



Nieuwe wellnessformule voor hoveniersmarkt

Wellness Tuinier mikt op hovenier met prefab baden, *plunge pools* en spa's

Een kant-en-klaar zwembad voor in de tuin, van tevoren op maat gemaakt en in een dag te plaatsen. Met deze formule lonkt Wellness Tuinier naar hoveniers.

Auteur: Bart Mullink

Wellness Tuinier is voortgekomen uit een hoveniersbedrijf. Ondernemer Hans Bauke Tuinier van hoveniersbedrijf Tuinier en ook Wellness Tuinier weet uit eigen ervaring als hovenier waar mensen in zijn vak tegenaan lopen als ze een zwembad willen realiseren. En een opdracht daarvoor komt geheid, vroeg of laat. In het verleden, toen hij nog hovenier pur sang was, deed hij het al graag, maar er wel altijd sprake van gedoe.

'Een bad ter plaatse bouwen kost veel tijd', weet ook zijn nieuwe zakenpartner in Wellness Tuinier, Peter Heuvelman. 'Dat is onpraktisch. Je wilt het werk natuurlijk zo goed mogelijk combineren met de tuinaanleg. Maar de tuin is soms al klaar terwijl je nog lang bezig bent met het zwembad.'

Wellness Tuinier werd opgericht om een beter werkend alternatief te creëren voor de werkwijze van hoveniers. Het bedrijf levert prefab baden van naar keuze polyester of polypropyleen. Die worden op een vrachtwagen aangevoerd en direct geplaatst. Heuvelman: 'De kuil en fundering moeten van tevoren gereed

zijn gemaakt. Dan is het een kwestie van het zwembad erin hijsen en nog dezelfde dag zit het water erin.'

Vrijwel alle vormen en maten die met een ter plaatse geconstrueerd, zogeheten 'bouwkundig' zwembad zijn te realiseren, zijn volgens hem ook prefab te leveren. 'Bij grotere baden zal de aanvoer over de weg per speciaal transport gaan.' Inhijsen in de tuin met behulp van een kraan is volgens hem eenvoudig, ook over een woning heen naar de achtertuin.

Start

De vestiging van hoveniersbedrijf Tuinier in Krimpen aan den IJssel is ook de thuisbasis van zusterbedrijf Wellness Tuinier. Het levert zwembaden en zogeheten spa's voor in de tuin in heel Nederland. De hausse aan nieuwe tuinzwembaden ten tijde van de coronapandemie gaf het bedrijf een vliegende start.

Om in alle vraag te voorzien, wordt gewerkt aan een dealernetwerk. Goede begeleiding van dealers, maar ook van overige hovenierklanten moet ervoor zorgen dat het werk soepel ver-



loopt. 'Zo krijgen zij de zekerheid die ze nodig hebben. Vaak bestaat bij hoveniers angst voor de aanleg van zwembaden en wellnessvoorzieningen. Vooral onder degenen die het niet vaak doen. Ze zijn onzeker en twijfelen of ze alles wel op de juiste wijze doen. Terwijl het niet zo ingewikkeld is. Wij zorgen dat ze ervan op aankunnen dat het ze lukt.'

Stadstuinen

Heuvelman, afkomstig uit de kunststofbranche, was voor Hans Bauke Tuinier een welkome

zakenpartner in het snelgroeiende bedrijf. Dit manifesteert zich al een tijdje succesvol in de opkomende deelmarkt van kleine zwembaden voor stadstuinen. Deze zogeheten *plunge pools* vormen een luxe alternatief voor de goedkope opzetbaden die sinds jaar en dag in veel tuinen zijn aan te treffen. *Plunge pools* zijn te voorzien van alle mogelijke toeters en bellen. Van bankjes om gezellig met meerdere mensen in het water te kunnen zitten, tot zwemmachines voor baanzwemmen, maar dan op de plaats. 'Alles wat met een groot zwembad kan, kun je hier in



Een greep uit het aanbod van Wellness Tuinier is te zien in de showroom.

Wellness Tuinier

Wellness Tuinier werkt rechtstreeks vanuit Krimpen aan den IJssel en via een net van dealers dat nog in opbouw is. Hoveniersbedrijf Tuinier is regionaal ook één van die dealers. Buiten de eigen regio levert de onderneming zijn zwembaden en spa's bij voorkeur via de dealers in de betrokken regio's.

Ondernemer Hans Bauke Tuinier begon een paar jaar geleden met polyester versies van prefab zwembaden en spa's. Toen hij 'kunststoffenman' Peter Heuvelman verwelkomde als mede-eigenaar, werd ook de luxere materiaalvariant polypropyleen geïntroduceerd. Dit heeft een langere levensduur en biedt meer vormvrijheid. De baden worden op maat gebouwd bij een gespecialiseerd productiebedrijf. 'Na de bestelling duurt de levering maximaal twaalf weken.'

'Een bad ter plaatse bouwen is vaak onpraktisch als je het wilt combineren met de tuinaanleg'

principe ook mee doen.'

