



Varistone-voegmortel kan ook worden aangebracht als het regent.

Op 14 en 15 februari organiseerde handelsbedrijf Buiten Beton workshopdagen voor hoveniers en bedrijven die werken met de materialen van het eigen merk Terras & Trends. Het bleek een goed moment te zijn voor de in totaal 170 bezoekers om van elkaar te leren, maar ook om de gemiddelde verdiensten van hun branche eens onder de loep te nemen.

Auteur: Santi Raats

‘Wij zijn gegroeid, maar we willen ons DNA van ‘menselijk contact’ behouden’

Hoveniers delen praktijkervaring uit op workshopdagen bij handelsbedrijf Buiten Beton

Directeur Pieter Dragt: ‘We willen hoveniers optimaal van dienst zijn met deze workshopdagen door ze verwerkingsadviezen te geven. Al onze klanten zijn natuurlijk professionals, maar bij sommige producten is extra aandacht nodig bij de verwerking. Met een dure keramische tegel moet je natuurlijk anders omgaan dan met een betonklinker. Ook zijn we heel benieuwd naar de werkverhalen van de hoveniers. We willen de bezoekers zoveel mogelijk praktijkkennis met elkaar laten uitwisselen.’

Composiet versus hardhout

Op de zonovergoten eerste workshopdag bij Buiten Beton zijn tachtig hoveniers aanwezig. De dag erna schuiven er zelfs negentig aan bij de workshops, die gegeven worden door leveranciers. Felix Clercx, die composietschuttingen en composietterrasvlonders levert aan Buiten Beton, legt het verschil tussen hardhout en composiet uit. De leverancier, die zijn producten in beide materiaalsoorten verkoopt, demonstreert de verwerking van hardhouten planken. De aanwezige hoveniers zitten er in een kring omheen en luisteren en kijken geboeid, maar ook is te merken dat er al veel kennis aanwezig is. Een oplettende

hovenier voegt aan het verhaal van de leverancier toe: ‘Hardhouten planken moet je altijd even voorboren voordat je schroeven zet, anders gaan ze scheuren.’ De leverancier knikt en vertelt verder: ‘Composiet vergrijs niet. Hardhout wel. Je kunt hardhouten planken wel oliën, maar dat moet dan wel ieder jaar gebeuren. Helaas krijg je nooit meer de originele kleur terug.’

Composietplanken kunnen met de hogedrukreiniger worden schoongemaakt, hardhouten planken niet. Daarop vormt zich mettertijd groene aanslag, die je in de lente, als het uitgedroogd is, niet ziet. Pas in de herfst, als het nat wordt, zie je dat er weer een laagje groen bij is gekomen. Als hovenier kun je het beste de klant een jaarlijkse onderhoudsbeurt aanbieden, waarbij de schutting met een sopje van groene zeep gepoetst wordt.’

Krattensystemen

Het handelsbedrijf is zich ervan bewust dat afwateringssystemen in verband met klimaatbeheersing steeds belangrijker worden. Even verderop houdt ACO Afwateringssystemen een presentatie. Directeur Pieter Dragt: ‘Piekbuien

en droogte zorgen voor een hoop overlast; goede afwatering in tuinen is dan belangrijk. Hoewel wij eigenlijk een stenenboer zijn, zijn wij voorstander van een juiste oftewel gezonde verhouding tussen verharding en groen, borders en boomspiegels, om een goede afwatering te bereiken. Bij de aanleg van keramische tegels, die geen water doorlaten, adviseren we vaak een waterinfiltratiesysteem met gootjes en kratten.’

‘Deze muur staat er over driehonderd jaar nog’

Evrard Frederickx van Scheys Beton toont een droog stapelsysteem genaamd Stackton, waar-



Composiet vergrijs niet en kan gereinigd worden met de hogedrukspuit, in tegenstelling tot hardhout.

mee muren van 3 tot 4 m hoog gebouwd kunnen worden. Bij een muur van 3 m hoog hoeft er geen wapening aan te pas te komen; het stapelen gebeurt zoals bij Lego-blokjes, zonder cement of lijm. De muur wordt rechtop gehouden door zogeheten counterblokken, die door hun gewicht de muur op zijn plaats houden.

Omdat er niet met beton wordt gewerkt, heb je ook geen betonpijler nodig en kamp je dus ook nooit met betonrot. De stenen, die open zijn van binnen, worden gevuld met stukken gerecycled beton voor een goede afwatering. Frederickx: 'De Romeinen in de oudheid stapelden al. Een Stackton-muur staat er over driehonderd jaar nog. Het soortelijk gewicht van de muur is niet zo hoog, zodat hij bijna niet op de grond drukt. Maar de grond moet wel goed verdicht zijn. Voor de ondergrond heb je genoeg aan 30 cm diepte. Bij beton moet de grond altijd vorstvrij zijn en daarvoor heb je minstens 60 cm diepte in de grond nodig. Voor de breedte heb je bij droogstapelen zo'n 10 cm meer nodig dan de muur breed moet worden.'

