



Minder avondwerk en focussen op aanleg, mét behoud van marge

Nieuw tuinplatform Gardenz ontzorgt hoveniers met ontwerp en materiaallevering

Volledig focussen op de aanleg van een tuin, terwijl het ontwerp, de technische tekeningen en de materialen al voor je klaarstaan. Wie dat aanspreekt en wie minder tijd wil spenderen aan ontwerpen en overleg met (particuliere) klanten, wordt wellicht enthousiast over het concept van Gardenz. 'Doordat wij dealer zijn van de diverse merken, behoudt de hovenier gewoon zijn marge op de materialen.'

Auteur: Heidi Peters

Tuinen ontwerpen hoort bij je beroep. De een doet het met kleurpotloden en papier, de ander in 2D of 3D. Voor veel hoveniersbedrijven, vooral die met hooguit 15 fte, is het een tijdrovende klus, die nogal eens in de avonduren wordt opgepakt. En het zijn uren die vaak niet of slechts deels worden gefactureerd. Volgens Peter van Schaik van Gardenz zijn dit redenen om het ontwerpen van tuinen uit te besteden. Hierdoor kan de hovenier zich volledig focussen op de aanleg. Zelfs de materialen zijn al uitgerekend en worden op de gewenste dag geleverd. Van Schaik legt ons uit hoe het Gardenz-tuinplatform werkt.

3D met sfeerverlichting

'Hoveniers werken ontzettend hard', weet Van Schaik. 'Maar als je aan het eind van het jaar onder de streep kijkt, zouden de resultaten bij sommige bedrijven beter kunnen. Die staan vaak niet in verhouding tot de gewerkte uren. Met Gardenz kunnen we de hovenier ontzorgen door een deel van de tijdrovende activiteiten die vaak niet of te laag worden gefactureerd, voor hem te verzorgen.' Van Schaik heeft een achtergrond in de wereld van 3D en internet en biedt met Gardenz tuinontwerpen aan, compleet met technische data en materialen. Op de site staan nu 14 compleet uitgewerkte tuinontwerpen en dat aantal wordt de komende tijd

nog uitgebreid. Bij elk ontwerp staan tientallen zeer realistisch ogende foto's, de bezoeker kan een 360 graden-animatietour door de tuin maken en er staat er zelfs een weergave van de tuin in de avonduren, met sfeerverlichting. Wie een tuinontwerp kiest, bijvoorbeeld de tuin genaamd 'Groen leven', geeft aan of de tuin op zand-, klei- of veengrond wordt aangelegd. Dat heeft invloed op de prijzen, die direct worden weergegeven. De tuineigenaar kan kiezen voor een economische, een creatieve of een droomtuin, waarbij de prijzen vanzelfsprekend oplopen. De ontwerpen zijn voor tuinen van 45 m² tot 100 m². Bij elk ontwerp staat aangegeven of het door een doe-het-zelver aangelegd kan worden of dat er een professional nodig is. Maar wat heeft de hovenier daaraan?

Gemiddelde besparing 1450 euro per tuin

Van Schaik: 'Wij hebben uitgerekend hoeveel tijd de hovenier kan besparen door te werken met Gardenz, en hoeveel geld het kan opleveren, want de tijd die overblijft, kan worden gebruikt voor ander – betaald – werk. Deze berekening hebben we aan verschillende hoveniers voorgelegd, maar bleek te laag. Als een

particulier bij ons een tuinontwerp met bijpassende materialen bestelt, levert dit de hovenier 1.450 euro aan tijd op, per tuin. Bovendien krijgt de hovenier ook gewoon de marge op de materialen die via Gardenz geleverd worden.' Gardenz vraagt bij het kadaster de perceelgegevens op en daaraan wordt het gekozen ontwerp aangepast. Elk ontwerp is een volledig uitgewerkte tuin, inclusief materialen. Na goedkeuring door de klant staan de materialen op afroep klaar voor de hovenier in het gepersonaliseerde dashboard van de klant. Gardenz maakt de technische tekeningen voor de hovenier; de hovenier geeft aan wanneer en waar de producten bezorgd moeten worden. Datzelfde proces voltrekt zich later voor de beplanting. 'De prijs op de website is inclusief alle materialen en beplanting. Een tuin berekenen kost veel tijd en uitzoekwerk. Dat is nu allemaal niet meer nodig; dat hebben wij al gedaan. We gaan hierbij uit van een tuin die klaar is voor aanleg. In werkelijkheid is dat niet altijd zo; soms moet een tuin eerst leeggehaald worden. Dat zijn uren voor de hovenier en daar hebben wij verder niets mee te maken. We blijven ook ver van eventueel meerwerk vandaan; dat zou alleen maar verstorend werken.'

Bodemanalyse voor groeigarantie

Iedere klant ontvangt van Gardenz een monsterdoosje, met het verzoek wat schepjes aarde uit de tuin op te sturen voor analyse. 'Hierdoor

kunnen wij een groeigarantie afgeven op de beplanting die we leveren. We onderzoeken de grond en kijken wat die nodig heeft zodat de gekozen planten goed aanslaan. Indien nodig sturen we bodemverbeteraar mee. Hiervoor werken we samen met DCM. Ook ontvangt de klant vooraf een productdoos met de materiaalkeuze die onze ontwerpers gemaakt hebben.' Gardenz is dealer van producten van onder meer ADEZZ, Gardenlux, TEBI en DCM. Daardoor kan het ontwerpbedrijf de hoveniers een marge geven op de materialen.

Tool om hovenier te ontzorgen

Volgens Van Schaik is tuinplatform Gardenz een waardevolle aanvulling op de dienstverlening van zzp'ers en kleinere hoveniersbedrijven. 'Maar Van Ginkel Groep is ook klant bij ons; dat bedrijf ontwerpt niet zelf. Wij zien Gardenz dan ook als een tool om de hovenier te ontzorgen.' Zo kan het dus gebeuren dat een particulier een tuinontwerp bestelt bij Gardenz en daar een hovenier bij zoekt, al dan niet via de partnerpagina van Gardenz. Andersom kan ook de hovenier wijst de particulier op de website van Gardenz. Momenteel staan er nog zeker tien tuinontwerpen klaar voor publicatie, maar Gardenz besteedt veel tijd aan het voortraject. Een ontwerp kan pas gepubliceerd worden als alle producten en prijzen geselecteerd en bekend zijn.

Marketingboost per regio

Tuinplatform Gardenz zet hoog in op marketing om nieuwe klanten te trekken. Naast het complete voortraject van tuinontwerp, technische uitwerking en materiaallevering, waarmee je als aangesloten partner ook een goede marge haalt, is er vaak behoefte aan een uitvoerende hovenier.

'Door jouw bedrijf op ons platform te presenteren, val je direct op bij potentiële klanten en kunnen ze gemakkelijk contact met je opnemen. Voor een bescheiden maandelijks vergoeding van 50 euro ben je zichtbaar op Gardenz.nl. Wij nemen de marketing voor onze rekening. Het Gardenz-programma is twee jaar voorbereid en is sinds november 2023 live. Hoewel het tijd kost om bij Google goed in beeld te komen, wordt het e-book op de site inmiddels tientallen keren per dag gedownload. Gardenz is aangesloten bij Trusted Shops; dat houdt in dat een online koper kopersbescherming geniet tot een bedrag van 20.000 euro. Dat lijkt ons een goede indicatie voor de koper, maar ook voor de hovenier, dat hij ons als nieuw bedrijf kan vertrouwen,' zegt Van Schaik tot besluit.



3D weergave van een tuinontwerp met verlichting