



'Vraag naar tuinen met overdekte en onoverdekte terrassen neemt toe'

Stabiel Zeeuws hoveniersbedrijf groeit door onder nieuwe vennoten

'Buitenleven is een trend. Veel klanten gaan voor beleving en willen een tuin waarin ze buiten kunnen koken, eten en genieten van het leven,' zegt Niels Koppejan. Hij is een van de vennoten van Bosman Tuinadvies uit Koudekerke (Zeeland), onderdeel van Dutch Quality Gardens. Hij merkt dat de vraag naar tuinen met overdekte en onoverdekte terrassen toeneemt.

Auteur: Rosanne de Boer

Na een dienstverband van ruim tien jaar stond Niels Koppejan in 2022 voor de vraag: begin ik voor mezelf of blijf ik bij Bosman Tuinadvies werken? Hij legde zijn overdenkingen voor aan oprichter Jan Bosman en kreeg samen met collega Jochem Willemse het aanbod om het bedrijf over te nemen. Op dit moment is Jan Bosman nog een van de drie vennoten, maar hij is eind vijftig en is aan het afbouwen. Ruim twintig jaar geleden richtte hij het bedrijf op en vennoten Niels Koppejan en Jochem Willemse zijn er blij mee dat Bosman Tuinadvies op dit moment een stabiel draaiend hoveniersbedrijf is. 'We zien zelfs een lichte groei,' laat Koppejan weten. 'Naast onderhoudsklussen doen we nu twee à drie aanlegprojecten tegelijkertijd.'

Onze toekomstvisie is het bedrijf stabiel en de kwaliteit hoog houden. Groeien is een doel, maar qua personeel en projecten kijken we steeds naar wat mogelijk is. Het is tegenwoordig moeilijk om aan vakmensen te komen en een uitdaging om hen vast te houden en aan je bedrijf te binden. Er is weinig aanwas vanuit de groenopleidingen. Er schrijven zich minder leerlingen in en minder jongeren ronden de studie af. Wij hebben nu wel een leerling en een stagiaire. Dat lukt niet alle hoveniersbedrijven.'

Groot werkgebied

'Ons werkgebied betreft heel Zeeland, maar vooral Walcheren en Zuid-Beveland. We zijn ook dealer voor GardenSwimm. Daarvoor

krijgen we aanvragen binnen voor projecten uit Rhoon bij Rotterdam, Bergen op Zoom, Zeeuws-Vlaanderen en België.' Binnen Bosman Tuinadvies is Koppejan verantwoordelijk voor de aanleg van tuinen. 'Denk hierbij aan het binnenhalen van klanten, de kennismaking en inventarisatie van hun wensen en ideeën, het maken van het ontwerp, het uitvoeren van het plan, de oplevering en de nazorg. Ook de administratie doe ik en ik houd me bezig met het personeel. Jochem Willemse is verantwoordelijk voor het onderhoud van de tuinen. Hij regelt de planning, de uitvoering en maakt de offertes. De vraag naar tuinonderhoud en tuinaanleg is bij ons ongeveer even groot. We vragen bij de oplevering ook of klanten het onderhoud zelf willen doen of dat aan ons willen overlaten.' 'In het begin, toen Willemse en ik vennoot waren, konden we nog 75 procent van onze tijd aan buitenwerk besteden en 25 procent van onze tijd aan binnenwerk. Nu is dat ongeveer 60 procent binnen en 40 procent buiten. De nieuwe rol bevalt me wel. Ik hou van de begeleidende rol die ik nu heb. Al mis ik natuurlijk het draaien van volledige projecten. Ik heb wel de kans alle projecten te zien.' Bosman Tuinadvies heeft Kunstgrasgigant binnen-

gehaald en verkoopt sinds 2016 kunstgras. 'Met name bij vakantieparken is daar veel interesse voor. Er zijn hier in Zeeland veel vakantieparken. Dit geeft ons bekendheid. Via het werk in de vakantieparken krijgen we regelmatig nieuwe klanten binnen.'

Breed assortiment

In de aangelegde tuinen gebruikt Bosman Tuinadvies vaak producten van het Udense bedrijf Adezz. 'We kennen Adezz al lang en hebben er goede ervaringen mee. Ik weet niet eens meer hoe ik Adezz heb leren kennen. Onder hoveniers is Adezz sowieso een bekend bedrijf. We bestellen er producten omdat ze van goede kwaliteit zijn. Adezz is niet de goedkoopste aanbieder, maar de dikte van het cortenstaal is goed en gaat lang mee. Ook is Adezz goed bereikbaar. We kunnen snel schakelen met onze contactpersonen aldaar. Wat ook meespeelt, is dat de producten van Adezz gemakkelijk via de website te bestellen zijn en eenvoudig in te passen in onze ontwerpen. De website is handig en spreekt voor zich.' Wat hem ook aanspreekt, is het brede assortiment van Adezz. 'Er is genoeg keuze; er is altijd wel iets dat past in onze ontwerpen.' De producten voegen ook

echt iets toe aan de uitstraling van de tuinontwerpen, vindt hij. Meestal kiest Bosman Tuinadvies voor de standaardproducten. 'Producten op maat hebben een langere wachttijd en we kennen ook diverse bedrijven hier in Zeeland die maatwerk kunnen leveren. Zo hadden we laatst voor een appartementencomplex een hellingbaan voor een rollator van cortenstaal nodig die we uit de regio konden halen.'

