



# ‘Je krijgt hier planten rechtstreeks van de kwekerij - en dat heeft zeker zijn voordelen’

Haagplantenspecialist De Buurte bouwt verder vanuit Uddel en richt zich nadrukkelijk op hoveniers in Midden-Nederland

**Wat begon als een kerstbomenkwekerij is uitgegroeid tot een grote specialist in groenblijvende haagplanten. Vanuit de hoofdvestiging in Uddel bouwt kwekerij De Buurte verder aan een efficiënte en professionele organisatie, met een duidelijke focus op hoveniers. Hovenier Sam Bronkhorst van Sam Bronkhorst Dienstverlening uit Kootwijkerbroek is een enthousiaste vaste afnemer. ‘Je krijgt planten rechtstreeks van de kwekerij, zonder tussenhandel. De kwaliteit is hoog en ze kunnen snel schakelen. Dat werkt gewoon prettig.’**

Auteur: Emiel te Walvaart

De Buurte werd ooit opgericht in Oene. Wat begon met de teelt van kerstbomen groeide in de loop der jaren uit tot een kwekerij met een breed assortiment groenblijvende haagplanten. Door uitbreiding van het areaal raakten de velden echter steeds meer verspreid.

‘Op een gegeven moment werd dat lastig werkbaar’, vertelt accountmanager Benno Nieuwenhuis. ‘We hadden veel percelen, maar die lagen behoorlijk versnipperd. Dat gaf uitdagingen op het gebied van transport, personeel en logistiek. Toen hebben we besloten dat het efficiënter moest.’

Tegelijkertijd veranderde ook de markt. 'De export van *Thuja's* naar Rusland en Oekraïne viel stil, waardoor we met een overschot van die planten kwamen te zitten. Dat was voor ons ook een moment om opnieuw naar de bedrijfsstructuur te kijken.'

### Efficiënter werken vanuit Uddel

In Uddel beschikte De Buurte al over een vrij groot aaneengesloten perceel van circa 75 hectare. Dat bleek een ideale basis om het bedrijf verder te ontwikkelen. 'Hier kunnen we veel efficiënter werken met machines', zegt Nieuwenhuis. 'Daarnaast hebben we hier het kantoor en de logistiek ondergebracht. Vanuit deze locatie bouwen we de kwekerij verder uit en professionaliseren we onze organisatie.'

De oorspronkelijke vestiging in Oene blijft wel een belangrijke rol spelen. 'Daar ligt nog steeds het hart van onze kerstbomenteelt. Vanaf ruim 50 hectare vinden vele kerstbomen hun weg naar de Nederlandse huiskamer. En hier zijn wij best trots op.'

### Focus op haagplanten voor hoveniers

De Buurte heeft zich inmiddels ontwikkeld tot specialist in groenblijvende haagplanten. Het assortiment bestaat onder meer uit *Prunus*, *Thuja*, *Taxus*, *Ilex* en *Hedera*. Daarnaast vormt de teelt van *Rhododendrons* een belangrijke pijler van het bedrijf. 'We richten ons vooral op de maten waar hoveniers graag mee werken', legt Nieuwenhuis uit. 'Bij *Rhododendrons* gaat het bijvoorbeeld om maten als 50-60, 60-80 en 80-100. Dat zijn planten waar je in de aanlegmarkt goed mee uit de voeten kunt.'

De strategie is duidelijk: De Buurte wil een vaste leverancier zijn voor hoveniers in Midden-Nederland. 'Onze kracht zit in het leveren van grotere aantallen haagplanten

of *Rhododendrons* voor projecten. In de regio Arnhem-Deventer-Zwolle-Amersfoort willen we daarin dé leverancier van kwaliteitsplanten zijn.' De ligging in Uddel helpt daarbij. 'We zitten aan een belangrijke verbindingsweg waar dagelijks veel hoveniers langskomen. Die willen we graag bedienen.'

### Snelle levering uit voorraad

Met uitzondering van *Rhododendrons* – die vaak op bestelling worden geleverd – zijn de meeste haagplanten direct uit voorraad beschikbaar. 'Bestellingen staan altijd vlot klaar', vertelt Nieuwenhuis. 'Op ons eigen terrein hebben we een mooie en brede voorraad klaarstaan in pot. Deze kan direct geladen worden.'

