

Veel enthousiasme over potentie van perziksteen als halfverharding

Van Eldijk Sierbestrating eerste officiële dealer van Nocchiolo-producten

Perziksteen heeft zich op verschillende fronten bewezen als een volwaardig alternatief voor de gangbare bodembedekkers en halfverharding. Leverancier Nocchiolo is overtuigd van de meerwaarde van dit innovatieve natuurproduct en wil meer voet aan de grond krijgen bij hoveniers en tuinarchitecten. Samen met Van Eldijk Sierbestrating als kersverse dealer gaat Nocchiolo meer aandacht vestigen op de voordelen van perziksteen, zoals waterdoorlatendheid, duurzaamheid en natuurlijke uitstraling. Het waarom van de samenwerking nader belicht.

Auteur: Emiel te Walvaart

Van Eldijk Sierbestrating heeft de primeur als eerste officiële dealer van Nocchiolo. Joeri van Eldijk, eigenaar van Van Eldijk Sierbestrating, verwacht veel van de samenwerking met Nocchiolo. 'Een van onze klanten had de perziksteen van Nocchiolo gezien in Bloemenpark Appeltern,' blikte Van Eldijk terug. 'Hij wilde dit ook graag in zijn tuin. Omdat we in principe alles kunnen en willen leveren, heeft mijn collega Frank Ambrosius, verkoopmedewerker, contact opgenomen met Nocchiolo. Zij waren meteen enthousiast en konden de perziksteen wel aan ons leveren. Nadat we de klant hadden voorzien van een paar kuub, kregen we gelijk een mooie referentie. Van daaruit hebben we samen met Nocchiolo de mogelijkheden voor een dealerpunt onderzocht. Voor hen was dit ook nieuw.'

Warme, natuurlijke uitstraling

In een volgende stap keken beide partijen naar hoe ze het dealerschap in een vat konden gieten. Frank Ambrosius, verkoopmedewerker bij Van Eldijk Sierbestrating vertelt: 'Hierbij moesten we in eerste instantie wel rekening houden met het feit dat Nocchiolo zijn producten aan

zowel zakelijke als particuliere klanten levert. We vonden het een mooie uitdaging om met hen in zee te gaan, maar er moet natuurlijk wel een effectief verdienmodel worden gecreëerd, met goede prijsafspraken. Een belangrijk vraagstuk was ook hoe we het transport gingen regelen, want dat was destijds best een uitdaging. Ook is de prijs van perziksteen wat hoger dan die van vergelijkbare toepassingen, maar ik was meteen enthousiast over de potentie van het product. Uiteindelijk hebben we het dealerschap heel mooi vorm kunnen geven, waar beide partijen baat bij hebben.'

Van Eldijk vindt de samenwerking met Nocchiolo dan ook een goede zet. 'Perziksteen heeft van nature een heel warme uitstraling en dat zie je in weinig producten terug. Dat spreekt mensen aan. Bovendien zijn we constant aan het innoveren en op zoek naar nieuwe interessante producten. Verder staat duurzaamheid hoog bij ons in het vaandel. Klanten willen graag investeren in nieuwe producten die ook nog milieuvriendelijk zijn. Tegenwoordig wint een goede waterafvoer flink terrein. Ook zit men minder te wachten

Van Eldijk Sierbestrating

Van Eldijk Sierbestrating is een totaalleverancier op het gebied van materialen voor de buitenruimte. Ruim 25 jaar geleden begonnen in het grondverzet en van daaruit is ook de handel in bestratingsmaterialen ontstaan. Van Eldijk Sierbestrating kan elke gewenste soort bestrating leveren: gebakken bestrating (waal-, dik- en keiformaten), betonnen bestrating zoals waaltjes en klinkers, maar ook getrommelde bestrating en siertegels. Een zeer uitgebreid programma van keramische tegels van 2, 3 en 4 centimeter dik en niet te vergeten diverse soorten natuursteentegels. Daarbij levert het bedrijf alle bijkomende producten, zoals betonbanden en stapelblokken in alle soorten en maten, evenals alle soorten zand, grond, grind en split. Verder bestaat het assortiment onder meer uit overkappingen, buitenverblijven, schuttingen en verlichting. Van Eldijk inspireert en adviseert zowel online als in de showtuin en kan door flexibiliteit veel producten snel en uit voorraad leveren. Zo kan Van Eldijk de particulier, stratenmaker en hovenier in de regio bedienen. Van Eldijk Sierbestrating levert reeds aan een netwerk van zo'n honderd hoveniers.



