



Eén platform, meer grip op je vak

Van ontwerp tot offerte, van kennis tot ondernemerschap

De groenbranche ontwikkelt zich razendsnel. Digitalisering, veranderende klantwensen en een groeiende behoefte aan vakinhoudelijke verdieping vragen om een andere manier van werken. Met het vernieuwde platform speelt garDsign hier nadrukkelijk op in. Hier worden ontwerp, vakkennis en ondernemerschap samengebracht in één geïntegreerde omgeving.

Auteur: Peter Jansen

Veel hoveniers werken al met de bekende 2D- en 3D-ontwerptool van garDsign. Daarmee maak je niet alleen een professioneel tuinontwerp, maar genereer je ook direct bestellijsten en een overzichtelijke offerte. Wat nu opvalt, is de verdere integratie binnen het platform. De tekentool is gekoppeld aan een uitgebreid help- en contactcenter, een plantendatabase en aanvullende functionaliteiten die het werk efficiënter maken.

De doorontwikkeling gebeurt continu en in samenspraak met gebruikers. Nieuwe functies worden soms eerst als bètaversie beschikbaar gesteld, zodat praktijkervaring direct kan worden meegenomen. Het resultaat: een steeds completere ontwerpomgeving waarmee je sneller tot een doordacht en professioneel voorstel komt.

Ontwerpen als vak én als onderscheidend vermogen – praktijkgerichte trainingen die verder gaan dan techniek

Software alleen maakt nog geen betere hovenier. Daarom biedt garDsign *powered by yourgrow* een breed pakket trainingen en workshops, zowel fysiek als digitaal. De focus ligt op vakinhoud, persoonlijk leiderschap en ondernemerschap. De opleidingen zijn praktijkgericht en direct toepasbaar. Of het nu gaat om een training vakkundig snoeien of een verdiepend traject rondom tuinontwerp, deelnemers werken aan concrete vaardigheden, die ze de volgende dag in hun eigen projecten kunnen inzetten.

Wat deze aanpak onderscheidt, is de extra laag die wordt toegevoegd. Het gaat niet alleen om de vraag hóé je het doet, maar vooral om het

waaróm van je keuze. Deelnemers leren anders kijken naar hun vak. Ontwerpen wordt benaderd als strategisch instrument: een manier om niet alleen mooie tuinen te realiseren, maar ook om klanten aan te trekken die passen bij jouw visie en werkwijze. In het tweedaagse programma rond ontwerpen in de praktijk komen zowel de fundamenteën als verdere verdieping aan bod. Eerst worden de basisprincipes van ontwerpen behandeld en wordt gekeken hoe je het ontwerpproces commercieel kunt inzetten. Daarna volgt de vertaalslag naar materiaalkeuze, beplantingsopbouw en het uitwerken van een sterk totaalconcept. Zo ontstaat een ontwerp dat inhoudelijk klopt én overtuigt.

De kracht van het vernieuwde platform zit in de koppeling tussen kennis en uitvoering

De Kennistuin: onafhankelijke vak kennis binnen handbereik – actuele informatie zonder commerciële ruis

Met de introductie van de Kennistuin in het platform wordt een volgende stap gezet. Dit kennisportaal bundelt hoogwaardige en

actuele vakinformatie voor groenprofessionals. Blogs, praktische tips en video's van experts, kwekers en leveranciers zijn overzichtelijk samengebracht op één plek.

De ambitie is helder: uitgroeien tot een centrale, onafhankelijke kennisbron voor hoveniers en groenopleidingen. De informatie is inhoudelijk en vrij van reclame. Daarnaast kunnen gebruikers vragen stellen aan de virtuele AI-assistent garDy, die helpt om snel relevante informatie te vinden.

Digitalisering die je offerte sterker maakt – kennis en ontwerp naadloos verbonden

De kracht van het vernieuwde platform zit in de koppeling tussen kennis en uitvoering. Werk je aan een ontwerp en heb je specifieke informatie nodig over een plant of materiaal? Dan vind je die direct binnen dezelfde omgeving. Technische gegevens en inhoudelijke onderbouwing kunnen eenvoudig worden geïntegreerd in het ontwerp en de offerte.

Dat zorgt voor meer samenhang en professionaliteit. Je presenteert niet alleen een mooi plan, maar ook een onderbouwd voorstel dat vertrouwen wekt bij de klant. Tegelijkertijd werk je efficiënter, omdat je niet hoeft te schakelen tussen verschillende systemen.

Samen bouwen aan een sterkere groenbranche

De inzet op kennisdeling komt voort uit de overtuiging dat de sector sterker wordt wanneer expertise wordt gedeeld en geborgd. Waardevolle praktijkervaring dreigt verloren te

De inzet op kennisdeling komt voort uit de overtuiging dat de sector sterker wordt wanneer expertise wordt gedeeld en geborgd

gaan door vergrijzing. Door kennis te verzamelen, structureren en toegankelijk te maken, blijft die beschikbaar voor de volgende generatie.

Met de combinatie van software, opleidingen en kennisplatform ontstaat één geïntegreerd systeem, dat bijdraagt aan verdere professionalisering en digitalisering van de branche. Voor de individuele hovenier betekent dat: meer inzicht, meer efficiëntie en meer overtuigingskracht richting de markt.



Teunis van de Pol



BE SOCIAL
Scan, lees & deel!