

Cas Gerritsen ontwikkelt de nieuwe beplantingstool van Olaf Nijenkamp Groothandel Tuinplanten

Olaf Nijenkamp Groothandel Tuinplanten komt met nieuwe beplantingstool

‘Tijdens het tekenen zie je wat je nodig hebt en wat het kost’

Ontwikkelaar Cas Gerritsen wil met een nieuwe beplantingstool een einde maken aan dubbel werk bij het maken van een beplantingsplan. Aantallen uitrekenen, prijzen opzoeken en gegevens opnieuw invoeren voor een offerte moet straks niet meer nodig zijn. Gerritsen ontwikkelt de tool voor Olaf Nijenkamp Groothandel Tuinplanten: ‘Je koppelt planten aan de plantvakken en ziet meteen hoeveel je nodig hebt en wat de beplanting gaat kosten.’

Auteur: Frank van de Ven

De applicatie bouwt voort op het bestaande klantportaal van Nijenkamp. Daar kunnen klanten al planten zoeken, prijzen bekijken en offertes maken. Gerritsen voegt daar nu het tekenen van een compleet beplantingsplan aan toe. ‘Straks sluit mijn tool daar direct op aan. Je stelt je plantenlijst samen en kunt vanuit het plan meteen een offerte voor de klant maken.’

De toepassing is breder dan alleen de particuliere tuin. ‘Je kunt kiezen waarvoor je een beplantingsplan maakt: een tuin, bedrijfsterrein, openbare ruimte of park’, legt Gerritsen uit. ‘Bij iedere toepassing krijg je andere mogelijkheden om je plan op te bouwen.’

Tekening begint zelf te rekenen

Een plan kan vanaf een leeg vlak worden getekend, maar ook een bestaande tekening kan op schaal worden ingelezen en overgetekend. Vervolgens worden planten uit de plantenlijst aan de verschillende plantvakken gekoppeld. ‘De applicatie werkt met vierkante meters’, zegt Gerritsen. ‘Als de plantdichtheid bijvoorbeeld acht planten per vierkante meter is, berekent de applicatie automatisch hoeveel planten je voor een plantvak nodig hebt.’ Wie daarvan wil afwijken, kan het aantal zelf aanpassen.

Ook het budget rekent mee. ‘Je kunt vooraf een budget opgeven. Terwijl je de plantvakken vult, zie je wat de geschatte kosten zijn. Kom je boven je budget, dan krijg je daar een melding van.’ Dat scheelt vooral werk nadat de tekening klaar is. De plantenlijst hoeft er niet opnieuw bij te worden gepakt om aantallen en kosten uit te rekenen. De tool doet dat tijdens het tekenen al.

Ook meteen zien wat leverbaar is

Daar houdt het rekenen niet op. De tool is gekoppeld aan de plantendatabase van Nijenkamp. Daardoor wordt tijdens het ontwerpen ook zichtbaar welke maten beschikbaar zijn. ‘Je ziet wat op voorraad is of binnen een week geleverd kan worden’, aldus Gerritsen. ‘Vervolgens voeg je die plant meteen toe aan je plantenlijst.’
Het verschil met een losse tekentool zit daarmee vooral in die koppeling. Het ontwerp staat niet op zichzelf: planten, aantallen, prijzen en beschikbaarheid bewegen tijdens het maken van het plan mee.

Ook zoeken buiten het vaste plantenpalet

Voor de plantkeuze geeft de gebruiker vooraf onder meer de standplaats, grondsoort en het gewenste onderhoudsniveau op. Ook zaken als wintergroen, hoogtewerking en de opbouw van de beplanting kunnen worden meegenomen. De software stelt vervolgens planten voor die bij die voorwaarden passen.

‘De gebruiker kan gericht selecteren op keurmerken en certificeringen, zoals Biologisch, MPS, PlanetProof of SKAL. De applicatie neemt deze voorkeur mee bij het filteren en sorteren van het assortiment. Zo sluit de plantkeuze niet alleen aan op praktische en ontwerptechnische



