



Al jaren pleit de OntwerpAcademie voor een nauwere samenwerking tussen hoveniers en ontwerpers. Het mes snijdt zo aan twee kanten: het levert betere tuinen op, maar het biedt ook een oplossing voor de krappe arbeidsmarkt in de hovenierssector. In het eerste deel van een vierluik deelt ontwerper Marleen Andringa (groen wit groenontwerp uit Rotterdam) haar ervaringen. 'Ik zie mezelf als een ontwerper en tussenpersoon die de hovenier veel werk uit handen neemt. Dat scheelt de hovenier enorm veel tijd.'

Auteur: Fleur Dil

Tijdswinst in de tuin: hoe ontwerp en uitvoering elkaar versterken

'De crux is dat je elkaar serieus neemt en ieder zijn vak laat'

Tegelijkertijd merkt Andringa dat klanten haar rol in het proces als zeer prettig ervaren. 'Ik benadruk dat ik zelfstandig werk en daardoor een onafhankelijke positie inneem. Ik zie details die een klant ontgaan en stuur bij waar nodig. Mijn ervaring is dat klanten dat enorm waarderen.'

Tijdswinst

Voor hoveniers zit de tijdswinst op meerdere vlakken, merkt Andringa. 'Doordat ik uitgebreide voorgesprekken met de klant voer, neem ik hoveniers vrijwel het hele voortraject uit handen. Ook de materiaalkeuze ligt bij mij. Bij aanvang van het project weet iedereen zo precies wat er moet gebeuren.' Om de communicatie soepel te laten verlopen, maakt Andringa een appgroep aan met de klant en de hovenier. 'Als er tijdens de uitvoering iets speelt, zetten we het in de app. In het werk lopen hoveniers altijd tegen dingen aan, en dan moeten er snel beslissingen worden genomen. Ik sta stand-by om direct vragen te beantwoorden.'

Regelmatig komt Andringa even langs om de voortgang te bekijken. 'Ik let op de details en

schroom niet om dat aan te geven. Klanten waarderen dat enorm. Het doel is uiteindelijk een tuin van hoge kwaliteit.'

Gelijkwaardig

Inmiddels werkt Andringa al jaren samen met Anne Hartmans van hoveniersbedrijf Tuinpartners uit Krimpen aan de Lek, wat diverse voordelen oplevert. 'Ik weet intussen dat het ontwerp conform tekening wordt uitgevoerd. Die jongens begrijpen wat ik bedoel, waardoor ik niet alles tot in detail hoeft uit te schrijven.'

'Vooral de technische uitvoering biedt mij leermomenten. Daar worden mijn ontwerpen weer beter van'

Dat werkt heel efficiënt.' Hartmans en Andringa maken daarbij dankbaar gebruik van elkaars netwerk. 'Anne heeft in de regio Rotterdam een groot klantenbestand. Als hij denkt dat een tuinontwerp nodig is, schuift hij mij naar voren.' Ook Andringa beschikt over een breed netwerk. 'Bij mij gaat dat bijna altijd via via. Vaak bel-len mensen me met de vraag of ik een goede hovenier ken. Zo helpen Anne en ik elkaar aan opdrachten.'

Andringa waardeert de expertise van de hoveniers. 'Vooral de technische uitvoering biedt mij leermomenten. Daar worden mijn ontwerpen weer beter van. Ook commercieel leer ik veel van Anne. Andersom heeft hij geleerd om anders naar tuinen te kijken, meer vanuit een artistiek en creatief perspectief.' Dit leidt tot een gelijkwaardige samenwerking. 'De crux is dat je elkaar serieus neemt en ieder zijn vak laat.'



BE SOCIAL
Scan, lees & deel!