Warme, natuurlijke uitstraling

op bodembedekking met de arbeidsintensievere schors die je regelmatig moet aanvullen. Perzicsteen is harder en vergraamt lang niet zo hard; het materiaal blijft beter op kleur. Dit zijn allemaal grote voordelen van perzicsteen.'

Volgens Ambrosius schaf je met perzicsteen een duurzamer materiaal aan dan met vergelijkbare producten. 'Ik reken de klanten altijd het verschil voor tussen schors of *desert stone* en perzicsteen. De laag die met de eerstgenoemde materialen moet worden aangebracht, is altijd dikker dan de 3 centimeter van perzicsteen. Dus je gebruikt een stuk minder van de perzicsteen, waardoor het prijsverschil per meter erg meevalt. Als ik de klant voorreken dat het slechts een tientje per meter scheelt en dat het materiaal langer meegaat, dan is hij vaak wel overtuigd. De inzet van perzicsteen vergt een andere kijk op de materie.'

Oriëntatie op *Macadamia*

De focus van Van Eldijk in het dealerschap zal vooral op de perzicsteen liggen. 'In principe kunnen we als dealer alle producten van Nocciolo voeren. Naast de verschillende vormen van perzicsteen, kunnen we ook de perzicsteenschutting leveren. We hebben een demo hiervan in onze showtuin staan, waar we leuke reacties op krijgen. Dit moet echter nog groeien. Verder is *Macadamia* een product waar de mensen van Nocciolo erg enthousiast over zijn; we zijn ons hierop aan het oriënteren. We zijn begonnen om wat zakken met *Macadamia* aan te bieden voor de kleinere hoeveelheden bodembedekking in borders en dergelijke.'

Na de beklanking van het dealerschap is het aan Van Eldijk om de perzicsteen verder in de markt te zetten. 'We gaan een deel van de showtuin inrichten waar we de Nocciolo-materialen presenteren. Zo staan er borders met planten die

we kunnen bedekken met perzicsteen. Ook leggen we er een pad met perzicsteen neer, zodat de bezoeker kan ervaren hoe het voelt als je eroverheen loopt. Daarnaast is er een vak met tegels die we kunnen vervangen door perzicsteen. Op die manier presenteren we de verschillende toepassingen, zoals we dat ook doen met andere producten. Particulieren kunnen ook naar de showtuin komen om producten uit te zoeken waarmee de hovenier aan de slag gaat.'

Productervaring

Van Eldijk richt zich, naast de particuliere markt, op de hovenier of tuinarchitect die in de breedte kijkt naar de beschikbare materialen voor een tuinontwerp. 'Die heeft meestal wel belangstel-

of met het invullen van orders, mocht Van Eldijk op dat moment geen voorraad hebben. 'Het gaat om geven en nemen en elkaar ondersteunen. We bieden onze klanten ook extra service. Daarnaast houden we hoveniersavonden waarbij leveranciers hun producten onder de aandacht kunnen brengen. Anderzijds kan Nocciolo ook weer leren van de praktijkervaringen van de hovenier.'

Van Eldijk stelt dat elk product groeit naarmate het meer aandacht krijgt. 'We geven klanten vaak opties op het gebied van duurzaamheid, waarbij we veel met keramiek en staal doen. Daarop is perzicsteen een mooie aanvulling. Je kunt de kleur van hout terug laten komen en de

'Als ik de klant voorreken dat perzicsteen slechts een tientje per meter scheelt en dat het materiaal langer meegaat, dan is hij vaak wel overtuigd'

ling voor nieuwe materialen, waarna we passend advies geven. Zo van: wat maakt jou gelukkig? Met een perzicsteen kun je een andere ingang creëren dan met een koude steensoort. We gaan de perzicsteen niet in de markt duwen; het gaat juist om de productervaring die zowel bij ons als bij de eindgebruiker moet groeien. Zo ging dat bijvoorbeeld ook met kastanjepaden die nu ook meer in zwang zijn. Of cortenstaal, dat je alleen bij overheden zag, maar nu ook terugkomt in particuliere tuinen.'

Nocciolo ondersteunt Van Eldijk met producttraining en allerlei marketingmateriaal. Ook helpt de leverancier uit Marijenkampen met het doorverwijzen van eindklanten naar de kersverse dealer

warme uitstraling garanderen. De warme, aardse tinten zijn momenteel heel populair en de combinatie met duurzaamheid maakt perzicsteen een veelbelovend product. Met perzicsteen heb je niet het probleem van ongedierte door boomschors in de tuin, wat mensen vaak een probleem vinden. Dus met de juiste focus is het een aanwinst voor de hovenier en de tuinbezitter. We steken er veel energie in om de naamsbekendheid van Nocciolo te vergroten.'



BE SOCIAL
Scan, lees & deel!