

Regen, hitte en de factuur



Niels Treffers

Het weer is tegenwoordig net een opdrachtgever die zijn afspraken niet nakomt. Eerst wekenlang geen druppel regen, vervolgens valt er in twee uur tijd meer water dan normaal in een maand. En als het niet regent, staat de thermometer op standje Zuid-Spanje.

Voor hoveniers betekent dat nogal wat. Want waar we vroeger een beetje konden plannen op basis van de seizoenen, lijkt het weer tegenwoordig een eigen agenda te hebben. En die agenda houdt geen rekening met offertes, planningen of opleverdata.

Neem zo'n hittegolf. Op papier werk je acht uur. In de praktijk ben je na drie uur straten leggen op een zwart terras veranderd in een langzaam gaar stoofpotje. Veilig werken betekent vaker pauzeren, meer drinken en soms simpelweg eerder stoppen. Niet omdat we lui zijn, maar omdat een hovenier met een zonnesteek verrassend weinig productie draait.

‘Een hovenier met een zonnesteek draait verrassend weinig productie’

Aan de andere kant hebben we de stortbuien. Iedereen kent het wel. Je hebt een tuin keurig uitgezet, zandbed klaar, materialen op locatie. Komt er ineens een wolk overwaaien die besluit om de complete Noordzee boven jouw project leeg te gooien. Gevolg: verzakte cunetten, modderige werfterreinen en een planning die direct naar de prullenbak kan.

Toch rekenen veel hoveniers die kosten nog steeds niet door. We slikken de vertraging,

schuiven met de planning en hopen dat het project uiteindelijk toch rendabel blijft. Maar waarom eigenlijk?

We berekenen stijgende brandstofprijzen door. We verwerken loonstijgingen in onze tarieven. We rekenen machinekosten mee. Waarom zouden weersinvloeden dan ineens buiten de begroting vallen?

De oplossing zit niet in een aparte regel op de offerte met 'toeslag klimaatverandering'. Daar wordt niemand vrolijk van. De kunst is om klimaatrisico's onderdeel te maken van je bedrijfsvoering.

Dat begint met realistische calculaties. Misschien moeten we niet langer uitgaan van de perfecte werkdag in april, met 21 graden, een licht briesje en een zonnetje. Die werkdag bestaat inmiddels ongeveer net zo vaak als een klant die direct akkoord gaat met de offerte.

Een beperkte risico-opslag op arbeidsuren kan veel opvangen. Niet voor iedere regenbui of warme middag, maar voor het structurele productieverlies dat extreem weer inmiddels veroorzaakt. Daarnaast kunnen duidelijke voorwaarden helpen. Leg vast dat werkzaamheden worden opgeschort wanneer veiligheid of kwaliteit in het gedrang komen.

Bij grotere projecten kun je zelfs werken met stelposten voor herstelwerkzaamheden na extreme neerslag of aanvullende arbeid door

weersvertraging. In de bouwsector gebeurt dat al jaren. Wij zijn misschien gewend om met het weer te leven, maar dat betekent niet dat we alle financiële gevolgen zelf hoeven te dragen.

‘Extreem weer is geen uitzondering meer. Het is een bedrijfsrisico geworden’

Misschien is dat wel de grootste verandering die nodig is. Niet in onze tarieven, maar in onze manier van denken.

Extreem weer is geen uitzondering meer. Het is een bedrijfsrisico geworden. En ondernemers die risico's niet begroten, betalen ze uiteindelijk zelf. Want laten we eerlijk zijn: de enige die momenteel gratis overuren maakt, is het weer. En die stuurt nog steeds geen factuur.

Niels Treffers is onafhankelijk hoveniersadviseur en eigenaar van Fijn Tuinadvies



BE SOCIAL
Scan, lees & deel!