



Met plantenknobbel de sector vergroenen

Gemiddeld 9,5 voor plantenkennis

Dennis Gruijters (21) uit het Brabantse Overloon begon in februari 2022 met zijn hoveniersbedrijf Dennis Gruijters Tuinprojecten. De jonge hovenier rondde vorig jaar niveau 3 van de hoveniersopleiding af en is nu bezig met niveau 4. Gruijters wil gaan voor groen. Hij merkt in de sector dat de passie voor planten soms op een laag pitje staat. 'En dat terwijl groen alleen maar belangrijker wordt.'

Auteur: Willemijn van Iersel

Via de Facebook-pagina van Vakblad De Hovenier werden wij benaderd door Gruijters: 'Hallo. Ik vroeg me af of jullie veel hoveniersbedrijven tegenkomen die tuinen maken met vele soorten planten en soms ook soorten die minder bekend zijn.'

Gruijters voor groen

Gruijters houdt zijn vakliteratuur bij door het lezen van Vakblad De Hovenier. Met zijn bericht hoopt hij hoveniersbedrijven te stimuleren om na te denken over gevarieerde beplantingsplannen voor groene klimaatadaptieve tuinen. Gruijters: 'Ik denk dat veel hoveniersbedrijven te meegaand zijn met hun klanten. Ik probeer mijn klanten altijd te overtuigen van de meer-

waarde van groen, hoeveel beter het is voor waterretentie, een gezonde bodem, eigenlijk voor alles. Als klanten dan alsnog kiezen voor dichtstraten, laat ik ze weten dat ik de klus niet kan aannemen omdat dat ingaat tegen mijn visie op tuinen.' De voorliefde voor groen zit bij Gruijters in de familie, niet zozeer omdat ze werkzaam zijn in de sector, maar meer hobbymatig. De carrièrevoorkeur van de jonge hovenier ging in eerste instantie uit naar diervoorzorg, maar de werkgelegenheidskansen in die sector schrokken Gruijters af. 'Daarnaast vind ik het een fijn gevoel dat je met een hoveniersdiploma nog vele kanten op kunt in het groen. Deze sector is breed en dat trok mij.'



3 min. leestijd



kring van 35 à 40 klanten opgebouwd.' Zo'n 70 procent daarvan is particulier en 30 procent bestaat uit bedrijven. De meeste van zijn klanten zitten in de omgeving van Overloon en Venray, waar Gruijters ook zijn bedrijf heeft. Zijn werk bestaat naar schatting voor 60 procent uit onderhoud en voor 40 procent uit aanleg. 'Voorlopig ben ik tevreden met deze verdeling, maar in de toekomst zie ik hier nog wel verandering in komen.'

'Ik merk dat mijn plantenkennis vaak beter is dan van de mensen bij de bedrijven waar ik stage loop'

Toekomst

Volgend jaar juli zal Gruijters in het bezit zijn van zijn hoveniersdiploma niveau 4. Vanaf dat moment wil de jonge ondernemer ook gaan groeien met zijn bedrijf. 'Ik hoop op den duur twee of drie man te kunnen aannemen. Het is mijn droom om een mooi kleinschalig bedrijf op te zetten, dat zich richt op de groene buitenruimte. Misschien zelfs wel gespecialiseerd in klimaatadaptieve tuinen. Hiermee hoop ik mensen bewust te maken van de voordelen van groen. Ik ben niet activistisch aangelegd en schreeuw het niet van de daken, maar in alles wat ik doe zijn wel mijn idealen zichtbaar.' Zoals bij iedere bijna afgestudeerde hovenier staat de telefoon van Gruijters soms roodgloeiend en stromen de berichten op LinkedIn binnen. 'Verschillende bedrijven hebben me al benaderd voor een vast dienstverband; ook bijna al mijn stageadressen hebben me dit aanbod gedaan.' Maar de stille activist ziet zichzelf ook in de toekomst niet zo snel in loondienst gaan. 'Ik zou het wel kunnen, maar ik heb toch het idee dat ik dan minder mijn eigen ding kan doen, mijn eigen ideeën en opvattingen over de groene tuin uitvoeren. Maar ik kan me voor-

stellen dat ik me soms zal laten inhuren door bedrijven als zelfstandige, bijvoorbeeld voor het maken van beplantingsplannen of tuinontwerpen voor andere hoveniersbedrijven.' Nu wordt zijn bedrijf nog vanuit huis gerund, maar in de toekomst hoopt Gruijters een loods te huren. De aanschaf van zijn eerste bedrijfsbus staat gepland voor dit najaar.

VHG

Hoewel Gruijters officieel pas net is gestart, is hij onlangs lid geworden van Koninklijke VHG. 'Ik leer zo meer collega's kennen en je leert ook van elkaar. Ook de praktische cursussen die VHG aanbiedt, zijn leerzaam. Tegelijkertijd geef je zo wat meer zekerheid en professionaliteit aan je bedrijf. Mijn klanten krijgen betere garantie door de kwaliteitsvoorwaarden; als ondernemer kom je daardoor betrouwbaarder over. Ik merk dat steeds meer jonge ondernemers zich aansluiten bij de branchevereniging en dat vind ik goed.'

Plantenknobbel

Het opdoen van plantenkennis gaat Gruijters goed af. Zijn docenten staan soms te kijken van het gemak waarmee hij deze kennis tot zich neemt. 'Ik sta nu gemiddeld een 9,5. Ik merk dat mijn plantenkennis vaak zelfs beter is dan van de mensen bij de bedrijven waar ik stage loop. En dat terwijl ik pas enkele jaren actief ben in dit beroep. Ook met docenten kan ik weleens discussiëren over planten en hun toepassing. Ik ben me al een beetje aan het verdiepen in eventuele vervolgstudies. Ik heb nog niet echt iets gevonden; het kan ook iets worden in de richting van tuinarchitectuur. Voorlopig blijft Gruijters actief met de toepassing van steeds weer nieuwe planten in zijn tuinen, om op die manier zijn kennis verder uit te breiden.

'Ik heb mijn eigen ideeën en opvattingen en wil die graag uitvoeren'

Ondernemersbloed

Naast de groene vingers zit ook het ondernemersbloed in de familie. De opa van Gruijters had zijn eigen aannemersbedrijf en zijn oom is natuursteenhandelaar. 'Ik heb mijn eigen ideeën en opvattingen en wil die graag uitvoeren.' Zijn klantenkring is de afgelopen twee jaar sterk gegroeid. 'Ik ben eigenlijk al zes jaar aan het beunen en heb daarmee een klanten-

