

Berry van den Biggelaar (l) op de vakbeurs GrootGroenPlus:
'Nergens spreek je in zo'n korte tijd zoveel klanten als hier'



GrootGroenPlus: een beurs waar hoveniers hun plantenkennis bijspijkeren

'Een gesprek met een kweker levert soms meer op dan het afvinken van plantenlijsten'

Wie de komende jaren wil bijblijven in de boomkwekerijsector, hoeft niet alleen naar nieuwe cultivars of machines te kijken. Het gesprek met de kweker levert vaak de meeste kennis op. Op vakbeurs GrootGroenPlus vindt dat gesprek voortdurend plaats. 'Elke kweker heeft een eigen assortiment en een eigen verhaal', vertelt Didier Hermans, bestuurslid van de vakbeurs. 'Dat maakt zo'n beurs ontzettend leerzaam.'

Auteur: Fleur Dil

Die verhalen krijgen dit jaar volop de ruimte: circa 275 exposanten presenteren hun assortiment op de 36e editie van GrootGroenPlus, met aandacht voor bijzondere planten en nieuwe cultivars tijdens de GreenGrandPrix en een vakprogramma dat ruimte biedt voor internationale ontmoetingen en verdieping.

Meer dan alleen de beursvloer

De GreenGrandPrix wordt ook dit jaar weer uitgebreid met de KVBC Nieuwighedenkeuring: een jury van de Koninklijke Vereniging voor Boskoopse Culturen die de kweekprestatie van deelnemers beoordeelt. Andere gevestigde onderscheidingen**,** als de Jac. Loddersprijs, de Jan van Dongenprijs en de Zunderts Groen

Imago Prijs (ZGIP), keren eveneens terug. Voor de pers organiseert de beurs, zoals elk jaar, een interne en externe persexkursie langs deelnemers. Gasten schuiven aan bij het gezamenlijk diner of brengen een bezoek aan het Plein van Morgen, waar nieuwe producten of concepten worden geïntroduceerd. Het biedt diverse ontmoetingsmogelijkheden die direct aansluiten bij het thema van deze editie: Growing Together. 'Dat thema mag je breed opvatten', zegt Hermans. 'Voor mij draait het vooral om elkaar ontmoeten. Niet alleen om te leren, maar ook om ervaringen te delen tussen collega's.'

In korte tijd veel contacten

Want minstens zo belangrijk als het bezoeken van de stands zijn de gesprekken die er ontstaan. Voor Berry van den Biggelaar van Boomkwekerij Berry van den Biggelaar is dat de belangrijkste reden om ieder jaar aanwezig te zijn. Zijn bedrijf ontvangt op GrootGroenPlus bezoekers uit binnen- en buitenland. 'Het internationale karakter maakt deze beurs voor ons aantrekkelijk. Nergens spreek je in zo'n korte tijd zoveel klanten als hier. Het is bovendien precies het moment vlak voor het nieuwe seizoen. Dan kun je elkaar weer ontmoeten en vooruitkijken naar het komende jaar.'

Volgens hem is dat precies wat GrootGroenPlus onderscheidt. De beurs trekt een breed publiek, van beleidsmakers en handelaren tot architecten en collega-kwekers. 'Er is voor iedereen wat

De vakbeurs GrootGroenPlus vindt dit jaar plaats van 30 september tot en met 2 oktober op Business Centre Treeport, direct langs de A16/E19 in de gemeente Zundert.



Bestuurslid Didier Hermans: 'Mensen komen vooral om elkaar te ontmoeten, ervaringen uit te wisselen en te kijken wat er voor het nieuwe seizoen beschikbaar is.'

te vinden. Je ziet het complete assortiment bij elkaar en ontmoet mensen die je anders niet zo snel spreekt.'

Nieuwe ontwikkelingen van dichtbij

Wie over de beurs loopt, ziet naast het bestaande assortiment ook de laatste ontwikkelingen in soorten, technische innovaties en toepassingen. 'Nieuwe cultivars kunnen heel interessant zijn,' zegt Van den Biggelaar. 'Vaak zit er veel onderzoek achter en zijn er licenties aan verbonden. Op GrootGroenPlus krijgen die introducties echt een podium. Daar steken ze veel energie in.'

'Veel hoveniers werken met standaardlijstjes. Dat is jammer, want het assortiment ontwikkelt zich voortdurend'

Voor hoveniers ligt daar volgens Van den Biggelaar een kans. Niet alleen om nieuwe producten te ontdekken, maar ook om vooruit te kijken naar de komende jaren. 'Je ziet wat er nu beschikbaar komt en wat eraan zit te komen. Daarnaast is het vooral een mooie gelegenheid om te netwerken en ideeën op te doen.'

Relatiebeurs met een internationaal gezicht

Hermans ziet dezelfde kracht terug vanuit de organisatie. Volgens hem heeft GrootGroenPlus zich de afgelopen jaren ontwikkeld tot een vaste ontmoetingsplaats voor de Europese boomkwekerijsector. 'We zijn een echte boomkwekerijbeurs, met een sterk profiel dat veel publiek trekt. De meeste deelnemers schrijven zich ieder jaar weer snel in en ook internationaal weten steeds meer mensen de beurs te vinden.'

Waar veel vakbeurzen sterk draaien om verkoop, ziet ook Hermans GrootGroenPlus vooral als een relatiebeurs. 'Mensen komen vooral om elkaar te ontmoeten, ervaringen uit te wisselen en te kijken wat er voor het nieuwe seizoen beschikbaar is. Die gemoedelijke sfeer waarde-

ren zowel bezoekers als deelnemers enorm. De vele Belgische deelnemers en bezoekers hebben hier zeker een aandeel in.'

De kweker als kennisbron

Hermans ziet vooral voor hoveniers een grote meerwaarde. Juist die doelgroep verschijnt nog te weinig op de beurs, terwijl er volgens hem veel kennis te halen valt. 'Veel hoveniers werken met standaardlijstjes. Dat is jammer, want het assortiment ontwikkelt zich voortdurend. Op één dag kun je hier ontzettend veel kennis opdoen door simpelweg met kwekers in gesprek te gaan.'

Die kennis beperkt zich niet alleen tot de eigenschappen van een plant, maar gaat ook over toepassingsmogelijkheden, praktijkervaring en beschikbaarheid. 'Je kunt wel een mooie beplantingslijst maken, maar als een soort niet leverbaar is, heb je daar weinig aan. Op de beurs ontdek je wat er daadwerkelijk beschikbaar is, welke alternatieven er zijn en vaak ook waarom.'

'Op GrootGroenPlus krijgen die introducties echt een podium'

Dat geldt volgens hem ook voor actuele thema's als biodiversiteit en klimaatadaptatie. Veel kwekers spelen daarop in met nieuwe selecties of andere teeltkeuzes, maar die kennis bereikt de praktijk niet altijd vanzelf. 'Zo hebben wij met onze eigen kwekerij, Herplant bv, een ziekteresistente buxus ontwikkeld die we nu op grote landgoederen als Het Loo of Versailles toepassen. Hoveniers werken hier vaak nog niet mee. Dat is zonde.'



BE SOCIAL
Scan, lees & deel!