



 2 min. leestijd



Vanuit de schoolbank een eigen hoveniersbedrijf

Ondernemende student Tiemo Vierboom dankbaar voor kans in Groenversneller-programma

Vorig jaar deed dit vakblad verslag van de succesvolle samenwerking tussen het Nijmegen bedrijfsleven en Helicon MBO Nijmegen rondom de hoveniersopleiding. Als vakblad juichen wij de ontwikkeling en verbetering van het hoveniersvak alleen maar toe; daaraan dragen we graag ons steentje bij. Besloten werd een ambitieuze student een plaats aan te bieden in het bedrijfscoachingsprogramma Groenversneller. De keus viel al vrij snel op Tiemo Vierboom, een ondernemende Helicon-student die al tijdens de opleiding begon met zijn bedrijf Vierboom Hovenier.

Willemijn van Iersel

Vierboom startte zijn bedrijf iets langer dan één jaar geleden: op 1 januari 2020, nog tijdens zijn studie. Dit was een bewuste keuze. 'Ik hoef niet eerst bij een hoveniersbedrijf te werken. Ik wilde al vanaf het begin graag ondernemer worden. Soms zou ik het liefst nu al fulltime werken, maar het papertje halen is ook belangrijk.' Dit was ook een van de redenen waarom Vierboom nog een klein beetje twijfelde of hij wilde meedoen aan Groenversneller. Een bedrijf starten, je klantenkring uitbreiden, een coachingstraject volgen én tegelijkertijd naar school gaan – het zijn nogal wat ballen die je in de lucht moet houden.

Plantenkennis

Maar Vierboom is meer dan tevreden over de stappen die hij na zijn eerste ondernemersjaar heeft gezet. 'Ik heb al een mooi eerste jaar gedraaid. Een van mijn doelen was om klanten aan mijn bedrijf te binden. Dat lukt al aardig.' De specialisatie van de jonge hovenier ligt in zijn plantenkennis en zijn passie voor groen. Zo'n 90 procent van de klussen die hij doet, betreft aanlegklussen; slechts 10 procent is onderhoud. Dat is een verhouding waar hij zeer tevreden over is. 'Aanleg is het leukste wat er is', aldus Vierboom. Als zelfstandig hovenier zoekt hij daarom ook regelmatig de samenwerking op met andere zelfstandigen. Zo is zijn broer zelfstandig elektricien, waaruit wel blijkt dat de familie Vierboom ondernemersbloed heeft.

Jong begonnen

'Gewoon alles van A tot Z regelen en van 0 tot 100 opbouwen, daar leer je het meeste van', aldus Vierboom. In zijn klas is hij de enige die al een eigen hoveniersbedrijf is begonnen. 'Ik ben een redelijk serieuze jongen. Ik hoef niet zo nodig te gamen; ik kijk liever of ik nog ergens wat kan verkopen. Dit doe ik eigenlijk al sinds mijn veertiende. Mijn droom is om van Vierboom Hoveniers een goedlopend bedrijf te maken en daarmee mooie tuinprojecten te realiseren.' Recent heeft Vierboom nog een exclusieve koikarpervijver mogen afleveren. 'Het standaardwerk, daar haal ik geen plezier uit. Juist de wat exclusievere klussen spreken me aan.'

Onderscheiden

Als startend hovenier zijn dit wellicht niet de eerste projecten die je binnensleept, maar Vierboom is allerm minst ontevreden over zijn klantenkring. Het is duidelijk dat hij weet waar hij voor staat. Recent heeft de Nijmeegse ondernemer een rupsdumpertje aangeschaft. 'Tegen oliedruk kun je niet werken. Daarnaast ga ik voor de toekomst van dit bedrijf en ben ik niet bang om te investeren. Er is natuurlijk veel vraag naar ons werk, maar tegelijkertijd rijden er veel hoveniersbussen rond. Daarom wil ik me onderscheiden met duurzame producten.' Met duurzaam doelt Vierboom enerzijds op producten die lang meegaan en anderzijds op de groene tuin. 'Ik probeer mensen aan het verstand te brengen dat je met een goed beplantingsplan misschien wel minder onderhoud hebt dan met een tuin vol tegels. En het is ook bewezen dat een groene tuin zorgt voor meer geluk en een betere concentratie. Dit is een verkooppunt dat ik zeker nu tijdens het vele thuiswerken gebruik.'

Groenversneller

'Ik vind het waardevol dat ik bij Groenversneller kan luisteren naar andere ondernemers. Zo hoor je ook eens wat een ander vindt. Hierdoor denk je zelf ook dieper en beter na over bepaalde aspecten van je hoveniersbedrijf. Als starter is dat zeker handig.'




BE SOCIAL
Scan, lees & deel!