonstreerd worden. Zo is er een aantal veelgebruikte grondsoorten toegevoegd aan de app. Dit is erg belangrijk voor de nauwkeurigheid van de metingen. Ook is er een nieuwe module voor gebruikersbeheer beschikbaar, waarmee klanten zelf kunnen bepalen met wie ze de sensorgegevens delen. Natuurlijk zijn ook de sensoren te bekijken (en aan te raken) en geeft ConnectedGreen graag antwoord op een vraag die vaak gesteld wordt, namelijk hoe de sensoren onzichtbaar zijn weg te werken in de openbare ruimte. Ten slotte wordt in de stand ook een speciaal plekje vrijgemaakt voor de Gouden Gieter die ConnectedGreen op 21 november in ontvangst mocht nemen op de Vakbeurs Klimaat!

Duurzaamheid

De belangrijkste ontwikkeling in de groene sector is duurzaamheid. De groene sector zou op dat gebied een leidende rol moeten spelen, en het is goed om te zien dat dit onderwerp zich in de afgelopen vijf jaar zo ontwikkeld heeft. Gelukkig zien steeds meer groenbedrijven in dat duurzaam niet alleen maar geld kost, maar dat er ook geld mee verdiend kan worden – zonder dat het ten koste van onze planeet gaat. Zo maakt ConnectedGreen het mogelijk om tot betere resultaten te komen met minder water, uitval en CO₂-uitstoot. Een tweede ontwikkeling is dat opdrachtgevers de sector steeds vaker uitdagen om transparant te zijn en samen te innoveren. Gelukkig beseffen steeds meer opdrachtgevers dat de goedkoopste oplossingen vaak niet de beste oplossingen zijn, zeker voor de lange termijn. ConnectedGreen speelt hierop in met het platform, dat opdrachtgevers en opdrachtnemers in staat stelt om beter samen te werken.

Ten slotte (hoe kan het ook anders) zal er een grote rol zijn weggelegd voor automatisering. Er is een flink personeelstekort en dat zal niet snel overgaan. Hierdoor zijn bedrijven genoodzaakt om slimmer te werken en strakker te plannen en te sturen. Op die manier kan het beschikbare personeel worden ingezet voor die zaken die er echt toe doen.



www.connectedgreen.nl

Er zijn veel nieuwe functies ontwikkeld in de ConnectedGreen-app; deze zullen live gedemonstreerd worden.



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31816/nieuwe-functies-in-connectedgreen-app-uitgelegd-op-groene-sector-vakbeurs



Reeks stage V-modellen en elektrische G2200E x-tra op Groene Sector Vakbeurs

Tobroco-Giant toont diverse modellen tijdens hét kennis- en netwerkmoment voor de groene branche, de Groene Sector Vakbeurs. Het complete aanbod aan Giant-machines voldoet aan de laatste stage V-normen voor schone motoren. Hiervan worden de G1500, G2200, G2500 HD en G3500 getoond in de X-TRA uitvoering. Naast de dieselvarianten is ook de elektrische G2200E X-TRA te zien in stand 538.

Hoge werksnelheid met G2200E X-TRA

De elektrische Giant, die zijn debuut maakte in april 2019, is sinds oktober in productie. In 2019 zijn reeds vijftig machines geproduceerd en voor 2020 staan er driehonderd op stapel. De elektrische wiellader opereert in de 2,2 ton-klasse en combineert het beste van twee werelden: de voordelen van een kniklader en een vrijwel geruisloze werking zonder uitstoot. Dit maakt de machine uitermate geschikt voor werken in gebouwen en in stedelijke gebieden. Twee afzonderlijke elektromotoren, 6,5 kW voor de aandrijving en 12 kW voor de werkhydrauliek, zorgen ervoor dat er altijd voldoende vermogen is om werkzaamheden precies uit te voeren. De G2200E X-TRA heeft een hefvermogen van 2.200 kg en een hefhoogte van 2,45 m en is speciaal ontwikkeld voor het zware werk.

De G2200E X-TRA is standaard uitgerust met een 48 V-lithium-ionaccu van 260 Ah. Dankzij de lage spanning kan iedereen veilig met de machine werken. De lithium-ionaccu's van Tobroco-Giant

scoren ten opzichte van traditionele loodzuur-accu's met hun prestaties, snelle laadtijd en het feit dat er geen onderhoud nodig is. De machine zorgt voor lage verbruikskosten onder de streep, veel koppel en een hoge bedieningssnelheid omdat hij snel reageert. Dit resulteert in een hoge werksnelheid.

Debuut G1500 X-TRA

Als opvolger van de D263SW X-TRA maakt de nieuwe G1500 X-TRA zijn debuut tijdens de Groene Sector Vakbeurs. De machine heeft een stage V-motor zonder DOC- en DPF- systeem. Dit houdt in dat het model zo ontwikkeld is dat het niet hoeft te regenereren.

