



Fons Linders Tuinmeesters zet schijnwerpers ook op potten en bakken

Producten van Luca Lifestyle creëren nieuwe markt voor hovenier

'De unieke uitstraling.' Jan Verhoeven, eigenaar van Fons Linders Tuinmeesters uit Nuenen, hoeft niet lang na te denken over waarom hij viel voor de potten van Luca Lifestyle. De prachtige vormgeving, duurzaamheid en de goede prijs maken voor hem het plaatje compleet. Wil een klant een tuinproject opfleuren met een passende pot of bak, dan biedt het mooie assortiment van Luca Lifestyle meestal uitkomst. Verhoeven vertelt over de toegevoegde waarde van de universele, tijdloze potten bij de tuinaanleg.

Auteur: Emiel te Walvaart

Jan Verhoeven over de eerste kennismaking met Luca Lifestyle: 'We kwamen zo'n vier jaar geleden op Meesters in de Tuin in aanraking met de producten van de leverancier. We hebben de potten nader bekeken en een afspraak gemaakt om te komen kijken in de showroom te Veen. Dat beviel erg goed en we zijn zaken met elkaar gaan doen.'

Prijs-kwaliteitverhouding en uitstraling

Wat gaf de doorslag om met Luca in zee te gaan? 'Wat mij vooral aanspreekt, is de prijs-kwaliteitverhouding in combinatie met de uitstraling. Het is gewoon een uniek product met een prachtige vormgeving. Vooral de Grigio "Low Balloon" vind ik heel erg mooi. Deze pot kan overal staan, buiten of binnen, is licht van gewicht, gemakkelijk en duurzaam. Meestal

‘Wat mij vooral aanspreekt, is de prijs-kwaliteit-verhouding in combinatie met de uitstraling’



Jan Verhoeven



Struttura Elena Dark Brown

worden er bij projecten aardewerkpotten ingezet, maar die zijn zeer kostbaar en kwetsbaar. Als daar vocht in komt, dan kunnen ze gewoon kapotvriezen.’ Verhoeven vervolgt: ‘De potten van Luca Lifestyle worden als *all-weather proof* verkocht en wij hebben dat tot nu toe absoluut zo ervaren. We hebben er niet alleen al vele in projecten geplaatst, zowel binnen als buiten, maar ook in onze proeftuin om te kijken hoe het product zich houdt. Dat ziet er heel goed en veelbelovend uit. Producten die wij leveren, moeten simpelweg kwalitatief goed zijn; dat past bij ons bedrijf en onze naam. Met Luca gaat dat uitstekend: de lijnen zijn kort, er zijn ruime voorraden en ze zijn heel flexibel met leveren. We zijn heel tevreden.’

Binnen de activiteiten van Fons Linders Tuinmeesters speelt, met alle respect, de bloempot in feite een bijrol, maar wel een belangrijke. ‘Als we een tuinontwerp maken, tekenen we er niet altijd vanzelfsprekend een bloembak in. Maar we kunnen gaandeweg in het proces van de aanleg wel met voorstellen komen om de tuin aan te kleden. Dan nemen we zeker de producten van Luca Lifestyle mee. Het voordeel voor de klant is dat wij al wat potten op voorraad hebben staan en illustratief in de tuin kunnen zetten als deze grotendeels klaar is. Zo creëren we daadwerkelijk een beleving van hoe het eruitziet. Want het is bij nieuwe klanten soms lastig te peilen welke producten je kunt verkopen. Een pot van 90 centimeter doorsnee die je aanbeveelt, ziet er bij de eerste oogopslag best klein uit. Maar plaats je deze pot daadwerkelijk in de tuin, dan is het in dat perspectief een behoorlijk groot object. Het helpt enorm bij het beslissingsproces om gewoon een voorbeeld in de tuin te zetten.’

Waterafvoer

Het lichte gewicht van de Luca-producten is een heel grote pre, volgens Verhoeven. ‘Zeker bij het transport en plaatsing.’ Verder looft hij de neutrale kleur van de potten, die niet trendgebonden is. Bovendien vindt hij de waterafvoer uit de pot een belangrijke factor in het licht van duurzaamheid. ‘Je moet ervoor zorgen dat het water eruit kan. De bakken en potten van Luca zijn dan ook voorzien van een prefab constructie die het mogelijk maakt eenvoudig een gat te boren als je het product buiten plaatst. Uiteindelijk is de natuur heel sterk: als het water befrist, gaan ook deze bakken stuk.’ De Luca Lifestyle-producten zijn een vast onderdeel van het assortiment van Fons

Fons Linders Tuinmeesters

Fons Linders Tuinmeesters, met zeventien medewerkers, is een van de negen hoveniersbedrijven die lid zijn van Tophoveniers, een club hoveniers die hoge kwaliteit van werkzaamheden voorop heeft staan. Het bedrijf uit Nueneen richt zich op het hogere midden- en topsegment en biedt tuinontwerp, -aanleg en -onderhoud. De corebusiness is de aanleg van projecten. De tuinen van de hovenier hebben een exclusief karakter. Fons Linders Tuinmeesters werd 44 jaar geleden opgericht door de naamgever van het bedrijf. In 2017 zette Jan Verhoeven samen met Linders het bedrijf voort. Sinds januari 2021 is Verhoeven volledig eigenaar van Fons Linders Tuinmeesters. Daarnaast heeft Verhoeven een onderneming onder de naam Equi Gardens die zich richt op de ontwikkeling van landschappen op hippische centra en stoeterijen.

Linders. ‘We bieden ze bij voorkeur als eerste aan. Als een klant een pot bij ons wil afnemen, kijken we in eerste instantie of we een product uit het Luca-assortiment kunnen halen.’ Verhoeven wil een belangrijk aspect bij de afzet van potten en bakken niet onvermeld laten: ‘Op het moment dat je deze producten aandacht geeft, als ontwerper en als hovenier, dan ga je er markt voor creëren. Als je ze nooit aan de orde brengt bij de klant, dan ga je deze ook niet zo snel verkopen. Stel je voor een bloembak neer te zetten, dan is het negen van de tien keer raak. Eigenlijk heb je de afzet dus zelf in de hand. *Last but not least*: de goede marge op de Luca Lifestyle-producten is een mooie meevaller.’



www.lucalifestyle.com



BE SOCIAL
Scan, lees & deel!