

Johan (rechts op de foto) heeft zijn onderneming overgedragen aan zoon Joost van der Asdonk.

Tuin en interieur vloeien samen in ontwerp van Van der Asdonk Hoveniers

Door in Nederweert een tuin te verbinden met het interieur van de woning, heeft Van der Asdonk Hoveniers daar een optimaal binnen-buitengevoel gecreëerd. Dat is de mening van de opdrachtgever, die gecharmeerd is van het totale plaatje dat de hovenier heeft gerealiseerd, van ontwerp tot aanleg. In de tuin zijn onder meer Adezz-bloembakken, keramische tegels, Royal Grass-kunstgras, in-lite-verlichting en een meerstammige *Pinus* te vinden. Het ontwerp is van de hand van landschapsontwerper Priscilla van der Asdonk, de wederhelft van Joost van der Asdonk, de kersverse eigenaar van het hoveniersbedrijf.

Auteur: Ralf Pijnenburg

Een kwart eeuw geleden richtte Johan van der Asdonk het bedrijf Van der Asdonk Hoveniers op. Wat begon als een bescheiden bedrijf met een paar medewerkers, groeide uit tot een allround hoveniersbedrijf met een team van inmiddels twaalf professionals. 'Alles staat of valt met ons team van vakmannen', stelt Joost van der Asdonk. 'Veel mensen denken bij hoveniers wellicht aan schoffelen en onkruid plukken, maar het is een onderschat vak. Om iedere dag weer mooie dingen te maken, klanten aan een fraaie tuin te helpen of die te onderhouden, heb je veel kennis nodig over verschillende zaken. Dat krijgen we na iedere klus standaard van onze opdrachtgevers te horen. We zijn dan ook erg trots op onze mannen en vrouwen.'

Wisseling van de wacht

Het behalen van de 25-jarige mijlpaal bleek het ideale moment om het familiebedrijf door de tweede generatie te laten voortzetten. Op 1 januari droeg Johan, die als 'echte plantenman' actief blijft meewerken aan diverse tuinprojecten bij Van der Asdonk Hoveniers, de onderneming over aan zijn zoon Joost. De nieuwe eigenaar draait al 15 jaar mee in het hoveniersvak, waarvan geruime tijd vooral in de aanleg, maar legt de focus sinds een aantal jaar meer op de voorbereiding en calculatie van projecten. 'Al in de voorbereiding moet alles kloppen', zegt Joost van der Asdonk. 'Zo niet, dan lopen de werkzaamheden buiten ook niet soepel. Voor mij is dat een nieuwe rol, waaruit ik veel voldoening haal.' Volgens Joost schuilt de kracht van het bedrijf al een kwart eeuw in de service bij de dienstverlening. 'Twee jaar terug, tijdens de coronacrisis, kon je goed merken dat de manier waarop wij communiceren gewaardeerd wordt. Ondanks de drukte bleven we goed bereikbaar en benaderbaar. Mensen willen nu eenmaal gehoord worden. En als zaken niet naar behoren verlopen, zijn we hier eerlijk over en zoeken we naar een haalbare oplossing. Wij gaan altijd voor een tien.'

Speciale wensen

Van der Asdonk Hoveniers richt zich naar eigen zeggen vooral op klanten die iets speciaals willen. 'Op klanten die geen standaard tuintje met stenen en muurblokken willen. Kwaliteit staat bij ons hoog in het vaandel en alle details in de tuin moeten kloppen', aldus Joost. 'Daar hoort uiteindelijk ook een prijskaartje bij, iets waar mensen zich niet altijd van bewust zijn of waar ze niet aan willen beginnen. Als het budget van

Johan blijft als 'echte plantenman' actief meewerken aan diverse tuinprojecten bij Van der Asdonk Hoveniers



de klant niet toereikend is, komen we altijd met een plan B. Ook dit verstaan we onder extra service. We hebben ook weleens meegemaakt dat een klant zo enthousiast over het plan was, dat het budget voor de aanleg van de tuin werd verdubbeld. We stellen de wensen van de klant altijd centraal in het ontwerp en drukken er nooit zomaar dingen doorheen.'

Handige bloembakken

Volgens Joost heeft landschapontwerper Priscilla van der Asdonk ook voor deze tuin in Nederweert haar oor goed te luisteren gelegd bij de klant, en diens wensen vertaald in een totaalontwerp. 'De details maken de omgeving net even anders dan een doorsneetuin. Zo komen de cortenstalen randen langs het verhoogde terras terug bij de verhoogde entree. Het plaatwerk is gemaakt door onze vaste leverancier. De bloembakken van Adezz zijn handige elementen om hoeken in de tuin snel en makkelijk te vullen. Dit bedrijf is zeer actief met nieuwe ontwikkelingen en kan ook maatwerk leveren; daardoor is het voor ons een goede partner.'

Voordeel van kunstgras

Handigheid en de veelgehoorde wens van onderhoudsvriendelijkheid waren de reden waarom is gekozen voor het kunstgras van Royal Grass, een vaste leverancier van Van der Asdonk. 'Als je kleine oppervlakken met schaduw in de tuin hebt, zoals hier, dan snap ik wel dat je kiest voor dit kunstgras, dat niet van echt te onderscheiden is', zegt de eigenaar. 'Het wordt namelijk steeds lastiger om echt gras in goede staat te houden.' Het beplantingsplan voor de tuin is gemaakt door medewerker Maarten, die door Van der Asdonk omschreven wordt als een wandelende plantenencyclopedie. 'Hij maakt in iedere tuin weer nieuwe combinaties, wat echt als een meerwaarde wordt gezien door onze opdrachtgevers. In deze tuin zijn naast de meerstammige *Pinus* verschillende groenblijvers geplant, waardoor de buitenomgeving jaarrond in bloei staat. Verder zorgt de steeneik voor een mediterraan tintje. Tot slot is de tuin redelijk onderhoudsvriendelijk.'



BE SOCIAL
Scan, lees & deel!