Om prestaties en comfort te garanderen, wordt de G1500 X-TRA aangedreven door vier zware wielmotoren. Deze aandrijflijn zorgt voor maximale grip, veel trekkracht en soepele bewegingen in elke situatie, tegen lagere bedrijfskosten en minder brandstofverbruik.



De nieuwe G1500 X-TRA

Ondanks zijn compacte afmetingen en lage bedrijfsgewicht heeft de G1500 X-TRA een kiplast van maar liefst 1.663 kg. Tijdens het werken met zware lasten heeft de machine nog steeds een uitzonderlijke stabiliteit. Dit komt door de wielmotoren, die het zwaartepunt van de machine verlagen. Voor extra productiviteit is het mogelijk om de machine uit te rusten met het gepatenteerde Stabilo-systeem of met hefvering. Beide opties bieden extra veiligheid en comfort omdat oneffenheden worden geabsorbeerd, zonder dat dit ten koste gaat van de uitvoering van de werkzaamheden.

Compacte krachtpatser: de G2200- en G2500-modellen

Naast elektrische wielladers in de 2,2 ton-klasse presenteert Tobroco-Giant ook een dieselvariant. De G2200 X-TRA HD PLUS is het topmodel van de G2200-serie en is voorzien van een driefcilinder-Kubota-motor. De kniklader is niet alleen een *heavy duty*-uitvoering, maar is tevens voorzien van hydrostatische vierwielaandrijving

met automotive besturing door middel van 8-tons assen. Met een trekkracht van 23.000 N en een kiplast van 2054 kg is de G2200 X-TRA HD PLUS een echte compacte krachtpatser en geschikt voor het zware werk!

De G2500 X-TRA HD opereert een klasse hoger met een bedrijfsgewicht van 2400 kg. Voor de aandrijving zorgt een viercilinder-Kubota-motor met 26 pk, in combinatie met hydrostatische vierwielaandrijving. De 8-tons planetaire assen leveren 18.000 N aan trekkracht. Samen met de *limited slip* op beide assen zorgt deze aandrijving ervoor dat de wiellader voldoende grip heeft en soepel beweegt. De G2500 X-TRA HD is uitgerust met een extra laag voorframe. Dit zorgt voor goed zicht op het werktuig en een kiplast van 2.600 kg.

Veelzijdigheid troef met G3500 X-TRA

De G3500 X-TRA is ontwikkeld als betrouwbare en veelzijdige alleskunner. Tegelijkertijd is hiermee een comfortabele en veilige werkomgeving gecreëerd met een eenvoudige en nauwkeurige bediening. De gloednieuwe kniklader biedt hoveniers, stratenmakers en overheidsmedewerkers de flexibiliteit die ze nodig hebben om hun klus te klaren binnen een betrouwbaar tijdschema.

De G3500 X-TRA onderscheidt zich door een hoge kiplast (4.100 kg) in vergelijking met zijn eigen gewicht (3.650 kg). Afhankelijk van de bandenkeuze heeft de wiellader een breedte tussen 134 en 165 cm. De hoogte is minder dan 2,27 m, dus smalle en lage doorgangen zijn

geen probleem en de machine kan ook binnen worden gebruikt. Om de juiste prestaties en een efficiënt brandstofverbruik te garanderen, wordt de G3500 X-TRA aangedreven door een nieuwe 48,5 kW / 66 pk-dieselmotor van Kubota. De motor is uitgerust met een katalysator (DOC) en roetfilter (DPF) en is voorbereid op de laatste EU stage V-normen voor schone motoren.

Aantrekkelijke financieringsactie

Giant Finance biedt de mogelijkheid om nieuwe machines én aanbouwdelen te financieren tegen een rente van 0,99% (bij een looptijd van 36 maanden). Daardoor kan men liquide middelen vrijhouden voor de dagelijkse bedrijfsvoering. Hierbij gelden alleen de machine en aanbouwdelen als onderpand.



www.tobroco-giant.com



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31824/reeks-stage-v-modellen-en-elektrische-g2200e-x-tra



De volledig elektrische G2200E X-TRA

Climate proof



TreeEbb



Klimaatvriendelijk bomensortiment

Boomkwekerij Ebben kweekt al jarenlang een klimaatbestendig sortiment. Tijdens de Groene Sector Vakbeurs in Hardenberg staan de groenprofessionals van Ebben graag klaar om met u van gedachten te wisselen over het klimaatbestendig vergroenen van onze leef- en werkomgeving.

