

‘Ik ben alweer te goedkoop, denk ik’

Hoveniers hebben op dit moment meer werk dan ooit. Dat wil niet zeggen dat het geld overal met bakken binnenkomt. Het blijft hard werken om een fatsoenlijke boterham bij elkaar te sprokkelen. Laniël Beyé weet dat als geen ander: ‘Ik denk dat ik alweer te goedkoop ben.’

Auteur: Hein van Iersel

Beyé Tuinen is met name gericht op onderhoudswerk en wat minder op aanleg van nieuwe tuinen. Beyé vindt dat relaxter en het is makkelijk om met dat werk een goed basis onder je bedrijf te krijgen. Een nadeel is misschien dat je minder makkelijk extra omzet kunt maken door de opslag die je hebt op materialen en planten. Volgens Laniël Beyé valt dat allemaal wel mee. Ook bij pure onderhoudsklussen komt altijd wat aanlegwerk kijken en heb je op die manier kans om extra omzet te maken.

De tweede belangrijke reden om zich te concentreren op onderhoud is het beperkte formaat van het bedrijf van Beyé. Op één los-vaste medewerker na die hij inhuurt via een uitzendbureau, is Beyé in zijn eentje. En dan is een aanlegklus niet handig, aldus de directeur. Dan kun je beter een forse club mensen aan het werk hebben, zodat je elkaar kunt helpen.

Om de zes weken

Ik ontmoet Beyé op een tuin die hij zelf in

onderhoud heeft, een mooie volwassen bostuin bij een appartementencomplex in een dorp dat tegen Nijmegen aan ligt. De tuin ligt er mooi bij, maar het is een forse klus om dit op niveau te houden. Laniël Beyé rekent voor dat hij per maand ongeveer € 450 mag factureren om dit complex bij te houden. Dat is zo makkelijk nog niet, omdat hij zeker twee volle dagen per zes weken nodig heeft om alles in topvorm te houden. Ik loop met Laniël Beyé naar het centrale grasveld en zie wat hij bedoelt. Beyé wijst mij de boosdoeners persoonlijk aan. ‘Kijk die distels eens. Die stonden er zes weken geleden nog niet en staan nu al bijna in het zaad. Deze border met klimop heeft een verstoorde bodemstructuur; daarom groeit de border niet dicht, maar komt het onkruid steeds terug. Ik heb met de voorzitter al een paar keer besproken of we de zaken wat anders kunnen inrichten: wat minder borders en wat meer gras, dat beter te onderhouden is. Een border hou je hier alleen in leven als je tijd en zin hebt om water te geven, maar ja, dat kan niet in de beperkte tijd die ik heb.’



1 min. leestijd



Hoe los je dat dan op? is mijn vraag aan de hovenier. 'Heel simpel: eerlijk zijn. Ik hou alle uren die ik werk bij op mijn smartphone en dat laat ik zien aan de klant. Gewoon het eerlijke verhaal, dat werkt het best.'

BEYÉ HOVENIERS

Ondernemer: Laniël Beyé

Plaats: Nijmegen

Personeel: los-vast via uitzendbureau



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/30288/ik-ben-alweer-te-goedkoop-denk-ik