Sommige *plunge pools* gaan in de richting van een spa. In de zwembadversie zorgt verwarming in het voor- en najaar vooral voor verlenging van het gebruikseizoen. 'Negen van de tien mensen nemen er nu een warmtepomp bij. Dan krijg je het water in een paar dagen op een aangename temperatuur, van een graadje of 26, 27.' Een warmtepomp in combinatie met zonnecellen en isolerende afdekking zijn de meer duurzame optie, en, zo onderstreept hij, met de stijgende energieprijzen ook sneller een economische keuze.

Plunge pools vonden in het begin van de coronapandemie, twee jaar geleden, meteen gretig aftrek in het traditionele werkgebied van hoveniersbedrijf Tuinier, de regio rond Krimpen aan den IJssel, maar daarbij bleef het niet. 'Wij zijn



‘Hoveniers zijn vaak onzeker over de uitvoering. Goede begeleiding is belangrijk’

goed vindbaar op internet en zaten daardoor steeds vaker ook buiten de regio. Aanvankelijk was dit niet eens de insteek, maar nee verkoop je nu eenmaal niet graag.’

Dealers

Al snel bleek het allesbehalve ideaal om heel Nederland vanuit één plaats te bedienen. ‘Medewerkers waren soms helemaal in Groningen aan het werk. Daarbij, onze mensen zijn ook nog hoveniers, niet alleen zwembadbouwers. Vandaar dat we sinds eind vorig jaar bouwen aan een landelijk net van hoveniers die voor ons als dealer willen optreden. Op dit moment zijn dat er al zestien; de bedoeling is dat het aantal nog groeit naar dertig tot veertig.

Behalve hoveniers pur sang hopen we er ook een aantal ontwerpers bij te krijgen. Dat kunnen zowel hoveniers zijn die ook ontwerpen als tuinarchitecten.’

Dealers die zich hebben gekandideerd, zijn volgens hem veelal jongere hoveniers die hun focus willen verbreden. ‘Vaak hebben ze al een keer een bouwkundig of ander zwembad geplaatst en ervaren wat daarbij allemaal kan gebeuren. Bijvoorbeeld dat er niet goed wordt gecommuniceerd door de zwembadbouwer of andersom. Zo lopen ze tegen van alles aan.’ Wellness Tuinier helpt ze, is de bedoeling, aan een soepel proces. ‘Eerst krijgen ze een training. Daarna begeleiden we ze bij de plaatsing van de eerste baden en zo nodig ook daarna.’ Verschillende dealers in één regio zijn denkbaar. Ze kunnen volgens Heuvelman prima naast elkaar bestaan. Geografische overlap blijkt vaak juist zelfs een voordeel om een echt landelijke dekking te krijgen. ‘In plaats van dat ze elkaar in de weg zitten, kunnen ze elkaar ook aanvullen. In onze eigen regio werken wij bijvoorbeeld met nog drie andere hoveniers, allemaal in een straal van pakweg 10 kilometer. Elk heeft een eigen klantendoelgroep. Hierdoor komt het zelden voor dat we bij dezelfde klant aan tafel zitten. Tegelijkertijd werken we wel enorm goed samen. Als de een geen zwembad kan plaatsen omdat de planning vol zit, heeft een andere in de buurt soms wel tijd. Zo kan elke klant altijd worden bediend.’

Klimaat

Nu corona niet langer de aanjager is van een hausse aan zwembaden en spa’s, is het zaak het vuurtje op andere manieren warm te houden, begrijpt de leverancier. ‘De markt stabiliseert, voor ons gelukkig op een blijvend hoger niveau dan in het verleden.’ Klimaatverandering neemt het stokje over van corona als aanschafargument. ‘Mensen gaan anders kijken naar hun tuin doordat de zomers warmer worden en we in Nederland – volgens experts – op termijn het klimaat krijgen van Bordeaux.’

Om ook het installatiewerk eenvoudig te maken, wordt alle zwembadapparatuur (behalve de warmtepomp) vooraf in een vaste eenheid gemonteerd. Dat gebeurt op een zogenoemde filterpallet. Een eveneens geprefabriceerde behuizing hiervoor is in aantocht. ‘Die kan wat ons betreft een groen dakje krijgen, en met één of twee zonnepanelen erop kan het systeem draaien op zonne-energie.’

Wie tastbare voorbeelden wil zien van het aanbod, kan terecht in de showroom die in

Krimpen aan den IJssel is ingericht. Hier staan voorbeelden van de *plunge pools* en spa’s, vaak ook jacuzzi’s genoemd. Maar dat is een merknaam, die dus niet zomaar mag worden gebruikt. Diverse toebehoren zijn er ook te aanschouwen, zoals verschillende filtertypen en een buitendouche. Heuvelman: ‘Als hoveniers een zwembad willen realiseren, blijken ze vaak niet goed te weten wat te doen en waar ze terecht kunnen. Wij zorgen voor de juiste begeleiding, van de offerte tot de uitvoering. Onze dealers krijgen deze ondersteuning, maar ook een hovenier die incidenteel een zwembad wil plaatsen, helpen we zo.’

‘Mensen zijn anders gaan kijken naar hun tuin doordat de zomers warmer worden’



BE SOCIAL
Scan, lees & deel!