De klimaatverandering is de laatste twee jaar vooral merkbaar door de enorme droogte die we hebben ervaren. In 2018 kleurde al in juni het veld geel en vele oogsten mislukten, tenzij er fors werd geïnvesteerd in beregening. Jong aangeplante bomen stonden te kwarren in gemeenteplantsoenen en in het voorjaar van 2019 werd duidelijk dat ook veel oudere bomen de droogte niet hadden overleefd. Naast de hete, droge periodes hebben we ook te maken met hevige regenval en daarmee gepaard gaande overstromingen.

Bepanting moet dus niet alleen hittebestendig zijn en diep water kunnen zoeken, maar ook natte voeten kunnen verdragen.

Wetenschappelijk onderzoek klimaatbomen
Boomkwekerij Ebben is al jarenlang actief in het kweken van een klimaatbestendig sortiment en het geven van wetenschappelijk onderbouwde informatie over klimaatbomen aan de groene vakwereld. Zo participeert Ebben onder meer in het Duitse onderzoek 'Stadtgrün 2021', een proef in drie deelgebieden van Duitsland naar de klimaatbestendigheid van verschillende soorten bomen. Door middel van de online bomenencyclopedie TreeEbb maakt Boomkwekerij Ebben inzichtelijk welke bomen

klimaatbestendig zijn, goed tegen droogte kunnen of bijvoorbeeld overstromingen verdragen.

Bestand tegen veranderend klimaat

Voor groenprofessionals beveelt Boomkwekerij Ebben een selectie van honderd bomen aan die goed bestand zijn tegen het veranderende klimaat. Deze bomen zijn in de TreeEbb geselecteerd op een goede winterhardheid (5) en bestendigheid tegen droogte en hitte. Met de overige filters in de TreeEbb is het vervolgens heel eenvoudig om de geschikte bomen voor een project te vinden, bijvoorbeeld door te zoeken op afmetingen, kroonvorm, kleur etc.

Bomen in het stedelijk gebied

Ebben heeft meerdere specialisaties in het sortiment, zoals een verscheidenheid aan klimaatbomen, schaduwbomen, wadibomen etc. Maar Ebben doet meer dan alleen het kweken, planten en beheren van bomen. De boomkwekerij doet al decennialang onderzoek naar de toepassing van bomen in het stedelijk gebied. Talloze publicaties en een digitaal kennisplatform zijn daar getuige van. De laatste jaren werkt Ebben samen met innovatoren en landschapsarchitecten aan de 'Boomveer', een levende klimaatmachine. De Boomveer is een

boom in een technische constructie, waardoor hij kan groeien zonder aarde. Dit betekent een gewichtsreductie van maar liefst negentig procent, waardoor een brede toepassing mogelijk is op bestaande daken en op plaatsen waar op traditionele wijze geen bomen geplaatst kunnen worden, bijvoorbeeld vanwege ondergronds ruimtegebrek.

Slim vergroenen

Slim vergroenen is nu en in de toekomst hoogstnoodzakelijk. Daarnaast wordt circulair bouwen en aanleggen een must, ook voor de buitenruimte. Buffering van regenwater, maatregelen ter bevordering van de biodiversiteit en (toekomstig) hergebruik van materialen zijn bijvoorbeeld zaken waar in het ontwerp de nodige aandacht aan moet worden besteed. Bomen zijn niet meer alleen een mooi extraatje in een ontwerp, maar letterlijk nodig voor het overleven van de klimaatveranderingen.



www.ebben.nl

Ebben doet meer dan alleen het kweken, planten en beheren van bomen. Ze doen al decennialang onderzoek naar de toepassing van bomen in het stedelijk gebied



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31814/klimaatvriendelijk-bomensortiment

KOMELON

SUPERIEUR VAKMANSCHAP

Bezoek ons
in hal 2 stand 235

De
Groene
Sector
Vakbeurs



Snel zeker.
Zeker snel.

www.snoeizagen.nl



deschans

Krachtig en
multi-inzetbaar
100% Elektrisch



+31 (0)73 599 17 50
www.deschansbv.nl

BX 52S EU

SELF FEEDING WOOD CHIPPERS PTO DRIVEN

CAPACITEIT : 127 MM

PK : 18-50 PK/CV

A ANDRIJVING : 540-1000 TPM

AFM. AAN ROTOR : 127 X 254 MM

AFM. ROTOR : 630 MM - 56.7 KG

MESSEN : 4

TEGENMESSEN : 1

HOOGTE UITVOER : 1520 MM

AANPIK : CAT. I

CARDAN : MET BREEKHOUT



WALLENSTEIN

Exclusive
Distributor
BeNeLux



BECOME A **H**ERO IN YOUR GARDEN

Herco Machinery - België - Tel. +32(0)3.320.98.00
BE 0436.374.294 - RPR Antwerpen, Afdeling Turnhout

Gebr. Bonenkamp is in de loop der jaren uitgegroeid van een smederij naar een vooruitstrevend mechanisatiebedrijf met meerdere vestigingen. Het bedrijf is gespecialiseerd in onder andere tuin- en parkmechanisatie en bedient zowel de zakelijke als de particuliere markt. Het assortiment van Gebr. Bonenkamp is met veel zorg en aandacht samengesteld en bestaat uit verschillende kwaliteitsmerken.



