



‘Levenskracht en dynamiek in een gazon, dat telt voor ons’

‘Beter in één keer goed dan telkens moeten terugkomen’

In 1986 richtten de ouders van Sander Wentink Hoveniersbedrijf Wentink op. Sinds 2006 werkt ook Sander zelf in het bedrijf. Voor alle gazons die het familiebedrijf legt, wordt het Top Green SV7-mengsel gebruikt. ‘Wij doen geen concessies wat betreft de kwaliteit en werken alleen met maatwerkoplossingen en de beste producten’, aldus Wentink. ‘Dit Top Green-mengsel bewijst zich al sinds jaar en dag in speel- en siergazons, dus we hebben geen reden om onze gazonstrategie te wijzigen.’

Auteur: Karlijn Raats

Hij was al een poos werkzaam in het familiebedrijf als vakbekwaam hovenier, toen Wentink in 2013 toetrad tot de vof als eigenaar. Op 1 januari 2022 werd hij eigenaar van het hele bedrijf. Zijn vader is nog werkzaam bij het plantencentrum van het bedrijf in de in- en verkoop en ontwerpt tuinen. Wentink Hoveniers werkt met vijf teams en heeft veertien medewerkers, zowel fulltime als parttime. Acht medewerkers zijn in vaste dienst.

Kennis en goede producten

Bij Hoveniersbedrijf Wentink wordt niet voor de laagste prijs gewerkt. ‘Bij kwaliteit hoort een hoog kennisniveau, wat zich uit in maatwerkoplossingen. We zoeken naar duurzame oplossingen, met de juiste grondbewerkingen en producten van hoge kwaliteit die zich door de jaren heen hebben bewezen. Daar hoort een bepaalde prijs bij. Voor ons is het vanzelfsprekend dat we er bij de aanleg alles aan doen om de goede groeiomstandigheden te creëren voor de planten en het gazon. Als er al jarenlang iets anders op de bodem heeft gegroeid, moet de grond worden verbeterd. Nieuwe aanleg biedt daartoe de kans! Maar het is ook een voorwaarde voor ons om

garant te kunnen staan voor de ontwikkeling van het gras of de planten.’

Top Green SV7

Voordat de hoveniers van Wentink een gazon inzaaien, spitten ze de grond door om eventuele storende lagen te doorbreken, en zorgen ze voor grondverbetering. Wentink: ‘We verrijken de bodem met compost en magnesium, of met het organische Vivisol om de wortelgroei te stimuleren. Voor alle gazons, speelgazons, maar ook siergazons, gebruiken we al zeker vijftien jaar het bewezen Top Green-mengsel SV7, met de beste veldbeemdrassen en 75 procent Engels raaigras. Top Green SV7 heeft een goede kiemkracht, het gras is snel op kleur en ontwikkelt zich goed. In de gunstigste situatie – bij een hoge grondtemperatuur – zie je al na een week het eerste gras opkomen. Na vier weken staat er een redelijke grasmatten. De veldbeemd zorgt dat de grasmatten snel dicht zit. Naast het feit dat Top Green SV7 een hoge bespelingstolerantie garandeert, helpt een dichte compacte grasmatten ook om het begin van slijtage uit te stellen.’



4 min. leestijd

ACTUEEL



'Wij passen Top Green SV7 met een gerust hart overal toe vanwege de hoge bespelingstolerantie. Er kan behoorlijk op geravot en gevoetbald worden. Ook als siergazon oogt het verzorgd. Top Green SV7 is wellicht minder verfijnd dan andere mengsels met bijvoorbeeld een hoog aandeel roodzwenk, maar een gazon met dit mengsel is wel het sterkst en altijd mooi groen van kleur. Dat komt mede doordat wij altijd voorjaarsbemesting toepassen en, indien nodig, najaarsbemesting. Levenskracht en dynamiek in een gazon, dat is wat telt voor ons. Als hoveniers hebben wij aan Top Green SV7 ook achteraf weinig zorg. Je kunt dus beter in één keer een goed, wellicht wat duurder product toepassen, dan dat je telkens terug moet komen, bijvoorbeeld om te verticureren, door te zaaïen of opkomende ziektes te bestrijden. Dan ben je veel duurder uit.'

Duidelijk wat erin zit

Inkoper Pascal Bruggeman van Top Green-dealer Agrowin: 'Top Green is een kwaliteitsproduct. Achter alle mengsels zit de diepgaande kennis van DLF over diepwortelende grassen, droogte-

en ziekteresistentie en bemestingscoating. DLF vergaart die kennis onder meer op de onderzoekslocatie Radimax. Het zijn bovendien degelijke mengsels, met eenvoudige namen en waarvan precies duidelijk is wat erin zit. Daardoor weten klanten wat ze kopen. Dat is enorm van belang, want in de markt is er veel verschil in kwaliteit.' Bruggeman beaamt Wentinks opmerking dat hij als hovenier na toepassing van Top Green SV7 zelden hoeft terug te komen om problemen op te lossen. 'Gras is natuurlijk wel een levend product. Dus als Top Green SV7 niet aanslaat, is er vaak een andere oorzaak aan te wijzen, zoals de bodem of extreme weersomstandigheden.'

Less is more

Henk Roelofsen van DLF wijst erop dat er met Top Green SV7 ook goed doorgezaaid kan worden. Hij komt terug op het verschil in kwaliteit op de markt op het gebied van graszaad. 'Alle goede grasrassen die zich hebben bewezen, staan in de Grasgids vermeld op een lijst. Vooral de grasrassen boven aan deze lijst zijn van hoge kwaliteit. DLF gebruikt voor sportgazon- en siergazonmengsels alleen grassen uit de Grasgids, voor sportveldmengsels vooral rassen uit de top. Op dat gebied worden er geen concessies gedaan. De Top Green-mengsels blijven dus voortdurend goed presteren. Wat er in de mengsels zit, staat vermeld op de verpakking. DLF wil ook duidelijkheid en eenvoud bieden door voor elke toepassing maar één mengsel op de markt te brengen: voor sportvelden, siergazons, doorzaaien, bermen en dijken. Als je voor elke kleine toepassing mengsels gaat bedenken, ziet de klant door de bomen het bos niet meer.'



Zak met Top Green SV7 bij Top Green-dealer Agrowin



BE SOCIAL
Scan, lees & deel!

Focus op behoud van kwaliteit, ondanks onverwachte groei

Het Tuinkeur-gecertificeerde Hoveniersbedrijf Wentink is sinds de coronacrisis behoorlijk gegroeid, niet alleen wat betreft aanleg, maar ook de omzet van het plantencentrum. De verhouding onderhoud-aanleg is momenteel 60%-40%, misschien zelfs wel 50%-50%. De hovenier gaat ervan uit dat de situatie na de hausse weer zal stabiliseren en neemt daarom geen extra vaste kracht aan. Het bedrijf hoeft niet per se groter te worden dan het nu is. 'Ik heb nu een goed overzicht en kan zelf nog overal meewerken als ik dat wil. Ik vind het leuk om bij projecten langs te gaan en spreek alle klanten graag zelf even, maar wil ook dagelijks contact houden met de medewerkers in de aanleg en het onderhoud.'



Pascal Bruggeman, inkoper bij Agrowin



Henk Roelofsen, accountmanager bij DLF