Scheys Beton levert de Stackton-muren onder meer voor parkeerplaatsen van de Aldi. Frederickx: 'De muur heeft in een test bewezen dat hij niet omvalt als een bevoorradende

vrachtwagen er per ongeluk tegenaan rolt, waardoor auto's op de achterliggende parkeerplaats beschadigd zouden kunnen worden. In Japan zijn de muren door de test voor seismologische problemen gekomen.'

Van elkaars praktijkervaring leren

In het magazijn adviseert hoogwerkerspecialist Schreur uit Meppel over arbotechnische veiligheidsmaatregelen, zoals klimbeveiliging. Bouwmachinespecialist Nemaco heeft enkele trilplaten en grondverdichters meegenomen. Drie medewerkers van De Boer Bestrating en Grondwerk uit Almere staan te kijken. Zij kennen deze machines wel. Eigenaar Bas de Boer: 'Mijn twee jongens en ik kennen deze machines al. Het meeste wat hier wordt verteld, is voor ons herhaling. Toch is het interessant om hier te zijn, want je hoort verschillende verhalen van andere hoveniers. Iedereen werkt op zijn eigen manier. Soms leer je wat van elkaar.' De Boer moet wel een beetje lachen als hij wijst naar de leverancier die een tegeltiller demonstreert bij een tegel van zo'n 180 kilo: 'Zo'n tegel droeg je vroeger gewoon zelf. Tegenwoordig moet je daar arbotechnisch gezien absoluut een klem voor gebruiken. Op zich terecht natuurlijk, maar het vak is wel veranderd. We kunnen als hovenier langer mee door deze ontwikkelingen.' Een van zijn medewerkers is kritisch: 'Vergis je niet: zo'n zuignap is zwaarder dan de tegel zelf.'

3 cm dikke keramische tegel

De drie hoveniers waren die dag het meeste geboeid door de workshop van tegelboer Michel Oprey & Beisterveld. Sinds dit jaar brengen zij een 3 cm dikke keramische tegel op de markt, in plaats van de traditionele tegel van 2 cm. Bij de aanleg van de 3 cm dikke tegel kan de

hovenier of bestrater toe met een stevige zand-ondergrond; een goed aangetrilde onderlaag van gebroken puin of grove steenslag, het liefste met daaronder ook nog geotextiel, is niet nodig. Vertegenwoordiger Edwin van Ammers: 'Wij denken dat deze tegel van 3 cm een trend wordt. We zijn al flinke voorraden aan het opbouwen.'

Gebruiksvriendelijke voegmortel

Een vertegenwoordiger van voegmortelleverancier Varistone staat met mixer met roerpaddel in een emmer voegmortelpoeder met water te mengen. Volgens hem is de basis van een geslaagde voegklus een goede fundatie. 'Zonder goede fundatie klappen de voegen.' Even later veegt hij het mengsel over de proefopstelling van keramische tegels. De kunsthar-gebonden voegmortels van Varistone zijn met name ontwikkeld voor situaties met verkeersbelasting, zoals voet-, fiets- en bromfietspaden en wegen. Ze zijn waterdoorlatend.

Hovenier René de Roos uit Lelystad staat te kijken. Hij groeide op in een bos, werkte in het bos en kwam via een aannemer in de gemeentelijke groendienst terecht. Hij begon in 2005 gedeeltelijk voor zichzelf te werken en sinds 2011 is hij helemaal zelfstandig. De Roos heeft nog wat reserves over het voegmiddel waarnaar hij staat te kijken. 'Ik gebruik zelf altijd Simson-voegmortel. Dat is al kant-en-klaar. Je hoeft het alleen in te vegen en er verder niks meer aan te doen. Deze Varistone-voegmortel heeft een extra bewerking nodig; hij moet handmatig gemengd worden.' De Roos merkt nog iets op: 'Dit middel kan vast gebruikt worden bij keramische tegels, want die zijn waterdicht. Maar op beton blijft er een grijs filmlaagje achter op de tegel door de absorberende werking

'Ook al zijn we een stenenboer, we weten hoe belangrijk afwatering is'



Een droog gestapelde muur wordt opgebouwd zoals Lego.



Buiter Beton werd veertig jaar geleden opgericht door Jan Buiten. Het handelsbedrijf telt 35 man personeel en heeft naast de hoofdvestiging in Balkbrug nog twee eigen vestigingen: Steen- en Tegelhandel De Vries in Hengelo (Overijssel) en Koster Tuinmaterialen in Naarden. Dochter Lydia Buiten en haar man Pieter Dragt vormen inmiddels de directie. Oprichter Jan Buiten is nog volop actief in het bedrijf. Buiter Beton levert voor 93 procent aan hoveniers en voor de rest aan consumenten. In 2013 bracht Buiter Beton zijn eigen productprogramma op de markt onder de naam Terras & Trends.