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31812/radiografisch-maaien-met-agria-en-optimaal-beluchten-met-redexim-in-stand-gebr.-bonenkamp



Radiografisch maaien met Agria en optimaal beluchten met Redexim in stand Gebr. Bonenkamp

Bezoek Gebr. Bonenkamp in stand 627 op de Groene Sector Vakbeurs en laat u verrassen door de innovatieve mogelijkheden van machines uit zijn assortiment. Een professioneel team van vertegenwoordigers informeert en adviseert vol enthousiasme over dit assortiment en de mogelijkheden ervan, van het radiografisch maaien van taluds met Agria tot het optimaal beluchten van elke grasmat met Redexim.

Samen gaan zij op zoek naar de best passende oplossing voor de uitdagingen waar u tegenaan loopt.

De service stopt niet bij de verkoop van machines. Gebr. Bonenkamp is ook sterk in onderhoud en reparaties en houdt uw machine(s) in topconditie. Hierbij worden originele onderdelen gebruikt die voorradig zijn in het magazijn.



www.gebrbonenkamp.nl



Terrazza MC Kit met drie verschillende borstels

Onkruid, algen en aanslag verwijderen zonder chemie

Ecologisch reinigen en onkruid verwijderen met de unieke Terrazza MC-borstels

Het principe van de machines van Terrazza MC, de TMC Kit, Weedee Pro, Geotex Pro en Wallee Pro, is even simpel als effectief. Een goed doordachte borstel maakt schoon en verwijdert onkruid zonder het oppervlak te beschadigen en zonder gespat. 'Het resultaat is prima en ook meteen zichtbaar, wat door klanten van hoveniers doorgaans ook verwacht wordt.'

Auteur: Heidi Peters

Dany Mestdag is general manager bij de Belgische ontwikkelaar van onder andere de TMC Kit, Terrazza MC: 'Onze producten stellen zich uniek op. Overal wordt gestreefd naar chemievrij werken en ook vanuit overheden wordt steeds meer die richting op gepusht, mede vanwege het Europees plantenpaspoort. De TMC Kit is zo'n tien jaar geleden door ons ontwikkeld. Dankzij de unieke gepatenteerde borstel en gebruikmakend van enkel wat water kunnen terrassen, verhardingen, paden, eigenlijk alles wat om planten heen kan staan, gereinigd worden. Of de ondergrond nu bestaat uit steen, natuursteen, asfalt, beton, kunststof of noem maar op, het wordt niet beschadigd.'

Veilig dankzij 160 toeren per minuut

'Elk materiaal heeft zo z'n gevoeligheden', legt Dany uit. 'Bijna elke toepassing voor buiten heeft een toplaag om te voorkomen dat het groen wordt. Deze laag mag niet poreus worden. Maar doordat vaak naar de hogedrukspruit gegrepen wordt, is dat toch precies wat er gebeurt. Andere nadelen van de hogedrukspruit zijn dat het enorm spat en dat de kleine breuklijnen in de voegen vollopen met water, waardoor de tegel bij vorst omhoog of opzij geduwd wordt. Die breuklijnen zijn er altijd, of de voeg nu bezand, chemisch of gemetseld is. Van spatten en beschadigingen heb je met de TMC Kit en de Weedee Pro geen last, omdat de borstel slechts 160 toeren per minuut draait.'

Het grote probleem voor hoveniers is echter niet zozeer het schoonmaken, maar het verwijderen van onkruid. Met onze kit laten ze een mooi visitekaartje achter.'

Schoonmaken én onkruid verwijderen

Volgens Dany zijn veel middelen voor onkruidverwijdering complex en werken ze niet optimaal. 'Met borstelen heb je onmiddellijk effect. Voor de hovenier die zoekt naar toegevoegde waarde, zijn de TMC Kit en de Weedee Pro heel interessant en een goede manier om zich te onderscheiden van goedkopere en ongeschoolde concurrenten. Je kunt onze oplossing goed verkopen in je dienstenpakket, want hij werkt gewoon goed. Je kunt ermee schoonmaken én onkruid verwijderen en laat direct een goed resultaat achter. Hiermee ben je concurrenten een stapje voor. Bij de aanschaf hoort een opleiding van anderhalf uur, zodat een optimaal gebruik van onze machine en borstels gegarandeerd is. Bovendien kun je ook altijd bij ons terecht met vragen over specifieke reinigingen of toepassingen. De TMC Kit bestaat inmiddels tien jaar en wordt in grote delen van Europa verkocht. In Nederland zijn er zo'n drie-

honderd in gebruik, onder meer bij de Tuinen van Appeltern.'

