



Nu ook originele Husqvarna onderdelen te bestellen bij Kramp webshops

‘Groenprofessionals en dealers maken efficiëncyslag dankzij samenwerking Kramp en Husqvarna’

Kramp spreidt zijn tentakels steeds verder uit in de tuin- en parksector. Het verbinden van het merk Husqvarna met het portfolio past uitstekend binnen deze strategie. ‘Om dit merk kun je in de groene sector niet heen’, aldus international business developer Jelle Brandsma.

Auteur: Ralf Pijnenburg

In 2001 startte Kramp als eerste in de sector met een webshop. Inmiddels is het bedrijf een multi-brandstore met meer dan 500.000 producten en diensten die dealers eenvoudig via de webshop kunnen bestellen. Volgens Jelle Brandsma kreeg Kramp continu vraag van zijn B2B-klanten naar originele Husqvarna-onderdelen. ‘Wij zijn daarom blij dat we nu een belangrijke selectie fabrieksonderdelen van Husqvarna aan ons 24-uursleverings-assortiment konden toevoegen. Wij willen onze klanten een zo breed mogelijk assortiment uit voorraad kunnen leveren. Voor onze

dealers zijn er nu dus nog meer mogelijkheden. Tegelijkertijd krijgen eindgebruikers een nog betere ervaring.’

Belangrijkste merken in huis

Kramp is ooit begonnen als een kleine eenmanszaak, maar is inmiddels uitgegroeid tot een van de grootste leveranciers van onderdelen en accessoires in de agrarische sector. Maar ook voor tuin en park kunnen klanten bij Kramp alle producten en technische productonderdelen vinden op het gebied van werkplaatsgereedschap, oliën en vetten, PPE, (bos)



eindklanten en reparateurs de gewenste voor- delen oplevert: snelle service en hoogwaardige A-kwaliteit. Beide bedrijven verwachten ook een positieve bijdrage voor het milieu. Doordat klanten van Kramp bestellingen van meerdere fabrikanten in één order kunnen combineren, wordt er een efficiëncyslag gemaakt, met minder transportbewegingen. De pilot omvat een selectie van honderden van de meest gebruikte originele fabrieksonderdelen. De volledige onderdelencatalogus blijft voor Husqvarna-dealers via Husqvarna leverbaar.

Etienne Blokker, aftersalesmanager van Husqvarna Benelux, is eveneens zeer tevreden over het partnership: 'De markt is continu in

beweging en dat geldt zeker voor onderdelen en distributiemodellen. Tegelijkertijd hechten wij als innovatieve fabrikant erg aan hoogwaardige kwaliteit voor onze eindgebruikers. Daarbij past een snelle, goede beschikbaarheid van onze originele fabrieksonderdelen. Juist in die distributie stelt Kramp de absolute norm in de markt.'

Commerciële focus

De samenwerking met Husqvarna past uitstekend in de strategie van Kramp om de commerciële focus nog meer op de tuin- en parksector te leggen, zo besluit Brandsma. 'Voorheen was deze sector voor ons een aanliggende markt, maar sinds eind vorig jaar beschouwen we het als een kernmarkt waarin veel mogelijkheden liggen. Er zijn veel overeenkomsten tussen de agrarische industrie en de tuin- en parksector als je kijkt naar de klantenbasis en het assortiment. Verder is er geen dominante speler in Europa, wat ons de kans biedt om onze bestaande sterke punten te benutten om die rol op ons te nemen. Kramp heeft in de loop van de jaren een vrij compleet assortiment accessoires en onderdelen voor de tuin- en parksector opgebouwd. Dat we hier een merk als Husqvarna aan kunnen toevoegen, is fantastisch voor onze dealers.'

De samenwerking met Husqvarna past in de strategie van Kramp om de commerciële focus nog meer op de tuin- en parksector te leggen



maaien, bladblazen, borstelen, zagen en snoeien. Verder levert Kramp onderdelen van grote merken als Stiga, Etesia en MTD en motoren zoals Honda, Kawasaki, Kohler en Lombardini.

'Husqvarna is een van de meest innovatieve fabrikanten in onze sector, wat goed aansluit bij onze identiteit en benadering', aldus Brandsma. Volgens de business developer schuilt de kracht van Kramp in de distributie van hoogwaardige fabrieksonderdelen. De meest gebruikte fabrieksonderdelen van Husqvarna worden vanaf heden direct uit voorraad geleverd. De onderdelen zijn daarmee ook buiten het officiële Husqvarna-dealerkanaal binnen 24 uur leverbaar.

Pilot

De samenwerking van Kramp en Husqvarna betreft een pilot in de Benelux. Het doel is om te onderzoeken of dit kanaal voor

Een belangrijke selectie uit de fabrieksonderdelen van Husqvarna is aan het 24-uursleveringsassortiment van Kramp toegevoegd.

