



# 17-jarige Erik-Jan Langelaar runt eigen hoveniersbedrijf

Jonge ondernemer werkt stap voor stap aan zijn toekomst in het groenvak

Een rijbewijs heeft hij nog niet, maar opdrachten wel. Erik-Jan Langelaar gaat met de fiets naar zijn klussen, terwijl materialen rechtstreeks op locatie worden geleverd. Toch runt de 17-jarige al zijn eigen hoveniersbedrijf. Langelaar begon rond zijn dertiende met tuinwerk en schreef zich enkele jaren later in als ondernemer. Onder de naam Erik-Jan de Tuinman werkt hij inmiddels voor particulieren en bedrijven in de regio. Zelf denkt hij dat hij de jongste hovenier van Nederland is. 'Mijn bedrijf ontstond eigenlijk een beetje uit verveling.'

Auteur: Frank van de Ven



Erik-Jan Langelaar alias Erik-Jan de Tuinman.

## ‘Als ik ergens tegenaan loop, kan ik altijd iemand bellen om advies te vragen’

Langelaar groeide op in een omgeving waar groen niet vreemd was. Zijn vader werkte als kweker. Toch was het hoveniersvak niet meteen het plan. ‘Ik begon gewoon met kleine klusjes in tuinen’, vertelt hij. ‘Maar al snel merkte ik dat ik het leuk vond en dat er steeds meer werk kwam.’

Rond zijn dertiende begon hij met tuinwerk. Niet veel later schreef hij zich in als ondernemer. Omdat hij nog minderjarig was, kon dat alleen met toestemming van zijn ouders. Tegelijk volgt Langelaar een hoveniersopleiding bij Yuverta. ‘Op school leer ik de theorie en in mijn eigen bedrijf kan ik het meteen in de praktijk toepassen.’

### Alles zelf moeten uitzoeken

Ondernemen op jonge leeftijd betekent volgens Langelaar dat je veel zelf moet leren. ‘Je moet zelf uitzoeken hoe je een klus aanpakt, welke materialen je gebruikt en hoe je het werk plant.’ Om ervaring op te doen werkt hij ook samen met andere hoveniers in de regio. ‘Daar leer ik nieuwe technieken en zie ik hoe anderen hun werk aanpakken.’

### Zonder rijbewijs naar de klus

Een praktische uitdaging is dat Langelaar nog geen rijbewijs heeft. Daardoor moet hij creatief omgaan met vervoer van gereedschap en materiaal. ‘Soms worden materialen direct op de klus geleverd of brengt familie iets langs.’ Zelf gaat hij regelmatig met de fiets naar opdrachten. ‘Omdat ik nog geen rijbewijs heb, ga ik soms gewoon met de fiets naar mijn klussen.’ Hij is inmiddels bezig met rijlessen. ‘Als ik straks mijn rijbewijs heb, wil ik een eigen bedrijfsbus kopen. Dat maakt het werk een stuk makkelijker.’

### Aanleg spreekt het meest aan

Het werk bestaat uit verschillende onderdelen van het hoveniersvak. Onderhoud vormt

## ‘Als jonge ondernemer moet je veel zelf uitzoeken’

## ‘Je leert eigenlijk bij elke klus weer iets nieuws.’

een belangrijk deel van de opdrachten, maar Langelaar merkt dat er steeds vaker aanlegwerk bij komt. ‘Aanleg vind ik eigenlijk het leukst. Dan zie je echt iets ontstaan.’ Zijn klanten zijn vooral particulieren in de regio, maar ook bedrijven weten hem te vinden.

### Leeftijd zorgt soms voor verrassing

Klanten reageren soms verrast als ze horen hoe jong hij is. ‘In het begin kijken mensen daar wel van op.’ Volgens Langelaar verandert dat meestal snel. ‘Als ze zien dat je goed werk levert, maakt leeftijd eigenlijk niet meer zoveel uit.’

### Personeel als volgende stap

Als het bedrijf verder groeit, wil Langelaar het werk niet per se alleen blijven doen. ‘Misschien neem ik later iemand aan.’ Tegelijk kijkt hij daar realistisch naar. ‘Je neemt niet zomaar iemand aan die twintig jaar ouder is dan jij.’

### Plannen voor de komende jaren

Voor de komende jaren heeft Langelaar duidelijke plannen. ‘Eerst mijn rijbewijs halen.’ Daarna wil hij investeren in een bedrijfsbus, zodat hij machines en materialen zelf kan vervoeren. Voorlopig ligt de focus op ervaring opdoen en een vaste klantenkring opbouwen. ‘Ik wil eerst gewoon goed worden in mijn vak.’



**BE SOCIAL**  
Scan, lees & deel!