Economisch verbruik

Het aanbod van Terrazza MC bestaat uit verschillende complete kits: de TMC Kit, de Weedee Pro, de Geotex Pro en de Wallee Pro. De bijbehorende borstels zijn specifiek bedoeld voor die machines, maar kunnen eigenlijk overal onder geplaatst worden. Alle borstels bestaan uit modulaire blokken met borstelharen van verschillende lengte. Het is belangrijk dat het lengteverschil behouden blijft voor het juiste resultaat: onkruid, mos en algen verdwijnen zo van het oppervlak, maar ook tussen de voegen. Om het lengteverschil te behouden, kan de hovenier de groene blokborstels, die ook slijten, na verloop van tijd eenvoudig met blokjes ophogen, tot ze volledig zijn opgebruikt.

Veilig en efficiënt

'Materialen voor het verwijderen van onkruid zijn vaak erg agressief; de machines zijn bijvoorbeeld vaak uitgerust met stalen borstels', vertelt Dany. 'Bij de TMC Kit en al onze andere machines is dat niet zo. Je bevestigt er eenvoudig een tuinslang aan en met wat water, zonder hoge druk, wordt de ondergrond gereinigd en ontdaan van onkruid. Dankzij het geringe aantal van 160 toeren per minuut is het veilig voor de materialen en de omgeving. Er schiet

niets weg: geen water, maar ook geen takjes of steentjes.' Ook de borstels zijn zo ontworpen dat ze geen woning of trottoirband beschadigen. Dany: 'De Weedee Pro, die je droog gebruikt voor het verwijderen van weelderig onkruid en mossen, kun je bijvoorbeeld gerust gebruiken naast geparkeerde auto's. De synthetische haren zijn altijd langer dan het metaal en veroorzaken dus geen beschadigingen. De Terrazza Wire Tech-borstel, bijvoorbeeld, heeft stalen onderdelen, maar de kunststof haren zijn altijd langer. Met deze TWT-borstel wordt in drie minuten 15 m² behandeld.'

Geotex Pro voor de boomkwekerij

Voor boomkwekerijen, waar vaak vele vierkante meters worteldoek worden gebruikt, is de Geotex Pro ontwikkeld. 'Na verloop van tijd ligt er een hoop rommel op het doek: blaadjes, algen, noem maar op. Door de algen wordt het doek vaak ook spekglad. Veel bedrijven maken het doek eenmaal per jaar schoon, en dat is hard werken, ook omdat veel producten zoals algenmiddel niet overal zijn toegestaan. Met de Geotex Pro en een klein beetje water maak je het doek door en door schoon, zonder het te beschadigen. De Geotex Pro wordt geleverd met drie borstels. Met de groene borstel vermaal je het onkruid en maak je de oppervlakte schoon. Algen worden vernietigd en het doek is door en door schoon. De meeste smurrie sijpelt door het doek weg. Met de gele borstel,

de Sweeper, veeg je de groffere smurrie van het doek, waardoor het eenvoudiger op te scheppen is. De oranje borstel is voor het droogborstelen van de bestrating tussen de velden in. Je ziet: één machine, drie borstels en wat water zijn genoeg om je worteldoek en hele infrastructuur goed schoon te maken.'

Kleiner en lichter: Wallee Pro

De Wallee Pro is een kleinere en lichtere machine, vergelijkbaar met de TMC Kit, maar dan voor verticale en horizontale oppervlakken. Het is een elektrische machine en de gebruiker hangt de motor aan een riem aan het lichaam. Daardoor blijft de machine met zijn vijf kg vrij licht. De Wallee Pro is bedoeld voor het reinigen van kweektafelstructuren en plekjes die anders moeilijk bereikbaar zijn, maar hij kan ook prima ingezet worden voor het reinigen van bijvoorbeeld schuttingen.

Made in Europe

De borstels van de Terrazza MC-machines worden in België en Nederland geproduceerd, de machines in Duitsland en Italië. 'In België worden ze samengesteld', legt Dany uit. 'Wij zijn met een relatief klein team van zes mensen vooral een verkooporganisatie. Wij verkopen onze producten rechtstreeks en via dealers. Voor de TMC Kit is echt kennis van terrasreiniging vereist, dus deze verkoop doen we veelal rechtstreeks.'