Michel Oprey & Beisterveld bracht dit jaar een 3 cm dikke keramische tegel op de markt.

van beton.' De leverancier hoort wat De Roos zegt en beaamt het. Maar een voordeel van de Varistone-voegmortel is volgens de leverancier dat je het ook kunt toepassen als het regent. Wel moet je na verwerking de tegels even met een dweil schoonvegen. De Roos knikt bemoedigend: 'Klinkt goed. Hopelijk kun je met dit middel makkelijk de boel schoon achterlaten. Met voegmortel zit je vaak met het probleem dat het snel aan de tegel hecht, ook al is het keramiek. Voegzand zoals van het merk Gator moet je 100 procent droog verwerken. Ik heb een keer Gator toegepast toen het onverwacht ging miezeren. Er ontstond een grijze sluier over de tegels die ik er bijna niet meer vanaf kreeg. Het is ook



Hovenier René de Roos uit Lelystad

een uitdaging om heel dunne voegen goed te vullen. Soms heb je dan een rolletje nodig om dieper te kunnen voegen.'

Discussie over gemiddeld uurloon en pensioenen

Aan het einde van de workshopdag spreekt het vakblad met hovenier Henk Bouwmeester, werkzaam voor zichzelf met Groenvoorziening. NL en in loondienst bij hoveniersbedrijf Sander Meekhof. Bouwmeester vond de workshopdag geslaagd. 'Wat mij het meeste is bijgebleven, is de plenaire discussie van vanmorgen over pensioenvoorzieningen en arbeidsongeschiktheidsverzekeringen. De conclusie was dat de meeste



Hovenier Henk Bouwmeester van Groenvoorziening.NL

hoveniers hun pensioen niet goed op orde hebben. Het gemiddelde uurloon van de hovenier bedraagt zo'n 35 euro. Daarmee snijdt de hovenier zichzelf feitelijk in de vingers. Bijeenkomsten zoals deze zijn goed om eens scherp na te denken over ons vakgebied en onze bedrijfsvoering.'



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/28657/pieter-dragt-wij-zijn-gegroeid-maar-we-willen-ons-dna-van-menselijk-contact-behouden



Pieter Dragt: 'Onze handel is stevig gegroeid in productdiversificatie dankzij tuinprogramma's op televisie. Deze programma's hebben onder meer de trend aangezwengeld van de tuin als verlengstuk van de woning. Er wordt meer geld uitgegeven aan tegels. Betonklinkers zijn

in populariteit afgenomen. Gebakken steen en keramiek zijn hip. Prints op – vaak hybride – tegels hebben de toekomst. Wij zijn niet meer de kleine kruidenier om de hoek, maar we willen wel ons DNA van "menselijk contact" behouden. Alle binnendienstmedewerkers, onze drie vertegenwoordigers, mijn schoonvader Jan Buiten en ik gaan met kerst altijd een rondje langs alle klanten. Dat kost dan wel twee weken, soms met overnachtingen, maar de klanten vinden dat fantastisch. Het is altijd zo geweest; wij zijn een platte organisatie. Ook hebben we een uitgebreide binnendienst die alle tijd neemt voor klantcontact, óók voor koetjes en kalfjes. We hebben nog steeds klanten van het allereerste uur; met sommige zijn we samen groter geworden. Zo zaten we in 2005 bij een jongen van zestien jaar aan de keukentafel van zijn ouders. Hij zat nog op school. Inmiddels heeft hij een mooi bedrijf opgebouwd, een ander bedrijf overgenomen en 24 man personeel. Er is niets mooiers dan de klant te zien groeien en professioneler te

zien worden. We willen daar ook aan bijdragen met productcatalogussen die zijn gepersonaliseerd door een kافت met de bedrijfsnaam van de klant en met in het voorwoord de activiteiten van het bedrijf. Hoveniers en stratenmakers komen professioneel over als zij deze catalogus meenemen naar hun klanten. Het maakt hun werkvoorbereiding aan de voorkant makkelijker. We luisteren niet alleen naar de klant, ook naar onze mensen op de werkvloer. Zo konden we besparen op rijbewegingen op het terrein, door op advies van onze medewerkers de activiteiten te centraliseren. We denken altijd na over logistieke verbetering. De logistieke service van Buiten Beton kan voor hoveniers functioneel voordeel opleveren. Hoveniers hoeven niet naar de bouwmarkt voor kit, naar de houtboer voor hout en naar de tegelboer voor tegels. Wij hebben alles en bezorgen alles in één keer. Voor sommige hoveniers is gemak belangrijker dan de prijs.'