



'Je hoeft geen zwembadbouwer te worden om natuurpools aan te bieden'

Teun Spies helpt hoveniers natuurpools aan hun dienstverlening toe te voegen

Een klant wil een nieuwe tuin én een natuurpool. Voor veel hoveniers betekent dat laatste dat specialistische kennis moet worden bijgehaald of een deel van het project wordt uitbesteed. Volgens natuurpoolspecialist hoeft dat niet te betekenen dat je het project uit handen geeft. Met ondersteuning bij ontwerp en techniek kan de natuurpool onderdeel blijven van het totale tuinproject. 'Ik wil geen werk bij de hovenier weghalen. Ik wil juist helpen om projecten mogelijk te maken die hij anders misschien niet zou aannemen.'

Auteur: Frank van de Ven

Spies kent beide kanten van het vak. Hij heeft ruim veertig jaar ervaring in de hoveniersbranche en houdt zich al meer dan 25 jaar bezig met zwemvijvers. Vanuit HydroBalance Nederland en België ondersteunt hij hoveniers, tuinarchitecten en zwembadbouwers bij natuurpoolprojecten.

Begin niet met de pomp

Volgens Spies begint een goede natuurpool niet bij filtratie of waterbehandeling, maar bij dezelfde vragen die een hovenier bij ieder tuinontwerp stelt. Waar komt het water te liggen? Hoe sluit het aan op woning, terras en beplanting? Hoe gaat de klant het gebruiken

en hoeveel onderhoud past daarbij? 'Een natuurpool is geen zwembad dat je ergens in de tuin neerlegt. Je moet eerst bepalen welke buitenruimte je wilt maken. Daarna zoek je daar

de juiste techniek bij.'

Die volgorde is belangrijk, omdat bij een natuurpool veel disciplines samenkomen. Grondwerk, bouwkundige voorzieningen, leidingwerk, waterbehandeling, bestrating en beplanting moeten uiteindelijk één geheel vormen. 'Als je ontwerp en techniek pas tijdens de uitvoering bij elkaar probeert te brengen, ben je eigenlijk te laat. Juist vooraf kun je veel problemen voorkomen.'

'De hovenier hoeft geen zwembadbouwer te worden'

Zelf de klant houden

Voor hoveniers zit daar ook een commerciële mogelijkheid. Wie complete tuinen ontwerpt en aanlegt, heeft een groot deel van de benodigde kennis al in huis. De specialistische kennis van zwemwater ontbreekt vaak nog. 'De hovenier hoeft geen zwembadbouwer te worden', zegt Spies. 'Hij moet goed blijven in zijn eigen vak. Voor kennis die je niet hebt, zoek je een specialist.'

Spies kan ondersteunen bij het beoordelen van locaties, het vertalen van klantwensen naar een uitvoerbaar concept, de technische voorbereiding en de afstemming tijdens het project. De hovenier behoudt daarbij zijn eigen rol en klantrelatie. 'Dat vind ik belangrijk. Ik kom niet binnen om de klant over te nemen. Ik voeg kennis toe waarmee de hovenier zo'n project juist wél kan aanbieden.'

HydroBalance als technische schakel

Sinds 2023 werkt Spies samen met HydroBalance. Het systeem combineert vol

gens hem de beleving van natuurlijk zwemwater met gecontro-

leerde waterbehandeling. De toepassing wordt per project afgestemd op onder meer beschikbare ruimte, bodem, gebruik en gewenst onderhoudsniveau. 'Ik heb HydroBalance niet gekozen omdat ik zomaar een product wilde toevoegen. Het sluit aan bij mijn ervaring en mijn visie op natuurlijk zwemwater.'

Meer van het project in eigen hand

Een natuurpool staat bovendien zelden op zichzelf. Rondom het water liggen vaak werkzaamheden aan terrassen, beplanting, verlichting en de rest van de buitenruimte. Daarmee kan een aanvraag voor een natuurpool voor de hovenier uitgroeien tot een omvangrijk totaalproject.

Spies wil daarom een netwerk opbouwen van hoveniers, ontwerpers, zwembadbouwers en technisch specialisten die samen dergelijke projecten realiseren. 'Je hoeft niet alles zelf te kunnen om een project aan te nemen. Als je de juiste vakmensen om je heen organiseert, kun je als hovenier meer voor je klant betekenen én meer van het totale project in eigen hand houden.'



www.hydro-balance.nl



BE SOCIAL

Scan, lees & deel!