Geotex Pro



Wallee Pro



Weedee Pro

Terrazza MC Innovations in green cleaning technology

www.terrazza.be



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31826/onkruid-algen-en-aanslag-verwijderen-zonder-chemie



Nieuwe accumachines voor de groensector

Makita's 18 V LXT-platform blijft uitbreiden

Het ontwikkelen van machines met lithium-ionbatterijen is bij Makita al jaren vanzelfsprekend.

Het *lithium ion extreme technology platform* of LXT-platform omvat inmiddels ruim 180 machines, waarvan ook een fiks aantal voor de groensector. 'In 2020 komen er voor de hovenier nog minstens twintig accu-aangedreven machines bij.'

Auteur: Heidi Peters

Arjen Peeters is product-/accountmanager bij Makita: 'Een greep uit wat er volgend jaar zoal bij komt aan accumachines voor de hovenier: vijf nieuwe typen grasmaaiers, waaronder één met een aluminium maaidek tot een maai-breedte van 53 cm, een nieuwe grasschaar met opvang, enkelzijdig knippende heggenscharen, een aantal bosmaaiers en twee nieuwe typen bladblazers en -zuigers. Onlangs presenteerden we al de Makita-bladblazer DUB184Z en een

nieuwe *top handle* kettingzaag van Makita, type DUC306Z. Deze kettingzaag werkt op 2 x 18 V. Wie onze machines kent, weet wel wat dat betekent.'

Plug and work

Hiermee doelt Arjen onder meer op het LXT-platform van Makita. Het platform bestaat uit powertools, vooral voor de bouwsector en industrie, tuinmachines voor de groensector

en stofzuigers voor de schoonmaakbranche. Inmiddels bestaat het platform uit meer dan 180 machines die allemaal op hetzelfde accu-type werken. Wie een machine, een of twee accu's en een lader aanschaf, treedt daarmee toe tot het platform. 'Uitbreiden wordt hiermee laagdrempelig, want financieel aantrekkelijk', legt Arjen uit. 'Je hebt de accu's en de lader al en kunt bij toekomstige aanschaf volstaan met alleen de body, bijvoorbeeld een heggenschaar zonder accu en lader. Want wat je al in huis hebt van het 18 V LXT-platform, past altijd.'

Weet wat je met je accu's doet

Lithium-ionaccu's gaan veel langer mee, maar volgens Arjen bestaan er nog wel misverstanden over hoe men met een accu moet omgaan: 'Veel mensen denken nog altijd dat je accu's niet te vaak op de oplader moet plaatsen of



Gratis accu bij registratie machine

Wie een accumachine van Makita koopt, doet er goed aan deze te registreren op de website. Wie deze moeite neemt, krijgt namelijk een gratis accu toegestuurd ter waarde van € 90 exclusief btw. Op www.makita.nl/aanbiedingen staat welke machines inbegrepen zijn in de actie.

dat je ze helemaal leeg moet laten lopen om slijtage te voorkomen. Dat is een misverstand, in ieder geval voor lithium-ionbatterijen. Onze Makita-laders zijn computergestuurd. De lader leest de accu uit en bepaalt vervolgens het juiste laadprogramma. De lader houdt de accu in optimale conditie, maar de gebruiker moet daar ook voor zorgen. Als je accu's te koud of juist te warm bewaart, worden ze overbelast. Ook dat is van invloed op de levensduur van de accu. Pas de accu ook aan je werkzaamheden aan. Voor lichter werk kan in bepaalde gevallen een accu van 1,5 ampère beter zijn dan een zwaardere. De accu's gaan lang mee, maar je moet ze wel goed behandelen. Wat betreft de oplaadtijd is ons principe dat een accu sneller volgeladen moet zijn dan dat hij door werkzaamheden leeg is. Een vijf ampère-accu, die voor de meeste werkzaamheden voldoet, is op onze snellader in 45 minuten 100 procent volgeladen. Heb je een duosnellader, dan zijn beide accu's in 45 minuten 100 procent volgeladen.'

Power is van belang

'In de turfwereld is power van belang', vult Arjen aan. 'Wij zijn van huis uit op brandstof georiënteerd. Velen zijn best bereid de overstap naar elektrisch te maken, maar dan moet het wel minimaal dezelfde output opleveren. Een goed voorbeeld is de DUC353Z-kettingzaag: deze is net zo krachtig als een 35 cm³-brandstofkettingzaag. Maar ook de nieuwe generatie

bosmaaiers, zoals de DUR369Z, kunnen dezelfde prestatie leveren als hun tweetakt-tegenhangers. Voor de gebruikers is het belangrijk dat ze hetzelfde werk kunnen verrichten, maar nu op accu. Wanneer je dit in de praktijk kunt aantonen, zijn ze overtuigd. Op het platform zoekt iedereen naar krachtige, koolborstelloze machines.'