Ook een beplantingsplantekening maken kan via de tool

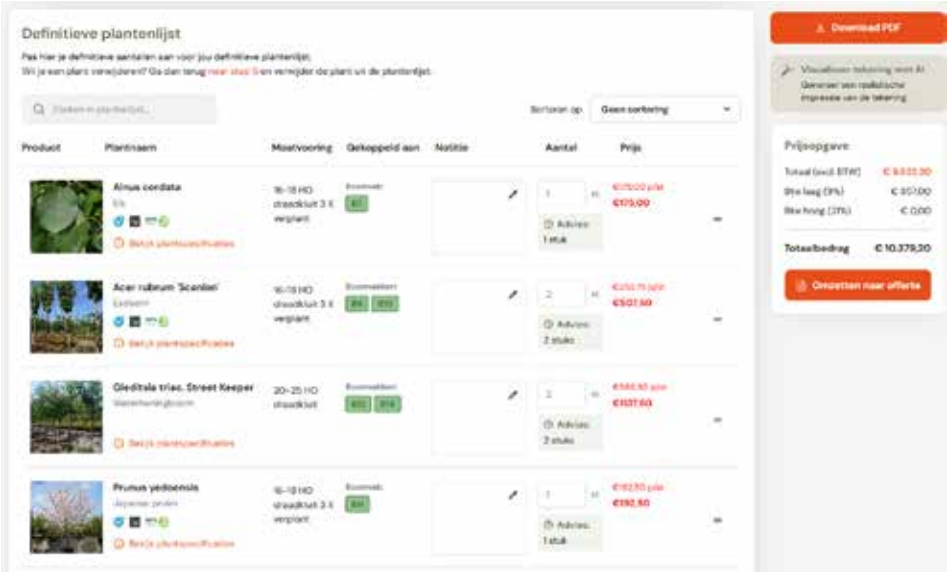
eisen, maar ook op de duurzaamheidseisen van de gebruiker, opdrachtgever of het project', verduidelijkt Gerritsen.
Dat kan volgens marketeer Irma Nijenkamp ook helpen om de plantenkennis te verbreden. 'Wij zien dat veel hoveniers een vertrouwde plantenselectie hebben waar ze veel mee werken. Maar daaromheen moeten ze soms zoeken naar bijvoorbeeld een solitaire boom. Dan is dit heel makkelijk. Het is adviesondersteunend: klanten kunnen zelf veel meer zoeken.'
Het persoonlijke plantenadvies van Nijenkamp blijft bestaan. 'Het is geen vervanging van ons persoonlijke contact. Op ons kantoor in Raalte werken onze inkopers en verkopers elke dag aan beplantingslijsten. Maar het is wel een enorme ondersteuning.'

AI helpt lege plantvakken vullen

Ook AI krijgt een ondersteunende rol. 'Als er nog lege plantvakken zijn, kun je die met AI laten aanvullen', zegt Gerritsen. 'De applicatie kijkt naar de plantvakken eromheen en naar de uitgangspunten die je voor het beplantingsplan hebt ingevuld. Op basis daarvan krijg je alternatieven voorgesteld.' De gebruiker bepaalt zelf of die voorstellen in het ontwerp terechtkomen.

Van tekening naar klantpresentatie

Is het plan klaar, dan zijn ook de plantenlijst, aantallen en prijsopgave al opgebouwd. Vanuit dezelfde omgeving kan vervolgens een pdf voor de klant worden gemaakt. 'Je kiest zelf wat je daarin wilt laten zien', zegt Gerritsen. 'De aantallen, de tekening en de prijs bijvoorbeeld. Je kunt ook kiezen of je de groothandelsprijs of de consumentenprijs toont.'
Ook het eigen bedrijfslogo kan worden toegevoegd. 'Uiteindelijk krijg je je prijsopgave, je beplantingstekening, de definitieve plantenlijst en een fotoboek met de planten en hun kenmerken.' Zo kan het complete plan onder de eigen bedrijfsnaam aan de klant worden gepresenteerd.



Plantvakken zijn naar eigen inzicht in te vullen met de gewenste soorten

Vrij spel voor Cas

De beplantingstool begon als afstudeerproject van Gerritsen. Na zijn afstuderen komt hij bij Nijenkamp in dienst. Daarmee haalt het bedrijf voor het eerst een eigen developer in huis. Gerritsen krijgt daarbij behoorlijk vrij spel. Zijn opdracht wordt breder dan alleen de beplantingstool. 'Ik wil verder met het automatiseren binnen het bedrijf en met het toepassen van AI. Daar liggen genoeg ideeën voor.'

Volgens Irma Nijenkamp is een developer in eigen huis een bewuste keuze. Tot nu toe liet het bedrijf applicaties vooral extern ontwikkelen. 'Dan moet je altijd aan een derde partij uitleggen wat je wilt en dat kost veel tijd. Nu we zelf een developer in huis hebben, kunnen we veel sneller schakelen en veel klantgerichter werken.'

Dit najaar beschikbaar

De belangrijkste onderdelen van de applicatie staan inmiddels. Gerritsen werkt nog aan de database, filters en enkele technische punten. 'Het zit echt in de eindfase. De grote dingen staan. Het zijn vooral nog schoonheidsfoutjes die opgelost moeten worden.' De tool moet dit najaar via het klantportaal beschikbaar komen. Voor het gebruik worden geen extra kosten gerekend. Nijenkamp stelt wel als voorwaarde dat gebruikers binnen een half jaar een bestelling plaatsen.

Irma Nijenkamp is daar open over: 'Natuurlijk willen we uiteindelijk graag dat een klant die hiermee werkt ook bij ons bestelt. Maar het is vooral een manier om klanten iets extra's te bieden en te adviseren over beplanting en aanleg.'

BE SOCIAL
Scan, lees & deel!