



Husqvarna helpt hovenier die durft te investeren in onzekere tijd

‘Wij nemen de rente voor onze rekening’

Over het algemeen mag de hovenierssector weinig klagen in deze economisch onzekere tijden. Werkzaamheden lopen voor het grootste gedeelte gewoon door en vakantie-budgetten verdwijnen in de tuin. Toch blijft het een economisch spannende en onzekere tijd voor alle ondernemers. Met het 2020 Support Plan reikt Husqvarna hoveniers de hand, ook de kleinere hoveniersbedrijven. Tot eind dit jaar kunnen hoveniers zonder rente investeren in de nieuwste machines uit de 500-serie.

Karlijn Klei

Het jaar begon goed, vertelt Bart van Hal van Husqvarna. ‘De Groene Sector Vakbeurs was veelbelovend. Veel fabrikanten kondigden interessante ontwikkelingen aan en daar werd door de markt heel goed op gereageerd.’ Voor veel ondernemers zou 2020 een jaar worden om (meer) te investeren, bijvoorbeeld om nog meer richting accu-oplossingen te gaan.

Voorzichtig

De coronacrisis heeft impact gehad. Hoewel het met veel groenondernemers momenteel goed gaat, spreken veel van hen van een onzekere toekomst. Daarom houdt een groot aantal ondernemers liever even de hand op de knip als het gaat om investeren. ‘Die voorzichtigheid is niet raar’, vindt Van Hal. ‘Niemand kan voorspellen of volgend jaar net zo goed wordt. Ondernemers willen de investeringen nog steeds wel doen, maar zijn dus wat voorzichtig en stellen ze uit of beperken ze.’

Support Plan 2020

Van Hal heeft het over het verwijderen van de spreekwoordelijke kurk van onzekerheid en minder investeringsbereidheid die op de fles zit. Daar moet het 2020 Support Plan van Husqvarna (‘100% support, 0% rente’) bij helpen. ‘Zo willen we dealers de mogelijkheid geven om hun klanten via het Support Plan te helpen met investeren, zónder dat die daarvoor hun reserves hoeven aan te spreken. Zo kunnen ondernemers toch investeren zoals ze van plan waren. Daar zijn immers grondige overwegingen aan voorafgegaan. Als de investering dan toch niet doorgaat, betekent dat dat er plannen niet worden verwezenlijkt, en stilstand is nooit goed.’ Het Husqvarna 2020 Support Plan

is begin juni in werking getreden en loopt tot het einde van het jaar. Het aanbod geldt voor alle nieuw te bestellen machines uit de 500-serie vanaf het laagdrempelige bedrag van 3000 euro. Zo komen ook eenmansbedrijven en tweepitters in aanmerking. Van Hal: ‘In 24 maanden betaal je de investering af. Wij nemen de rente voor onze rekening. Het is een toegankelijk, eenvoudig en snel systeem, waarvoor ondernemers bij hun eigen Husqvarna-dealer terecht kunnen zonder lastige discussies bij de bank.’ Hoewel de actie pas net is begonnen, ziet de tuin- en parkmachinegigant al een duidelijke opleving in het aantal demonstraties en offerteaanvragen. ‘We voorzien duidelijk in een behoefte.’

Van Hal: ‘Het is juist nu tijd om die investering voor de toekomst te doen. Zeker als je kijkt naar de gemeenten en bedrijven waarvoor hoveniers en groenverzorgers werken. De roep om modernere oplossingen, zoals uitstootvrij en met weinig geluidshinder werken, blijft. Als je straks in een moeilijk concurrentieveld terechtkomt en jij hebt dit jaar niet geïnvesteerd, dan kan dat lastig worden. Helemaal als je concurrent die modernere oplossingen wél aanbiedt.’