Gehoorbescherming blijft belangrijk

Over het algemeen zijn elektrische machines stiller, maar ze zitten qua geluidsniveau toch niet altijd onder de 85 dB. Gehoorbescherming blijft dus van belang. Niet alleen de machine veroorzaakt geluid, ook de werkzaamheden. Zo zorgt bij een bosmaaier de draad voor het meeste geluid. En wanneer een kettingzaag eenmaal hout raakt, ontstaat er toch een geluidsniveau van meer dan 85 dB.



www.makita.nl



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31834/nieuwe-accumachines-voor-de-groensector





Innovatie centraal bij Husqvarna

De Groene Sector Vakbeurs heeft zich ontwikkeld tot de opening van het 'groene jaar'. Husqvarna neemt dit jaar meer dan twintig nieuwe, professionele producten mee naar de stand in het Inspiratiepark. Ook in 2020 zal Husqvarna op de professionele markt vasthouden aan de drie pijlers voor innovatie en ontwikkeling: accu, brandstof en autonomie, zoals de Automower Professional.

Accu is een belangrijk speerpunt voor Husqvarna. De 550iBTX-ruggedragen bladblazer, met een vermogen vergelijkbaar met 50 cc, werd afgelopen jaar bijzonder goed ontvangen tijdens de Groene Sector Vakbeurs. Afgelopen herfst hebben veel hoveniers, groenverzorgers en gemeenten al met deze machine gewerkt. Dit jaar wacht de 535i RX(T)-accubosmaaier dezelfde ontvangst. De bosmaaier is immers ook een machine waar veel mee wordt gewerkt. En het meeste werk in gebieden waar uitstootvrij en geluidsarm moet worden gewerkt, kun je prima uitvoeren met een vermogen vergelijkbaar met 35 cc.

Brandstofinnovatie

Met de huidige stand van de techniek is een vermogen van 50 cc ongeveer de limiet voor accumachines, als men nog een redelijke werktijd wil halen met de (ruggedragen) accu. Met zijn nieuwe generatie kettingzagen toont Husqvarna aan dat om die reden ook de brandstoftechnologie zal worden doorontwikkeld. De 572 XP is na twee jaar inmiddels een bekende verschijning voor het zware werk. Deze machine werd in 2019 aangevuld met de 550 XP MkII in het 50 cc-segment en met de budgettair interessante 545 XP. In combinatie met de steeds uitgebreidere range X-Cut-zaagkettingen blijft Husqvarna vooroplopen op

het terrein waar ze zich al jaren bewijzen. Over innovatie op brandstofgebied gesproken: de P500-serie professionele zitmaaiers wordt uitgebreid met een zeer innovatieve versie: de 535 HX. Deze combineert de voordelen van hybride-accutechniek met de kracht van diesel. De machine is vanaf najaar 2020 op aanvraag beschikbaar.

De P500-serie professionele zitmaaiers wordt uitgebreid met een zeer innovatieve versie: de 535 HX

Accubosmaaier 535i RXT



Het meeste werk in gebieden waar uitstootvrij en geluidsarm moet worden gewerkt, kun je prima uitvoeren met een vermogen vergelijkbaar met 35 cc

Onbegrensde autonomie

De Husqvarna Automower bestaat in 2020 25 jaar, en dat jubileum krijgt tijdens de Groene Sector Vakbeurs een centrale plaats. Inmiddels heeft ook de Professionele Automower zijn plaats ingenomen. De lijn bestaat in 2020 al uit vier modellen: de Automower 520, 550 en 535 AWD met vierwielaandrijving die in 2019 op de Groene Sector Vakbeurs werd gelanceerd, en een nieuw model, de 510. De 510 vult het gamma aan de onderkant aan, met alle functionaliteiten van de professionele Automower,

zoals de integrale bediening via Husqvarna Fleet Services.

Maar autonomie gaat bij Husqvarna verder dan de Automower. Husqvarna introduceert op de beurs ook de EPOS-technologie: autonoom maaien zonder begrenzingslus. Hiermee wordt het dankzij RTK-technologie mogelijk om op 2 centimeter nauwkeurig te navigeren. Daarmee is Husqvarna EPOS honderd keer zo nauwkeurig als gps. Epos is vanaf 2021 beschikbaar op de professionele Automower-modellen,

maar zal ook worden ingezet voor machines met een hoog maaivermogen. Al in 2020 gaat Husqvarna experimenteren met Husqvarna Autonomous: een hybride P500-maaier die zelfs op gevaarlijke terreinen zoals luchthavens onbemand kan maaien. Ook op deze editie van de Groene Sector Vakbeurs wil Husqvarna laten zien dat het merk permanent blijft innoveren om groenverzorging milieuvriendelijker, efficiënter en eenvoudiger te maken.