Bodemloos

Van Adezz gebruikt Bosman Tuinadvies zowel plantenbakken, vuurschalen als waterelementen. Denk bijvoorbeeld aan een fontein of waterschaal. 'Maar ook sierpanelen om schuttingen te breken. We hebben deze bijvoorbeeld gebruikt in een landelijk ogende tuin in Lewedorp, dat tussen Goes en Middelburg ligt. Het betreft een tuin van een zakenrelatie. Het begon met een paar aanpassingen aan de bestrating, maar van het een kwam het ander. Uiteindelijk hebben we een volledig ontwerp gemaakt voor zowel de voor- als achtertuin. We hebben voor de leibomen in de voortuin een bak vervaardigd van cortenstalen strips van 15 centimeter hoog.' De watertafels in deze tuin komen ook bij Adezz vandaan. 'De planten-



De leibomen passen bij het landelijke karakter van de tuin en het huis.



In Middelburg legde Bosman Tuinadvies een mediterrane tuin aan met plantenbakken met olijfbomen.

Dit terras kreeg een overkapping om met alle weertypes van het buitenleven te kunnen genieten.



bakken en sierpanelen zijn van hetzelfde cortenstaal als dat van de watertafels en vormen een eenheid. De meeste plantenbakken zijn van keerwanden gemaakt. Ze zijn ongeveer 2 bij 4 meter. Sommige bakken hebben een hoogte van 40 centimeter, andere van 20 centimeter. Ze zijn allemaal bodemloos. We kiezen vaak voor bodemloze bakken omdat ze waterdoorlatend zijn en bomen makkelijker kunnen wortelen.'

Levendig

Ook in een dit jaar aangelegde mediterrane tuin in Middelburg staan plantenbakken zonder bodem. Er zijn olijfbomen in geplant. De witte kleur van de bakken sluit mooi aan bij het wit van het huis. 'Voor dit echtpaar hadden we vroeger al eens een dakterras gerenoveerd. We hebben nu de voortuin gedaan en beginnen in 2026 met de achtertuin. Dat mediterrane uiterlijk vinden deze mensen gewoon mooi. Ze komen niet uit het gebied rond de middellandse zee.' Buitenleven is een trend. Veel klanten gaan voor beleving en willen een tuin waarin ze buiten kunnen koken, eten en genieten van het leven. Een complete buitenkeuken komt nog niet zoveel voor, maar een terras met barbecue wel. Zo legden we een tuin aan in Kortgene (Zuid-Beveland) met twee terrassen waarvan eentje overdekt. Onder allerlei weersomstandigheden kan er van het buitenleven genoten worden. De klant plaatste er een verrijdbare barbecue bij. In deze tuin komt veel cortenstaal voor. De bloembak is ervan

gemaakt en het waterelement. Ik hou van het maken van ontwerpen met waterelementen omdat water een tuin levendig maakt. Het trekt vogels en insecten aan en verhoogt daarmee de biodiversiteit. Een schaal met water doet al veel.'

Ontzorgd

Een andere trend die hij ziet, is de vraag naar bloemen en planten in allerlei kleuren. 'Veelkleurigheid voegt veel toe aan de beleving. Dit kan onderhoudsintensief zijn, maar hoeft niet per se. Dit echtpaar in Kortgene wil dat wij het onderhoud doen. Het is ook een grote tuin van zo'n 3 hectare, die doorloopt van de voorkant naar de achterkant van het huis. We komen er eens in de drie weken en doen het volledige onderhoud. Het echtpaar is op leeftijd. Als klanten ouder worden, willen ze vaker ontzorgd worden.'

Sparren

Het hoveniersbedrijf is vanaf de oprichting betrokken bij de coöperatie Dutch Quality Gardens. Willemse vertelde Vakblad de Hovenier eerder: 'We kunnen onderling goed sparren met ondernemers die al langere tijd een hoveniersbedrijf hebben, dat is voor ons superleerzaam. Hoveniers zijn toch een beetje gesloten mensen. We kennen ze hier in de omgeving allemaal, maar je spreekt elkaar eigenlijk nooit. Daarom is het fijn dat we bij Dutch Quality Gardens aangesloten zijn. In de coöperatie kan je elkaar versterken en een verschil maken.'



Jochem Willemse



Niels Koppejan



Jan Bosman



BE SOCIAL
Scan, lees & deel!