In Uddel worden de planten klaargemaakt voor levering. 'Dat betekent bijvoorbeeld ompotten, modelleren, labelen, bundelen en verpakken. Onze medewerkers zorgen dat alles netjes en efficiënt wordt voorbereid.' Naast het bedrijf in Uddel worden er ook nog planten doorgekweekt in de kassen in Twello. Deze locatie telt ongeveer 2,5 hectare containerteelt. *Prunus* en *Taxus* worden hier doorgekweekt tot een leverbare plant. *Hedera hibernica* en Toscaanse jasmijn worden opgekweekt tot 1,5 meter. 'En uiteraard kunnen deze producten hier ook rechtstreeks worden afgehaald.'

De kwekerij kiest daarnaast nadrukkelijk voor een actievare marktbenadering. 'Vroeger waren we vooral vraaggestuurd. Klanten kwamen vanzelf wel', zegt Nieuwenhuis. 'Maar tegenwoordig moet je meer moeite doen om zichtbaar te blijven.' Daarom wordt er meer geïnvesteerd in marketing en klantcontact. 'We verkennen ook nieuwe markten, zoals Zuid-Europa en zelfs verder weg. Zelf ga ik vaker langs bij klanten en dat levert echt wat op. Zoals ze hier zeggen: een vliegende kraai vangt altijd wat.'

### Kennis en ervaring als kracht

Een belangrijke troef van De Buurte is volgens Nieuwenhuis de kennis binnen het bedrijf. 'Onze medewerkers hebben vaak jarenlang ervaring in het vak en weten precies waar ze over praten. Als een klant een vraag heeft over bijvoorbeeld een taxushaag of de juiste toepassing van *Rhododendrons*, kunnen we daar direct een goed antwoord op geven.' Dat maakt het mogelijk om snel te schakelen. 'Als iemand vandaag belt met een vraag over een bepaalde maat haagplant, dan kunnen we vaak op hele korte termijn leveren.'

### Hovenier als vaste partner

Hovenier Sam Bronkhorst uit Kootwijkerbroek werkt regelmatig met planten van De Buurte. Voordat hij acht jaar geleden voor zichzelf begon, werkte hij al enige tijd bij het bedrijf. 'Toen ik mijn eigen hoveniersbedrijf startte, kwam ik eigenlijk vanzelf weer bij De Buurte uit voor beplanting', vertelt hij. 'Je krijgt planten rechtstreeks van de kwekerij zonder tussenpersoon. Bovendien staat de kwaliteit er echt voorop.' Bronkhorst haalt zijn bestellingen meestal zelf op in Uddel. 'Ik laad vaak aan het eind van de middag, zodat ik de volgende dag meteen aan de slag kan.' Vooral *Rhododendrons* zijn populair bij zijn klanten. 'Paars en roze doen het altijd goed. Daarnaast gebruik ik veel *Taxus baccata*, *Ilex crenata* en Portugese laurier. En soms ook *Thuja* voor klanten die snel een dichte haag willen.'

### Betrouwbare service

Volgens Bronkhorst is de samenwerking met De Buurte vooral praktisch en betrouwbaar. 'Als ik een spoedklus heb, kunnen ze vaak snel schakelen. Dan staat de bestelling gewoon klaar. Dat is precies wat je nodig hebt als hovenier.' Ook het advies waardeert hij. 'Laatst had ik een vraag over het verplanten van *Rhododendrons*. Dan krijg je meteen een eerlijk en duidelijk antwoord. Dat helpt enorm, zeker als je als eenmansbedrijf werkt.'

Voor hem is de kwaliteit van het plantmateriaal uiteindelijk doorslaggevend. 'Ik zeg altijd: de klant kiest jou als hovenier. En die ziet meteen of je werkt met mooie, gezonde planten. Dat maakt echt het verschil.'



Hovenier Sam Bronkhorst



**BE SOCIAL**  
Scan, lees & deel!