



Henk Bos 'Uiteindelijk wil iedereen hetzelfde goed gereedschap, want dat is het halve werk.'

‘Goed gereedschap is voor hoveniers geen luxe, maar een voorwaarde om hun werk goed te doen’

De Groene Hand brengt overzicht en keuzehulp in de markt van A-merkgereedschappen

De wereld van tuin- en parkmaterieel wordt steeds breder en specialistischer, terwijl de tijd van hoveniers onder druk staat. De Groene Hand speelt daarop in door informatie, assortiment en beschikbaarheid samen te brengen in één oriëntatiesysteem. Paul Brekelmans: ‘Voor hoveniers moet het vooral overzichtelijk zijn, zodat ze snel kunnen vinden wat ze nodig hebben.’

Auteur: Karlijn Raats

Achter De Groene Hand zit een praktische vraag: hoe maak je productinformatie toegankelijk zonder de bestaande keten te doorbreken. Fabrikanten leveren niet direct aan de eindgebruiker, maar willen wel zichtbaar zijn. Het platform combineert daarom een fysiek boekje, een digitale omgeving en de winkelvloer. In de winkel is altijd maar een deel van het assortiment zichtbaar, terwijl hoveniers juist overzicht nodig hebben. Door de gereedschapswand, het boekje en het platform te koppelen, ontstaat een compleet beeld van producten, eigenschappen en toepassingen. Dat maakt oriënteren en bestellen efficiënter.

Het platform brengt vraag en aanbod samen, terwijl de vakwinkel de schakel blijft. Gebruikers selecteren producten en bestellen die bij hun eigen leverancier. Dat houdt het proces overzichtelijk en sluit aan op bestaande relaties.

Kwaliteit en gebruik centraal

De focus ligt op toepassing, niet op merk. Brekelmans: ‘De vraag is altijd: wat heeft een professional nodig?’ Wie dagelijks met gereedschap werkt, stelt andere eisen dan incidenteel gebruik.

Daarom ligt de nadruk op producten voor professioneel gebruik. Een voorbeeld is het gebruik van gebogen essenhout. Door de nerf mee te buigen blijft het hout sterker en flexibeler. Dat verlengt de levensduur. Het hout wordt afgewerkt met wax, zodat het kan blijven ademen. Ook de bevestiging van handgrepen is anders. Die worden robotmatig geperst, zonder nietjes of lijm. Omdat het hout gecontroleerd is gedroogd, blijft het stabiel en zit het gereedschap stevig vast.

ACHTERGROND

Secuur

Simon Booltink van Booltink Hoveniers herkent dat belang. 'Ik ben secuur met handgereedschap, omdat je er de hele dag mee werkt. Dan wil je kwaliteit. Bij machines kijk je nog naar prijs, maar wat je in handen hebt moet gewoon goed zijn. Anders kost het meer kracht en belast je je lichaam.' Brekelmans vult aan: 'Goed gereedschap is geen kostenpost, maar onderdeel van je inkomen. Zeker als zelfstandige kun je uitval niet gebruiken.'

Naast topsegmentproducten is er ook ruimte voor andere keuzes. Brekelmans: 'Niet elke klus vraagt hetzelfde. Daarom zijn er ook producten in een lagere prijsklasse, maar met betere eigenschappen binnen dat segment. Denk aan verzinkte schoffels met een scherpe rand of borstels met unionvezels voor nat reinigen.' Het doel is niet om één keuze op te leggen, maar om verschillen inzichtelijk te maken.

Duurzaamheid in gebruik

Duurzaamheid zit volgens Brekelmans vooral in levensduur en repareerbaarheid. Op het platform zijn ook onderdelen beschikbaar. Van steel tot losse componenten: veel is vervangbaar. Dat voorkomt dat gereedschap wordt weggegooid bij schade. Tegelijk speelt in de praktijk vooral

betrouwbaarheid. Stilstand kost geld. Daarom kiezen veel hoveniers voor kwaliteit die lang meegaat. Het platform biedt ook productinformatie. Dat is nodig, want verschillen in materiaal en afwerking zijn niet altijd zichtbaar. Naast hoveniers gebruiken ook gemeenten het platform. Vooral bij aanbestedingen is behoefte aan duidelijke omschrijvingen. Door producten eenduidig te beschrijven, ontstaat meer zekerheid over kwaliteit en toepassing.

De praktijk in de vakhandel

Henk Bos van Bos Tuingereedschappen ziet dagelijks hoe belangrijk overzicht en beschikbaarheid zijn. Zijn bedrijf combineert verkoop, onderhoud en service, met een showroom en werkplaats. 'Onze klanten willen snel schakelen. Het platform helpt daarbij: het is duidelijk en compleet. We bestellen en hebben het meestal binnen twee dagen in huis. De leverbetrouwbaarheid is hoog en backorders zijn er nauwelijks.' Voor grotere klanten, zoals gemeenten, is dat essentieel. Continuïteit en zekerheid zijn daar belangrijk. 'Het platform helpt om overzicht te houden en fouten te beperken. Maar uiteindelijk draait het om levering. En dat klopt.' Tegelijk blijft de rol van de vakwinkel bestaan. 'Ondanks alle digitale middelen blijft de fysieke winkel een belangrijke schakel voor de vakman en fabrikant.'

'We hebben the best of the best, maar ook the best of the rest'



BE SOCIAL
Scan, lees & deel!

Simon Booltink: 'Waarom zou je met mindere kwaliteit werken als je dan meer kracht moet zetten?'



Paul Brekelmans: 'We ondersteunen van groot tot klein, van aannemers tot zelfstandige hoveniers.'