Husqvarna[®]

www.husqvarna.com



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31809/innovatie-centraal-bij-husqvarna



Welkom in het groen van Donker

Donker Groep is aanwezig op de Groene Sector Vakbeurs, die van 14 t/m 16 januari wordt gehouden in de Evenementenhal Hardenberg. Donker Groep is al jaren aanwezig op dit kennis- en netwerkevenement. Het is ieder jaar weer fijn om nieuwe en bestaande relaties te inspireren, te ontmoeten en te begroeten.

Donker Groep is een landelijk werkend groen-bedrijf met een vernieuwende kijk op de beleving van groene binnen- en buitenruimtes. Het is een top drie-speler in Nederland, en met 850 creatieve en duurzame groendenkers en -doeners is Donker Groep thuis in alles wat met binnen- en buitengroen te maken heeft, zoals het ontwerpen, aanleggen en onderhouden van (circulaire) binnen- en buitendaktuinen en -parken, landschapsarchitectuur, natuurlijke speelterreinen, het uitvoeren van (ecologisch) groenonderhoud met bewonersparticipatie en nog veel meer.

Tijdens de beurs praten de medewerkers van Donker Groep de bezoekers graag bij over hun unieke, integrale en allesomvattende aanpak. Donker Groep verzorgt complete project-trajecten, van de eerste potloodschets tot de feestelijke opening. Maar ook voor diensten als bestrijding van de eikenprocessierups, gladheidsbestrijding en duurzaam onkruidbeheer kunt u bij Donker terecht. Onder Donker Groep vallen drie divisies: Donker Design, Donker Groen en Donker Interieur. Samen hebben zij één doel: het volledig ontzorgen van de

opdrachtgevers. Donker Groep startte in 1961 en is inmiddels gegroeid naar 26 locaties in Nederland en België: landelijk aanwezig, maar lokaal bezig en gemotiveerd om een omgeving te creëren waarin je gezond en gelukkig wordt.

‘Wij varen een groene koers’

Kenmerkend voor Donker Groep is het beleid waarmee het bedrijf maatschappelijk verantwoord onderneemt. Als landelijk opererend bedrijf in de groenvoorziening grijpt Donker Groep de uitgangspositie aan om dit breed uit te dragen op sociaal en duurzaam terrein. Van alle medewerkers heeft ongeveer 15 procent een afstand tot de arbeidsmarkt, en in 2035 wil het bedrijf volledig circulair functioneren. Om geen enkele negatieve impact meer op het milieu te hebben, verkeert de organisatie sinds 2013 in een intensief veranderproces. Het transformeert van een ‘groenbedrijf’ naar een ‘groen bedrijf’. Ook tijdens de beurs deelt Donker Groep als ‘groene gids’ graag haar kennis met klanten, overheden, concullega’s en collectieven. Haar adviseurs vertellen u hier graag meer over en staan voor u klaar in stand 136.

Het verschil?

Dat maken de mensen van Donker Groep; zij zijn het belangrijkste kapitaal. Daarom is er de Donker Academy, met aandacht voor een succesvolle start van je carrière en een mooi vervolg, inclusief winstdeling en de mogelijkheid van gedeeld eigenaarschap. Natuurlijk zijn doorgewinterde vakmensen zeer welkom, maar ook zij-instromers; zij kunnen worden opgeleid en er zijn passende werkzaamheden voor als je een beperking hebt. Jongeren in opleiding, dus stagiaires, hebben bij Donker Groep een streepje voor. Tijdens de Groene Sector Vakbeurs kunnen de medewerkers hun passie met jou delen. Kom dus langs!

Maak kans op een hotelovernachting inclusief een heerlijk uitgebreid ontbijtbuffet in een Fletcher-hotel naar keuze. Hoe? Volg de LinkedIn career page van Donker Groep, en wie weet is er een mooie toekomst voor jou weggelegd bij Donker. Graag tot ziens in stand 136.


**groen
donker**

www.donkergroep.com/nl



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31815/welkom-in-het-groen-van-donker

De partners van

De Hovenier

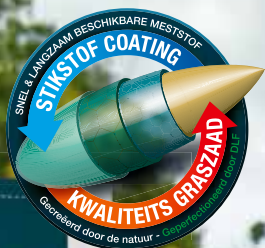


**GRAS
ZAAD**
VOOR DE
HOVENIER



SPEELGAZON ProNitro®

Inzaai-/doorzaaimengsel met een stikstofcoating
zodat u snel een dichte grasmat heeft.



GRASZADEN VOOR PROFESSIONEEL GEBRUIK

Verkrijgbaar bij:

